

ФОРМИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

**Сборник научных трудов
IV ВСЕРОССИЙСКОЙ
(с международным участием)
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**



**Севастополь-Симферополь
ИТ "АРИАЛ"
2024**

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»



Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Кафедра экономики, финансов и учёта

ФОРМИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

СБОРНИК ТРУДОВ
IV ВСЕРОССИЙСКОЙ
(С МЕЖДУНАРОДНЫМ УЧАСТИЕМ)
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ

30-31 мая 2024 года

*Под редакцией
кандидата экономических наук, доцента
В.М. Саврадым*

Севастополь-Симферополь
ИТ «АРИАЛ»
2024

УДК 330.101
ББК 65.011
Ф 79

Рецензенты:

Шарыбар Светлана Вячеславовна, д.э.н., профессор, Новосибирский государственный аграрный университет

Нехайчук Дмитрий Валериевич, д.э.н., профессор, Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Комитет конференции:

Председатель:

Фомина Е.А., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Заместитель председателя:

Саврадым В.М., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Члены комитета:

Корда Н.И., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Коробейникова В.В., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Крыжанова Л.С., д.э.н., профессор (г. Бишкек, Кыргызская Республика)

Куприянова И.А., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Нехайчук Ю.С., к.э.н., доцент (г. Севастополь, Российская Федерация)

Субачева Л.А., к.э.н., доцент (г. Бишкек, Кыргызская Республика)

Ф 79 Формирование механизмов устойчивого развития экономики [Электронный ресурс] : сборник трудов IV Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции, г. Севастополь, 30-31 мая 2024 г. / отв. ред. к.э.н., доц. В.М. Саврадым. – Электрон. дан. – Симферополь : ИТ «АРИАЛ», 2024. – Электрон. версия.

ISBN 978-5-907819-74-0

В сборник включены статьи, отражающие результаты научных исследований и научно-практических разработок ведущих ученых, практиков, а также аспирантов, магистрантов и студентов, представленные на научно-практической конференции «Формирование механизмов устойчивого развития экономики», проходившей 30-31 мая 2024 г. в Севастопольском филиале РЭУ им. Г.В. Плеханова.

Для специалистов, работающих в различных секторах экономики, органах государственной власти и местного самоуправления, научно-педагогических работников классических университетов и специализированных финансово-экономических вузов, а также для аспирантов, магистрантов и студентов.

УДК: 330.101

ББК: 65.011

Ответственность за содержание изложенных материалов
несут авторы публикаций

© Севастопольский филиал
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2024

© Коллектив авторов, 2024

© ИТ «АРИАЛ», макет, оформление, 2024

ISBN 978-5-907819-74-0

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

УДК 330

Сигал Анатолий Викторович,
д.э.н., профессор
Ремесник Елена Сергеевна,
к.э.н., доцент
Физико-технический институт
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

*Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда № 23-28-00127,
<https://rscf.ru/project/23-28-00127/>*

Аннотация: Необходимым условием устойчивости и успешности развития экономики России является высокий уровень качества функционирования социальной сферы экономики России. В социальной сфере российской экономики сложилась нежелательная ситуация, а в таких наиболее важных социально значимых отраслях экономики, как здравоохранение и образование, сложилась ситуация, которую следует признать предкризисной. С целью исправления нынешней, нежелательной, ситуации, сложившейся в социальной сфере российской экономики, а также повышения качества функционирования социально значимых отраслей экономики России и их учреждений необходимо добиться оптимизации деятельности всех социально значимых отраслей экономики России. Цель исследования состоит в уточнении понятия оптимизация деятельности социально значимой отрасли экономики, а также в том, что именно характеризует достижение оптимальной организации деятельности социально значимой отрасли экономики.

Ключевые слова: развитие экономики России, социальная сфера, социально значимые отрасли экономики, оптимизация деятельности, оптимальная организация деятельности социально значимой отрасли экономики.

Abstract: A necessary condition for the sustainability and successful development of the Russian economy is a high level of quality in the social sphere of the Russian economy. In the social sphere, an undesirable situation has developed in the Russian economy, and in such important socially significant sectors of the economy as healthcare and education, a situation has developed that should be recognized as pre-crisis. With the goal of correcting the current, undesirable situation that has developed in the social sphere of the Russian economy, as well as improving the quality of economic development of significant sectors of the Russian economy and their institutions, it is necessary to achieve optimization of the activities of all socially significant sectors of the Russian economy. The purpose of the study is to clarify the concept of optimization of the activities of a socially significant sector of the economy, as well as what exactly characterizes the achievement of optimal organization of the activities of a socially significant sector of the economy.

Keywords: development of the Russian economy, social sphere, socially significant sectors of the economy, optimization of activities, optimal organization of activities of a socially significant sector of the economy.

Оптимизация деятельности социальной сферы экономики России должна полностью соответствовать истинным целям функционирования социально значимых отраслей экономики (см., например, [1, с. 11-12]), при этом такая оптимизация должна повысить уровень развития экономики России, что означает улучшение значения всех показателей уровня жизни граждан Российской Федерации, повышение уровня благосостояния всего общества и каждого гражданина, преодоление негативных проявлений социального неравенства, повышение эффективности отечественной экономики, ее устойчивости по отношению к внешним угрозам, уровня ее конкурентоспособности по сравнению с другими национальными экономиками и привлекательности России на международной арене.

Оптимизируя функционирование любой социально значимой отрасли экономики (СЗОЭ) и ее учреждений, следует придерживаться характерного признака организации деятельности СЗОЭ. В определенном смысле любую отрасль экономики можно считать социально значимой. Собственно, все отрасли экономики имеют и прямые, и обратные связи с социумом. Экономика и любая ее отрасль – это результат деятельности человека и общества, а конечным потребителем благ, производимых всеми отраслями экономики любой страны, являются граждане страны и все общество. Однако к социально значимым отраслям экономики принято относить лишь небольшое количество отраслей. Отрасль экономики может быть классифицирована как социально значимая отрасль экономики в случае, когда блага, предоставляемые этой отраслью, обладают социальной направленностью и относятся к благам первой необходимости. К базовым социально значимым отраслям экономики обычно принято относить жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение, образование, культуру, транспорт, безопасность.

Представляется, что характерным признаком организации деятельности производственной СЗОЭ, отличающим ее от всех остальных отраслей, следует считать следующую особенность организации деятельности СЗОЭ: организация деятельности производственной СЗОЭ и ее учреждений должна базироваться на предположении о доминировании социальной, а не экономической, составляющей, при этом ограниченные ресурсы, имеющиеся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений, должны использоваться наилучшим образом. Крайне важным аспектом, тесно связанным с оптимизацией деятельности СЗОЭ, является ответ на вопрос о том, что именно означает требование наилучшего использования ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений. Ответ на этот вопрос будет приведен ниже.

Сформулированный характерный признак организации деятельности СЗОЭ означает, что оптимизация деятельности СЗОЭ должна оцениваться с позиции ее соответствия общественной (социальной) полезности и общественной (социальной) справедливости. Оптимизация деятельности социальной сферы экономики России должна повышать уровень общественной (социальной) полезности и не должна нарушать общественной (социальной) справедливости.

Оптимизацию деятельности СЗОЭ нельзя трактовать как формальную оптимизацию количественных показателей, характеризующих экономическую эффективность функционирования этих отраслей. Оптимизация деятельности любой СЗОЭ России должна наилучшим образом соответствовать истинной цели ее функционирования. Истинной целью функционирования любой СЗОЭ является такая организация ее деятельности, которая позволяет достичь максимально возможного качества функционирования этой отрасли и ее учреждений, собственно, максимально возможного качества предоставляемого всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага при наилучшем использовании ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений. Именно оптимизация, соответствующая приведенной истинной цели функционирования любой СЗОЭ, и позволит повысить уровень развития экономики России, то есть позволит повысить уровень благосостояния всего общества и каждого гражданина, преодолеть негативные проявления социального неравенства, повысить эффективность отечественной экономики, ее устойчивость по отношению к внешним угрозам, уровень ее конкурентоспособности по

сравнению с другими национальными экономикамии привлекательность страны на международной арене.

Оптимизация деятельности СЗОЭ и ее учреждений – это социально ориентированная оптимизация значений показателей, характеризующих уровень жизни всего общества,каждого гражданина страны. В частности, оптимизация деятельности СЗОЭ и ее учреждений – это оптимизация значений показателей оценки качества функционирования учреждений СЗОЭ, удовлетворяющих принципам их разработки. Значения показателей оценки качества функционирования учреждений СЗОЭ и характеризуют уровень достижения истинной цели функционирования СЗОЭ. Уточним, что суть оптимизации значений показателя оценки качества функционирования учреждений СЗОЭ зависит от ингредиента, которым обладает этот показатель: если показатель обладает положительным ингредиентом, то оптимизация его значений состоит в максимизации значений, а если показатель обладает отрицательным ингредиентом, то оптимизация его значений состоит в минимизации значений.

Конечно, проблема достижения истинной цели функционирования СЗОЭ, собственно, достижения максимально возможного качества предоставляемого всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага при наилучшем использовании ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и его учреждений, представляет собой многоплановую и комплексную задачу, решение которой должно представлять собой выполнение комплекса самых разнообразных мер, мероприятий и действий. Начинать выполнение этого комплекса мер, мероприятий и действий надо с приоритетного и наиважнейшего мероприятия: с изменения российского законодательства. Изменение российского законодательства следует выполнить с позиций внедрения оптимальной системы принципов организации деятельности (СПОД) СЗОЭ (см., например, [1, с. 14]). В частности, сами изменения, вносимые в российское законодательство, и оптимальная СПОД СЗОЭ должны соответствовать интересам всего общества и каждого гражданина, полностью соответствовать общественной (социальной) полезности и общественной (социальной) справедливости.

Принципиальное значение имеет требование наилучшего использования ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений. Ограниченность ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений, означает ограниченность, уточним ограниченность как количественную, так и качественную, возможностей СЗОЭ и ее учреждений по предоставлению всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага, а в самых экстремальных ситуациях ограниченность ресурсов может привести к невозможности предоставления соответствующего блага. Если ресурсы, имеющиеся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений, используются не лучшим образом, то это лишь усугубляет все имеющиеся проблемы ресурсообеспеченности, которые характерны для социальной сферы экономики вследствие изначальной ограниченности ресурсов, имеющихся в распоряжении каждой СЗОЭ и ее учреждений. Наиболее распространенными случаями не лучшего использования ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений, являются следующие особенности использования ресурсов: фактически нецелевое использование ресурсов; нерациональное использование ресурсов; чрезмерная и жесткая экономия ресурсов.

Нецелевое использование ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, законодательно запрещено, но зачастую, к сожалению, имеет место фактически нецелевое использование этих ресурсов. Фактически нецелевое использование ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, приводит к значительному сужению возможностей СЗОЭ и ее учреждений, как следствие, к снижению качества предоставляемых всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага.

Другой проблемой использования ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, является нерациональное их использование, когда, например, не удается добиться наилучшего сочетания стоимости работ, выполненных для предоставления соответствующего блага, и качества предоставленного этого блага.

Нерациональное использование ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, также приводят ко всем возможным нежелательным последствиям не лучшего использования ресурсов.

Наконец, нередко ограниченные ресурсы, имеющиеся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, пытаются чрезмерно и жестко экономить в ущерб реальным потребностям в соответствующем благе. Чрезмерная и жесткая экономия ресурсов – это настоящее бедствие всей социальной сферы экономики России, всех российских СЗОЭ и их учреждений. Такая экономия ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, приводит, как правило, к результату, противоположному тому, к которому стремятся сторонники экономии ресурсов, неизбежно влечет нехватку этих ресурсов и нарушение общественной (социальной) справедливости.

Можно резюмировать, что наилучшее использование ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ России и ее учреждений, является одним из важнейших условий и ключевых факторов достижения максимально возможного качества функционирования СЗОЭ и ее учреждений, собственно, максимально возможного качества предоставляемого всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага. Если ресурсы, имеющиеся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений, используются не лучшим образом, то качество предоставляемого всему обществу и каждому гражданину соответствующего блага существенно хуже максимально возможного уровня.

Значительную долю затрат учреждений СЗОЭ составляет оплата экономической основы их деятельности: фонд оплаты труда, коммунальные платежи, оплата обновления и обслуживания материально-технической базы, включая техническое оборудование, оплата расходных материалов и т.д., и т.п. Оплата экономической основы деятельности учреждений СЗОЭ также требует наилучшего использования ограниченных ресурсов, имеющихся в распоряжении каждой СЗОЭ и ее учреждений, в частности, разумной экономии финансовых средств.

Принцип смешанности финансирования СЗОЭ, требующих максимально диверсифицировать источники финансирования учреждений СЗОЭ, позволяет достичь максимально возможного финансирования СЗОЭ и ее учреждений, усовершенствовать механизм финансирования СЗОЭ и ее учреждений, частично преодолеть ограниченность ресурсов, имеющихся в распоряжении СЗОЭ и ее учреждений.

Именно сейчас, когда происходят существенные геополитические, политические и экономические трансформации, как на уровне отдельных стран, так и на общемировом уровне, представляется крайне важной и актуальной оптимизация деятельности всей социальной сферы экономики России. **Оптимизация деятельности всей социальной сферы экономики России должна полностью соответствовать истинным целям функционирования СЗОЭ**, при этом такая оптимизация позволит повысить уровень развития экономики России, то есть позволит повысить уровень жизни и всего общества, и каждого гражданина, а также позволит улучшить значения всех показателей уровня жизни граждан Российской Федерации, собственно, позволит повысить уровень благосостояния всего общества и каждого гражданина, преодолеть негативные проявления социального неравенства, повысить эффективность отечественной экономики, ее устойчивость по отношению к внешним угрозам, уровень ее конкурентоспособности по сравнению с другими национальными экономиками привлекательность страны на международной арене.

Откладывать такую оптимизацию деятельности СЗОЭ России на будущее, на, так сказать, лучшие времена, ни в коем случае нельзя. Ее несвоевременное начало не позволит даже сохранить нынешний уровень качества функционирования и всей отечественной экономики, и ее социальной сферы. Только при условии, что такая оптимизация деятельности всех СЗОЭ России будет начата непосредственно сейчас, появится шанс на повышение уровня развития экономики России и качества функционирования социальной сферы, что и позволит повысить уровень развития экономики России.

Еще раз отметим, достижение истинной цели функционирования любой СЗОЭ России невозможно без внедрения оптимальной СПОД СЗОЭ. Оптимальная СПОД СЗОЭ – это такая СПОД, которая полностью соответствует общественной (социальной) полезности и общественной (социальной) справедливости. Кроме того, с целью исправления нынешней, нежелательной, ситуации в социальной сфере экономики России, а также повышения качества функционирования российских СЗОЭ и их учреждений необходимо реализовать модернизацию всех СЗОЭ России. При этом целью этой модернизации должно быть создание организации деятельности каждой СЗОЭ России, полностью соответствующей оптимальной СПОД СЗОЭ.

Список литературы:

1. Сигал А.В., Апатова Н.В., Бакуменко М.А., Ремесник Е.С., Ладыгин А.А., Панкин П.В. Социально значимые отрасли экономики России: принципы организации, моделирование, модернизация: монография / Под ред. проф. А.В. Сигала.– Симферополь: ИП Корниенко А.А., 2023. – 240 с.

УДК 338

Баранова Инна Владимировна,
д-р экон., профессор,
Новосибирский государственный технический университет
Маркелова Виктория Андреевна
консультант управления бюджетного планирования
Министерства финансов и налоговой политики
Новосибирской области

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ДОСТИЖЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕЛЕЙ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** В статье рассмотрена значимость внедрения цифровых технологий в систему государственного управления и их влияние на экономику и социальную сферу во взаимосвязи с национальными целями развития Российской Федерации. Представлена карта взаимосвязи национальных целей развития и цифровизации основных экономических и социальных отраслей. Отражены основные результаты цифровизации в Новосибирской области сделан вывод о востребованности развития цифровых технологий в регионе.*

***Ключевые слова:** цифровизация, национальные цели, цифровые технологии, государственное управление.*

***Abstract:** The article examines the importance of the introduction of digital technologies into the public administration system and their impact on the economy and social sphere in relation to the national development goals of the Russian Federation. A map of the relationship between national development goals and digitalization of the main economic and social sectors is presented. The main results of digitalization in the Novosibirsk region are reflected and a conclusion is made about the demand for the development of digital technologies in the region.*

***Keywords:** digitalization, national goals, digital technologies, public administration.*

Среди ключевых задач развития Российской Федерации — внедрение цифровых технологий и платформенных решений в систему государственного управления и оказания государственных услуг, что актуализирует вопросы формирования электронного и

цифрового правительств, внедрения концепции e-Government, позволяющей экономно использовать бюджетные средства и рационально перераспределять финансовые ресурсы.

Исследованием проблем цифровой трансформации в правительстве с точки зрения дальнейшей реализации подходов к управлению эффективностью, использования цифровых технологий для дальнейшего внедрения методов управления эффективностью занимались Добролюбова Е. [1], Сидоренко Е., Барциц И., Хисамова З. [2], Mergell., KattelR.; LemberV.; McBrideK. [3] и др.

Зарубежные исследователи ByLi, D., Fast-BerglundA., PaulinD. считают, что формирование стратегии перехода к цифровому правительству, ориентированному на граждан, - базовое условие наиболее полной реализации возможностей, которые предоставляет цифровая трансформация государственного управления и общества в целом[4].ChoiH., ParkM. [5] подчеркивают, что развитие цифровых технологий становится движущей силой для инноваций и экономического роста в мире; что детерминирует оценку эффективности использования передового опыта правительств в интересах социального прогресса особенно в странах с низким и средним уровнем развитияцифрового правительства.JanowskiT[6] поиск инновационных цифровых решений связывает с повышением эффективности социального, экономического, политического и других видов управления.

Интенсивное развитие и распространение цифровых технологий значительно меняет облик ключевыхотраслей экономики и социальной сферы. Важно отметить, что скорость распространения цифровых технологий идет по экспоненте.

Вопрос цифровизации, как инструмента сохранения стабильности в экономике и социальной сфере, рассмотрим с точки зрения условий, при которых происходит постоянное усложнение технологий, их непредсказуемости всё больший спрос во всех сферахобщественной жизни. В связи с этим представляется интересным рассмотреть вопросвостребованности цифровых технологий иих влияния на развитие экономики и социальной сферы через систему национальных целей развития Российской Федерации.

Указом Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» определены следующие национальные цели¹: сохранение населения, здоровье и благополучие людей;возможности для самореализации и развития талантов;комфортная и безопасная среда для жизни;достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство; цифровая трансформация. Не смотря на обособленное определение цифровой трансформации в качестве национальной цели развития, нельзя не отметить её тесную взаимосвязь с другими целями развития.

Сформируем карту взаимосвязи национальных целей развития и цифровизацииосновных экономических и социальных отраслей для формирования первичных выводов о возможном влиянии цифровизации на развитие и востребованность принимаемых решений в данных сферах (см. рисунок).

Рассмотрим основные аспекты влияния цифровизации на развитие экономики и социальной сферы в логике представления ответов на ряд вопросов, представленных в нижеприведенной таблице.

Как видно из данных таблицы, спрос на развитие цифровых технологий в различных отраслях крайне неравномерен, при этом главным инициатором таких решений выступает государство. Важно отметить, что представленные примеры цифровой трансформации основных экономических и социальных отраслей не являются исчерпывающими и могут быть дополнены в целях детального исследования данного вопроса.

Несмотря на существенные отраслевые особенности и неравномерность внедрения цифровых технологий, все исследователи и эксперты подчеркивают значимостьцифровизации для социально-экономического развития. Многие авторы

¹ Указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года». — URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/45726> .

отмечают безальтернативность этого процесса даже в самых технологически инертных отраслях.

Национальные цели развития:

1. Сохранение населения, здоровье и благополучие людей
2. Возможности для самореализации и развития талантов
3. Комфортная и безопасная среда для жизни
4. Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство

Цифровизация:

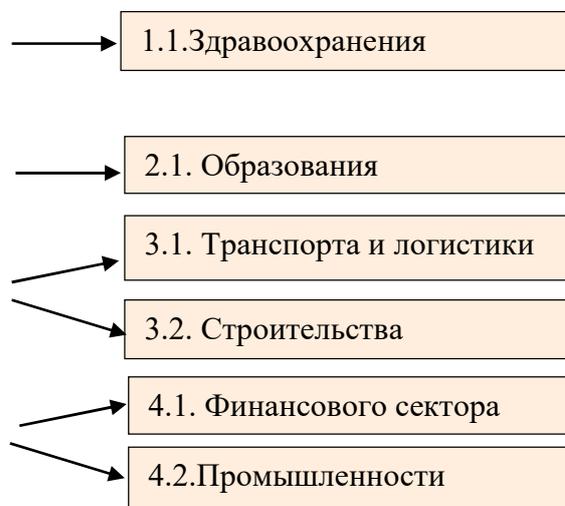


Рисунок – Взаимосвязь национальных целей развития и цифровой трансформации основных экономических и социальных отраслей

Таблица – Основные аспекты влияния цифровизации на развитие экономики и социальной сферы (фрагмент)

Какие технологии востребованы?	На чем фокусируется государство? Что уже сделано?	Как ускорить процесс цифровизации и какая поддержка критична?	Экономический/социальный эффект
<i>Цифровая трансформация образования</i>			
Образовательные онлайн-сервисы; технологии искусственного интеллекта, блокчейн, виртуальной и дополненной реальности; развитие систем универсальной идентификации.	Обеспечение доступности во всех регионах РФ качественных цифровых образовательных услуг, а также создание сопутствующих сервисов и центров развития, примерами последних служат проекты «Точки роста», «IT-кубы» и т.д.	Разработка и апробация новых цифровых учебно-методических комплексов; создание систем автоматической объективной оценки знаний; создание систем-фильтров для поисковых служб, чтобы обучающиеся могли пользоваться только качественными и безопасными источниками информации в сети.	Наличие цифровой образовательной среды; подготовка «цифровых» кадров; предоставление возможностей для непрерывного образования (исключая такие факторы влияния как возраст или состояние здоровья).
<i>Цифровая трансформация строительства</i>			
Цифровое моделирование городов; BIM-технологии; технологии виртуальной и дополненной реальности и беспроводной связи.	Внедрение технологии информационного моделирования (BIM) объектов капитального строительства; формирование единого цифрового пространства. С 2015 г. ведется формирование национального словаря строительных терминов и BIM-ориентированного	Для осуществления полномасштабной цифровой трансформации в строительстве необходимо преодолеть информационные, нормативные, кадровые и финансовые барьеры.	Снижение вероятности ошибок и погрешностей в проектной документации по сравнению с традиционными методами проектирования, сокращение

Какие технологии востребованы?	На чем фокусируется государство? Что уже сделано?	Как ускорить процесс цифровизации и какая поддержка критична?	Экономический/социальный эффект
	классификатора строительной информации.		времени на разработку и проверку проекта.
<i>Цифровая трансформация промышленности</i>			
Технологии компьютерного и суперкомпьютерного моделирования; технологии «умных» цифровых моделей (цифровых двойников); промышленный Интернет вещей (IoT); 3D-печать; технологии виртуальной и дополненной реальности.	Сформирована система мер поддержки цифровизации промышленности, включая: - ведомственный проект «Цифровая промышленность»; - программу Фонда развития промышленности «Цифровизация промышленности»; - субсидирование возмещения части затрат на разработку цифровых платформ и программных продуктов; - формирование тестовых полигонов (TestBeds), экспериментально-цифровых центров сертификации, информационных систем планирования и диспетчеризации производства.	Целесообразна реализация таких мер, как: - стимулирование полноценного развертывания «локальной» цифровизации; - обеспечение гибкого мониторинга проблем и успехов цифровизации и активного диалога с производством.	Снижение затрат, повышение производительности и труда, качества продукции, сокращение сроков вывода продуктов на рынок.

Рассмотрение востребованности и развития цифровых технологий через призму национальных целей развития позволили сформировать ряд выводов:

1. Наиболее развитыми отраслями, с точки зрения уровня цифровизации, являются экономические отрасли. Наличие четкого представления об экономических эффектах от внедряемых цифровых решений со стороны компаний, государства и общества, постоянная конкуренция ускоряют как спрос, так и предложение на рынке цифровых услуг. Поэтому «цифровые достижения» в рамках таких национальных целей развития как «Комфортная и безопасная среда для жизни» и «Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство», всегда будут иметь более высокие позиции, чем цели социального блока.

2. Успешность внедрения цифровых технологий в основных социальных сферах, таких как здравоохранение, образование, культура будет определяться трансформацией клиентского опыта и переходом к модели управления на основе «больших» данных и продвинутой аналитики (что в целом отвечает принципу развития «проактивного» государства при предоставлении государственных услуг). Данная модель позволит свести к минимуму ситуации, при которых создание множества информационных систем за счет бюджетных ресурсов, так не находило должного отклика у конечных потребителей.

3. Устойчивому и равномерному развитию цифровизации экономики и социальной сферы будет способствовать одновременное внедрение взаимосвязанных цифровых технологий. Это позволит нивелировать риски растущего цифрового разрыва основных сфер жизнедеятельности общества.

С точки зрения регионального аспекта, следует отметить, что Новосибирская область занимает достаточно высокую позицию по показателям уровня цифровизации. В 2022 г. в Новосибирской области утверждена Стратегия цифровой трансформации ключевых отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления. Данная стратегия призвана обеспечить ответ на проблемы и вызовы цифровизации в таких сферах, как образование, наука, здравоохранение, развитие городской среды, транспорт и логистика, государственное

управление, социальная сфера и сельское хозяйство. С учетом проведенного исследования в данной предметной области, можно сказать, что сделанные в Стратегии цифровой трансформации Новосибирской области акценты на определенные отрасли отражают не только региональные аспекты развития, но и полностью соответствуют достижению тех национальных целей развития, главным инициатором цифровых решений в которых выступает именно государство (здравоохранение, образование, наука).

В течение последних пяти лет в Новосибирской области проведена масштабная работа по устранению «цифрового неравенства» между жителями городских и сельских территорий. За шесть лет количество зарегистрированных пользователей с подтвержденной учетной записью на портале Госуслуг в Новосибирской области выросло в 2,4 раза и сегодня составляет более 2 млн человек. Во исполнение Указа Президента реализована возможность подачи заявления в электронном виде 91 массовой социально значимой государственной услуги. Количество поданных через портал заявлений на различные услуги за шесть лет выросло в 8,2 раза – с 2 млн до 16,45 млн.² А значит, востребованность в развитии цифровых технологий в Новосибирской области – процесс постоянно растущий.

В заключении отметим, что цифровизация – это сложный процесс, охватывающий многие сферы жизни и для своего успешного осуществления требующий выполнения ряда условий, включая технологическую и управленческую подготовленность не только государственного сектора, но и отдельно взятого человека, как конечного пользователя и получателя «цифровых» услуг. И важнейшим условием здесь является готовность граждан к активному использованию новых решений. Только при сочетании этих факторов можно говорить об обеспечении устойчивого развития экономики и социальной сферы, достижении национальных целей развития, посредством использования цифровых технологий.

Практическая значимость данного исследования заключается в том, что представленная логика проведения аналитического обзора, отражающего востребованность цифровых технологий в экономике и социальной сфере во взаимосвязи с национальными целями развития Российской Федерации, может быть использована в качестве основы для дальнейшего совершенствования разработанных органами государственной власти субъектов РФ стратегий цифровой трансформации.

Список литературы:

1. Dobrolyubova E. Performance management in public administration in the digital era: review of international practices and prospects for Russia // *Voprosy gosudarstvennogo i munitsipalnogo upravleniya-public administration issues*. – 2018. – Issue: 4. – P. 70-93.
2. Sidorenko E.; Bartsits I., Khisamova Z. Effektivnost' cifrovogo gosudarstvennogo upravleniya: teoreticheskie i prikladnye aspekty // *Voprosy gosudarstvennogo i munitsipalnogo upravleniya – public administration issues*. – 2019. – Issue: 2. – P. 93-114.
3. Mergel I., Kattel R., Lember V., McBride K. Citizen-Oriented Digital Transformation in the Public Sector // *Proceedings of the 19th annual international conference on digital government research (DGO 2018): GOVERNANCE IN THE DATA AGE*. – 2018. – P. 844-846.
4. Li D., Fast-Berglund A.; Paulin D. Current and future Industry 4.0 capabilities for information and knowledge sharing. Case of two Swedish SMEs / *International Journal of Advanced Manufacturing Technology*. – 2019. – Vol. 105(9). – P. 3951-3963. DOI: 10.1007/s00170-019-03942-5.
5. Choi H., Park M. J. Evaluating the efficiency of governmental excellence for social progress: Focusing on low- and lower-middle-income countries // *Social Indicators Research*, – 2019. – Vol. 141, no. 1. – P. 111-130.
6. Janowski T. Digital government evolution: From transformation to contextualization // *Government Information Quarterly*. – 2015. – Vol. 32, no. 3. – P. 221-236.

²Министерство цифрового развития и связи Новосибирской области <https://digit.nso.ru/news/2706>

Климчук Светлана Владимировна
д.э.н., профессор
Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКИ

***Аннотация.** Современная геополитическая ситуация сфокусировала внимание Российской Федерации на процесс переориентации внешнеторговых, транспортно-логистических, платежно-расчетных структур на дружественных партнеров рынков товара, услуг и капитала. Существующие структурные последствия вызовов трансформационной экономики определили ситуацию антикризисного управления процессом финансовой стабилизации. Определена стратегическая задача по оптимизационному развитию финансового сектора в условиях секционного давления при учете поиска внутренних собственных источников формирования финансовых ресурсов. Такой процесс вызывает необходимость формирования оптимизационных систем стратегического финансового управления.*

***Ключевые слова:** Стратегическое финансовое управление, транзитивная экономика, оптимизация финансового сектора, финансовая стабилизация, центры финансовой ответственности.*

***Abstract.** The current geopolitical situation has focused the attention of the Russian Federation on the process of reorientation of foreign trade, transport and logistics, payment and settlement structures to friendly partners of the markets of goods, services and capital. The existing structural consequences of the challenges of the transformational economy have determined the situation of crisis management of the financial stabilization process. The strategic task of optimizing the development of the financial sector in conditions of sectional pressure is defined, taking into account the search for internal own sources of financial resources formation. Such a process necessitates the formation of optimization systems for strategic financial management.*

***Keywords:** Strategic financial management, transitive economy, financial sector optimization, financial stabilization, financial responsibility centers.*

Существующие структурные последствия вызовов трансформационной экономики определили ситуацию антикризисного управления процессом финансовой стабилизации. Определена стратегическая задача по оптимизационному развитию финансового сектора в условиях секционного давления при учете поиска внутренних собственных источников формирования финансовых ресурсов. Современная геополитическая ситуация сфокусировала внимание Российской Федерации на процесс переориентации внешнеторговых, транспортно-логистических, платежно-расчетных структур на дружественных партнеров рынков товара, услуг и капитала [2, с. 101]. Такой процесс вызывает необходимость формирования оптимизационных систем стратегического финансового управления. Особенностью данных систем должно явиться реальное и оперативное управление структурными и институциональными трансформациями в экономической и в финансовой среде [9, с 121]. Это позволит обозначить актуальные центры финансовой ответственности стратегического финансового управления. Данное направление достаточно обсуждалось в научных исследованиях как отечественных, так и зарубежных авторов. Так Роберт Каплан, Дэвид Нертон [6, с.243] акцентируют своё внимание в системе стратегического финансового управления на сбалансированной системе показателей. Ицхак К. Адизес [1, с .54] видит положительные моменты развития данного процесса в контексте долгосрочных результативных планов. Джон Дорр [4, с.87] предлагает формировать значимые сегменты управления финансовой стратегией. Такие отечественные ученые как Глазьев С.Ю. [3, с.43], Нуреев Р.М. [8, с.24]., Дементьева Е.В. [8, с.78]. предлагают

механизмы и обосновывают принципы управления финансовыми стратегиями в условиях экономических трансформаций. Но за пределами научного рассмотрения остаются вопросы формирования оптимизационных центров финансовых стратегий, обеспечивающих эффективные контуры финансовой стабилизации.

Если рассмотреть особенности трансформационной экономики по критериям рыночной экономики, транзитивной и особенностей данного процесса в России, то можно определить ключевые позиции при формировании центров финансовой ответственности процесса стратегического финансового управления (таблица 1).

Таблица 1. – Особенности экономического развития в разных режимах экономической трансформации

Критерий	Рыночная экономика	Транзитивная экономика	Особенности экономического развития, присущие России
Стратегическая установка	Стабилизация экономической системы, устойчивое развитие	Управление антикризисным развитием в условиях экономического спада	Устойчивая тенденция преобразования и внедрение современных позиций финансовых инструментов и индикаторов антикризисного развития
Инструменты регулирования	Макроэкономические показатели развития экономической системы	Применение показателей емкости, насыщенности финансовых ресурсов при оценке развития экономической системы	Адаптация показателей насыщенности финансовыми ресурсами в существующей экономической системе
Отраслевая структура экономики	Равномерная отраслевая структура	Проведение структурных изменений в пользу приоритетных стратегических отраслей	Структурные диспропорции при использовании диверсификации отраслевого производства
Развитие и степень становление институциональной инфраструктуры	Функционирование традиционных правил рыночного поведения	Становление и развитие институциональной инфра структуры	Развитие институциональной инфраструктуры в процессе становления
Социальные эффекты, уровень социализации	Сохранение устойчивых диспропорций социального развития, социальные эффекты обозначены определёнными мерами государственного управления	Активное использование социальных эффектов и их увязка с положениями социально-экономического развития	Государственное регулирование уровня социализации, увязка социальных эффектов с программами социально-экономического развития.

Источник: Разработано автором при использовании [7].

Для формирования данных центров необходимо выработать методические подходы, основанные на ведущем критерии финансовой ресурсоотдаче, учитывающем объём финансовых потерь [5, с 1973]. Система стратегического финансового управления должна четко реагировать на существующие постоянно меняющиеся позиции трансформационной экономики. Центры стратегического финансового управления предназначены для формирования горизонта соотношения финансовых возможностей и финансовых потерь.

$$T_{\text{пр}} = \frac{T_{\text{н}} \cdot (1 - p)}{K}$$

где $T_{\text{пр}}$ – период стратегического финансового управления с заданным уровнем финансовой надёжности p ;
 $T_{\text{н}}$ – длительность предшествующего периода;
 K – коэффициент, учитывающий метод стратегического финансового прогнозирования ($K=2$ при применении метода экстраполяции; $K=1,5$ – при методе экспертных оценок).

Данный критерий позволит формировать необходимые центры финансовой надёжности и обозначить систему стратегического финансового управления [7, с.114].

Такой метод планирования финансовой стратегии представляет собой четкую долгосрочную ориентацию деятельности в условиях экономических трансформаций на основе применения экономико-математических методов, объединяя текущие и долгосрочные планы в базовую модель стратегического финансового управления.

Список литературы:

1. Ацхак К. Адизес. Управление изменениями. – ООО «Манн, Иванов и Фербер», 2019. – 519с.
2. Боев А.Г. Система стратегического управления преобразованиями промышленного предприятия // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. – 2020. – Т. 13. – № 1. – С. 101–113.
3. Глазьев С.Ю. Прикладные результаты теории мирохозяйственных укладов // Экономика и математические методы. — 2016. — № 3.- С.43-52
4. Дорр Дж. Измеряйте самое важное. Как Google, Intel и другие компании добиваются роста с помощью OKR. – ООО «Манн, Иванов и Фербер», 2022. – 300с.
5. Иванникова А.А., Попов А.К. Финансово-организационные инструменты трансформации отечественной экономики // Вопросы инновационной экономики. – 2023. – Том 13. – № 4. – С. 1973-1992.
6. Каплан Р., Нортон Д. Согласование: использование сбалансированной системы показателей для создания корпоративного синергизма. – HarvardBusinessPress, 2006. – 351с.
7. Морозова А.А. Государственные финансовые институты развития национальной экономики: опыт России и зарубежных стран // Финансовые рынки и банки. – 2021. – № 5. – С. 114–117.
8. Нуреев Р.М., Дементьев В.В., Капогузов Е. Институциональные аспекты взаимодействия власти, общества и бизнеса на постсоветском пространстве (постсоветский институционализм. – Омск: Издательство Омского государственного университета, 2013. – 231 с.
9. Хотинская Г.И., Черникова Л.И. Трансформации в экономических системах: взгляд финансиста: монография. – М.: КНОРУС, 2020. – 234с.

Кудрявцев Константин Александрович,
д.э.н., ведущий научный сотрудник, профессор
Шемякина Марина Сергеевна
к.э.н., старший научный сотрудник, доцент
Марийский государственный университет
Поволжский государственный технологический университет

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СУБЪЕКТОВ СИСТЕМЫ ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОВАРНЫХ РЫНКОВ БАЗОВЫХ ОТРАСЛЕЙ

***Аннотация.** Повышение уровня и улучшение качества жизни населения, модернизация производства и снижение бедности, являются сегодня одними из главных целей и задач в области обеспечения экономической безопасности. При этом имплементация указанного в экономической безопасности невозможно без совершенствования отношений в сферах тарифного регулирования базовых отраслей, что и обуславливают актуальность темы исследования.*

***Ключевые слова:** тарифное регулирование, экономическая безопасность, рынки базовых отраслей, баланс интересов.*

***Abstract.** Raising the level and improving the quality of life of the population, modernizing production and reducing poverty are today one of the main goals and objectives in the field of ensuring economic security. At the same time, the implementation of what is specified in economic security is impossible without improving relations in the areas of tariff regulation of basic industries, which determines the relevance of the research topic.*

***Keywords:** tariff regulation, economic security, markets in basic industries, balance of interests.*

Исследование выполнено при финансовой поддержке Российского научного фонда в рамках научного проекта № 24-28-00062 «Экономическая безопасность субъектов системы тарифного регулирования товарных рынков базовых отраслей: тепловой энергии, водоснабжения и водоотведения».

The study was carried out with the financial support of the Russian Science Foundation within the framework of scientific project No. 24-28-00062 “Economic security of subjects of the system of tariff regulation of commodity markets in basic industries: heat energy, water supply and sanitation.”

Одной из целей государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности является повышение уровня и улучшение качества жизни населения, что требует решения таких задач как модернизация производственно-технической базы со снижением уровня бедности [4]. Выполнение указанного требует преодоления внутренних и внешних угроз экономической безопасности субъектов системы тарифного регулирования товарных рынков базовых отраслей, под которыми мы рассматриваем производство и передачу тепловой энергии, водоснабжение и водоотведение.

Тарифное регулирование естественных монополий предполагает поиск баланса между регулируемыми организациями и потребителями, при этом контроль за достижением указанного баланса, осуществляют регуляторы – департаменты и комитеты по ценам и тарифам в регионах, а также мегарегулятор – ФАС России. Транслируемая сегодня модель регулирования тарифов приводит к тому, что с начала благосостояние теряют поставщики ресурсов, в виду нехватки, заложенных в тариф расходов на обеспечение текущей деятельности (выполнение производственной программы), затем по результатам судебных разбирательств в виду роста тарифа, благосостояние теряют потребители (юридические лица и индивидуальные предприниматели), а также физические лица (граждане), в связи с перебоями поступления ресурсов, в виду колоссальной изношенности сетей. Доказанные

судах убытки естественных монополистов ложатся на региональные бюджеты, что также не способствует обеспечению экономической безопасности на уровне регионов, при этом убытки могут составлять от нескольких миллионов до миллиардов рублей.

В этой связи необходимо совершенствование существующих и разработка новых подходов к формированию «справедливого» уровня тарифов на услуги естественных монополий товарных рынков базовых отраслей: тепловой энергии, водоснабжения и водоотведения, обеспечивающих экономическую безопасность субъектов системы тарифного регулирования. Данные положения обуславливают актуальность темы исследования, его теоретическую и практическую значимость.

Рассмотрим мнения различных ученых по указанным проблемам в области тарифного регулирования. Vanovac E., Bogdan Ž. & Kuzle I. выделяя две формы тарифного регулирования теплоснабжения (регулирование нормы прибыли и ограничение цен), отмечают, что указанные формы направлены на ограничение прочности естественных монополий, препятствуют реализации сверхприбылей регулируемые энергетическими компаниями и предотвращают необоснованный рост цен на энергоносители, а также цен на сопутствующие услуги [5]. В исследованиях зарубежных ученых существуют примеры снижения тарифов с одновременным решением вопросов сокращения выбросов загрязнителей воздуха и парниковых газов за счет комбинированного производства тепла и электроэнергии [6]. В России С. Авдашева, рассматривая теорию оптимального регулирования, указывает, что потерь благосостояния при регулировании не избежать [1].

Примеры потери благосостояния можно найти в определениях Верховного Суда Российской Федерации и решениях региональных инстанций. Так, например, ООО «Марийская Теплосетевая Компания» оспаривала ряд исключенных и включенных не в полном объеме расходов в необходимой валовой выручке (далее – НВВ). Исковое заявление Общества было удовлетворено определением Верховного Суда Российской Федерации. «По результатам рассмотрения регулятором с 01.07.2017 г. установлен новый тариф на тепловую энергию в размере 1926,56 руб./Гкал, следовательно, необходимая валовая выручка составила 479 731 742 тыс. руб., т.е. превышает на 57544,102 тыс. руб. изначально принятую» [3].

АО «Водоканал», являясь организацией, осуществляющей холодное водоснабжение и водоотведение на территории Сальского городского поселения Ростовской области, оспорило тарифное решение на 2019 - 2023 гг. РСТ Ростовской области. Так Верховный Суд Российской Федерации не смог согласиться с применением усеченного округления знаков после запятой при расчете объемов реализации ресурсов (Общество округляло до пяти знаков), что привело к его увеличению на 16,1 тыс. куб. м, занижению тарифа на водоснабжение и потере Обществом доходов за год в размере 365,5 тыс. руб., что существенно для организации. Также незаконно в полном объеме были исключены расходы на оплату услуг, оказываемых ИВЦ ЖКХ. В виду того, что общество приложило документы в отношении домов, не относящихся к многоквартирным, наличие расходов на такие услуги как истребование расходов на снятие показаний приборов учета, содержание информационных систем, обеспечивающих сбор, обработку и хранение данных о платежах за жилые помещения и коммунальные услуги, выставление платежных документов на оплату жилых помещений и коммунальных услуг и т.д. является законным. Судом также указано на необходимость правильной корректировки НВВ. Применяя механизм сглаживания тарифов регулятор исключил экономически обоснованные расходы Общества в размере 487,37 тыс. руб., при этом возврат указанной суммы в процессе сглаживания тарифов не предусмотрел.

Тарифным органом также необоснованно было предусмотрено соотношение административно-управленческого персонала к прочему персоналу АО "Водоканал" в

размере 0,22, т.к. указанная величина не предусмотрена нормами действующего законодательства. «Применение некоего множителя в отсутствие соответствующего экономического и правового обоснования, определение его размера самостоятельно, способом, не позволяющим проверить его обоснованность, свидетельствует о наличии неоправданно широкой дискреции тарифного органа при установлении оспариваемых тарифов, а также о том, что тарифы являются произвольными, что противоречит принципам государственного регулирования цен» [2].

Пересмотр тарифов на холодное водоснабжение ведет к пересмотру тарифов на теплоноситель и горячее водоснабжение, т.к. эти сферы технологически взаимосвязаны. Следовательно, для нивелирования указанных действий регуляторов, необходимо совершенствование тарифной политики, в целях обеспечения экономической безопасности естественных монополий. В этой связи необходимо:

- 1) обоснование концептуальных положений модели тарифного (антимонопольного) регулирования, обеспечивающей баланс интересов государства, хозяйствующих субъектов и потребителей.
- 2) введение понятия провала в тарифном регулировании, ведущего к угрозам развития товарных рынков базовых отраслей;
- 3) разработка показателей оценки экономической безопасности субъектов системы тарифного регулирования товарных рынков базовых отраслей: тепловой энергии, водоснабжения и водоотведения для мониторинга экономически обоснованного размера наиболее часто исключаемых затрат у регулируемых организаций;
- 4) совершенствование методического инструментария, изложенного в методиках по расчету тарифов в сферах теплоснабжения и водоснабжения.

Имплементация указанного будет способствовать выполнению задач и достижению целей в экономической безопасности на товарных рынках базовых отраслей.

Список литературы:

1. Авдашева С., Шаститко А. Нобелевская премия по экономике – 2014: Жан Тироль // Вопросы экономики. – 2015. – № 1. С. 5-21. <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2015-1-5-21>.
2. Апелляционное определение Верховного Суда Российской Федерации от 4 сентября 2019 г. № 41-АПА19-4. – URL: <https://www.consultant.ru/>.
3. Кудрявцев К.А. Экономическая безопасность системы антимонопольного регулирования товарных рынков Российской Федерации: дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.05. Йошкар-Ола, 2020. – 365 с. – URL: https://science.volgatech.net/upload/documents/defence-of-theses/diss_KudryavzhevKA.pdf.
4. Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года (утв. указом Президента РФ от 13.05.2017 № 208). – URL: <https://www.consultant.ru/>.
5. Vanovac E., Bogdan Ž., Kuzle I. Choosing the Optimal Approach to Define the Methodology of a Tariff System for Thermal Energy Activities // Strojarstvo. – 2007. – № 49(6). – P. 409-420. – URL: https://www.academia.edu/41548786/Choosing_the_Optimal_Approach_to_Define_the_Methodology_of_a_Tariff_System_for_Thermal_Energy_Activities
6. Brooks S., Eldridge M., Elliott R.N. (2006). Combined Heat and Power: Connecting the Gap Between Markets and Utility Interconnection and Tariff Practices (Part II). // Report Number IE063. – 2006. August. – URL: https://www.energy.gov/sites/prod/files/2014/07/f17/chp_connecting_the_gap_pt2.pdf.

Куссый Михаил Юрьевич
к.э.н., доцент,
КФУ имени В.И. Вернадского

НЕКОТОРЫЕ ОНТОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФЕНОМЕНОВ, ОПРЕДЕЛЯЕМЫЕ НЕОБХОДИМОСТЬЮ УЧЕТА АБСТРАКЦИЙ, ВВОДИМЫХ В МОДЕЛЬ

***Аннотация.** Моделирование, применяемое в качестве конструктивного инструмента исследования самых разнообразных (по своей природе) атрибутов социально-экономических процессов или явлений, характеризуется рядом онтологических аспектов, сопровождающих процессы генерации моделей. Часть таких аспектов – наиболее существенных с позиций понимания сущности процессов моделирования – рассмотрена в работе.*

***Ключевые слова:** онтология моделирования, идеализация, деидеализация, правдоподобность модели.*

***Abstract.** Modeling, used as a constructive tool for researching the most diverse (by nature) attributes of socio-economic processes or phenomena, is characterized by a number of ontological aspects accompanying the processes of model generation. The paper considers some of these aspects, which are the most significant – from the standpoint of understanding the essence of modeling processes.*

***Keywords:** ontology of modeling, idealization, deidealization, plausibility of the model.*

Моделирование является востребованным инструментом познания ввиду его конструктивности – в самом широком смысле этого слова (подробно этот аспект моделирования рассмотрен в [4]). Однако – с позиций онтологии процессов моделирования (условимся, что в этой работе будем рассматривать онтологию как инструмент познания для определения сущности процессов моделирования и модели как результата таких процессов) – существует несколько существенных проблем, которые следует учитывать для повышения адекватности применения моделирования, широко применяемого в исследованиях научного и прикладного характера (про специфические особенности процесса моделирования эпистемологического характера – см. в [5]).

Рассмотрим некоторые из таких проблем.

1. В самом широком смысле этого термина – моделирование следует рассматривать в качестве процессов подмены фрагмента реального мира (или реального феномена) неким суррогатным заменителем, продолжающим, тем не менее, обладать всеми теми свойствами реального феномена, которые важны для «моделиста» (автора модели) в рамках проводимого им исследования с использованием модели. При этом «моделист» – с целью упрощения самого процесса исследования – сознательно пренебрегает существованием у моделируемого феномена части его атрибутов или характеристик, субъективно считая, что от их влияния на предмет моделирования (в рамках текущих целей исследования и применяемой «моделистом» онтологии) можно абстрагироваться (природа субъективизма «моделиста» определяется его системой индивидуальных парадигм, сущность и механизмы применения которой рассмотрены в [8]).

Поэтому *модель фрагмента реального мира (или модель феномена)* можно рассматривать как выделенную «моделистом» для исследований актуальную совокупность элементов феномена и актуальных связей между ними, которую в таком случае *следует рассматривать как систему абстракций* (с ее гетерогенными и гетероморфными системными сложностями, которые к тому же взаимно – синергетически, эмерджентно, рефлексивно или иными способами – могут взаимно влиять друг на друга), функционирующую в рамках некоторых допущений-ограничений, вводимых «моделистом» (пусть даже неявно) в процессы исследования с целью упрощения этих процессов

(подробнее о дисциплинарной принадлежности онтологии вводимых допущений-ограничений – см. в [13]). Именно использование допущений-ограничений, вводимых «моделистом» в модель, приводит к тому, что модель становится не объектом реального мира, а системой абстракций, являющейся лишь «упрощенным» (и потому более «удобным» для изучения) – в рамках целей проводимого исследования – заменителем такого объекта.

Вводимая исследователем система абстракций есть ни что иное как авторский субъективный инструмент моделирования исследуемого феномена, который определяет дистанцию между системой абстракций (исследуемой моделью) и реальностью: чем более жесткое допущение-ограничение (очередная абстракция) вводится исследователем в модель изучаемого фрагмента реального мира, тем больше становится такая дистанция. Как отмечено в [7, 9, 11-12], любая абстракция, в свою очередь, базируется на некоторой совокупности допущений-ограничений, вводимых в рамках целей конкретного исследования с учетом научно-дисциплинарной направленности онтологии и эпистемологии такого исследования, а также области релевантной применимости конкретной абстракции, определяемой логикой введения этой абстракции в процесс исследования.

При этом допущения-ограничения, вводимые «моделистом» для упрощения процесса исследования, становятся атрибутом такой системы абстракций, определяя, не только допустимые границы области правдоподобного использования модели в процессах исследования, но и ограниченность «переноса» в реальный мир результатов таких модельных исследований.

Именно допущения-ограничения, вводимые субъективно в процесс исследования, помогают «моделисту» конкретизировать смысл таких неоднозначных категорий как «ситуация», «контекст», «система», «состояние системы» и др.

Д. Родрик признает атрибутивность подобных допущений-ограничений, которые он называет «фоновыми условиями» (background conditions) [17, с. 22-23] или «критическими допущениями» (critical assumptions) [17, с. 94-98]. А сама модель (система абстракций) в таком случае ограничена в своих возможных состояниях и в «наблюдаемых» в ней причинно-следственных связях, ситуативно-контекстно определяемых этими возможными состояниями в рамках контекстно-ситуативно-субъективно введенных «моделистом» допущений-ограничений (как отметил Д. Родрик: «модели содержат информацию об обстоятельствах, в которых они актуальны и применимы» [17, с. 73]). Иных «способностей» (используя терминологию Н. Картрайт из [15]) отражать и, следовательно, объяснять характеристики состояния выделенного фрагмента реального мира (или феномена) у полученной таким образом модели просто не может быть.

2. «Состояние – это философская категория, отражающая формы реализации бытия в некоторый данный момент времени при определенных условиях, которая описывается определенным набором характеристик-параметров ... Подходя онтологически, состояние *есть мера определенности отдельного в бытии*, его нерасплывчатость в целостном и изменяющемся бытии ... подходя гносеологически, состояние – это совокупность численных характеристик, отображающих существенные, объективно существующие детерминации бытия «этого» в данном отношении, в данном времени и месте целостного потока бытия» [10, с. 47].

При этом актуальное состояние исследуемого феномена не является константной категорией, что подчеркивает прилагательное «актуальное»: в моменты времени t и $t+\Delta t$ (где Δt – малый промежуток времени) феномен может находиться в состояниях, существенно отличающихся друг от друга. Семантика категории «актуальное состояние модели» может быть контекстно конкретизирована с учетом текущей социально-экономической ситуации, как внутри феномена, так и в его ближайшем окружении: именно текущая ситуация и ее контекст определяют семантику состояния феномена (о важности учета контекста для конкретизации семантики категорий, применяемых в научных и прикладных исследованиях – см., например, в [2]; о важности учета специфики ситуации для конкретизации семантики категорий, применяемых в научных и прикладных исследованиях – см., например, в [14]).

Вводимые в модель допущения-ограничения не только **ситуативно отражают актуальное состояние** выделенного реального феномена, но и **контекстно актуализируют и конкретизируют субъективно-ситуативное понимание** «моделистом» **сущности этого состояния**, а также тех закономерностей, наблюдаемых в выделенном реальном феномене, и гипотез о них, которые «моделист» планирует исследовать с помощью модели. При этом, фрагмент реального мира (феномен), «сворачиваясь» в такую модель, проходит через процесс идеализации.

3. Под **идеализацией** фрагмента выделенного фрагмента реального мира условимся понимать процесс, при котором пренебрегают влиянием на предмет исследования факторов, «признанных» «моделистом» «несущественными» в рамках целей проводимого исследования и применяемой в модели онтологии (аргументация такого «признания», ввиду ее субъективно-контекстной ситуативности и онтологической неоднозначности, здесь не рассматривается).

Введение любого допущения-ограничения в модель изучаемого фрагмента реального мира – это **некоторое абстрагирование от реальности**. Тем более, что, как правило, в модель вводятся такие дополнительные допущения-ограничения, которые повышают – в рамках целей конкретного исследования, а также с учетом онтологии, определяемой научно-дисциплинарными предпочтениями «моделиста» (подробнее о сущности дисциплинарной принадлежности онтологии вводимых допущений-ограничений – см. в [13]), – уровень абстрагирования в модели исследуемого фрагмента реального мира (по сравнению с допущениями-ограничениями, определяемыми дисциплинарной направленностью применяемой в этом случае онтологии и эпистемологии): «пренебречь можно только посторонним, но посторонним необходимо пренебречь» [12].

Но при введении допущений-ограничений в процесс исследований важно – при определении границ модели и внешнего по отношению к ней мира – вместе с абстрагированием от «несущественных» для проводимого исследования факторов (в процессе идеализации) не упустить что-то важное для результатов проводимого исследования (чтобы вместе с водой – по неосторожности – не выплеснуть и ребеночка). О таком «осторожном» обращении с «возможностями» модели при ее идеализации предостерегает Н. Картрайт в [15].

На рис. 1 представлена графическая интерпретация результатов идеализации в процессе абстрагирования от «несущественных» для проводимого исследования факторов.

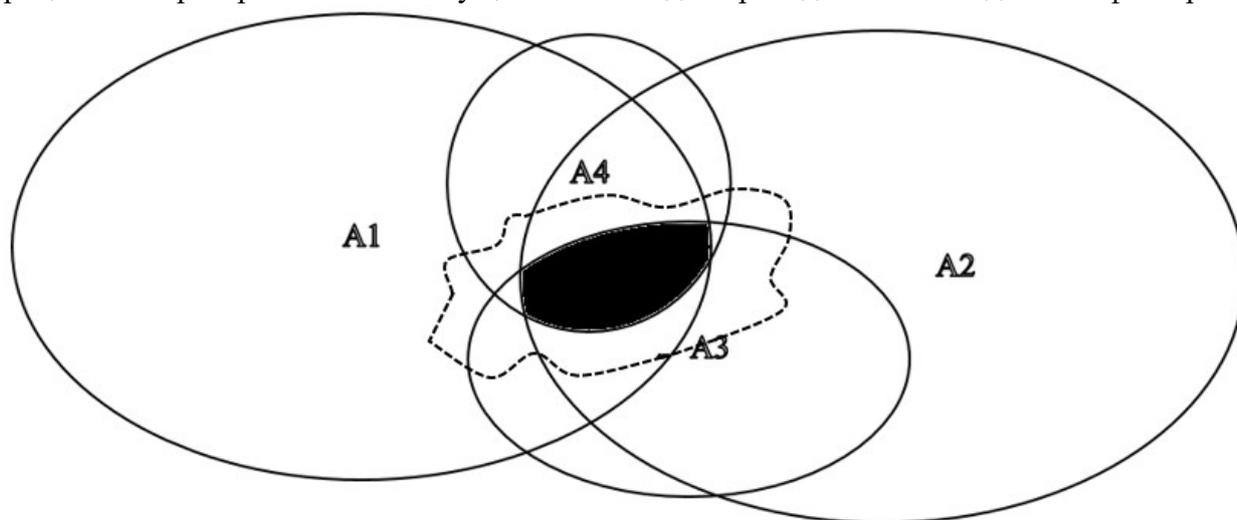


Рисунок. 1. Графическая интерпретация результатов идеализации в процессе абстрагирования от «несущественных» для проводимого исследования факторов

На рис. 1 – для конкретизации понимания сущности категории «идеализация» – представлен пример системы из четырех абстракций (от A1 до A4), используемой при построении модели. Каждая из этих абстракций имеет свою область правдоподобного

использования в модели, обозначенную на рис. 1 овалом. В результате использования этой системы абстракций следует считать однозначной областью корректного использования в модели всех четырех абстракций – только область, выделенную на рис. 1 черным цветом. Это и есть та область релевантного применения модели, которая получилась в результате вводимых «моделистом» допущений-ограничений (системы абстракций). Хотя на практике – после аргументации, достаточной в рамках целей проводимого исследования и применяемой при этом онтологии, – возможно некоторое расширение области, выделенной на рис. 1 черным цветом, до области правдоподобного использования в модели системы из всех четырех абстракций (на рис. 1 эта область отмечена пунктиром).

4. Выше рассматривались ситуации, в которых состояние моделируемого феномена можно считать статическим (или квази-константным). Но **реальные социально-экономические системы** (далее – СЭС; хотя здесь сразу следует отметить, что категория «система» – сама по себе является абстракцией) **подвержены динамически изменяющимся внешним и внутренним воздействиям различной природы** и поэтому вынуждены в динамическом режиме адаптироваться к таким воздействиям, поддерживая свою выживаемость и функционально-целевую направленность своего генезиса. Тогда такая стационарность (или квази-константность) состояния СЭС – скорее исключение из общего правила изменчивости состояний СЭС из-за динамически изменяющихся эндогенных или экзогенных процессов, сопровождающих генезис СЭС, что отмечено в [1].

Динамичность является атрибутом любой СЭС как системы реального мира. Поэтому следует понимать, что геометрия областей правдоподобного использования в модели, обозначенных на рис. 1 овалами, для каждой из изображенных на рис. 1 абстракций (от А1 до А4) может трансформироваться с течением времени. Как следствие, будет трансформироваться геометрия области, закрашенной на рис. 1 черным цветом (однозначная область корректного использования в модели всех четырех абстракций), а также области, отмеченной на рис. 1 пунктирной линией (область правдоподобного использования в модели всех четырех абстракций).

Такие процессы геометрической трансформации, как правило, детерминируются системными изменениями, проходящими в моделируемом феномене. А это, в свою очередь, **приводит к необходимости мониторинга модели с целью проверки ее адекватности текущему состоянию, реально наблюдаемому в моделируемом феномене**. При этом результатом такого мониторинга может быть, как потребность внесения корректировки в систему допущений-ограничений (систему абстракций), используемую в модели, так и признания самой модели несостоятельной с последующей ее заменой – с учетом целей проводимого исследования и применяемой при этом онтологии – на более правдоподобную модель.

Каверзность любой модели заключается в том, что она правдоподобно «работает» при полном соответствии ВСЕХ используемых в ней допущений-ограничений (в том числе, конструкций типа «если ... – то ...») тому, что наблюдается в реальном феномене. Как только правдоподобность одного из используемых в модели допущений-ограничений (часть «если ...» упомянутой в предыдущем предложении конструкции) опровергается текущими наблюдениями практики – сама модель и результаты ее применения при их деидеализации становятся мало адекватными (семантические выводы модели, индуктивно определяемые частью «то ...» упомянутой в предыдущем предложении конструкции, уже не обязательно выполняются).

Как отмечено в [18]: научные законы – неизменные связи между событиями – не являются фундаментальной тканью природы. Такие законы действуют только в очень особых обстоятельствах, в которых определенные причинные факторы, изолированные от других мешающих факторов, работают совместно и в определенных конфигурациях. Отсюда следует возможность того, что созданная ранее модель реального феномена со временем перестает быть релевантной. Эта потеря релевантности модели, в том числе, может быть объяснима наблюдаемыми в современной экономике изменениями ресурсной базы,

турбулентно эволюционирующими технологиями и, как следствие, наблюдающимися процессами трансформации институциональных норм («межсубъектных правил игры»).

5. Под *деидеализацией* условимся понимать процессы корректировки семантики результатов, полученных с применением модели, с учетом вводимых в процесс исследования допущений-ограничений и иных механизмов идеализации изучаемого «моделистом» фрагмента реального мира, транспонируя их в мир реальной экономики.

В процессе генерации модели, как правило, из общей картины мира «моделистом» «вырывается» некоторое ограниченное количество факторов или связей для исследования. При этом моделист, как правило, субъективно «считает» (мотивация этого процесса здесь не рассматривается), что влиянием остальной картины реального мира на исследуемый процесс или явление можно пренебречь. В этом смысле «модель можно рассматривать как абстрактный мир исследователя» [3] потому, что реальный мир на самом деле – это не то, что мы о нем думаем: мир для нас – это результат нашего субъективного восприятия реального мира, такой, каким мы его воспринимаем с использованием нашей системы индивидуальных парадигм (подробнее про систему индивидуальных парадигм и механизмы такого восприятия – см. в [8]).

Но модель (как абстрактный мир исследователя) – ввиду использования при ее генерации (в процессах идеализации реального феномена) системы абстракций, детерминирующей ограниченность области правдоподобного использования модели, что обсуждалось выше, – не может быть полностью адекватной подменой изучаемого реального феномена.

Поэтому ***результаты и выводы, полученные в результате применения модели, сами по себе требуют дополнительных доказательств их правдоподобности***, на чем настаивает Р. Сагден в [18]. Как минимум, апробации практикой, что не всегда представляется возможным сделать корректно – ввиду необратимости и уникальности социально-экономических процессов или явлений (эти атрибуты экономики и социума подробно обсуждаются в [6]).

Процессы моделирования онтологически базируются на гипотезе о принципиальной возможности идеализации реального мира (абстрагирование от некоторых «несущественных» – с позиций «моделиста» – характеристик моделируемого процесса или явления). Но как только начинается процесс деидеализации модели («перевод» результатов и выводов применения модели в мир реальной социально-экономической практики), представление о возможности изолированно изучать отдельные причинные факторы, как правило, начинает рушиться, что отмечено, в том числе, в [16]. Отрыв (в процессе реализации механизмов идеализации) от реальной картины мира – нередкое явление для большинства существующих моделей реальных социально-экономических феноменов. Последующая деидеализация в таком случае становится просто невозможной, т.к. выводы, сделанные на основании изучения поведения такой нерелевантной модели, сами по себе – априори – не являются релевантными. В этом случае социально-экономические модели следует рассматривать скорее в качестве неких конструкций, которые, вместо того чтобы быть абстрагированием реальности, являются параллельными реальностями [16].

Исходя из вышесказанного, а также, учитывая гипотезу о контекстно-ситуативно-субъективной природе исследований в социально-гуманитарных науках, релевантность которой подробно обсуждается в [6], можно утверждать, что плюрализм моделей одного и того же фрагмента реального мира, не только допустим, но и имеет большое онтологическое значение.

Если использовать метафору – то этот плюрализм сравним с ситуацией в известной притче про трех слепых, которые пощупав часть слона (один – ногу, второй – хобот, третий – хвост) дали разные определения термина «слон», поскольку смогли «увидеть» только ту часть слона, к которой их подвели. То есть каждый «моделист» – в силу научно-дисциплинарной направленности целей его исследований, с учетом онтологических взглядов, доминирующих в конкретной научной дисциплине, а также с учетом иных причин,

ограничивающих его область исследований «слона» – исследует интересующую его часть «слона», используя при этом в модели свою систему абстракций, детерминируемую научно-дисциплинарной ориентацией «моделиста», тем самым привнося свой вклад в междисциплинарное понимание рассматриваемого феномена. Именно поэтому такой плюрализм моделей (с учетом адекватно проведенных процессов идеализации и деидеализации) – в идеале – позволит более полно понимать (с онтологической, междисциплинарной точки зрения) сущность природы изучаемого социально-гуманитарного феномена («слона»).

При этом следует понимать, что разрешение описанных выше онтологических проблем невозможно «вообще», а только контекстно-ситуативно: применительно к отдельно взятому моделируемому фрагменту реального мира и только для конкретного этапа жизненного цикла исследуемого социально-экономического процесса или явления (в течение временного периода, ограниченного этим этапом жизненного цикла).

Дальнейшие исследования позволят детальнее описать спектр онтологических проблем моделирования и механизмы их решения, которые необходимо учитывать для релевантного проведения процессов идеализации и деидеализации при модельном изучении социально-экономических и иных феноменов реальной жизни.

Список литературы:

1. Дерманов В. Экономический рост или экономическое развитие: в поисках новой парадигмы. – 2013. – URL: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2231171.
2. Елькина Е.Е., Кононова О.В., Прокудин Д.Е. Типология контекстов и принципы контекстного подхода в междисциплинарных научных исследованиях // Современные информационные технологии и ИТ-образование. – 2019. – Т.15, №1. – С. 141-153.
3. Ковалевская М.С. Экономическая модель и проблемы ее применения // Журнал экономической теории. – 2017. – № 4. – С. 95-104.
4. Кусый М. Ю. Методологические достоинства и проблемы экономико-математического моделирования // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. – 2021. – № 1. – С. 128-134.
5. Кусый М. Ю. Некоторые эпистемологические проблемы моделирования социально-экономических процессов и явлений // Формирование механизмов устойчивого развития экономики: сборник трудов III Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Севастополь, 1-2 июня 2023). – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2023. – С. 9-15.
6. Кусый М.Ю. Некоторые заметки о специфических особенностях применения механизмов исследований социальных феноменов // Анализ, моделирование, управление, развитие социально-экономических систем: сборник научных трудов XVII Международной школы-симпозиума АМУР-2023 (Симферополь-Судак, 14-27 сентября 2023). – Симферополь: ИП Корниенко А. А., 2023. – С. 232-240.
7. Кусый М.Ю. Про причинность и развитие в «живых» системах // Анализ, моделирование, управление, развитие социально-экономических систем: сборник научных трудов XV Всероссийской с международным участием школы-симпозиума АМУР-2021 (Симферополь-Судак, 14-27 сентября 2021). – Симферополь: ИП Корниенко А.А., 2021. – С. 214-222.
8. Кусый М.Ю. Система индивидуальных парадигм как инструмент коммуникации актора с миром // МедиаВектор. – 2022. – Вып. 6. – С. 103-107.
9. Лазарев Ф. В. Истина и структура реальности. Основы интервальной методологии.– Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2019. – 456 с.
10. Меньчиков Г.П. Детерминизм XXI: проблемы и решения. – М.: Спутник+, 2015. – 96 с.

11. Новосёлов М.М. Логика абстракций (методологический анализ). – Ч. 2. – М.: ИФ РАН, 2003. – 155 с. – URL: https://iphras.ru/uplfile/root/biblio/2003/Novoselov_Logika_abstrakcij.pdf.
12. Новосёлов М.М. Логика абстракций (методологический анализ). Часть 1. – М.: ИФ РАН, 2000. – 189 с. – URL: <https://avidreaders.ru/download/abstrakciya-v-labirintah-roznaniya.html?f=doc>.
13. Салтыков С. А., Новиков Д. А., Русяева Е. Ю. Типология междисциплинарности // Философия науки. – 2017. – № 3 (74). – С. 3-16.
14. Солодухо Н.М. Ситуационность бытия: концептуальные принципы // Ученые записки Казанского университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2012. – Том 154, кн. 1. – С. 173-179.
15. Cartwright N. If no capacities, then no credible worlds. But can models reveal capacities? // *Erkenntnis*. – 2009. – Vol 70. – P. 45-58.
16. Morgan M.S., Knuuttila T. Models and modelling in economics / In U. Mäki (ed) *Handbook of the Philosophy of Economics*. – 2009. – URL: https://www.pitt.edu/~jdnorton/teaching/HPS_2501_Philosophy_of_Science/HPS_2501_2020/more_pdf/Knuuttila_Morgan_Models_2009.pdf.
17. Rodrik D. *Economics rules. Why economics works, when it fails, and how to tell the difference*. – NY: Oxford University Press, 2015. – 253+vii p.
18. Sugden R. Credible worlds, capacities and mechanisms // *Erkenntnis*. – 2009. – Vol. 70. – P. 3-27.

УДК 332.1

Доньшина Алёна Алексеевна,
аспирант кафедры экономической теории и экономики таможенного дела
ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»,
главный государственный таможенный инспектор отдела проведения и
информационного обеспечения закупочных процедур контрактной службы ФТС России
Главного управления тылового обеспечения

КЛАССИФИКАЦИЯ РЕСУРСОВ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ КАК ОСНОВА УПРАВЛЕНИЯ ИХ РЕСУРСНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ

***Аннотация:** В статье на основе анализа подходов к классификации ресурсов организаций (в частности, таможенных органов) выявлена необходимость первично проработки вопроса категориально-понятийного аппарата «ресурсных» и «околоресурсных» понятий в сфере таможенного дела и управления ресурсами; затем – изучения ресурсов, их классификации с учетом направлений и специфики деятельности таможенных органов как представителя государственного сектора; а также последующего раскрытия вопросов управления и оценки эффективности управления ресурсным потенциалом таможенных органов в будущих исследованиях. По результатам проведенного исследования предложен авторский подход к классификации ресурсов таможенных органов. Установлено, что именно ресурсы представляют собой объективную основу, необходимую для реализации заданных целей в рамках стратегии развития таможенных органов, обеспечивают их функциональную готовность и бесперебойность работы. Показана взаимосвязь понятий «ресурсный потенциал таможенных органов» и «тыловое обеспечение таможенных органов».*

***Ключевые слова:** ресурсный потенциал; ресурсы; потенциал; классификация ресурсов; таможенные органы; тыловое обеспечение; ресурсное обеспечение; концепция ресурсоснабжения.*

***Abstract:** Based on the analysis of approaches to the classification of resources of organizations (in particular, customs authorities), the article reveals the need to first study the issue of the categorical and*

conceptual apparatus of "resource" and "near-resource" concepts in the field of customs and resource management; then – the study of resources, their classification, taking into account the directions and specifics of the activities of customs authorities as a representative of the public sector; as well as the subsequent disclosure of management issues and assessment of the effectiveness of managing the resource potential of customs authorities in future studies. Based on the results of the study, the author's approach to the classification of resources of customs authorities is proposed. It has been established that it is the resources that represent the objective basis necessary for the implementation of the set goals within the framework of the development strategy of customs authorities, ensure their functional readiness and uninterrupted operation. The interrelation of the concepts of "resource potential of customs authorities" and "logistics of customs authorities" is shown.

Keywords: *resource potential; resources; potential; classification of resources; customs authorities; logistics; resource provision; resource supply concept.*

В современной отечественной и зарубежной литературе представлено достаточно определений понятия ресурсного потенциала. Несмотря на их разнородность, подход к сущности остается единым – это совокупность различных по своему содержанию и назначению ресурсов (вопрос их классификации организаций также является многоаспектным и открытым), призванных в своем единстве способствовать эффективному решению поставленных перед организацией задач. Однако не совсем корректно говорить о ресурсном потенциале как только о количественной совокупности чего-либо, поскольку это некий «симбиоз, позволяющий выявлять ранее нереализованные способности и возможности изучаемой системы» [2, с. 38].

В рамках исследуемой проблематики первичной целью является изучение подходов к классификации ресурсов в таможенных органах. Стоит отметить, что на сегодняшний день проведено не так много исследований – в частности, не проработан категориально-понятийный аппарат «ресурсных» и «околоресурсных» понятий в сфере таможенного дела и управления ресурсами. При этом понятие «ресурсный потенциал» более емкое по отношению к понятию «ресурсы», поскольку первое охватывает не только имеющиеся в данный момент времени резервы, запасы или источники их получения, а весь совокупный потенциал в целом. Так, ресурсный потенциал – это ресурсы, которые как используются, так и могут быть использованы в перспективе, то есть находятся в состоянии пассива. В этой связи вопросы ресурсообеспечения и ресурсного обеспечения целесообразно исследовать с точки зрения текущей и перспективной деятельности.

Понятие и сущность ресурсного потенциала представителей частного сектора и органов государственной власти существенно различаются, «что обусловлено спецификой и целями ведения деятельности. Так, если, например, в коммерческой среде ресурсы являются фактором, используемым в производственном процессе в целях создания экономических благ (в контексте производственного процесса), то ресурсы органов государственной власти целесообразно рассматривать с позиции обеспеченности системы» [3, с. 28].

В условиях предопределенной экономической природой ограниченности ресурсов первостепенной задачей хозяйствования является поиск путей оптимизации системы их управления. С.М. Кулиш определяет наличие так называемых «стратегических ресурсов» как необходимое условие обеспечения эффективности деятельности [4, с. 30]. Применительно к таможенным органам понятие и сущность ресурсного потенциала раскрывали не многие исследователи. Так, Н.А. Аксенова определила ресурсный потенциал таможенных органов как «сложившуюся систему первичных и вторичных ресурсов и способов их соединения для предоставления таможенными органами государственных услуг в области таможенного дела в интересах достижения целей и выполнения задач, поставленных перед таможенной службой» [1]. Недостатком исследований Аксеновой Н.А. является то, что понятие ресурсного потенциала не может ограничиваться совокупностью ресурсов, используемых таможенными органами для обеспечения их деятельности, также это совокупность резервов и возможностей по их мобилизации в перспективе. Также как и предложенная их классификация является условной и субъективной.

А.Я. Черныш выделил ресурсы как неотъемлемый элемент структуры экономической деятельности таможенных органов, определив при этом тыловое обеспечение как «важную составную часть ресурсного обеспечения, предусматривающую снабжение таможенных органов необходимым топливом, материалами, продовольствием, вещевым обеспечением, создание (строительство) основных фондов, а также организацию ремонта зданий и сооружений» [5].

Вопросам оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятий посвящены исследования Г.В. Савицкой, И.Н. Чуева, Л.Н. Чуевой, А.Д. Шеремета, Л.Т. Гиляровской, Макаркина Н.П. и др. Вопрос оценки эффективности использования ресурсного потенциала органов государственной власти практически не рассматривался учеными.

Различные аспекты исследования кадрового и компетентного потенциала таможенных органов представлены в трудах В.Е. Бурдина, Н.Г. Липатовой, В.А. Колобковой, И.В. Сергеева, Е.О. Любкиной и др.

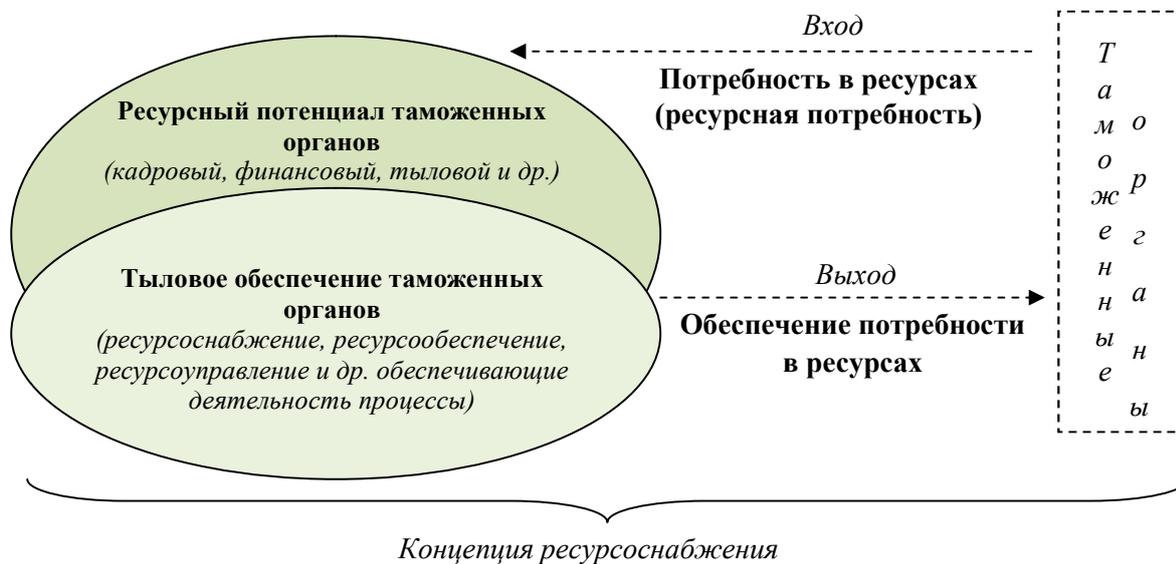
Итак, настоящему времени проведены исследования, связанные с определением понятия и раскрытия сущности ресурсного потенциала так называемого «частного сектора». Однако вопрос определения понятия и раскрытия сущности ресурсного потенциала органов государственной власти, классификации ресурсов, в частности таможенных органов, является нераскрытым, неизученным. Тем не менее, экономика таможенного дела не существовала и не развивалась бы без ресурсной базы, являющейся неотъемлемой частью единой системы тылового обеспечения деятельности таможенных органов. Именно ресурсы представляют собой объективную основу, необходимую для реализации заданных целей в рамках стратегии развития предприятий и организаций. Исключением не являются и таможенные органы – представим расширенную схему структуры экономической деятельности таможенных органов (с выделением тыловой компоненты), в которой входными элементами, необходимыми для поддержания таможенных органов в состоянии функциональной готовности и обеспечения бесперебойности их работы являются именно ресурсы (рис. 1).



Источник: разработано автором на основе материалов [5, с. 172]

Рисунок 1 – Расширенная структура экономической деятельности таможенных органов (с выделением тыловой компоненты)

Как следствие, в настоящий момент времени требуется развитие категориально-понятийного аппарата «околоресурсных» и «ресурсных» понятий таможенного дела, а именно: *ресурсный потенциал таможенных органов, ресурсы таможенных органов, потенциал таможенных органов, ресурсоснабжение таможенных органов, тыловое обеспечение деятельности таможенных органов, управление ресурсами таможенных органов и др.* При этом важно подчеркнуть преопределяющую роль раскрытия ресурсного потенциала таможенных органов в рамках тылового обеспечения их деятельности. Представим укрупненно и схематично взаимосвязь данных дефиниций (рис. 2).



Источник: разработано автором

Рисунок 2 – Взаимосвязь понятий «ресурсный потенциал таможенных органов» и «тыловое обеспечение таможенных органов»

Так, понятие ресурсного потенциала таможенных органов неразделимо от понятия тылового обеспечения их деятельности, поскольку целью последнего является наиболее полное (по количеству и качеству) удовлетворение потребностей таможенных органов в товарах, работах и услугах на каждом из этапов их деятельности с учетом ограничения по источникам финансирования, что совпадает с концепцией ресурсоснабжения.

Таким образом, неотъемлемый элемент ресурсного обеспечения таможенных органов – тыловое обеспечение их деятельности, где посредством, к примеру, закупочной деятельности достигается удовлетворение потребностей таможенных органов, то есть де-факто обеспечение нужд в товарах, работах, услугах, непосредственно влияющих на бесперебойность и качество их работы. В этой связи, как уже было отмечено ранее, целесообразно рассматривать ресурсы и ресурсный потенциал как фундаментальную основу обеспечивающего процесса, формирующую необходимые условия для осуществления деятельности таможенных органов.

Необходимость разделения ресурсов таможенных органов обусловлена разными подходами к управлению каждым видом ресурсов. В частности, по части тылового блока перспективными для повышения эффективности управления являются следующие виды ресурсов: материально-технические, имущественные, финансовые, инфраструктурные, технологические и др.

Сложившаяся система первичных и вторичных ресурсов и способов их соединения для предоставления таможенными органами государственных услуг в области таможенного дела в интересах достижения целей и выполнения задач, поставленных перед таможенной службой; система взаимозависимых элементов, эффективное управление которыми

способствует совершенствованию процесса оказания таможенными органами государственных услуг в области таможенного дела.

Ресурсный потенциал таможенных органов РФ имеет сложную многоуровневую структуру. Аксенова Н.А. предлагает следующую классификацию ресурсов таможенных органов: первичные («таможенная декларация; товары и транспортные средства, в отношении которых совершаются таможенные операции; комплект документов, регламентирующий осуществление внешнеторговой сделки и др.» [1]) и вторичные («кадровая составляющая; интеллектуальный компонент; информационно-технологические ресурсы; финансовые; структурно-функциональные; нормативно-правовая база; временной ресурс» [1]). Если исходить из концепции ресурсообеспечения таможенных органов (в частности, рассматривая ресурсный потенциал таможенных органов через тыловое обеспечение), то нельзя согласиться с классификацией ресурсов, предложенной Аксеновой Н.А., поскольку таможенная система (в данном случае первичные и вторичные ресурсы), включающая в себя персонал таможенных органов и средства труда (механизмы), представляет собой не ресурсы, а средство реализации таможенной политики. Данное утверждение подтверждается фундаментальными исследованиями экономики таможенного дела А.Я. Черныша, который определяет, например, таможенную декларацию, товары и транспортные средства как объекты таможенной сферы [5, с. 177]. Вместе с тем, каждый из вышеисследуемых элементов имеет непосредственное отношение к ресурсному обеспечению (в таможенных органах реализуемых в том числе и через тыловой блок) и существует в условиях ограниченности.

В общем виде структуру ресурсного потенциала таможенных органов составляют следующие частные «потенциалы»: кадровый, управленческий, организационный; информационный, институциональный, инновационный; имущественный, материально-технический, финансовый (непосредственно относятся к тыловому блоку – «потенциал тылового обеспечения») и др. Также необходимо отметить, что целесообразно выделять классификацию ресурсов таможенных органов в аспекте рассмотрения инфраструктуры таможенных органов и ее элементов с выделением центров ответственности (к примеру, со стороны курирующих направления управлений ФТС России). Так, например, можно выделить следующие ее виды: производственная – резервный, снабженческий, транспортный складской (Главное управление тылового обеспечения ФТС России); социально-бытовая – социальный, бытовой, жилищный (Медицинское управление ФТС России); институциональная – институциональный, коммуникационный, организационный, управленческий (Главное управление государственной службы и кадров ФТС России) и т.д.

Таким образом, по результатам проведенного исследования предложен авторский подход к классификации ресурсов таможенных органов. Установлено, что именно ресурсы представляют собой объективную основу, необходимую для реализации заданных целей в рамках стратегии развития таможенных органов, обеспечивают их функциональную готовность и бесперебойность работы. Показана взаимосвязь понятий «ресурсный потенциал таможенных органов» и «тыловое обеспечение таможенных органов». Отражена роль ресурсного обеспечения и ресурсного потенциала в экономической деятельности таможенных органов как необходимое условие обеспечения их ресурсной потребности, в свою очередь, обеспечивающей состояние функциональной готовности и бесперебойности работы таможенных органов. Необходимость разделения ресурсов таможенных органов обусловлена разными подходами к управлению каждым видом ресурсов. В частности, по части тылового блока перспективными для повышения эффективности управления являются следующие виды ресурсов: материально-технические, имущественные, финансовые, инфраструктурные, технологические и др. Учитывая изложенное, вопрос изучения ресурсов, их классификации, а также управления и оценки эффективности управления ресурсным потенциалом таможенных органов является актуальным и требует дополнительных исследований.

Список литературы:

1. Аксенова Н.А. Анализ формирования понятия «ресурсный потенциал таможенных органов» // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2013. – № 21. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-formirovaniya-ponyatiya-resursnyy-potentsial-tamozhennyh-organov>.
2. Бондарева И.А., Моисеенко А.Р. Терминологический анализ категории ресурсного потенциала предприятия // Вестник Института экономических исследований. – 2019. – № 3 (15). – С. 36-43.
3. Доньшина А.А. Формирование единого подхода к определению понятия и раскрытию сущности ресурсного потенциала органов государственной власти // Формирование механизмов устойчивого развития экономики: Сборник трудов III Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции, Севастополь, 01–02 июня 2023 года. – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2023. – С. 27-30.
4. Кулиш С.М. Концепция ресурсного потенциала предприятия как экономико-производственной системы на основе системного и ресурсного подходов // Вестник экономики, права и социологии. – 2015. – № 1. – С. 29-31.
5. Черныш А.Я. Категориально-понятийный аппарат экономики таможенного дела // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2014. – № 3-1. – С. 167-178.

УДК 336.711

Саврадым Виктория Михайловна

к.э.н., доцент,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

Аннотация. В статье рассматриваются институциональные характеристики денежно-кредитной политики центральных банков с точки зрения их обоснованности, нивелирования негативных сторон и поиска направлений дальнейшего развития

Ключевые слова: центральный банк, денежно-кредитная политика, независимость, ответственность, транспарентность

Abstract. The article examines the institutional characteristics of the monetary policy of central banks in terms of their validity, leveling the negative sides and finding directions for further development

Keywords: central bank, monetary policy, independence, responsibility, transparency

Глобальный финансовый кризис 2008-2009 гг. продемонстрировал важную роль вектора проводимой денежно-кредитной политики центральных банков как основного звена денежно-кредитной системы в обеспечении финансовой стабильности государства, нарушение которой ведет к серьезным неблагоприятным последствиям для реального сектора экономики и благосостояния общества.

Действенность денежно-кредитной политики и ее влияние на стабильность денежно-кредитной системы как структурного элемента финансовой стабильности в целом **определяется** следующими критериями:

1. Режим денежно-кредитной политики (в Российской Федерации с 2014 г. режим ДКП направлен на таргетирование инфляции).
2. Институциональные характеристики денежно-кредитной политики.

Институциональная характеристика денежно-кредитной политики предусматривает раскрытие 3-х компонентов:

- 1) степень независимости центрального банка;
- 2) ответственность за проведение денежно-кредитной политики;
- 3) публичность проведения денежно-кредитной политики.

1) *степень независимости центрального банка*

В настоящее время одним из институциональных условий для проведения эффективной денежно-кредитной политики является наличие вполне независимого центрального банка, призванного контролировать финансовую политику и не допускать к ней каких-либо политических манипуляций. Изначально предоставление независимого статуса центральному банку явилось институциональной реакцией в связи с падением Бреттон-Вудской системы и, как следствие, потери нормативного обеспечения денег и доверия.

В настоящее время не существует единого общепринятого определения независимости центрального банка. Так, например, по мнению российских ученых к основным критериям независимости центрального банка можно отнести следующие [3]:

- назначение руководства, председателя или управляющего центрального банка;
- срок пребывания в должности управляющего и членов правления - чем больше срок, тем более независим управляющий центральным банком;
- взаимоотношения между центральным банком и правительством, законодательная ответственность центрального банка;
- процедура формирования денежно-кредитной политики;
- прямые указания органов государственной власти;
- законодательное ограничение кредитования правительства.

По мнению Дж. де Хаана и Г. Вант-Хага к основным критериям определения степени независимости центральных банков относится [4]:

- наличие открыто объявленного целевого ориентира денежной политики;
- степень вмешательства правительства или иных органов власти в процесс принятия решений центральным банком;
- порядок назначения должностных лиц в центральном банке.

Независимость центрального банка должна в первую очередь обеспечивать деполитизацию денежно-кредитной политики и эффективную защиту от попыток как государственных властей, так и иных политических кругов, навязывания отдельных решений в этой области.

Тем не менее, существуют и отрицательные стороны в предоставлении независимости центральному банку, в частности, к ним относятся такие причины, как:

1. *Переложение ответственности.* Чтобы располагать действительно независимым финансовым органом по существу необходимо объединить все денежные власти, имеющие финансовые полномочия (например, органы власти, ответственные за бюджет, занимающиеся сбором налогом, борьбой с бюджетным дефицитом и др.), поскольку до тех пор пока они разделены существует определенная вероятность (иногда, к сожалению, подтверждаемая практикой) переложения ответственности друг на друга.

2. *Зависимость от отдельных лиц.* В условиях функционирования независимого центрального банка цели и задачи (как, впрочем, и все остальное) денежно-кредитной политики попадают в зависимость от субъективного мнения отдельных лиц – руководителей, советников, – что, безусловно, увеличивает нестабильность, связанную со сменой руководства и отличающимися личными и профессиональными качествами этих лиц.

3. *Лоббирование банковских интересов.* У независимого центрального банка естественным путем появляется тенденция придавать большое значение анализам, проводимым банкирами (или сообществом банкиров). А поскольку сообщество банкиров прежде всего обеспокоено состоянием финансового рынка, то центральные банки

вынуждены уделять значительное внимание последствиям, которые их политика может иметь для кредита, и пренебрегать ее влиянием на деньги

Также центральные банки не могут быть полностью независимы и в долгосрочной перспективе, поскольку банковская система является не только частью финансовой системы государства, но и частью его общей политической структуры. Даже если независимость центрального банка закреплена законом, никто не может гарантировать его неприкосновенность в части каких-либо изменений (даже в случаях гарантирования независимости центрального банка конституцией государства, поскольку в существующем правовом поле уже имеются прецеденты внесения в нее поправок).

2) ответственность за проведение денежно-кредитной политики

В основном, ответственность за проведение денежно-кредитной политики понимается в формате подотчетности центрального банка: порядок назначения и увольнения руководящего состава, доклады перед правительством и т.д.

Однако, наиболее значимой в этом направлении, стало бы рассмотрение ответственности центрального банка именно в рамках функционального назначения данного компонента институциональной характеристики денежно-кредитной политики, а именно – объективной обязанности центрального банка отвечать за свои «поступки» и действия, а также их последствия. Ярким примером закрепления ответственности центрального банка за достижение целевых показателей является пример Новой Зеландии, где управляющий Резервным банком может лишиться должности в случае нарушения целевых ориентиров инфляции хотя бы в одном квартале.

В настоящее время подобный параметр ответственности центрального банка в большинстве стран законодательно не закреплён. В этой связи, проявляется необходимость усиления работы в правовом поле для официальной регламентации ответственности деятельности денежных властей в качестве органа государственного регулирования денежно-кредитной сферы, включая и ответственность за стабильность платежной системы. В целом, желательно разработать целую систему ответственности, предусматривающую как санкции, например, в виде освобождения от должности Главы центрального банка в случае, если целевые ориентиры не выполняются три года подряд, так и мягкие стимулы в виде вознаграждения за достижение и удержание заданных параметров денежно-кредитной политики.

3) публичность проведения денежно-кредитной политики

Важной характеристикой проводимой центральным банком денежно-кредитной политики является ее публичность (или транспарентность), под которой, как правило, понимается степень раскрытия и достаточности информации, обнародуемой центральным банком. Транспарентность денежно-кредитной политики в первую очередь необходима для повышения ответственности центрального банка перед обществом, поскольку помимо публичного отчета денежный орган должен пояснить свои цели и принятые им решения, которые не только обязаны информировать общественность о возможных ожиданиях в этой сфере курса, но и соответствовать национальным интересам.

К средствам коммуникации центральных банков относятся: публикация стратегических документов; отчетов; пресс-конференций; выступления перед правительством; выступления в СМИ; исследовательские публикации и технические документы.

В практических целях различается несколько видов транспарентности в денежно-кредитной политике [2, с.15]:

- *политическая* – транспарентность целей экономической политики;
- *экономическая* – раскрытие информации об экономических данных, моделях и прогнозах;
- *процедурная* – информация о механизмах принятия решений в денежно-кредитной политике;

- *операционная* – прозрачность информации о действиях центрального банка на финансовых рынках и об ошибках регулирования;
- *стратегическая* – информация о мотивах принятия решений и возможных будущих действиях.

В целом прозрачность можно рассматривать как нестандартный механизм рыночного дисциплинирования как всей банковской системы, так и центрального банка в частности.

Современные дискуссии об оптимальном уровне прозрачности касаются а) оптимизации процесса передачи информации; б) оптимального объема информации. Однако в нынешних условиях, когда общество в целом не обладает нужным уровнем финансовой грамотности, излишняя прозрачность скорее может повредить, т.к. информация, содержащаяся в отчётах, требует специальной подготовки для прочтения и проведения анализа. Как отмечает В.Ю. Катасонов, «в прошлом десятилетии уже многие стали применять индекс Флеша–Кинкейда для оценки информации, исходящей из центробанков» [1]. И если в 2006 г. требовалось 14 лет обучения для понимания заявления FOMC, объемом в 210 слов (в среднем), то к 2020 г. объем заявлений превысил 800 слов, а требуемый уровень образования составил 19 лет. «Другими словами, – резюмирует В.Ю. Катасонов, – заявления Комитета по операциям на открытом рынке ФРС США малопонятны даже выпускникам колледжей. И с каждым новым главой ФРС барьер понимания становится всё выше, понимание всё более недоступным» [1].

Главным результатом прозрачности денежно-кредитной политики является способность общества понимать мотивы и действия центрального банка, что делает общественные ожидания более чувствительными к происходящим изменениям и создает достаточно мощный стимул для повышения ее эффективности.

Подводя итог, следует отметить, что формирование эффективной денежно-кредитной системы должно происходить в рамках структурных преобразований в экономике и развития экономической мысли в целом.

Список литературы:

1. Катасонов В. Финансовая эзотерика // Фонд стратегической культуры. – URL: <https://www.fondsk.ru/news/2023/05/27/finansovaya-ezoterika.html>
2. Трунин П.В. Анализ независимости центральных банков РФ, стран СНГ и Восточной Европы / Трунин П.В., Князев Д.А., Сатдаров А.М.. - М.: ИЭПП, 2010. – 76 с.
3. Финансы и кредит / Сост. А.Ю. Казанская. – Таганрог: ЮФУ. – URL: http://www.aup.ru/books/m177/2_126.htm.
4. Haan De J. Variation in Central Bank independence across countries: Some provisional empirical evidence / De Haan J., Van't Hag G.J // Public Choice. – 1995. – P. 335-351.

СЕКЦИЯ 1.

Экономика России и регионов в современных условиях

УДК 330

Рогатовская Алина Сергеевна,
Верна Вероника Валериевна,

к.э.н., доцент
Севастопольский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Аннотация: В данной статье рассмотрено содержание глобализации и влияние данного процесса на экономику России и регионов. Выявлены позитивные и негативные последствия глобализации, возможности и создаваемые вызовы.

Ключевые слова: глобализация, российские регионы, экономическое развитие.

Abstract: This article considers the content of globalization and the impact of this process on the economy of Russia and its regions. Positive and negative consequences of globalization, opportunities and challenges are identified.

Keywords: globalization, Russian regions, economic development.

Глобализация является одним из ключевых явлений современного мира, оказывает значительное влияние на экономику стран и регионов. Россия, как неотъемлемая часть глобальной экономической системы, также подвержена воздействию данных факторов. В условиях глобальной интеграции экономик возникают как вызовы, так и новые возможности для развития регионов. Особенно остро эти процессы отражаются на экономике российских регионов, которые обладают различными ресурсами, специализацией и уровнем социально-экономического развития ввиду разного географического положения, уровня развитости и удаленности от наиболее населенных районов.

Экономические районы России имеют свои характерные особенности, которые позволяют им развиваться в различных направлениях: это могут быть наукоемкие производства, сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых. Данная специфика непосредственно связана с глобализацией, где потенциал одного региона может быть более востребован, нежели потенциал и ресурсы другого. Рассмотрение ключевых вызовов, с которыми сталкиваются регионы в условиях усиления глобальной конкуренции, а также возможностей, открывающиеся перед ними благодаря расширению внешнеэкономических связей и доступа к мировым рынкам, может помочь развиваться регионам более эффективно и снижать неравенство.

Глобализация – это всемирный процесс, который связан с появлением, установлением и усилением взаимосвязей экономик различных стран, увлечением взаимозависимостей экономических систем. Данное понятие может быть рассмотрено на основании двух уровней экономики: макроэкономического и микроэкономического. Для первого характерно общее стремление стран, регионов к экономической активности за пределами своих территорий. На микроэкономическом уровне под глобализацией понимается расширение деятельности предприятий за пределы внутреннего рынка [3].

Наиболее сильному влиянию в условиях глобализации подвергается экономический сектор. Рассмотрим мировые процессы, происходящие в рамках глобализации и влияющие на экономику регионов. Прежде всего, это создание торговых связей и наличие внешней торговли. В различные периоды спрос на товары и ресурсы может значительно меняться, точно также, как и цена. Значительное влияние могут оказать санкции, накладываемое на государство. На данный момент по отношению к РФ введено более 18 тысяч санкций [8], которые все же оказывают влияние на деятельность государства. Россия, как один из главных поставщиков газа в Европу, вынуждена была искать альтернативу прямым поставкам и переориентироваться на «Восток». Экспорт не был остановлен, но все же снизился: «Экспорт газа из России по трубопроводам в 2023 году снизился на 29,9%, до 99,6 миллиарда кубометров, следует из презентации вице-преьера Александра Новака, представленной в ходе выступления в Совете Федерации» [9]. Также влияние на региональную экономику оказывают изменения в таможенно-тарифном регулировании и торговая политика в целом.

Рассмотрим влияние движения капитала на Россию и ее регионы. Экономика регионов во многом основывается на инвестициях, которые играют важную роль в развитии, помогают укреплять экономику и улучшать социально-экономическое положение. Благодаря инвестициям, как иностранным, так и государственным, создаются новые рабочие места, развивается производство и инфраструктура. Однако, приток прямых иностранных инвестиций происходит преимущественно в регионы с уже развитой инфраструктурой и благоприятным инвестиционным климатом. Прежде всего, таковым является центральный экономический район России. Москва остается абсолютным лидером (группа IC1, первый уровень «высокой» инвестиционной привлекательности), оставаясь даже в турбулентных условиях недостижимой по показателям эффективности экономики, инфраструктурного развития, качества институтов и финансовой устойчивости. В число регионов с «высокой» инвестиционной привлекательностью (группа IC3) вошли Новосибирская область, Краснодарский край и Ненецкий АО [4]. По итогам оценки инвестиционной привлекательности за 2023 год последние три позиции заняли следующие Республики: Калмыкия, Тыва и Ингушетия. Также значительно снизились оценки Севастополя и Крыма в 2023 году «на фоне возросших рисков, уменьшения турпотока, логистических ограничений и сокращения числа крупных инвестиционных проектов» [4]. Происходит отток инвестиций и из-за санкций, и из-за неблагоприятных условий ведения бизнеса, наличия высоких рисков.

На развитие регионального производства, его конкурентоспособность влияют доступность и стоимость заемных ресурсов на глобальных финансовых рынках. Глобализация дает возможность региональным компаниям искать альтернативы в виде международных рынков капитала, где может быть предоставлено более дешевое и долгосрочное финансирование. Один из пунктов влияния глобализации на нашу экономику является пополнение больших национальных компаний маленькими и многочисленными дочерними филиалами или фирмами - транснационализация производства, банковской и торговой деятельности [7]. В свою очередь, в результате введения санкций доступ ряда российских регионов и компаний к международному финансированию был ограничен, что теперь затрудняет международную торговлю и инвестиции, привлечение инвестиций, получение кредитов и займов от международных финансовых институтов, что ранее активно использовалось на территории РФ.

С другой стороны, зависимость от глобальных финансовых рынков может негативно сказаться на регионе в период финансовых кризисов. В период финансовых кризисов инвесторы могут начать выводить свои инвестиции из региона, что может привести к оттоку капитала и дополнительным финансовым трудностям для местной экономики. Также международные инвесторы могут повышать ставки, а объемы импорта и экспорта снижаться, что сразу негативно отразится на экономике региона, особенно, если она сильно зависит от внешней торговли и не имеет альтернатив привлечения капитала внутри государства.

Помимо уже перечисленных способов воздействия глобализации на экономику

России и ее регионов необходимо также отметить технологические изменения: диффузию инноваций, распространение современных методов управления, цифровизацию, которые оказывают значительное влияние на изменения на рынке труда. Развитие современных экономических отношений характеризуется усилением интеграционных процессов, снижением торговых барьеров, активным включением стран и регионов в систему международного разделения труда [5]. По мере своего развития интеграционные объединения оказывают влияние на инвестиционные и миграционные потоки. За последнее десятилетие значительно возросло число случаев вытеснения человеческой работы и замены ее машинной. Это связано с ускоренным развитием автоматизации, роботизации и искусственного интеллекта. Процессы цифровизации также трансформируют занятость населения. Растет спрос на профессии в сфере информационно-коммуникационных технологий, а дистанционная и удаленная работа становится все более распространенной. Возникает дисбаланс между спросом и предложением рабочей силы в регионах. Также в связи с введением новых технологий основные высокотехнологичные кластеры концентрируются в экономических центрах, регионы развиваются неравномерно, происходит отставание регионов с сырьевой ориентацией экономики. Согласно отчету ОЭСР, в России наблюдается высокая концентрация богатства и неравенство в распределении доходов населения. Например, в 2019 году 10% наиболее обеспеченных жителей России получили 31,3% от общих доходов, в то время как 10% наименее обеспеченных получили только 1,6% [1].

Рассмотрев аспекты воздействия глобализации на экономику России и регионов, выделим положительные и отрицательные стороны. Прежде всего, глобализация позволила активно начать развиваться экономике России с начала 2000-х гг.: «Глобализация позволила России получить доступ к новым рынкам, увеличить свой экспорт и привлечь иностранные инвестиции. Это помогло диверсифицировать экономику и снизить ее зависимость от экспорта нефти и газа» [2]. Глобализация содействовала притоку прямых иностранных инвестиций в Россию, которые стали важным источником финансирования модернизации и развития производства. Данный процесс позволяет различным странам обмениваться своим опытом, технологиями, тем самым ускоряя распространение и внедрение инноваций в различные отрасли. Происходит расширение рынков сбыта, увеличивая потенциал экспорта и импорта: вместо того, чтобы производить все необходимые блага внутри страны, можно импортировать часть из них и специализироваться на том, что стране удастся более всего. Открытие новых рынков для экспорта товаров и услуг из регионов России позволяет увеличить объемы торговли и привлечение иностранных инвестиций. Также при наличии иностранных компаний возникает конкуренция, которая подталкивает российские предприятия к внедрению новых технологий, оборудования и управленческих практик, что в целом повышает их эффективность. В свою очередь, развивается и туризм в регионах России в условиях глобализации за счет увеличения международных туристических потоков и привлечения инвестиций в инфраструктуру туристического сектора.

К негативным последствиям можно отнести следующее: глобализация усугубляет неравномерность экономического развития регионов, концентрируя инвестиции и производство в нескольких наиболее развитых регионах. Для подтверждения неравенства между регионами, воспользуемся данными с Росстата [6] об импорте и экспорте технологий. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Сведения об импорте и экспорте технологий регионами Российской Федерацией за 2019-2021 годы (млн.долл).

Регион	Выплаты по импорту технологий по соглашениям с зарубежными странами, млн. долл.			Выплаты по экспорту технологий по соглашениям с зарубежными странами, млн. долл.		
	2019	2020	2021	2019	2020	2021
Российская Федерация	4836,8	4824,9	5044,3	3520,1	4674,2	4662,7

Регион	Выплаты по импорту технологий по соглашениям с зарубежными странами, млн. долл.			Выплаты по экспорту технологий по соглашениям с зарубежными странами, млн. долл.		
	2019	2020	2021	2019	2020	2021
Центральный федеральный округ	1359,7	2620,5	2824,6	341,3	2859,8	2560,0
Северо-Западный федеральный округ	804,7	846,3	1058,1	776,7	869,8	1256,0
Южный федеральный округ	278,8	366,6	207,7	24,3	156,4	54,5
Северо-Кавказский федеральный округ	10,2	7,2	3,6	0,3	0,2	0,2
Приволжский федеральный округ	510,5	270,2	347,0	2222,9	606,7	568,0
Уральский федеральный округ	464,4	252,3	162,7	37,9	64,2	96,1
Сибирский федеральный округ	1280,2	208,1	132,0	106,2	107,2	119,1
Дальневосточный федеральный округ	128,3	253,7	308,5	0,1	9,8	8,7

По данным таблицы 1, можно отметить, что абсолютным лидером по импорту и экспорту технологий является Центральный федеральный округ, составляя большую половину в 2021 году. Выплаты Северо-Кавказского и Дальневосточного федеральных округов являются самыми низкими среди остальных регионов РФ.

Одной из угроз развития глобализации является отток не только капитала из страны и регионов, но и высококвалифицированных кадров. Крупный бизнес и кадры мигрируют в столичные регионы или за рубеж, обедняя тем самым региональные экономики. Также глобализация приводит к закрытию неконкурентоспособных региональных производств и росту безработицы. Еще одним негативным последствием является возрастающая конкуренция с зарубежными товарами, которые могут быть дешевле региональных и из-за этого становиться более привлекательной альтернативой местному производству.

Таким образом, глобализация является сложным, многогранным процессом, который связан с усилением взаимосвязей разных стран, в том числе и экономических. Она оказывает непосредственное влияние на Россию и дает как возможности регионам РФ, так и создает вызовы. К возможностям можно отнести обмен технологиями, доступ к мировым финансовым рынкам, привлечение иностранных инвестиций для развития, расширение рынков сбыта, увеличение туристического потока. К вызовам относятся неравномерность экономического развития регионов, концентрация капитала в самых развитых регионах, повышение конкурентности с иностранными компаниями, которые могут вытеснять региональные. Глобализация оказывает разностороннее влияние на регионы России, но при защите отечественных производителей, анализе последствий и устранении негативных воздействий, развитии собственного производства способна помогать экономике развиваться более активно.

Список литературы:

1. Беков Х.А. Влияние глобализации на экономический рост и доходы населения в России // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Том 13. – № 4А. – С. 53-60. – URL: <http://www.publishing-vak.ru/file/archive-economy-2023-4/a6-bekov.pdf>
2. Бех А.А. Анализ влияния глобализации на экономику Российской Федерации // Скиф. – 2023. – №7 (83). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-vliyaniya-globalizatsii-na-ekonomiku-rossiyskoy-federatsii>.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие. – Изд. 2-е, доп. и перераб. / Е. В. Чучулина; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Пермь, 2020. –171 с. – URL:

<http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnie-posobiya/chuchulina-mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-otnosheniya.pdf>.

4. Оценка инвестпривлекательности регионов России в контексте перехода к устойчивому развитию: IX ежегодный аналитический отчет. – Москва, 2023. – URL: <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=102269&p=attachment>.

5. Растворцева С.Н., Усманов Д.И. Оценка влияния факторов глобализации на социально-экономическое неравенство регионов России: монография. – Белгород: КОНСТАНТА, 2015 – 260 с. – URL: <https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/folder/j3dbke512g/direct/205308626?ysclid=lw3tejjkld648008732>.

6. Федеральная служба государственной статистики. Внешняя торговля. – URL: https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya.

7. Филиппова И.А., Панькина А.М. Влияние глобализации на экономику России // Молодой ученый. – 2020. – № 2 (292). – С. 310-311. – URL: <https://moluch.ru/archive/292/66179/>.

8. Число введенных против РФ санкций // Интернет-портал gazeta.ru – URL: <https://www.gazeta.ru/politics/news/2023/12/19/21956761.shtml?ysclid=lw17erzpev297999535>.

9. Экспорт российского газа по трубопроводам снизился // Интернет-портал ria.ru – URL: <https://ria.ru/20240206/gaz-1925745566.html?ysclid=lw17jyhsd6596761333>.

УДК 338.012

Крамаренко Анна Игорьевна

к.э.н, доцент

Спиридонова Виолетта Александровна

НОУ УНПК «Международный университет Кыргызстана»

ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕС - МОДЕЛЕЙ В СООТВЕТСТВИИ С ESG-ТРЕНДАМИ

Аннотация: Данная статья представляет собой ценный исследовательский материал, посвященный актуальной теме интеграции ESG-принципов в современный бизнес. Авторы статьи подчеркивают важность этой темы и предлагают практические решения для бизнес-сообщества. Основными достоинствами данной статьи являются ее практическая направленность и конкретные рекомендации.

Ключевые слова: ESG-тренды, трансформация бизнес-моделей, интеграция ESG, устойчивое развитие, конкурентоспособность, инвестиции, репутация, бизнес-стратегия.

Abstract: The scientific article, "Transformation of Business Models in Line with ESG Trends," represents valuable research material dedicated to the pertinent topic of integrating ESG principles into modern business practices. The author underscores the significance of this subject and offers practical solutions for the business community. The primary strengths of this article lie in its practical orientation and specific recommendations

Keywords: ESG trends, business model transformation, ESG integration, sustainable development, competitiveness, investments, reputation, business strategy.

В современном мире тема ESG (Environmental, Social, Governance) становится все более центральной и актуальной для бизнеса и общества в целом [1, с.465]. ESG-подход, охватывающий экологические, социальные и управленческие аспекты, превратился из аббревиатуры в неотъемлемую часть стратегического мышления и деятельности компаний. Эта трансформация является неотъемлемой частью современного бизнес-мира, и исследование, представленное в данном докладе, направлено на анализ и понимание процесса трансформации бизнес-моделей в соответствии с ESG-трендами.

В настоящее время ESG является исключительно актуальной темой по ряду ключевых причин [2, с.33]. Во-первых, серьезные экологические проблемы, такие как изменение

климата и загрязнение окружающей среды, вынуждают компании активно ограничивать свое негативное воздействие. Во-вторых, сегодня компании ориентируются не только на финансовые показатели, но и на свой вклад в общество и поддержку социальных ценностей [3, с.125]. Наконец, факторы ESG имеют ключевое значение для оценки и управления рисками, помогая решать финансовые, юридические и репутационные проблемы.

Понимание ESG-факторов является фундаментальной основой для разговора о трансформации бизнес-моделей в соответствии с этими аспектами. ESG объединяет экологические, социальные и управленческие аспекты, которые важны для бизнес-процессов и взаимодействия компаний с окружающим миром.

Экологические аспекты включают в себя изменение климата, устойчивое использование ресурсов и другие факторы, которые становятся все более серьезными и требуют немедленных действий. Социальные аспекты включают вопросы социальной справедливости, равенства и влияния компаний на общество. Управленческие аспекты связаны с корпоративным управлением и прозрачностью в принятии решений.

Интеграция ESG-факторов в стратегию бизнеса стала обязательным элементом успеха и позволяет не только обеспечить устойчивость компании, но и внести вклад в решение глобальных проблем.

Существуют мировые стандарты и рекомендации для улучшения ESG-отчетности компаний [4, с.77]:

1. Глобальные стандарты GRI (GlobalReportingInitiative) помогают компаниям структурировать отчетность о своей экологической, социальной и управленческой деятельности, но имеют ограничения и сложности в применении.

2. Стандарты SASB (SustainabilityAccountingStandardsBoard - совет по стандартам учета устойчивости) ориентированы на конкретные отрасли и предоставляют инвесторам информацию о факторах, влияющих на финансовую производительность компании.

3. Рекомендации TCFD (TaskForceonClimate-relatedFinancialDisclosures - рабочая группа по финансовой отчетности, связанной с климатом) акцентируют внимание на климатические риски и возможности, что актуально в свете глобального изменения климата.

Эти стандарты и рекомендации помогают компаниям лучше отчитываться о своей ESG-деятельности и удовлетворять интересы заинтересованных сторон.

Регулирование со стороны правительств и регулирующих органов играет важную роль в обеспечении соблюдения ESG-нормативов. Разные страны могут иметь разные подходы к регулированию ESG. Некоторые страны разрабатывают обязательные стандарты и требования к ESG-отчетности, что стимулирует компании улучшать ее. Другие страны могут предоставлять налоговые льготы или другие поощрения для компаний, активно интегрирующих принципы ESG в свою деятельность.

Интеграция ESG-принципов в бизнес-модель компании — это комплексный процесс, который затрагивает все аспекты деятельности компании. Он требует изменения стратегии, операционной деятельности и взаимодействия с заинтересованными сторонами.

Для достижения успеха в этом процессе компании могут использовать следующие стратегии и методы:

- создание ESG-стратегии, такая стратегия должна определять основные цели и задачи компании в области ESG. Она должна быть интегрирована в общую стратегию компании и иметь четкие показатели эффективности;
- реформирование операционной деятельности – компании необходимо проанализировать свою операционную деятельность с точки зрения ESG-факторов. Все это может оказать влияние и привести к изменениям в таких областях, как производство, логистика, закупки и управление персоналом;
- компании необходимо развивать отношения с заинтересованными сторонами, включая инвесторов, клиентов, сотрудников и местные сообщества, это поможет компании получить поддержку для своих ESG-инициатив.

В частности, транснациональная компания (ТНК) «Unilever» успешно интегрировала

ESG-принципы, включая устойчивые планы развития, экологически устойчивые продукты и социальные инициативы, что как следствие привело к устойчивому росту и улучшению финансовой производительности, репутации и устойчивости бизнеса [5,с.60].

Рассмотрим ряд положительных моментов, полученных ТНК «Unilever» после интеграции ESG-принципов в свою деятельность. Необходимо отметить повышение конкурентоспособности компании за счет производства экологически чистых и социально ответственных продуктов, что ведет к снижению операционных рисков и делает компанию «Unilever» более привлекательной для потребителей. Кроме того, внедрение устойчивой цепи поставок, позволило снизить затраты и повысить эффективность производства.

Кроме того, данная компания привлекла инвестиции из источников, ориентированных на ESG, благодаря своей устойчивой стратегии и выпуску зеленых облигаций. Зеленые облигации — это долговые инструменты, которые используются для финансирования экологически устойчивых проектов [6,с.75]. «Unilever» укрепила свою репутацию социально и экологически ответственной компании, что позволило привлекать лояльных потребителей и повышать доверие инвесторов. Интеграция ESG-принципов позволяет «Unilever» гибко реагировать на изменения на рынке и уменьшать экологические риски, а также делает компанию более устойчивой в долгосрочной перспективе.

По мере внедрения ESG-принципов бизнес-модель компании могут столкнуться с различными препятствиями, которые могут варьироваться в зависимости от отрасли, географического расположения и конечно размера самой компании. Далее рассмотрим наиболее часто встречающиеся проблемы:

- неоднозначность в определении и измерении ESG-показателей, а также отсутствие единого стандарта ESG-отчетности, ведет к тому, что компании часто не знают, какие именно метрики использовать и как их измерять;
- изменения в корпоративной культуре и стратегии компании порождают необходимость убедить сотрудников и конечно руководство в важности интеграции ESG во все аспекты деятельности предприятия;
- ряд компаний боятся, что интеграция ESG-принципов может увеличить затраты и снизить их маржинальность именно поэтому необходимо находить баланс между устойчивостью и прибылью;
- для некоторых компаний изменение бизнес-модели в рамках соответствия ESG-принципам может потребовать значительных инвестиций и времени;
- изменения в законодательстве страны базирования и регулирование в области ESG могут повышать риски для компаний;
- наблюдается сопротивление некоторых акционеров, инвесторов и клиентов, которые могут быть скептически настроены к ESG-инициативам;
- направленность на получение краткосрочных финансовых результатов может препятствовать внедрению в долгосрочной перспективе ESG-принципов;
- публичное раскрытие информации о своей деятельности в области ESG может повлечь высокий риск отрицательных отзывов и репутационных проблем для компании.

Компаниям, которые хотят добиться успеха в интеграции ESG-принципов необходимо разработать стратегию внедрения и стремиться к устранению препятствий, которые могут возникнуть на пути интеграции ESG в свой бизнес. Это возможно сделать через разработку четкой стратегии, обучение своих сотрудников, сотрудничество со стейкхолдерами, создание внутренних структур, разработки стандартов и метрик, фокусировки на долгосрочные выгоды, участие в образовательных программах для подготовки необходимых кадров и регулярном отслеживании своего прогресса.

Рассмотрим более подробно шаги по внедрению ESG-принципов в деятельность компании. Компания должна определить, какие ESG-аспекты важны в рамках ее деятельности, установить конкретные цели, а также разработать план действий для их достижения. Эта стратегия должна быть внедрена на всех уровнях компании и может

служить ориентиром для долгосрочных решений для достижения целей бизнеса [7,с.5].

Для внедрения принципов ESG, фирма должна обучать своих сотрудников влиянию бизнес-процессов на окружающую среду и социальные аспекты деятельности. Сотрудники должны быть осведомлены о принципах устойчивого производства, управлении рисками и разработке инноваций, способствующих более устойчивой деятельности компании. Также необходимо повышать осведомленность общественности о вопросах устойчивости, чтобы формировать положительное восприятие бренда и создавать спрос на продукцию и услуги.

Диалог и сотрудничество со стейкхолдерами для разработки устойчивых стратегий, посредством привлечения заинтересованных сторон к обсуждению целей по снижению экологического воздействия, улучшению условий труда, или внедрению инновационных решений даст возможность учитывать разнообразные интересы и потребности сторон, что способствует разработке более эффективных и устойчивых практик.

Создание внутренних структур, таких как ESG-отдел, отвечающих за разработку, координацию и мониторинг стратегий, связанных с экологией, социальной ответственностью и управлением корпоративным уровнем позволит активно взаимодействовать с высшим руководством компании для интеграции аспектов ESG в стратегическое планирование.

Разрабатывая специальные метрики для оценки своего воздействия в области ESG, компании могут измерять углеродный след, оценивать воздействие на местные сообщества, а также показатели эффективности корпоративного управления. Данная мера позволяет компаниям систематически оценивать свой прогресс, идентифицировать области для улучшения и демонстрировать свою прозрачность перед заинтересованными сторонами.

Применение ESG в своей деятельности влечет за собой участие компаний в образовательных программах и профессиональных сообществах, связанных с ESG, для осведомленности о последних тенденциях и лучших практиках, обменом знаниями и принятия взвешенных решений с учетом текущей расстановки сил на рынке.

Проведение регулярного мониторинга и публичная отчетность о деятельности компании в области ESG дает возможность отслеживать достижение поставленных целей, приводит к приверженности принципам открытости и поддержке конструктивного диалога с заинтересованными сторонами. Благодаря использованию дополнительных показателей эффективности компания также может не только оценивать свои успехи с течением времени, и при необходимости своевременно корректировать показатели в области ESG, таким образом обеспечивается гибкость и результативность [8, с.635].

Авторами выявлен ряд ключевых моментов, которые значительно сокращают процесс внедрения ESG-принципов и делают его более структурированным и эффективным. В частности, четкое определение целей и ключевых показателей эффективности в области развития, обучения персонала и управления, а также сотрудничество с государственными органами и другими стейкхолдерами являются наиболее важными мерами для преодоления основных препятствий при трансформации бизнес-моделей и деятельности компаний в соответствии со стандартами ESG.

Список литературы:

1. Цыпкин Ю.А., Фомин А.А., Орлов С.В., Хабарова И.А., Краснов Д.Г., Кучеров А.А. ESG трансформация: основные тенденции // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2022. – №5. – С. 464-467
2. Шиян А.А. Современные вызовы ESG-повестки // Экономический вектор. – 2022. – №4 (31). – С. 31-35
3. Иванова В.А. К вопросу о необходимости перехода от корпоративной социальной ответственности к концепции ESG // Телескоп: журнал социологических и маркетинговых исследований. – 2023. – № 2. – С. 123-129. – DOI 10.24412/1994-3776-2023-2-123-129. – EDN AWCWAC.
4. Скоробогатько Е. Устойчивое развитие и ESG: Новая эпоха управления // Digital. – 2022. – №. 2. – С. 76-79.

5. Нестерова А.А. ESG-актив, ESG-обязательство и ESG-капитал, как способ отражения в финансовой отчетности целей устойчивого развития // Научный результат. Экономические исследования. – 2022. – №4. – С. 58-65

6. Богачева О.В., Смородинов О.В. «Зеленые» облигации как важнейший инструмент финансирования «зеленых» проектов // Финансовый журнал. – 2016. – №2 (30). – С.70-81.

7. Сафронов С.Б. ESG факторы - риски и возможности // Современные технологии управления. – 2022. – №1 (97). – Номер статьи: 9709. – URL: <https://sovman.ru/article/9709/>.

8. Zenina E.V., Safronchuk M.V., Kramarenko A.I., Brovko N.A. Monitoring of Strategic Criteria in the Form of an ESG Investment Accounting System // In: Popkova, E.G. (eds) Smart Green Innovations in Industry 4.0 for Climate Change Risk Management. Environmental Footprints and Eco-design of Products and Processes. – Springer, Cham. 2023. – PP. 633–643. https://doi.org/10.1007/978-3-031-28457-1_64

УДК 65.011

Коробейникова Екатерина Викторовна,

к.э.н., доцент

Вавилина Валерия Максимовна

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ И РЕПУТАЦИОННЫЕ РИСКИ В РАМКАХ ESG-ПОВЕСТКИ

***Аннотация:** Данная статья фокусируется на стратегических и репутационных рисках в рамках ESG-повестки. В ней подробно рассмотрены ключевые понятия и принципы ESG, выделено важное значение данного термина для обеспечения долгосрочной стабильности и успех компании. Также рассмотрены ESG-рейтинги, применяемые в России.*

***Ключевые слова:** ESG, ESG-повестка, стратегические риски, репутационные риски, ESG-рейтинг, ESG-инвестиции, окружающая среда, общество, управление, бизнес, устойчивое развитие.*

***Abstract:** This article focuses on strategic and reputational risks within the framework of the ESG agenda. It examines in detail the key concepts and principles of ESG, highlights the importance of this term for ensuring the long-term stability and success of the company. ESG ratings used in Russia are also considered.*

***Keywords:** ESG, ESG agenda, strategic risks, reputational risks, ESG rating, ESG investments, environment, society, management, business, sustainable development.*

Термин «ESG» является достаточно важным аспектом, который становится все более значимым в бизнес-среде. Он захватывает большой спектр факторов, связанными с экологией, социальными вопросами и управлением, которые влияют на долгосрочную стабильность и успех компании. В этом контексте стратегические и репутационные риски играют особо важную роль [1, с.33]. В последние годы, говоря об устойчивом развитии как страны в целом, так и субъектов РФ, и ученые, и политики, стали активно использовать термин ESG. К обсуждаемой тематике подключились и предприниматели, так как принципы ESG в широком смысле представляют собой имплементацию концепции устойчивого развития в деятельность и бизнеса и государства [2, с.95].

Исследование теоретических аспектов ESG-повестки представлено в работах М.В. Михейкиной, В.В. Дегтяровой, Т. С. Поляковой, А.А. Шиян, Т.С. Наролиной, Т.И. Смотровой и иных ученых.

Последние несколько лет ESG-повестка становится ключевым вектором развития территорий и активно продвигается на федеральном и региональном уровне и активно

включают ESG-повестку в стратегию своего развития, рассматривая при этом достижение плановых показателей через призму целей устойчивого развития [4, с.14]. Исследования и практический опыт показывают важность устойчивого развития, также отметив, что актуальность ESG не только сохраняется, но и становится еще более значимой с каждым годом.

Данный термин расшифровывается как «Environment, Social, Governance». В переводе с английского языка – «окружающая среда, общество, управление». Это подход к развитию компании, который призван обеспечивать открытость управления, заботу об окружающей среде и о тех социальных аспектах, с которыми взаимодействует компания. Основан в 2004 году Кофи Аннаном, на тот момент занимавшим пост Генерального секретаря Организации Объединенных Наций. Он обратился к исполнительным директорам ведущих мировых компаний с предложением внедрить эти принципы в свои стратегии. Это обращение получило название «Тот, кто заботится, побеждает». Эта концепция действительно утвердилась: спустя почти 20 лет принципы ESG соблюдаются не только крупными корпорациями, но и многими компаниями малого и среднего бизнеса [8].

Соблюдение этих принципов имеет важное значение во-первых, для привлечения инвестиций. Существующие ESG-рейтинги компании уже применяются не только на Западе, но и в России. Российские банки анализируют нефинансовые кредитные риски заемщиков. Они учитывают стандарты корпоративного управления, а также риски воздействия на окружающую среду и выполнение социальных обязательств по отношению к сотрудникам в дополнение к финансовым показателям предприятия.

Во-вторых, для реализации PR-стратегии. Это может послужить заметным информационным поводом, в то время как грубое нарушение этих принципов может стать причиной серьезного кризиса.

В-третьих, для укрепления приверженности и развития лояльности клиентов с развитой осведомленностью. Стратегия является ключевым элементом современного маркетинга. Ответственное отношение к экологическим вопросам привлекает покупателей, для которых забота об окружающей среде имеет высокое значение.

В-четвертых, разработка ESG-стратегии способствует укреплению имиджа работодателя. Социальная составляющая напрямую влияет на позиции компании на рынке труда. Улучшение условий, предоставляемых работодателем, делает его более привлекательным для потенциальных сотрудников. Именно поэтому крупные компании инвестируют в создание комфортных офисов с собственными уютными зонами отдыха, столовыми и прочее [9].

ESG включает в себя три основных компонента:

1. Окружающая среда: Этот аспект связан с экологией и включает в себя меры по безотходному производству и организации раздельного сбора мусора на производственных площадях компаний. В розничной сфере это может означать полное отказ от использования полиэтиленовых пакетов. Главная цель таких мер - сохранение или улучшение состояния окружающей среды.

2. Общество: Этот аспект касается внутренних и внешних взаимодействий компании, включая сотрудников, клиентов и поставщиков. Меры, связанные с обществом, могут включать программы премирования, предоставление медицинской страховки, а также регулирование переработок.

3. Управление: Эта составляющая привлекает внимание инвесторов. «Нефинансовые» факторы, относящиеся к управлению, включают в себя прозрачность финансовой отчетности, антикоррупционную политику внутри компании, а также отношения с акционерами. Например, использование многоголосных акций может рассматриваться как контroversиальная практика в контексте ESG, так как такая система может существенно ущемлять права меньшинства акционеров.

В рамках идеи ESG, Организация Объединенных Наций приняла резолюцию «Повестка дня в области устойчивого развития до 2030 года», в которой определены 17

глобальных целей. Каждая компания, независимо от размера, может внести свой вклад в достижение этих целей на своем уровне. Для измерения воздействия на достижение этих целей используются критерии ESG.

Независимые агентства формируют рейтинги, оценивая компании. Критерии оценки обычно включают экологические, социальные и управленческие аспекты. Количество таких критериев может варьироваться от нескольких десятков до нескольких сотен.

У каждого критерия имеется свой вес в окончательной оценке. Критерии могут различаться для различных компаний в зависимости от особенностей их операционной модели, отрасли и местоположения.

Рейтинги в основном используются инвесторами, и иногда кредиторами, чтобы дополнить свой собственный анализ. Для этого они ориентируются не только на итоговую оценку рейтингового агентства, но и на данные об оценке ESG, представленные о компании. Некоторые инвесторы, кроме того, предпочитают рассматривать несколько ESG-рейтингов сразу, чтобы получить полную картину, поскольку оценки агентств могут отличаться.

Среди примеров рейтинговых агентств можно выделить RAEX-Europe, Sustainalytics ESG Risk Rating, MSCI ESG Rating. Наиболее строгим считается рейтинг S&P Global Scores (SAM).

К примеру, по рейтингу RAEX-Europe в апреле 2023 года топ-позиции среди российских компаний заняли НЛМК, «Полюс» и «Уралкалий» [8].

Инвестиции в рамках принципов ESG и устойчивое развитие стали глобальными тенденциями. В развитых странах, включая Европу и США, ESG-инвестиции уже стали обыденной практикой. Наблюдается стремительное развитие данной области в последние годы, особенно в азиатских странах, в частности, в Китае [10].

В Европе и США приняты законы, обеспечивающие прозрачность корпоративной деятельности и отчетность по ESG-факторам. Это дает инвесторам возможность принимать решения на основе более полной информации о устойчивом развитии и социальной ответственности компаний.

Также активно развиваются зеленые облигации и доступные кредиты с особым стандартом разработки и управления, с учетом социальной, экологической и финансовой эффективности. В Китае широко применяется понятие «зеленого роста», подразумевающее совместные усилия компаний, инвесторов и правительства по созданию экологически чистого и здорового общества. В добавок, в Китае энергично развиваются социально ответственные инвестиционные фонды, предлагающие специальные кредитные продукты для поддержки бизнеса. Правительство готово поддержать стартапы компаний, которые заботятся об окружающей среде.

Идеи устойчивого развития стали ключевыми направлениями также для российских инвесторов. В России уже существует несколько инвестиционных фондов, которые вкладывают средства, учитывая принципы ESG. Кроме того, многие крупные российские компании интегрируют ESG-принципы в свою стратегию, отчетность и корпоративную культуру [2, с.92].

Отмечается, что рынок ESG-инвестиций в России активно развивается, хотя понимание важности учета факторов экологии, социальной ответственности и корпоративного управления при инвестировании и принятии решений до сих пор относительно мало распространено среди отечественных инвесторов. Принципы ESG включены в новый кодекс корпоративного управления, который начал действовать в России в 2021 году. Этот кодекс поощряет российские компании учитывать ESG-принципы и предоставлять более детальную информацию, связанную с экологическими, социальными и управленческими аспектами. Таким образом, тенденция к ESG-инвестированию становится востребованной и в России, что делает этот рынок привлекательным для инвестирования.

Далее следует разобраться в ESG-рисках. ESG-риски представляют собой потенциальные угрозы для компании, возникающие при несоблюдении принципов в сфере экологии, социальной ответственности и управления. Александр Изряднов, сооснователь PR-агентства Vinci Agency, выделяет следующие из них.

1. Репутационные риски: Недопустимые действия в отношении сотрудников или неблагоприятное воздействие на окружающую среду могут привести к публичному скандалу, подрывающему репутацию компании.

2. Отставание в сфере информационной деятельности: В области PR действует ожесточенная конкуренция. Компании, игнорирующие принципы устойчивого развития и не активно несущие об этом информацию, рискуют уступить своим конкурентам, предпринимающим аналогичные шаги.

3. Затруднения в привлечении инвестиций: Бизнесы, успешно внедрившие практики ESG, имеют большие шансы на поддержку со стороны крупных игроков, таких как государство, банки и инвесторы. Сегодня ответственное инвестирование становится всеобщим трендом, и для этих целей даже создаются специальные фонды [5].

ESG-риски охватывают влияние на окружающую среду, общественные отношения и корпоративное управление. Один из способов решения этой проблемы заключается в интеграции принципов ESG в стратегию компании. Это позволит учитывать социальные, экологические и другие риски при принятии решений. Такой подход поможет решить возможные кризисные ситуации, обеспечив устойчивость развития бизнеса и защиту интересов всех заинтересованных сторон.

К стратегическим рискам можно отнести: риски, связанные с изменением нормативно-правового регулирования в области защиты окружающей среды; риски, вызванные изменениями предпочтений покупателей; риски, возникающие в системе управления цепями поставок.

Стратегический риск в рамках ESG связан с долгосрочными перспективами компании и включает в себя такие вопросы, как изменение климата, геополитические конфликты. Например, изменение климата может оказать существенное влияние на бизнес: от повышения затрат на электроэнергию до увеличения числа экстремальных погодных явлений [7].

Репутационный риск в рамках ESG связан с общественным восприятием компании и ее подходом к экологической, социальной ответственности и управлению. Негативное общественное мнение может подорвать доверие между клиентами, инвесторами и партнерами. Компании, которые не воспринимают ESG-риски серьезно и не работают над улучшением своих показателей в этих областях, рискуют стать объектом кампаний в социальных сетях, репутационных и юридических проблем.

Для управления этими рисками, компании все чаще обращаются к внедрению принципов ESG в свою стратегию и операционную деятельность. Многие инвесторы также стали оценивать компании именно с позиции их активности и успешности в решении проблем ESG, что делает предупреждение и управление указанными видами рисков важной частью успешной корпоративной стратегии [3].

Для эффективного управления стратегическими и репутационными рисками в рамках ESG-повестки компаниям необходимо: во-первых, детально анализировать свое воздействие на окружающую среду, общество и управление. Это включает в себя учет и снижение выбросов вредных веществ, поддержку социально значимых проектов и улучшение управленческих практик.

Во-вторых, компании должны прозрачно сообщать о своих ESG-достижениях, публикуя подробную информацию о своих показателях и достижениях в области экологии, социальной ответственности и управления. Это позволит инвесторам и заинтересованным

сторонам увидеть, насколько серьезно компания относится к своим ESG-рискам и как она взаимодействует с внешним миром.

Компании должны учитывать ошибки и внедрять инновации в области управления ESG-рисками. Они должны проводить мониторинг и оценку своих ESG-показателей, чтобы оперативно реагировать на изменения и корректировать свои стратегии. Компании, которые постоянно работают над улучшением своих ESG-результатов, имеют больше шансов добиться долгосрочной устойчивости и успеха.

Таким образом, стратегические и репутационные риски в рамках ESG-повестки являются неотъемлемой частью современного делового мира. Компании, которые эффективно управляют этими рисками, будут иметь преимущество на рынке и смогут создать устойчивую и успешную бизнес-модель.

Список литературы:

1. Дегтярева В.В., Мурзинцева Д.А. Исследование и развитие ESG-повестки на российском рынке в условиях геополитической обстановки в мире // Вестник университета. – 2023. – №2. – С. 33–40. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-i-razvitie-esg-povestki-na-rossiyskom-rynke-v-usloviyah-geopoliticheskoy-obstanovki-v-mire/viewer>.

2. Кулибанова В.В., Тэор Т.Р., Ильина И.А., Шарахина Л.В. ESG-повестки в РФ на региональном уровне // Economy. – 2022. – №5. – С. 95-100. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-esg-povestki-v-rossiyskoy-federatsii-na-regionalnom-urovne/viewer>.

3. Михейкина М.В. ESG-повестка России на современном этапе, вызовы и перспективы // Мировая экономика и международные отношения: диалог культур и цивилизаций: материалы всерос. науч. конф. (26-30 нояб. 2022 г. Самара) / М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Самар. нац. исслед. ун-т им. С.П. Королева (Самар. ун-т); редкол.: В.Г. Рощупкин (отв. ред.), А.Ю. Нестеров, Г.А. Хмелева, Я.А. Голубинов, М.В. Курникова. – Самара: Изд-во Самар. ун-та, 2023. – С. 59-67. – URL: http://repo.ssau.ru/bitstream/Mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-otnosheniya/ESGpovestka-Rossii-na-sovremennom-etape-vyzovy-i-perspektivy-104737/1/978-5-7883-1933-9_2023-59-67.pdf?ysclid=lr1ws72mby318872005.

4. Наролина Т.С., Смотров Т.И., Пургаева И.А., Некрасова Т.А. Исследование практики реализации ESG-повестки в регионах // Регион: системы, экономика, управление. – 2023. – №1. – С. 12-20. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-praktiki-realizatsii-esg-povestki-v-regionah/viewer>.

5. Полякова Т.С. Что такое ESG и почему это полезно для бизнеса 2023 // Бизнес-секреты Тинькофф – URL: <https://secrets.tinkoff.ru/razvitie/strategiya-esg/>.

6. Хватков Г.В. Что такое принципы ESG, в чем они полезны бизнесу и как внедрить их в компании // Skillbox: сайт – URL: <https://skillbox.ru/media/management/chtotakoeprintsipy-esg-v-chyem-oni-polezny-biznesu-i-kak-vnedrit-ikh-v-kompanii/>.

7. Шиян А.А. Современные вызовы ESG-повестки // Экономический вектор. – 2022. – №4. – С. 31. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-vyzovy-esg-povestki/viewer>.

8. Принципы ESG: что это такое и как внедрить в бизнес // Исследование Сбера – URL: https://www.sberbank.ru/ru/s_m_business/pro_business/principy-esg-cto-eto-takoe-i-kak-vnedrit-v-biznes.

9. ESG-принципы компании. // Исследование Сбера – URL: <https://developers.sber.ru/help/business-development/esg-principles>.

10. Что такое ESG-инвестирование // Тинькофф журнал – URL: <https://journal.tinkoff.ru/esg/>.

РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ И СТРАХОВАНИЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Аннотация: В статье приведено исследование основных рисков, влияющих на деятельность организаций сельского хозяйства, а также анализ сущности и особенностей применения риск-менеджмента с целью минимизации негативных последствий данных рисков. Ключевой стратегией риск-менеджмента в России является агрострахование, способное уменьшить ущерб агробизнеса в случаях наступления нежелательных событий. Также в статье было уделено внимание программам агрострахования с господдержкой, реализуемых в 2024 году, а именно мультирисковой программе и программе «ЧС».

Ключевые слова: сельское хозяйство, риск-менеджмент, агрострахование, государственная поддержка.

Abstract: The article presents a study of the main risks affecting the activities of agricultural organizations, as well as an analysis of the essence and features of the application of risk management with a purpose. minimizing the negative consequences of these risks. The key strategy of risk management in Russia is agricultural insurance, which can reduce the damage to agribusiness in cases of undesirable events. The article also paid attention to agricultural insurance programs with state support, implemented in 2024, namely the multi-risk program and the emergency program.

Keywords: agriculture, risk management, agricultural insurance, government support

Любая деятельность человека потенциально несёт в себе риски, то есть вероятность наступления нежелательных событий, и предпринимательская деятельность в сельском хозяйстве не является исключением. В России сельское хозяйство сталкивается с различными рисками, которые могут оказывать негативное влияние на производство и доходы аграрных предприятий. Возможность появления рисков в данной сфере связана с тем, что на сельское хозяйство влияет большое количество факторов: от объективных (погодные условия, мощность сельскохозяйственной техники, посевная площадь и т.д.) до субъективных (во сколько оценит твой товар покупатель), исходя из чего можно выделить несколько групп риска.

Для агробизнеса основными являются сельскохозяйственные риски, связанные с влиянием природно-климатических факторов, таких как неблагоприятные погодные явления (засуха, суховеи, заморозки, град и т.д.), выбросы вредных веществ в атмосферу и воду, болезни животных, различные вредители, которые могут отрицательно повлиять на животных или урожай фермера. Управлять этими рисками очень сложно, в некоторых случаях – попросту невозможно.

Второй группой риска стоит назвать технологические, возникающие в связи с недостаточной обеспеченностью техникой, средствами защиты растений, минеральными удобрениями и т.д. В результате предприятие несет убытки, нарушаются сроки проведения сельхозработ, возникает риск потери продукции. Данные риски также связаны со сбоями и авариями оборудования, которые могут привести к потере урожая или к ущербу для животных.

Третий и один из основных в условиях рыночной экономики – ценовой риск, связанный с возможными сильными изменениями в течении года цен на сельскохозяйственную продукцию и ресурсы, такие как семена, удобрения, топливо, что приводит к тому, что ожидаемый уровень цен, который обеспечивает рентабельность производства данной культуре, может измениться. В результате чего сельхозпроизводители несут материальный ущерб.

Следующая группа риска – риск отсутствия рынка сбыта товара (реализационные риски), возникающие в ситуациях, когда отсутствуют специализированные

магазины, а торговые сети предъявляют определенные требования к поставщику товара, которым сельхозтоваропроизводитель не всегда может соответствовать. Так, во время пандемии Covid-19 все крупные и средние торговые точки были закрыты по причине самоизоляции, товар портился, вследствие чего многие предприниматели обанкротились.

Помимо этого, в сельском хозяйстве нужен не только физический (машинный) труд, но и умственный, применимый, например, для селекции. Риски персонала связаны с отсутствием в сельской местности высококвалифицированной рабочей силы, возможностью привлечения и обучения молодых специалистов. Так, итоги Всероссийского исследования отношения молодого поколения к работе в сельском хозяйстве, проводимого международной сельскохозяйственной компанией Corteva Agriscience [4], показали, что для большинства участников опроса, а именно жителей в возрасте 14-18 лет и родители детей этого возраста, сельское хозяйство оказалось незнакомой сферой деятельности, что послужило ключевой причиной отсутствия выбора в пользу сельского хозяйства при планировании карьеры (36% подростков, 51% родителей). Уровень знания сельскохозяйственных специальностей среди подростков оказался очень низким: 40% опрошенных подростков не могли вспомнить ни одной сельскохозяйственной специальности.

Чтобы справиться с этим риском и привлечь молодежь к сельскому хозяйству, целесообразно действовать в нескольких направлениях: знакомить молодежь и родителей с сельским хозяйством, формировать позитивный имидж работников отрасли, делать акцент на инновациях и технологичных инструментах, подчеркивать возможность материальной заработка в агробизнесе.

В условиях нестабильной ситуации в России, вызванной мировыми санкциями и специальной военной операцией, не менее важными остаются риски, связанные с политическим курсом правительства, проявляющиеся в возможных изменениях законодательства и тарифов, а также финансовые риски, вызванные неплатежеспособностью одной из сторон, отсрочкой платежей, изменениями валютных курсов, процентными ставками, инфляцией и нестабильным финансовым рынком. Для управления этими рисками компании могут проводить мониторинг политической обстановки, осуществлять диверсификацию рынков сбыта и поставок, а также использовать финансовые инструменты, например, хеджирование, резервирование финансовых средств и другие.

Исходя из наличия вышеизложенных рисков, перечень которых не являются исчерпывающим, особое значение для минимизации возможных негативных последствий и ущерба для сельскохозяйственных производителей играет риск – менеджмент или управление рисками, которое представляет собой комплекс действий по поиску возможных рисков и построению стратегии развития компании или проекта с учетом потенциальной опасности. Риск-менеджмент с помощью исследования рисков помогает адаптироваться к современности и подготовить компанию к возможным сложностям в будущем

В крупных компаниях управлением рисками занимаются специально обученные люди, к примеру, финансовые и бизнес аналитики, страховые актуарии. Однако, не все сельхозтоваропроизводители могут позволить себе нанять таких людей, вследствие чего эту функцию на себя берет государство, в интересах которого свести к минимуму риски ведения бизнеса в сельском хозяйстве, которое является основой жизнедеятельности страны, производителем и поставщиком жизненно необходимой продукции, обеспечивая тем самым продовольственную безопасность страны.

Государство в лице Правительства, разрабатывает различные механизмы, программы, в том числе материальной поддержки агробизнеса. Так, мерами государственной поддержки агропромышленного комплекса, согласно опубликованным данным Министерства сельского хозяйства РФ [1], являются: льготное кредитование по ставке не более 5%; компенсирующая и стимулирующая субсидии; возмещение сельхозтоваропроизводителям части расходов на мелиоративные мероприятия; компенсация части прямых понесенных затрат на создание и (или) модернизацию объектов АПК и другие.

К мероприятиям по минимизации рисков также можно отнести: разработку федеральной государственной информационной системы (ФГИС) «Меркурий», предназначенной для учёта ветеринарной продукции во избежание рисков фальсификации продуктов; чипирование сельскохозяйственных животных для предупреждения завоза больных животных, а также программы страхования.

Компенсация части страхового взноса по договорам страхования — один из наиболее эффективных методов господдержки, актуальных в условиях экономического кризиса. Согласно статье 8 Федерального закона «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 25.07.2011 № 260-ФЗ [2], оказание государственной поддержки осуществляется при страховании рисков утраты (гибели) урожая сельскохозяйственной культуры, животных и товарной аквакультуры в результате воздействия следующих событий: воздействие природных явлений и стихийных бедствий; проникновение или распространение вредных организмов; нарушение электро-, тепло-, водоснабжения в результате опасных природных явлений и стихийных бедствий при страховании сельскохозяйственных культур, выращиваемых в защищенном грунте или на мелиорируемых землях; заразные болезни животных и объектов товарной аквакультуры; массовые отравления.

При наступлении данных событий и наличии разногласий сторон договора сельскохозяйственного страхования страховщик проводит экспертизу с привлечением независимых экспертов в целях подтверждения факта наступления страхового случая и определения размера причиненного страхователю ущерба.

Государственная поддержка сельскохозяйственным товаропроизводителям оказывается по договору сельскохозяйственного страхования. По сообщению Национального союза агростраховщиков (НСА), в весеннюю посевную 2024 года российским аграриям будут доступны две программы агрострахования с господдержкой – мультирисковая и программа страхования от гибели в результате ЧС [3].

При страховании по мультирисковой программе хозяйству возмещается утрата урожая застрахованной сельхозкультуры, наступившая в результате указанных в полисе природных явлений, рассчитанная по всей застрахованной площади и страховой случай определяется по индивидуальному осмотру пострадавшей территории без объявления ЧС. Урегулирование страхового случая завершается после сдачи сельхозпроизводителем официальной статистической отчетности, подтверждающей снижение урожайности, а господдержка компенсирует 50% от страхового взноса, что означает, что аграрию достаточно оплатить половину страховки и обратиться за субсидированием.

В случае страхования по программе «ЧС» весной 2024 года страховая выплата осуществляется на каждый гектар площади застрахованной сельхозкультуры, утрата которой в результате объявленной в регионе ЧС установлена официальной комиссией и подтверждена страховщиком. Размер страховой выплаты рассчитан на возмещение прямых затрат хозяйства на возделывание погибшей площади (страховая сумма может составлять от 35 до 50% от страховой стоимости). Объем оказываемой государством поддержки зависит от типа предприятия и региона: так, малым предпринимателям компенсируют 70% затрат, 80% — если они расположены в дальневосточном федеральном округе, все остальные получают компенсацию в размере 60%.

Наличие или отсутствие агростраховки служит определяющим фактором при расчете размера субсидии, здесь может быть применен как повышающий, так и понижающий коэффициент. До 50% меньше средств получит сельхозтоваропроизводитель, отказавшись от страхования, в то время как объем господдержки застраховавшего свои посевы агрария вырастет на 20% от первоначальной суммы субсидии. Именно поэтому агростраховка для сельхозпроизводителя становится не только защитой урожая от погодно-природных рисков,

но и обязательным условием получением государственной поддержки.

Стоит отметить, что государство само определяет страховые компании, которым разрешено страховать аграриев по программе господдержки. В 2023 году список, утвержденный Минсельхозом, состоит всего из 11 организаций. В этот список попадают только самые надежные компании, имеющие капитал не менее 3 млрд рублей, опыт осуществления сельскохозяйственного страхования не менее пяти лет, а также входящие в единое общероссийское объединение - Национальный союз агrostраховщиков. К таким организациям относят: «АльфаСтрахование», «АгроСтраховка», «РСХБ-Страхование» и другие, в которых существенную часть стоимости страхования оплачивает Министерство сельского хозяйства: 50% для мультирискового страхования и до 80% для страхования от природных чрезвычайных ситуаций.

Стоимость страхования зависит от региона, страхуемой культуры, набора рисков и финансовых ограничений (франшизы, лимита выплаты). По данным Банка России, по итогам 2022 года АО СК «РСХБ-Страхование» является лидером в области сельскохозяйственного страхования с долей рынка в 39,3% (4,4 млрд руб.), а в страховании урожая этот показатель равен 33,1% [3].

Таким образом, в сельском хозяйстве наблюдается большое количество рисков, часть из них связана с рынком, часть — с выращиванием животных и производством культуры. На многие факторы невозможно повлиять, однако следует детально просчитать то, как можно их минимизировать. Для снижения рисков в сельском хозяйстве в России необходимо разрабатывать и применять стратегии и инструменты риск-менеджмента, включая использование современных технологий, эффективное управление финансами, применение диверсификации производства, то есть стратегии, которая заключается в распределение капитала между различными группами активов, например, использование разнообразных видов сельскохозяйственной продукции и различных источников дохода и рынков поставок и сбыта. Также важно учитывать политическую обстановку и вовремя реагировать на изменения в законодательстве и торговых условиях.

Эффективный риск менеджмент может обеспечить устойчивость бизнеса, защитить инвестиции, обеспечить продовольственную безопасность и социальную стабильность, а также справиться с финансовыми потерями, что делает его неотъемлемой частью успешного ведения агробизнеса. А одним из лучших инструментов риск-менеджмента является агrostрахование, помогающее фермерам защитить свои средства от потерь в случае несчастного случая. Важно, чтобы фермеры обращали внимание на свои риски и правильно планировали свои финансовые стратегии для минимизации потерь и обеспечения успеха своего предприятия.

Список литературы

1. Меры государственной поддержки агропромышленного комплекса // Минсельхоз РФ: официальный сайт. – URL: <https://mcx.gov.ru/activity/state-support/measures/>.
2. О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства»: Федеральный закон от 25.07.2011 № 260-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_117362/.
3. Программы агrostрахования с господдержкой в 2024 году // Гривагроном. – URL: <https://glavagronom.ru/news/agrariyam-v-2024-godu-dostupny-dve-programmy-agrostrahovaniya-s-gospodderzhkoj>.
4. Результаты Всероссийского исследования отношения молодого поколения к работе в сельском хозяйстве компании Corteva Agriscience // Агровестник. – URL: <https://agrovesti.net/news/indst/rezultaty-vsrossijskogo-issledovaniya-otnosheniya-molodogo-pokoleniya-k-rabote-v-selskom-khozyajstve.html>.

РОССИЯ В ПРОЦЕССАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕГРАЦИИ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** Изучены изменения в объеме внешней торговли и факторы, вызвавшие данные изменения. Проанализирован опыт сотрудничества с другими странами, на этой основе были сделаны заключения и спрогнозированы возможные перспективы в сотрудничестве в будущем в современных реалиях.*

***Ключевые слова:** международная интеграция, внешняя торговля, сотрудничество с другими странами, перспективы сотрудничества.*

***Abstract:** Changes in the volume of foreign trade and the factors that caused these changes have been studied. The experience of cooperation with other countries has been analysed, on this basis conclusions have been drawn and possible prospects for cooperation in the future in modern realities have been predicted.*

***Keywords:** international integration, foreign trade, cooperation with other countries, prospects of cooperation.*

Различные процессы интеграции ведут к развитию экономических систем многих стран. Данный процесс создает новые возможности и вызовы, стимулируя инновации, а также способствует росту экономики государства и повсеместному устойчивому развитию. Благодаря этому появляется основа для взаимовыгодного сотрудничества государств, выгодные условия для торговли и движения капиталов.

Россия активно участвует в процессах международной интеграции как и в экономическом плане, так и в политическом, социальном и культурном. Это позволяет эффективно укреплять позиции страны на мировых рынках и повышать конкурентоспособность отечественных компаний. Интеграция среди различных государств создает выгоды для стран-участников. Примерами таких интеграций является Таможенный Союз ЕАЭС, в который входят такие страны: Россия, Беларусь, Казахстан, Армения и Кыргызстан. Таможенный союз помогает развивать внешнюю торговлю и взаимовыгодное экономическое сотрудничество:

- выгодные условия торговли друг с другом;
- единое таможенное пространство: общие правила ввоза и вывоза товаров при торговле с третьими странами, номенклатура товаров и стандарты качества;
- свободное перемещение рабочей силы [8].

Намерения России, связанные с интеграцией национальной экономики в мировую экономику и налаживанием взаимовыгодных экономических и политических отношений в мировом сообществе, зависят от ряда факторов:

- развитие направлений мировой науки, в которых наука России уже является или может стать конкурентоспособной;
- эффективное использование географического положения России;
- стимулирование процессов демографического роста и продолжительности жизни населения;
- обеспечение военно-промышленной безопасности страны;
- использование эколого-экономических преимуществ России перед другими регионами планеты [3].

В ходе изучения интеграции в мировую экономику Российской Федерации важно отметить динамику внешней торговли за последние несколько лет. Внешняя торговля является одним из ключевых факторов роли государства на международной арене, так как

показывает внешнеэкономический потенциал. В нижепредставленной таблице будут показаны характеристики внешней торговли согласно данным Росстата (2018-2021 гг.) и Федеральной Таможенной Службы (2022-2023 гг.)

Таблица 1 – Объем внешней торговли в Российской Федерации в 2018-2023 гг., млрд

долл.

Год	Экспорт	Импорт	Сальдо
2023	425100	285100	140000
2022	592500	255300	337200
2021	494350	304014	190336
2020	333530	240089	93441
2019	419721	253877	165845
2018	443915	248857	195058

Данные таблицы 1 показывают, как менялся объем экспорта и импорта РФ за последние 6 лет. Мы видим резкий спад экспорта в 2020 году, который обусловлен пандемией COVID-19. Из-за пандемии произошло замедление мировой экономики, которые были связаны с ограничениями коронавируса. Однако в 2021 году заметен значительный рост экспорта, как и в экспорте, так и в импорте РФ, что говорит о восстановлении экономики после эпидемии. В 2022 году экономике России пришлось столкнуться с новыми вызовами в виде рекордных по количеству санкций. Ограничения повлияли на импорт государства: были потеряны логистические цепочки, появились проблемы в денежных транзакциях и перестали функционировать разные зарубежные компании на территории страны. Ограничения, связанные же с экспортом, проявились спустя некоторый период. В связи с данными санкциями объем экспорта уже в 2023 году остается на уровне 2019 года, а объем импорта - 2021 год.

Однако, следует отметить, что в 2023 году, несмотря на все ограничения в виде множественных санкций, ситуация стала улучшаться. По данным Центрального банка, если в I квартале 2023 года спад экспорта в стоимостном выражении достигал 32% в сравнении год к году, то в III квартале 2023 года он замедлился до 23,9%. Если же сравнивать период с января по сентябрь этого года с более спокойным периодом двухлетней давности (девять месяцев 2021 года), то экспорт и вовсе сократился всего на 7% [9]. Рост импорта в прошлом году объясняется следующими факторами: восстановление экономической активности, благодаря созданию новых внешнеторговых цепочек, создание новых подходов к логистическим и финансовым ограничениям. Было отмечено, что импорт увеличился на 18,3% за 2023 год. За последние несколько лет произошла переориентация экспорта на другие рынки. Наибольшую часть занимает Китай: поставки выросли почти в 2 раза. Недружественные страны сократили свои покупки на российском рынке почти в 4 раза.

Россия в 2024 году входит в такие международные экономические организации как: ЕАЭС, БРИКС, ШОС и другие. Роль нашей страны во всех этих объединениях имеет значение.

В 2023 году Российская Федерация председательствовала в ЕАЭС. За этот годы произошел рост таких показателей: ВВП, нацвалюты, экспорт, промышленное производство. Также это рост положительно повлиял и на другие аспекты благосостояния стран-участниц. Работа по формированию устойчивых энергетических рынков стран, улучшение логистических связей, развитие механизмов производственной кооперации - все это свидетельствует об успешной экономической интеграции в ЕАЭС за прошедший год.

Экономическое влияние России в БРИКС способствует расширению торгово-экономических связей и развитию значимых отраслей стран. С 1 января 2024 года Россия является председателем БРИКС. Важным направлением работы российского председательства будет комплексная реализация Стратегии экономического партнерства БРИКС до 2025 г. и Плана действий по инновационному сотрудничеству на 2021–2024 гг. Особый акцент будет сделан на повышении роли государств БРИКС в международной

валютно-финансовой системе, развитии межбанковской кооперации с акцентом на наращивание расчетов в национальных валютах [4]. Можно сделать заключение, что Российская Федерация продолжит свою деятельность, связанную с укреплением нацвалют государств, которая была проделана в ЕАЭС за 2023 год. Инвестиции России положительно сказываются на экономическом климате внутри союза и развитии каждой из стран. В будущем, в течение 2024 года можно утверждать, что в перспективах России активное участие в деятельности БРИКС и укреплении уже созданных связей.

Одной из немало важных интеграций России является ШОС и несет ряд значимых преимуществ для российской экономики. Членство в ШОС расширяет рынки сбыта для отечественных товаров и услуг, участники сотрудничества представляют собой потребительский рынок, где население достигает 3 млрд человек. Также можно отметить, что преимуществом является создание потенциальных транспортных коридоров. В настоящее время в России существует несколько таковых: «Транссиб» и «Север-Юг». «Транссиб» применяется для поставок из Китая и Кореи в Россию и Среднюю Азию. «Север-Юг» пролегает от морского порта Санкт-Петербурга до Мумбая, Индии, куда входят всего 11 стран. В перспективах на следующие года в России - развитие существующих транспортных коридоров, что повлияет на интеграцию страны в мировой экономике. В России основным транспортно-логистическим коридорам необходимо развитие. Согласно заявлению Президента РФ в ходе послания Федеральному собранию, пропускная способность БАМа и Транссиба должна быть увеличена ускоренными темпами, необходимо наверстать упущенное время. Нужно нарастить пропускную способность до 210 млн тонн в год к 2030 году [6]. Также эксперты утверждают, что возможно задействовать Байкало-Амурскую магистраль для перевозок в Китай, Индию и страны Ближнего Востока. Таким образом, интеграция России в ШОС создает возможности для наращивания экспорта, транспортно-логистических связей и привлечению инвестиций в совместные инфраструктурные проекты.

В перспективах сотрудничества России с другими государствами в современных условиях главным вектором развития является укрепление взаимоотношений с Китаем. «Важнейшая задача на 2024 год, как ее видят правительства КНР и России – «вывести торговое и экономическое сотрудничество стран на более высокий уровень и обеспечить новое качество взаимного товарооборота за счет диверсификации его структуры» [7]. Таков основной итог визита премьера М.Мишустина 19–20 декабря в Китай

Значимым направлением интеграции также станет взаимодействие со странами Ближнего Востока и Северной Африки. В сфере энергетического, инфраструктурного и политического взаимодействия Россия активно сотрудничает с Саудовской Аравией, ОАЭ, Ираном и другими.

В заключение, в 2024 году Россия будет активно сотрудничать с международным сообществом, адаптируясь под современные реалии меняющейся геополитической ситуации. Это даст возможность укрепить свои позиции в мировой интеграции и продолжить обеспечивать рост национальной экономики.

Список литературы:

1. Торговля в России. 2023: Стат. сб./ Росстат – М., 2023. – 230 с. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Torgov_2023.pdf.
2. Торговля в России. 2021: Стат. сб./ Росстат. – М., 2021. – 269 с. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Torgov_2021.pdf.
3. Старых С.А., Перепелкин И.Г. Интеграция России в мировую экономику в период экономических санкций и обострения внешнеполитической ситуации. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/integratsiya-rossii-v-mirovuyu-ekonomiku-v-period-ekonomicheskikh-sanktsiy-i-obostreniya-vneshnepoliticheskoy-situatsii/viewer>.
4. БРИКС: Россия - страна-председатель 2024 года – URL: https://www.vedomosti.ru/press_releases/2024/01/09/briks-rossiya--strana-predsedatel-2024-goda.
5. Переориентация внешней торговли России: шесть основных выводов – URL:

<https://econs.online/articles/opinions/pereorientatsiya-vneshney-torgovli-rossii-shest-osnovnykh-vivodov/>.

6. Развитие транспортно-логистических коридоров – URL: <https://rostransnadzor.gov.ru/news/6765>.

7. Российско-китайские отношения в 2023 году. – URL: https://mgimo.ru/about/news/experts/russia-china-2023/?utm_source=google.com&utm_medium=organic&utm_campaign=google.com&utm_referrer=google.com.

8. Таможенный Союз – URL: <https://secrets.tinkoff.ru/glossarij/tamozhenny-soyuz/>.

9. Трамплин в Азию: раскрыт объем российской внешней торговли за 2023 год – URL: <https://iz.ru/1605180/sofia-smirnova/tramplin-v-aziiu-raskryt-obem-rossiiskoi-vneshnei-torgovli-za-2023-god>.

УДК 657

**Аблогина Мария Дмитриевна,
Фрибус Наталья Владимировна,**
к.э.н., доцент

Новосибирский государственный технический университет

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩЕСТВЕННОСТИ НЕФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПУБЛИЧНОЙ ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ

Аннотация: всё больше компаний делают акцент не только на своей финансово-хозяйственной деятельности, но и на социальных, корпоративных и экологических аспектах, что находит выражение во внедрении принципов устойчивого развития. Направления устойчивого развития, являющиеся наиболее приоритетными для компаний, зависят от отрасли, стратегии, внешних и внутренних факторов, а также стандартов и рекомендаций, применяемых при организации устойчивой деятельности компании и отражения ее результатов. В статье исследовано регулирование принципа существенности информации различными стандартами отчетности в области устойчивого развития.

Ключевые слова: устойчивое развитие, финансовая существенность нефинансовой информации, существенность воздействия, двойная существенность

Abstract: more companies are focusing not only on their financial and economic activities, but also on social, corporate and environmental aspects, which finds expression in the implementation of the principles of sustainable development. The areas of sustainable development that are the highest priority for companies depend on the industry, strategy, external and internal factors, as well as standards and recommendations applied in organizing the sustainable activities of the company and reflecting its results. The article examines the regulation of the principle of materiality of information by various reporting standards in the field of sustainable development.

Keywords: sustainable development, financial materiality of non-financial information, materiality of impact, double materiality

Нефинансовая информация, представленная в публичной отчетности компаний, с одной стороны, является отражением устойчивой деятельности компаний и представляет ее результаты. С другой стороны, чтобы собрать и проанализировать такую информацию, организации создают специальные комитеты или функциональные группы, основными задачами которых являются отслеживание последствий социальной, корпоративной, экологической деятельности компании, управление ими и представление сведений о них. В итоге, ведется работа не только над составлением нефинансовой отчетности, но и над созданием механизмов устойчивого развития компании.

Задумываясь над направлениями устойчивого развития, над которыми созданные в компании подразделения будут усиленно работать и которые будут отражаться в нефинансовой отчетности, организация должна решить, что для нее является более значимым: то, как она воздействует на экономику, общество, окружающую среду, или то, какое влияние оказывают на нее внешние факторы. Ответ на этот вопрос находит выражение в подходе, применяемом для определения степени существенности ESG-факторов и информации о них.

В настоящее время в стандартах и рекомендациях, применяемых для раскрытия информации об устойчивом развитии компаний, используется три подхода к определению существенности: принцип финансовой существенности, существенности воздействия и двойной существенности. Финансовая существенность предполагает, что нефинансовая информация может считаться существенной, если ее пропуск или искажение могут повлиять на экономические решения пользователей отчетности или если ESG-факторы непосредственно связаны с экономическими показателями компании. Применение принципа существенности воздействия предполагает учет вопросов, отражающих положительные и отрицательные последствия деятельности компании, влияющие на окружающую среду, экономику и социальную сферу. Двойная существенность объединяет в себе положения финансовой существенности и существенности воздействия, уделяя внимание как воздействию компании на внешнюю среду, так и воздействию внешней среды на нее.

На финансовую существенность ESG-факторов ссылаются IFRSS1, стандарты IIRC, стандарты SASB, рекомендации TCFD.

IFRS при определении существенных тем ориентируются на их способность повлиять на экономические решения стейкхолдеров [6]. Данные стандарты вступили в силу с 1 января 2024 г. и в настоящее время включают в себя IFRSS1 и IFRSS2, которые содержат общие требования к отчетности, связанной с устойчивым развитием, и работе с климатической повесткой. Ожидается, что со временем стандарты дополнятся информацией, отражающей отраслевые специфики, которые определяют ряд тем, являющихся существенными для различных компаний. Если необходимые стандарты будут отсутствовать, IFRSS1 допускает использование отраслевых SASB стандартов.

Согласно SASB стандартам, существенными являются вопросы, непосредственно влияющие на экономические показатели компании [1]. Чтобы организациям было легче отследить такую связь, была разработана карта существенности, часть которой приведена на рисунке 1, отражающая наиболее существенные темы для компаний 77 отраслей [7]. Так, тема выбросов парниковых газов будет наиболее существенна для компаний, занимающихся производством безалкогольных напитков, электроэнергией, добывающей промышленностью и др.

Аспект	Общая категория проблемы	Отрасли экономики					
		Оказание медицинской помощи	Производство безалкогольных напитков	Энергетика	Реклама и маркетинг	Производство автозапчастей	Добыча полезных ископаемых
Окружающая среда	Выбросы парниковых газов						
	Качество воздуха						
	Энергопотребление						
	Водопотребление						
	Управление отходами Воздействие на экологию						
Социальный капитал	Права человека						
	Конфиденциальность данных клиентов						
	Защита данных						
	Доступность продуктов/услуг						
	Качество продукции						

Рисунок 1 - Карта существенности SASB

Рекомендации TCFD также признают существенными вопросы, способные повлиять на экономические показатели компании, однако, в отличие от стандартов SASB, TCFD делают акцент только на климатических темах [8]. При этом в данных рекомендациях учитываются и отраслевые особенности организаций. Так, для энергетических компаний существенными темами, связанными с климатической повесткой, будут вопросы управления использованием угля, газа, нефти и электроснабжения.

Стандарты IIRC, то есть Основы интегрированной отчетности, в качестве существенных тем признают вопросы, которые могут повлиять на способность компании создавать и изменять свою стоимость. При этом экспертами и созданными внутри организации комитетами по устойчивому развитию должны приниматься во внимание масштабы и вероятность проявления фактора [3]. Оценивая масштаб воздействия фактора, компании должны учитывать, влияет ли он на ее стратегию, систему управления рисками или финансовые результаты. Также внимание должно уделяться временным рамкам фактора, его количественным и качественным характеристикам.

GRI стандарты, которые являются наиболее используемыми среди российских компаний, имеют несколько другой подход к определению существенности. Существенными темами являются вопросы, отражающие серьезное воздействие компании на экономику, общество и окружающую среду[5]. Таким образом, решение об определении темы в качестве существенной будет зависеть не от степени влияния на экономические решения стейкхолдеров или от связи с финансовыми показателями компании, а от уровня воздействия на внешнюю среду. Стандарт GRI 3 также довольно подробно описывает, как компаниям следует определять существенные темы:

1. Определить отраслевые особенности своей деятельности;
2. Выявить потенциальные и фактические последствия своей деятельности для внешней среды;
3. Оценить значимость таких последствий, т.е. их масштаб, серьезность и возможность устранения;
4. Определить наиболее важные темы.

На принцип двойной существенности ссылаются директива CSRD и стандарты ESRS, которые с 2024 являются обязательными для европейских компаний, попадающих под действие директивы CSRD [4]. В настоящее время данные стандарты состоят из общих и тематических стандартов, однако ожидается, что в скором времени они дополнятся и отраслевыми (рисунок 2).

Стандарты ESRS		
Общие стандарты		
<i>ESRS 1</i> Общая информация	<i>ESRS 2</i> Общее раскрытие информации	
Тематические стандарты		
Окружающая среда	Общество	Управление
<i>ESRS E1</i> Изменения климата	<i>ESRS S1</i> Собственная рабочая сила	<i>ESRS G1</i> Правила ведения бизнеса
<i>ESRS E2</i> Загрязнения	<i>ESRS S2</i> Работники в цепочке создания стоимости	
<i>ESRS E3</i> Водные и морские ресурсы	<i>ESRS S3</i> Затронутые сообщества	
<i>ESRS E4</i> Биоразнообразие и экосистемы	<i>ESRS S4</i> Клиенты и конечные потребители	
<i>ESRS E5</i> Использование ресурсов и циркулярная		

Рисунок 2 - Система стандартов ESRS

Рекомендации Центрального банка РФ также ссылаются на принцип двойной существенности [2]. Темы являются существенными, если их пропуск или искажения могут повлиять на экономические решения стейкхолдеров или на их восприятие последствий деятельности компании. Вопросом, который может соответствовать принципу двойной существенности, является рекультивация земель. С одной стороны, компания нанесла ущерб окружающей среде в ходе своей деятельности, с другой стороны, у нее возникли обязательства по ее восстановлению, которые имеют денежное выражение и могут повлиять на экономические результаты организации. При определении существенных вопросов ЦБ также предлагает ориентироваться на отраслевой контекст, в котором находится компания, внешние и внутренние факторы ее развития, взаимодействие с заинтересованными сторонами. В данных рекомендациях обозначены критерии, призванные помочь компаниям в идентификации существенных вопросов: значимость фактора, наличие его негативных последствий, их серьезность и вероятность наступления.

Некоторые эксперты считают, что применение компаниями принципа двойной существенности приведет к увеличению объемов анализируемой и раскрываемой информации, поскольку число критериев отнесения вопроса к существенному возрастет, в результате чего процесс определения существенных тем станет более трудозатратным и длительным. Однако в рекомендациях Банка России говорится, что двойная существенность тесно связана с концепцией динамической существенности, то есть вопросы, определенные в соответствии с принципом существенности воздействия, со временем переходят в число тем, являющихся финансово существенными, поэтому учет большего числа вопросов, связанных с устойчивым развитием, может в будущем помочь компании избежать операционных, репутационных и финансовых потерь. По данным ЦБ РФ, 62% ПАО, акции которых представлены на биржах, в 2022 г. использовали именно принцип двойной существенности.

Таким образом, в зависимости от используемых стандартов и рекомендаций в области устойчивого развития, компании могут акцентировать внимание на темах, являющихся для них существенными, исходя из их влияния на финансовые показатели и способности воздействовать на экономические решения стейкхолдеров, степени значимости последствий деятельности компании на внешнюю среду или совокупности данных подходов. При этом с 2024 г. для европейских компаний, попадающих под действие директивы CSRD, обязательным является именно принцип двойной существенности. В России в настоящее время нет единого подхода к определению существенных тем, однако рекомендации Банка России также советуют компаниям учитывать именно двойную существенность, поскольку именно такой подход может помочь компаниям избежать финансовых и репутационных потерь.

Список литературы:

1. Ефимова О.В. ESG-аналитика в системе принятия инвестиционных решений: в поисках существенной информации // Вестник ВГУ. Серия: Экономика и управление. – 2023. – №2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/esg-analitika-v-sisteme-prinyatiya-investitsionnyh-resheniy-v-poiskah-suschestvennoy-informatsii>.
2. Информационное письмо Банка России от 12.07.2021 № ИН-06-28/49 «О рекомендациях по раскрытию публичными акционерными обществами нефинансовой информации, связанной с деятельностью таких обществ». – URL: https://cbr.ru/StaticHtml/File/117620/20210712_in-06-28_49.pdf.
3. Международные основы <ИО> // Integrated Reporting –2021. – URL: <https://www.integratedreporting.org/wp-content/uploads/2021/06/International-Integrated-Reporting-Framework-January-2021-Russian.pdf>.
4. ESRS 1 and 2: Materiality, reporting structure and disclosure requirements // Rödl & Partner. – 2024. – URL: <https://www.roedl.com/insights/esg-news/2023-4/esrs-1-and-2-materiality-reporting-structure-disclosure-requirements>.
5. GRI 3: Material Topics 2021 // Global Reporting Initiative. – 2024. – URL:

<https://www.globalreporting.org/standards/>.

6. IFRS - IFRS S1 General Requirements for Disclosure of Sustainability-related Financial Information// IFRS. – 2024. – URL: <https://www.ifrs.org/issued-standards/ifrs-sustainability-standards-navigator/ifrs-s1-general-requirements/>.

7. Overview - SASB// SASB STANDARDS. – 2024. – URL: <https://sasb.ifrs.org/standards/materiality-finder/>.

8. Recommendations | Task Force on Climate-Related Financial Disclosures // TCFD. – 2024. – URL: <https://www.fsb-tcf.org/recommendations/>.

УДК 332.005

Рывкина Ольга Леонидовна,

к.э.н., доцент

Киселенко Карина Юрьевна,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ТУРИЗМА И ОТДЫХА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2018-2022 ГОДЫ

***Аннотация:** В статье выполнен анализ основных статистических показателей сферы отдыха и туризма в России за период с 2018 по 2022 годы. Выявлены основные тенденции развития данной сферы.*

***Ключевые слова:** туризм, отдых, коллективное средство размещения, размещённые лица, показатель, статистический анализ.*

***Abstract:** The article is devoted to the analysis of the main statistical indicators of the recreation and tourism sphere in Russia for the period from 2018 to 2022. The main development trends have been identified.*

***Key words:** tourism, recreation, collective accommodation facility, accommodated persons, indicator, statistical analysis*

В последнее время, несмотря на непростую ситуацию в стране и мире, туризм как вид досуга населения, связанный с путешествиями, не теряет своей актуальности. Развитие данной сферы является одним из приоритетов государственной политики до 2030 года и обеспечивается реализацией национального проекта «Туризм и индустрия гостеприимства». Роль и значимость, в первую очередь, внутреннего туризма обусловлена тем, что, путешествуя по стране и знакомясь с достопримечательностями разных регионов, появляются возможности глубже изучить историю и культурные особенности народов страны. Это, в свою очередь, создает предпосылки для развития многих сопутствующих сфер деятельности: транспорта, торговли и общественного питания, сельского хозяйства, производства продукции конечного потребления, включая сувенирную продукцию, продукцию народных промыслов и ремесел. То есть сферу отдыха и туризма можно отнести к системообразующей, поэтому анализ особенностей ее развития всегда актуален и значим.

В этой связи целью статьи является изучение тенденций развития сферы отдыха и туризма в России за период с 2018 по 2022 годы. Этот анализ будет выполнен по совокупности следующих статистических показателей: число коллективных средств размещения, в том числе по видам; число в них мест и номеров; численность лиц, размещенных в них; число въездных и выездных туристских поездок.

Коллективные средства размещения относятся к базовым инфраструктурным элементам индустрии гостеприимства. В 2022 году в России их насчитывалось 29547 единиц, что на 1473 единицы или 5,2% больше, чем в 2018 и на 568 ед. или 2,0% выше уровня прошлого года. За весь изучаемый период уменьшение числа коллективных средств размещения имело место только в 2020 году (на 746 единиц или 2,7% к 2018 году), что связано с пандемией коронавируса. За весь изучаемый период число средств размещения возросло в среднем ежегодно на 368 ед. или 1,3%.

В структуре этих средств размещения традиционно доминируют гостиницы и аналогичные средства размещения – 74,4% в 2020 году против 75,9% – в 2018. На втором месте – организации отдыха – 19,7% и 17,9% соответственно. И наименьший удельный вес приходится на санаторно-курортные организации (5,9% в 2022 году и 6,3% - в 2018).

Таким образом, незначительная позитивная динамика числа коллективных средств размещения сопровождалась несущественными структурными сдвигами, оценка которых в 2018 и 2022 годах с помощью индекса Рябцева позволяет заключить о тождественности структур этих объектов.

Увеличение числа средств размещения обусловило и рост числа мест в них. Однако эта динамика была более существенной. В 2022 году по сравнению с 2018 годом этот показатель прирос на 344,8 тыс. мест или 14,3%. При этом наибольшее увеличение по сравнению с прошлым годом за весь изучаемый период было выявлено в 2021 году, когда число мест возросло на 161,4 тыс. или 9,1%. В среднем ежегодно за весь период число мест увеличивалось на 86,2 тыс. или 3,4%.

Структура числа мест отличается от рассмотренной выше структуры средств размещения. Несмотря на то, что удельный вес мест в гостиницах и иных средствах размещения продолжает лидировать (57,7% в 2022 году против 53,8% – в 2018), однако с меньшим отрывом от них следуют организации отдыха и санаторно-курортные организации с удельными весами числа мест – 26,3% и 16,0% в 2022 году и 28,2% и 18,0% - в 2018.

Рассчитанный индекс Рябцева со значением 0,037 свидетельствует о том, что имели место незначительные структурные сдвиги.

Следующий показатель – число номеров. Анализ динамики номерного фонда в коллективных средствах размещения в России за пять лет (с 2018 по 2022 годы) также выявил тенденцию к росту. На конец периода туристы имели возможность разместиться в 1058,7 тыс. номеров, что на 83,1 тыс. или 8,5% больше чем, в начале периода и на 31,7 тыс. или 3,1% больше, чем в 2021. То есть в среднем ежегодно число номеров прирастало на 20,8 тыс. или 2,1%.

В таблице 1 представлены показатели, характеризующие динамику числа средств размещения, мест и номеров в них.

Таблица 1 – Число коллективных средств размещения, мест и номеров в них

Показатели	2018	2019	2020	2021	2022
Число коллективных средств размещения	28074	28302	27328	28979	29547
Число мест в коллективных средствах размещения, тыс.	2415,3	2495,7	2473,0	2634,4	2760,1
Число номеров в коллективных средствах размещения, тыс.	975,6	992,6	977,4	1027,0	1058,7
Среднее число номеров в одном коллективном средстве размещения	35	35	36	35	36
Среднее число мест в одном коллективном средстве размещения	86	88	90	91	93
Среднее число мест в одном номере коллективного средства размещения	2	3	3	3	3

Расчеты свидетельствуют о том, что в среднем в период с 2018 по 2022 годы мощность коллективного средства размещения возросла на 7 номеров или 8,6% до 93 номеров. При этом число мест в номере также имеет тенденцию к росту.

Следующим показателем, характеризующим динамику развития сферы отдыха и туризма в России, выступает число лиц, размещенных в коллективных средствах размещения. Анализ этой динамики представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ динамики лиц, размещенных в коллективных средствах размещения

Годы	Число лиц, размещенных в коллективных средствах размещения, тыс. чел	Абсолютный прирост, тыс. чел.		Темп роста, %	
		базисный	цепной	базисный	цепной
2018	71538,1	–	–	–	–
2019	76041,7	4503,6	4503,6	106,3	106,3
2020	47382,5	-24155,6	-28659,2	66,2	62,3
2021	66539,8	-4998,3	19157,3	93,0	140,4
2022	73093,0	1554,9	6553,2	102,2	109,8

Согласно расчётам, динамика данного показателя также в целом за период положительная. В 2022 году было размещено 73093,0 тыс. человек, что на 1554,9 тыс. или 2,2% больше, чем в 2018 году и на 6553,2 тыс. чел. или 9,8% - чем в 2021. Негативные тенденции имели место только в 2020 и 2021 годах, опять обусловленные влиянием пандемии. В среднем ежегодно число размещенных лиц возрастало на 388,7 тыс. чел. или 0,5%.

В структуре лиц, размещенных в коллективных средствах размещения, имели место следующие сдвиги. Удельный вес граждан России оставаясь доминирующим, продолжал возрастать в среднем ежегодно на 2,8 п.п или 3,1%. На этом фоне доля граждан стран СНГ снизилась несущественно – на 0,7 п.п до 2,7%. А удельный вес иностранных туристов сократился с 11,5% до 1,0%.

Последним аспектом анализа выступает въездной и выездной туризм. Тенденция снижения доли иностранных туристов отразилась и на въездных туристских поездках в Россию. В 2022 году их число составило 8243 тыс., что на 16308 тыс. или на 66,4% меньше, чем в 2018 году. Резкое снижение – на 74,1% и 71,2% выявлено в 2020 и 2021 годах. В структуре въездных туристов с 2018 по 2021 годы преобладали граждане европейски стран (средняя доля – 58,6%), в 2022 годы наибольший удельный вес приходился на граждан азиатских стран. Расчет индекс Рябцева (0,218) подтвердил существенный различий структур въездных туристов 2018 и 2022 годов.

Динамика выездных туристских поездок российских граждан также негативная. Их число за 5 лет сократилось на 19477 тыс. или 46,4%. В 2020 и 2021 годах выявлено наибольшее снижение турпотока. Интересна динамика структурных сдвигов. Если в 2018 году в страны Азии выезжали 54,3% российских туристов, то в 2022 году их доля возросла до 77%. На втором месте по популярности страны Европы. Одна за пять лет удельные вес туристов в этом направлении снизился в 4 раза до 44,3%.

Обобщая, отметим, что в период с 2018 по 2022 годы по всем изученным статистическим показателям выявлена позитивная динамика, за исключением въездного и выездного туризма.

Список литературы:

1. Российский статистический ежегодник. 2023: Стат.сб. / Росстат. – 2023 – 701 с. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994>
2. Рывкина О.Л. Оценка уровня и динамики развития коллективных средств размещения в Республике Крым за 2016-2020 годы // Проблемы и перспективы развития

туризма в Российской Федерации: Сборник научных трудов VII Всероссийской конференции с международным участием, Севастополь, 01 августа – 01 2022 года. – Симферополь: Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского, 2022. – С. 190-195.

УДК 338.242

Усачева Олеся Васильевна,

к.э.н., доцент

Тиукова Ольга Евгеньевна,

Новосибирский государственный технический университет

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ

***Аннотация:** Экономическая эффективность транспортных компаний играет важную роль в мировой экономике, и ее влияние трудно переоценить. В данной статье рассматриваются различные факторы, влияющие на экономическую эффективность транспортных компаний, включая рыночные условия, конкуренцию, технологии и внутренние процессы. Понимание этих факторов необходимо как для управления затратами, так и для оптимизации всех бизнес-процессов и достижения долгосрочного успеха в быстро меняющейся транспортной отрасли.*

***Ключевые слова:** Экономическая эффективность, внешние факторы, внутренние факторы, прямые факторы, косвенные факторы, транспортные компании.*

***Abstract:** The economic efficiency of transport companies plays an important role in the global economy and its impact cannot be overemphasised. This paper examines the various factors that affect the cost efficiency of transport companies, including market conditions, competition, technology and internal processes. Understanding these factors is essential both to manage costs and to optimise all business processes and achieve long-term success in the rapidly changing transport industry.*

***Keywords:** Economic efficiency, external factors, internal factors, direct factors, indirect factors, transport companies.*

Транспортная отрасль является основой глобальной экономики, обеспечивая перемещение товаров, услуг и людей по всему миру. Эффективность работы транспортных компаний напрямую влияет на производительность и конкурентоспособность многих других отраслей. Однако транспортные компании также сталкиваются с рядом проблем и возможностей, которые влияют на их экономические показатели. В этой статье мы систематизируем факторы, влияющие на экономическую эффективность транспортной компании. Экономическая эффективность относится к способности транспортной компании максимизировать прибыль, минимизировать затраты и эффективно использовать ресурсы для достижения долгосрочного успеха.

Изучение факторов, влияющих на экономическую эффективность транспортных компаний, не является чем-то новым, и одним из первых исследователей, внесших важный вклад в эту область, был профессор Массачусетского технологического института Ричард М. Бейли [1]. Его работа, опубликованная в 1960-х годах, заложила основы понимания экономической эффективности транспортных систем.

Первый фактор, на котором акцентирует внимание Бейли, - это «эффект масштаба» [1]. По мнению Бейли, транспортные компании могут повысить эффективность и снизить затраты за счет увеличения масштаба своей деятельности. Это включает в себя использование более крупных транспортных средств, оптимизацию маршрутов и консолидацию грузов. По мнению Бейли, экономия от масштаба может снизить удельные транспортные расходы и тем самым повысить рентабельность транспортных компаний.

Еще одним ключевым элементом исследований Бейли была «оптимизация маршрута» [2]. Он утверждал, что эффективное планирование маршрутов может значительно сократить расходы на топливо и время в пути. Бейли предложил методы оптимизации маршрутов, учитывающие расстояние, время и стоимость перевозки, которые могут повысить эффективность и снизить эксплуатационные расходы.

Бейли также подчеркнул важность «управления автопарком» [3]. По его словам, эффективное управление автопарком и его техническое обслуживание может сократить время простоя и повысить эффективность использования ресурсов. Под управлением понимается регулярное техническое обслуживание, мониторинг состояния транспортных средств и оптимизация их использования в соответствии с операционными потребностями.

Попробуем проследить историю появления и развития факторов, влияющих на эффективность работы транспортных компаний (табл. 1)

Таблица показывает эволюцию нашего понимания экономической эффективности транспортных компаний и подчеркивает важность каждого фактора в определенный момент времени.

Таблица 1 – Обзор авторских подходов к выделению факторов экономической эффективности транспортных компаний

Год	Ученый	Факторы
1964	Ричард М. Бейли [1]	Экономия за счет масштаба, оптимизация затрат
1966	Ричард М. Бейли [2]	Оптимизация маршрутов, сокращение затрат на топливо
1968	Ричард М. Бейли [3]	Техническое обслуживание, использование ресурсов, управление парком транспортных средств
1975	Алан Дж. Маккиннон [15]	Инфраструктура и ее доступность, доступ к рынкам, эффективность перевозок
1976	Алан Дж. Маккиннон [16]	Конкуренция и ценообразование, спрос
1978	Алан Дж. Маккиннон [17]	Эффективность использования ресурсов, эффективность использования парка транспортных средств, рабочая сила, топливо
1980-е	Джон С. Браун [4], Дэвид Дж. Тек [21]	Технологии и инновации, автоматизация, улучшение производительности
1990-е	Роберт Дж. Смит [19], Эмили Джонс [9]	политика, законодательное и нормативное регулирование отрасли
2000-е	Майкл Джонсон [10], Ребекка Уильямс [22]	Управление финансовыми и операционными рисками
2010-е	Сара Ли [14], Дэвид Чу [23]	Анализ данных, оптимизация маршрутов, улучшение обслуживания
2010-е	Иван Петров [18]	Влияние географических условий на транспортные маршруты и затраты
2020-е	Эмма Грин [8], Адам Блэк [5]	Экологические нормы, устойчивое развитие
2020-е	Мария Иванова [13]	политическая ситуация

Так, если в середине прошлого века среди факторов акцент был сделан на оптимизацию затрат, то в начале XXI века выделяют финансовые, операционные, экологические риски и геополитическую ситуацию в качестве ключевых факторов. Большинство авторов, выделяя факторы, классифицируют их по двум признакам: по связи с внешней средой (внешние и внутренние), способу влияния (прямые и косвенные). Рассмотрим подробнее видовое разнообразие факторов, влияющих на экономическую эффективность транспортных компаний.

Внешние факторы:

Рыночные условия:

1) Спрос на транспортные услуги: Высокий спрос на транспортные услуги, такие как

грузоперевозки или логистические услуги, обычно приводит к увеличению загрузки транспортных средств и повышению рентабельности. Исследования Д. Банистера и Дж. Беречмана [6] показывают, что экономический рост и развитие могут привести к увеличению спроса на транспортные услуги. Следовательно, транспортная компания должна внимательно следить за рыночным спросом и адаптировать свои услуги к потребностям клиентов.

2) **Ценовая конкуренция:** Анализ цен, предлагаемых конкурентами, и тенденций на рынке транспортных услуг помогает определить стратегию ценообразования компании. И. Доэрти и Д. Маккиннон [11] отмечают, что конкуренция на рынке транспортных услуг может повлиять на цены и маржу прибыли.

Экономическая ситуация:

1) **ВВП, уровень безработицы и инфляция:** Макроэкономические факторы, исследованные К. Баттоном [7], влияют на покупательную способность клиентов и затраты компании. Высокий ВВП и низкий уровень безработицы обычно означают высокий спрос на транспортные услуги. Инфляция влияет на затраты на рабочую силу, топливо и другие товары.

2) **Валютные курсы:** Колебания курсов валют, особенно для международных транспортных компаний, могут повлиять на стоимость топлива, транспортных средств и других импортных расходов. Исследование Д. Банистера и Дж. Беречмана [6] показывает, как валютные курсы могут повлиять на экономическую эффективность. Они отмечают, что экономический рост и развитие могут привести к увеличению спроса на транспортные услуги, что, в свою очередь, может стимулировать инвестиции в транспортную инфраструктуру.

Регулирование и политика:

1) **Законодательные нормы:** Соблюдение законов и нормативных актов, регулирующих транспортную отрасль, может повлиять на операционные расходы. Например, нормы безопасности, экологические стандарты или требования к лицензированию. Исследование И. Доэрти и Д. Маккиннон [11] показывает, как регулирование может повлиять на конкурентоспособность транспортной компании.

2) **Инфраструктура:** Доступность и качество дорожной, железнодорожной или портовой инфраструктуры влияют на эффективность перевозок. Хорошая инфраструктура может сократить время в пути и снизить затраты, что подтверждается исследованиями Дж. Сиделла [20].

Конкуренция:

1) **Стратегии конкурентов:** Важно анализировать действия конкурентов, включая их ценообразование, маркетинговые кампании и расширение бизнеса. Это поможет компании оставаться конкурентоспособной.

2) **Вход новых игроков:** Появление новых транспортных компаний может повлиять на уровень конкуренции и рыночную долю существующих компаний. Исследование Дж. Сиделла [20] показывает, как новые игроки могут повлиять на экономическую эффективность.

Внутренние факторы:

Операционные расходы:

1) **Затраты на топливо:** Цены на топливо могут значительно повлиять на операционные расходы. Эффективное управление расходами на топливо включает в себя стратегии закупки и оптимизацию маршрутов.

2) **Затраты на персонал:** Анализ затрат на оплату труда водителей, диспетчеров и другого персонала. Стратегии оптимизации затрат могут включать обучение персонала и эффективное планирование смен.

Эффективность использования парка транспортных средств:

1) Загрузка транспортных средств: Эффективное использование грузоподъемности и вместимости напрямую влияет на рентабельность. Оптимизация маршрутов и планирование загрузки могут помочь максимизировать доходы.

2) Техническое обслуживание и ремонт: Регулярное техническое обслуживание и ремонт необходимы для поддержания транспортных средств в рабочем состоянии, но также приводят к временным и финансовым затратам.

Управление цепочкой поставок:

1) Логистика: Оптимизация маршрутов, управление запасами и координация поставок могут помочь сократить затраты и улучшить обслуживание клиентов.

2) Партнерские отношения: Эффективное управление отношениями с поставщиками и клиентами может привести к сокращению времени доставки и улучшению обслуживания.

Стратегии ценообразования:

1) Анализ затрат: Транспортная компания должна учитывать все операционные расходы, амортизацию транспортных средств и накладные расходы при определении цен на свои услуги.

2) Ценовая дифференциация: Использование различных ценовых стратегий для разных клиентов или маршрутов может помочь максимизировать доходы.

Оля, а есть возможность показать на рисунке какие факторы (внешние или внутренние преобладают? Возможно, через диаграмму)

Косвенные факторы:

1) Репутация и бренд: Сильная репутация и узнаваемый бренд могут привести к лояльности клиентов и привлечению новых клиентов. Исследования М. Джонсона [12] показывают, как репутация и бренд влияют на экономическую эффективность.

2) Качество обслуживания: Качество обслуживания клиентов, включая своевременность доставки, безопасность и надежность, напрямую влияет на удовлетворенность клиентов и их готовность платить больше.

3) Инновации и технологии: Внедрение новых технологий, таких как телематика и автоматизация, может привести к повышению эффективности, сокращению затрат и улучшению обслуживания.

4) Управление персоналом: Эффективное управление персоналом, включая подбор, обучение и мотивацию сотрудников, может привести к повышению производительности труда и улучшению обслуживания.

Прямые факторы:

1) Ценовые стратегии: Стратегии ценообразования имеют прямое влияние на доходы и рыночную долю транспортной компании.

2) Анализ эластичности спроса: Транспортная компания должна анализировать эластичность спроса на изменение цен, как показывают исследования К. Баттона [7].

3) Маркетинговые стратегии: Маркетинговые кампании, включая онлайн-маркетинг, могут помочь привлечь новых клиентов и повысить осведомленность о компании.

4) Расширение бизнеса: Стратегии расширения бизнеса, такие как выход на новые рынки или добавление новых услуг, могут привести к увеличению доходов и рыночной доли.

5) Управление рисками: Эффективное управление рисками, связанными с безопасностью, страхованием и финансовыми операциями, имеет прямое влияние на финансовую устойчивость компании.

Существует ряд методов и аналитических инструментов, которые можно использовать для понимания текущих факторов, на которых следует сосредоточиться транспортным компаниям. К ним относятся:

1. SWOT-анализ: этот метод позволяет выявить внутренние и внешние факторы, влияющие на деятельность компании. Он оценивает сильные и слабые стороны компании, а также возможности и угрозы во внешней среде. На основе SWOT-анализа транспортные

компании могут определить области для целенаправленного улучшения. Мониторинг конкурентов: Важно следить за действиями конкурентов, включая их ценообразование, маркетинговые кампании и стратегии роста. Это поможет понять, какие факторы являются наиболее важными для успеха на рынке и как ваша компания может адаптироваться или отличаться от конкурентов.

2. Анализ PEST: Этот анализ помогает оценить внешние факторы, которые могут повлиять на деятельность транспортной компании. Он включает в себя изучение политических, экономических, социальных и технологических факторов. Анализ PEST поможет транспортным компаниям понять политические и законодательные изменения, экономические тенденции, социальные предпочтения и технологические инновации, которые могут повлиять на их бизнес.

3. Анализ пяти сил Портера: Этот инструмент, разработанный Майклом Портером, помогает оценить конкурентную среду, в которой действует транспортная компания. Он включает в себя анализ угрозы новых участников рынка, силы покупателей, силы поставщиков, угрозы заменителей и внутренней конкуренции. На основе этого анализа транспортные компании могут разработать стратегии для укрепления своей позиции на рынке и повышения конкурентоспособности.

4. Анализ PESTEL является стратегическим инструментом, который помогает транспортным компаниям оценить внешние факторы, влияющие на их деятельность. Он включает в себя анализ политических, экономических, социальных, технологических, экологических и юридических аспектов. Транспортные компании могут использовать анализ PESTEL для улучшения своего понимания внешней среды и принятия обоснованных решений.

Используя эти аналитические методы и инструменты, транспортные компании могут получить представление о факторах, влияющих на их деятельность, и определить ключевые области, на которых следует сосредоточиться для улучшения работы, повышения рентабельности и достижения долгосрочного успеха.

В заключение хочется отметить, что экономическая эффективность транспортной компании зависит от множества факторов, как внутренних, так и внешних, прямых и косвенных. Эффективное управление затратами, оптимизация использования ресурсов, предоставление качественного обслуживания клиентам и адаптация к меняющимся рыночным условиям являются ключевыми аспектами повышения экономической эффективности.

Понимание факторов, влияющих на экономические показатели транспортных компаний, необходимо для принятия обоснованных решений, оптимизации процессов и обеспечения устойчивого роста. Транспортные компании, которые учитывают эти факторы и адаптируются к меняющимся условиям, с большей вероятностью добиваются успеха и долгосрочной устойчивости.

Будущие исследования могут сосредоточиться на более глубоком анализе влияния отдельных факторов, разработке методологий для количественной оценки их воздействия и изучении того, как транспортные компании могут эффективно реагировать на изменения во внешней среде для обеспечения своей экономической эффективности. В условиях современной глобальной экономики понимание и управление этими факторами необходимо для максимального повышения производительности и рентабельности транспортных операций.

Список литературы:

1. Бейли Р.М. Экономия от масштаба на транспорте // Ежеквартальный экономический журнал. – 1964. – № 1. – С. 97-113.

2. Бейли Р.М. Оптимальный маршрут движения транспортных средств // Исследование операций. – 1966. – № 3. – С. 465-482.
3. Бейли Р.М. Управление автопарком // Наука о транспорте. – 1968. – № 1. – С. 1-15.
4. Браун Дж. С. Влияние технологий на эффективность транспорта // Транспортные исследования. – 1986. – № 3. – С. 165-178.
5. Блэк А. Факторы окружающей среды и экономическая эффективность транспортных компаний // Транспортные исследования, часть D: Транспорт и окружающая среда. – 2022. – С. 102869.
6. Банистер Д., Беречман Дж. Инвестиции в транспорт и стимулирование экономического роста // Исследования в области транспорта, часть А: политика и практика. – 2018. – С. 15-28.
7. Баттон К. Инвестиции в транспорт и экономический рост // Журнал транспортной географии. – 2017. – С. 1-10.
8. Грин Э. Устойчивое развитие и будущее транспорта // Экологическая устойчивость. – 2020. – № 3. – С. 190-198.
9. Джонс Э. Транспортная политика и ее влияние на эффективность // Исследование транспорта, часть А: Политика и практика. – 1998. – № 6. – С. 427-440.
10. Джонсон М. Управление рисками в транспортных компаниях // Международный журнал экономики производства. – 2005. – № 93-94. – С. 237-250.
11. Доэрти И., Маккиннон Д. Транспорт и экономическое развитие // Обзоры транспорта. – 2019. – № 1. – С. 3-22.
12. Джонсон М. Влияние репутации и бренда на экономическую эффективность транспортных компаний // Исследование транспорта, часть Е: Обзор логистики и перевозок. – 2020. – С. 98-112.
13. Иванова М.А. Влияние политической ситуации на транспортную отрасль // Экономика и управление. – 2021. – № 4. – С. 34-42.
14. Ли С. Анализ данных для оптимизации транспорта // Исследование транспорта, часть С: новые технологии. – 2012. – С. 1-12.
15. Маккиннон А.Дж. Экономическая эффективность транспортных систем: инфраструктура и доступность // Анналы региональной науки. – 1975. – № 1. – С. 35-52.
16. Маккиннон А.Дж. Конкуренция и ценообразование на транспортных рынках // Журнал промышленной экономики. – 1976. – № 4. – С. 347-362.
17. Маккиннон А.Дж. Использование ресурсов и экономическая эффективность транспортных систем // Транспортные исследования. – 1978. – № 2. – С. 111-125.
18. Петров И.В. Влияние географических условий на эффективность транспортных маршрутов // Транспортные системы. – 2013. – № 3. – С. 45-52.
19. Смит Р.Дж. Влияние регулирования на эффективность транспорта // Исследование транспорта, часть А: Политика и практика. – 1994. – № 3. – С. 187-200.
20. Сиделл Дж. Роль крупной инфраструктуры в экономическом развитии субрегиона: эмпирическое исследование аэропортов и городов // Региональные исследования. – 2018. – № 10. – С. 1357-1368.
21. Тек Д.Дж. Инновации и транспортные системы // Исследования в области экономики транспорта. – 1989. – № 1. – С. 37-52.
22. Уильямс Р. Управление финансовыми рисками в транспортных компаниях // Журнал финансовой экономики. – 2008. – № 1. – С. 56-78.
23. Чу Д. Оптимизация транспортных систем с помощью анализа данных // Исследование транспорта, часть Е: Обзор логистики и перевозок. – 2015. – С. 1-15.

**ВЛИЯНИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ:
ОЦЕНКА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ И ВЗАИМОВЛИЯНИЯ**

Аннотация: авторами изучается влияние мировой экономики на экономику Российской Федерации, проводится оценка их взаимодействия и взаимовлияния, анализ торговли, инвестиций, финансовых потоков.

Ключевые слова: мировая экономика, региональная экономика, взаимодействие, взаимовлияние, торговля, инвестиции, финансовые потоки, Россия.

Abstract: The authors study the impact of the global economy on the economy of the Russian Federation, assess their interaction and mutual influence, analyze trade, investment, and financial flows.

Keywords: world economy, regional economy, interaction, mutual influence, trade, investments, financial flows, Russia.

На данный момент, в условиях кризисного состояния мировой экономики появилась необходимость в анализе влияния мировой экономической ситуации на социально-экономические аспекты развития России и ее регионов. Современная политическая и экономическая ситуация в мире и РФ значительно повышает актуальность темы исследования.

Рассматривая мнения авторов о содержании категории «мировая экономика», следует отметить, что под мировым хозяйством понимают совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда (МРТ) и международных экономических отношений (МЭО) [1, 2].

В данной статье был проведен анализ ряда параметров, который позволит нам проанализировать основные макроэкономические показатели, одним из которых является валовый внутренний продукт (ВВП). ВВП не только оценивает динамику экономики, но также напрямую определяет благосостояние жителей страны. По этому показателю можно увидеть, как влияют различные экономические явления на экономический рост и развитие государства в целом. На рис. 1 показано сопоставление расчетного и фактического ВВП. В 2020 году можем наблюдать спад данного макроэкономического показателя на 2,7%.

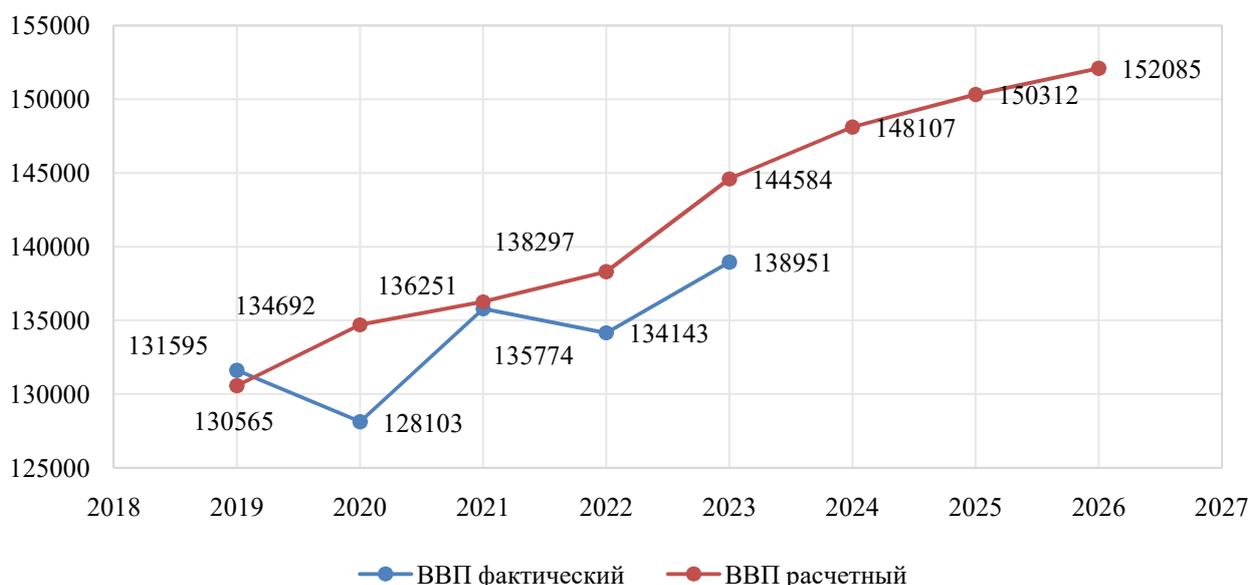


Рисунок 1 - Показатели фактического и расчетного ВВП Российской Федерации

Причиной этого стало начало пандемии COVID-19. Массовое распространение привело к тому, что большинство предприятий приостановили свою работу в связи с карантинным режимом. Когда же карантин постепенно отменялся, предприятия не успевали удовлетворять спрос, что привело к росту цен. Особенно пострадал туристический бизнес, в частности Юг Российской Федерации. На сегодняшний день мы можем наблюдать последствия кризиса 2020 года. В 2021 году наблюдается рост в связи снятия карантина и других ограничений связанных с пандемией [4].

В 2022 году цель достижения докризисных показателей развития экономики не была достигнута ввиду начала специальной военной операции (СВО). В 2023 году показатель ВВП все же увеличился, так и не достигнув планируемого результата.

Следующим основным макроэкономическим показателем является внешнеторговый оборот Российской Федерации. Внешнеторговый оборот - измеряемый в денежном выражении объем внешнеторговой деятельности страны, группы стран, равный суммарному объему экспорта и импорта за год или иной фиксированный период времени [3].

На рис. 2 представлена динамика данного показателя в Российской Федерации до 2022 года.

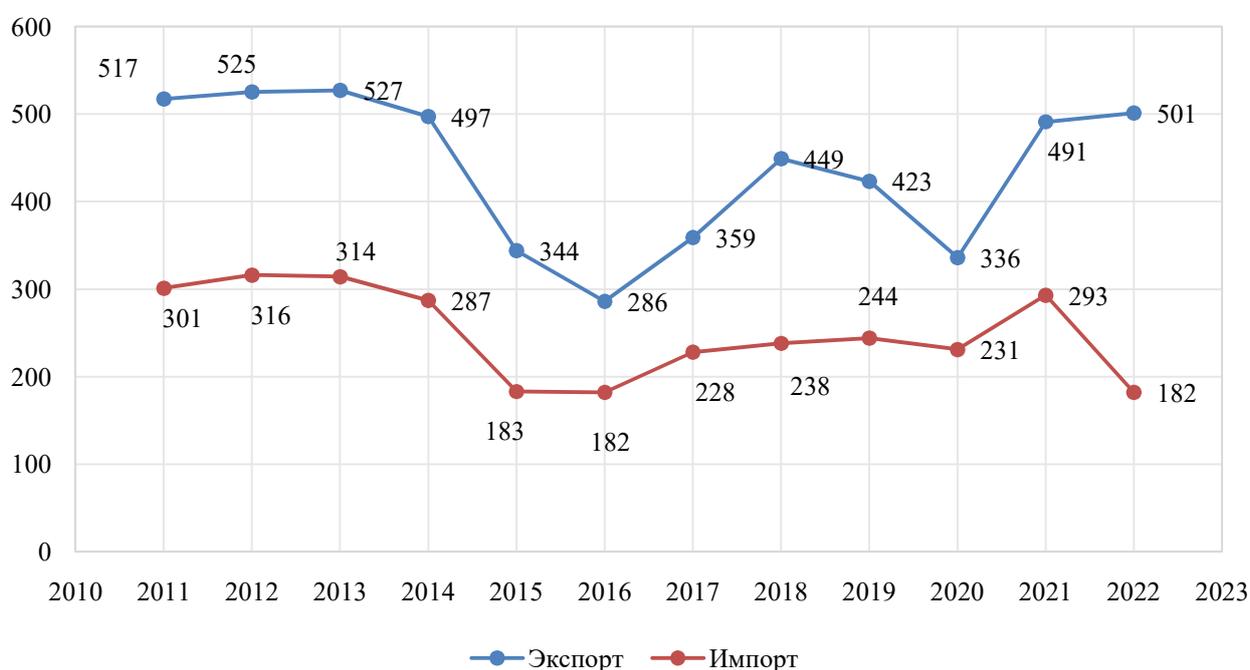


Рисунок 2 - Динамика экспорта и импорта России 2011-2022 гг., млрд долл.

По представленным данным, можно утверждать, что наблюдается неравномерная динамика экспорта и импорта. В то время как в экспорте происходит значительный прирост, в импорте же происходит обратная ситуация. Эксперты Всемирного банка прогнозировали спад российского экспорта на 30,9%, однако динамика за 2022 год показывает рост экспорта на 14%, что составляет 2,1% от мирового экспорта, занимая при этом 15 место в общем списке. Импорт в свою очередь снизился в 2022 году на 23%, тем самым снизив позиции России до 31 места. Эти тренды связаны с введением Западом масштабных санкций против Российской Федерации. В этих условиях страна сделала упор на вывоз товара, тем самым обеспечивая профицит торгового баланса. Основным регионом-экспортером является Москва, сумма экспорта превышает другие регионы примерно в 5 раз. Это объясняется тем, что в данном регионе сосредоточено большее количество производственных мощностей, а также выпускаемая продукция отличается конкурентоспособностью и качеством наравне с европейскими аналогами [4].

Еще одним немаловажным показателем является чистый отток капитала России. Чистый отток капитала - разность между совокупным объемом оттока капитала за границу и

притоком капитала в страну из-за границы [1]. На рис. 3 наблюдаются высокие темпы чистого оттока в размере 239 млрд. долл. в 2022 году, что связано с передислокацией бизнес-активов страны. Такой вариант развития привел к экстремальному росту рубля, что в свою очередь означает, что Россия будет ограничена в приобретении импортного оборудования, привлечении высококвалифицированных специалистов из-за границы, а также возможности приобретения интеллектуальной собственности за рубежом. Такой отток приводит к уменьшению капиталовложений в развитие регионов страны, тем самым замедляя развитие производственных центров.

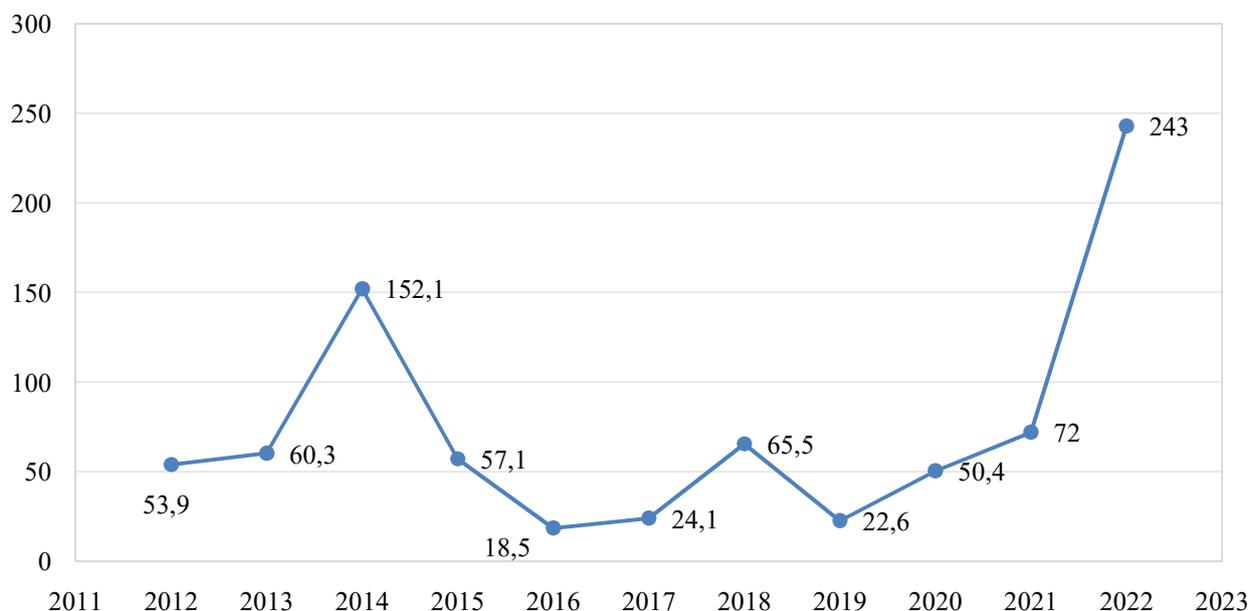


Рисунок 3 - Чистый отток капитала России за 2008-2022 гг.

Таким образом, роль мировой экономики в экономике России и ее регионов велика. Наблюдается тесная взаимосвязь с глобальными экономическими процессами на примере основных макроэкономических показателей. Регионы Российской Федерации сильно подвержены воздействию мировых тенденций, таких как инвестиции, торговля и финансовые потоки.

Для равномерного развития регионов следует учитывать различные мировые изменения при разработке плана экономического роста различных субъектов России. Для успешного выполнения плана следует проводить меры по диверсификации экономической активности, конкурентоспособности и повышению устойчивости региональных экономик к внешним шокам и изменениям на мировых рынках.

Список литературы:

1. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. – М.: Книжный мир, 2003. – 895 с.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие. – Изд. 2-е, доп. и перераб. / Е.В. Чучулина; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Пермь, 2020. –171 с. – URL: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnie-posobiya/chuchulina-mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-otnosheniya.pdf>.
3. Оценка инвестпривлекательности регионов России в контексте перехода к устойчивому развитию: IX ежегодный аналитический отчет. – Москва, 2023. – URL: <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=102269&p=attachment>.
4. Федеральная служба государственной статистики. Внешняя торговля. – URL: https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya.
5. Число введенных против РФ санкций – URL: <https://www.gazeta.ru/politics/news/2023/12/19/21956761.shtml?ysclid=1w17erzepv297999535>.

Шулекин Александр Николаевич,

к.э.н.

Шулекина Елена Николаевна,

Семенов Даниил Дмитриевич,

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
технический университет»

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ИННОВАЦИОННАЯ ФОРМА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: В современных условиях организациям необходимо постоянно совершенствовать свои производственные методы, чтобы сохранять свое место на рынке и оставаться впереди конкурентов. Это включает в себя улучшение текущих процессов и адаптацию к меняющимся потребностям клиентов. Уменьшение производственных затрат, улучшение качества и функциональности продуктов, а также удержание цен – все это важные аспекты этого процесса. Для достижения этих целей обычно требуются значительные инвестиции в научные исследования, экспериментирование с новыми производственными технологиями, а также постоянное модифицирование сырья, оборудования, рабочих параметров и объемов выпускаемой продукции. Технологии бережливого производства, которые меняют подход к производству и поставке продуктов и услуг, могут значительно помочь в достижении этих целей. Данные технологии обеспечивают более эффективное использование ресурсов, что способствует успешному выполнению всех вышеупомянутых задач.

Ключевые слова: бережливое производство, научная организация труда, инструменты бережливого производства, кайдзен.

Abstract: In modern conditions, organizations need to constantly improve their production methods in order to maintain their place in the market and stay ahead of competitors. This includes improving current processes and adapting to changing customer needs. Reducing production costs, improving product quality and functionality, and keeping prices down are all important aspects of this process. To achieve these goals, significant investments in scientific research, experimentation with new production technologies, as well as constant modification of raw materials, equipment, operating parameters and output volumes are usually required. Lean manufacturing technologies that change the way we produce and deliver products and services can significantly help achieve these goals. These technologies ensure more efficient use of resources, which contributes to the successful completion of all the above-mentioned tasks.

Keywords: lean manufacturing, scientific organization of labor, lean manufacturing tools, kaizen.

Сегодня многие российские организации стремятся к внедрению инновационных технологиях управление и оптимизации. Они работают вместе с системами управления качеством для улучшения производственных процессов и повышая эффективность. Одной из таких систем является система управления бережливого производства, которая предлагает подходы, основанные на принципах бережливого производства.

Бережливое производство – это не просто стратегия, это набор принципов и методов, направленных на обеспечение безопасности и стабильности объекта. Улучшение качества продуктов и услуг, к которому стремится бережливое производство, связано не только с физическим, но и с психологическим благополучием сотрудников. Удовлетворенность результатами своего труда, возможность вносить свой вклад и видеть результаты своих усилий, улучшают психологическую безопасность персонала. Это, в свою очередь, способствует успешному выполнению задач и развитию компании [2].

Научная организация труда (НОТ) – это российская версия концепции бережливого производства, включающая в себя процесс улучшения труда на основе научных достижений и передового опыта. Однако НОТ сосредоточена на строгом соблюдении регламентов работы, не уделяя должного внимания развитию творческого потенциала сотрудников и ориентируясь на материальную мотивацию. В отличие от этого, бережливое производство предполагает, что прямое участие и заинтересованность сотрудников в управлении

организацией является более эффективным способом ведения бизнеса. Такой подход позволяет постоянно адаптироваться и изменять производственные процессы, реагируя на изменения, что является конкурентным преимуществом в условиях постоянно меняющегося рынка.

Концепция бережливого производства была разработана и успешно протестирована в компании Toyota в период с 1948 по 1975 годы. Тайичи Оно, разработчик производственной системы Toyota, заложил основы современной философии бережливого производства, нацеленной на минимизацию потерь. Он определил потерями как любые человеческие действия, которые расходуют ресурс, но не добавляют ценности для потребителя", такие действия считаются затратными и должны быть устранены. Основой этой концепции является интегрированная социально-техническая система философии и практики управления, известная как TPS (Toyota Production System). TPS включает в себя организацию производства и логистики, а также взаимодействие с поставщиками и клиентами. Основная суть TPS заключается в стандартизации процессов и системе постоянных улучшений, которая также известна как «кайдзен». Эта система управления помогает компании снижать затраты и повышать эффективность, что в конечном итоге приводит к улучшению качества продукции и увеличению уровня удовлетворенности клиентов [5].

Бережливое производство играет ключевую роль в современном бизнесе и предоставляет множество преимуществ, которые помогают организациям оптимизировать свои рабочие процессы. Во-первых, бережливое производство помогает снизить производственные затраты и время исполнения заказов, что важно для повышения эффективности работы. Во-вторых, это способствует улучшению качества продукции или услуг, что является важным фактором для удовлетворения потребностей клиентов. В-третьих, это помогает улучшить условия труда сотрудников, снижая стресс и повышая удовлетворенность работой, что способствует улучшению морали персонала и общей производительности. В-четвертых, бережливое производство улучшает взаимодействие между разными отделами компании, способствуя более эффективной работе всего коллектива. В-пятых, это ускоряет процесс принятия решений и улучшает способность адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям, что критически важно в быстро меняющемся бизнес-окружении. Наконец, бережливое производство позволяет повысить уровень удовлетворенности клиентов за счет сокращения времени выполнения заказов и улучшения качества продукции, что в конечном счете приводит к повышению лояльности клиентов и росту бизнеса [1].

Стратегия бережливого производства внесла фундаментальные изменения в существующие производственные парадигмы. Данная концепция отказалась от практики массового производства, при которой производство больших объемов товара или комплектующих основывается на прогнозируемом спросе, и перешла к использованию систем, основанных на принципе потока единичных изделий. При такой системе вся производственная деятельность организована таким образом, что различные шаги выполняются в строгой последовательности и единым потоком. Это позволяет производству легко и быстро приспосабливаться к колебаниям спроса без значительного влияния на производство. Основная идея концепции бережливого производства заключается в том, что каждое действие на предприятии должно подвергаться анализу с точки зрения его ценности для потребителя. Если действие не создает ценности, оно рассматривается как потеря.

Сегодня современные компании всего мира активно изучают и применяют опыт японских производителей, что обусловлено следующими факторами:

1. На современном высоко конкурентном мировом рынке, который продолжает активно развиваться с конца 20 – начала 21 веков, предприятия сталкиваются с проблемой снижения цены конечной продукции/услуги. Это требование рынка непосредственно приводит к необходимости сокращения собственных затрат производства, не теряя при этом качество продукции. В данном контексте эффективность предприятия становится основным критерием конкурентоспособности организаций.

2. Главным фактором любого предприятия является его способность быстро и точно реагировать на постоянно меняющиеся потребности своих клиентов. Увеличение гибкости производственного процесса становится возможным благодаря применению технологии «точно в срок». Данная технология значительно ускоряет процесс производства и повышает его точность.

3. Даже быстрое и эффективное производство продукта по конкурентной цене может оказаться недостаточным для занятия устойчивой позиции на рынке. Ключевым фактором в данной ситуации является стабильно высокое качество продукции. Именно бережливое производство способствует соблюдению всех этих требований: эффективности, гибкости и качества.

Следовательно, ключевые преимущества системы бережливого производства для современных промышленных предприятий можно выделить следующим образом:

1. Бережливое производство становится главной тенденцией в мировой экономике. Все больше компаний по всему миру используют бережливое производство как ключевую стратегию развития, которая может улучшить их конкурентоспособность в современных экономических условиях.

2. Бережливое производство позволяет существенно снизить потребление ресурсов, преобразовывая процессы производства и применяя кросс-функциональный подход.

3. Бережливое производство предоставляет надежную основу для сокращения промышленных отходов, рассматривая их, как потерянный ресурс.

4. Бережливое производство является финансово привлекательной стратегией, которая прямо снижает себестоимость продукции и позволяет предлагать более конкурентные цены.

5. Бережливое производство делает промышленные предприятия более экологичными. В условиях ухудшения экологической обстановки, бережливое производство предлагает эффективные решения для снижения экологического воздействия производственной деятельности.

Основными инструментами бережливого производства являются:

– VMI (склады снабжения, информация о состоянии которых доступна поставщику) – это распространенный инструмент в управлении цепями поставок. Он помогает улучшить планирование продаж и обслуживание клиентов, снижая дефицит товаров. Сама система VMI основана на доверии: клиент больше не делает заказы напрямую, а поставщик сам отслеживает потребление и запасы на складе клиента, вовремя пополняя их.

– SCM (цепочки поставок) – это система, которая объединяет производство, операции, управление персоналом, финансы и активы.

– ERP (эффективное планирование и управление всеми ресурсами) помогает оптимизировать ресурсы предприятия с помощью специализированного программного обеспечения, обеспечивающего единые данные и процессы для всех областей деятельности.

– TQM(всеобщий менеджмент качества) представляет собой целостную концепцию управления. Это не просто отдельный принцип или метод, это интеграция всех организационных функций и процессов. Главная цель - постоянное улучшение производства и поставки товаров или услуг. Но это не только о улучшении процесса производства или доставки, это также отражает стремление максимально удовлетворить потребности и требования клиентов. Применение системы TQM предполагает идентификацию ключевых процессов и постоянный контроль над ними.

– Kaizen – это ключевой элемент бережливого производства. Все участники, от руководства до рядовых работников, вовлечены в процесс улучшения, что способствует совместной работе и улучшению общей эффективности. Постоянные улучшения могут привести к снижению издержек и уменьшению потерь. Культура постоянного улучшения может служить движущей силой для сокращения потерь и повышения эффективности на

долгосрочной основе. Внедрение Kaizen требует значительных изменений в процессах и понимании целей, что включает изменение восприятия работниками своей роли в организации. Kaizen реализуется через различные методы, одним из которых является метод "точно в срок", направленный на оптимизацию производственных процессов. Этот подход обеспечивает наличие необходимых деталей на производственной линии в нужный момент и в нужном количестве, он основан на принципах системы вытягивания производства, производства непрерывным потоком и времени такта. Данный подход приводит к сокращению затрат на содержание складских запасов, сокращению времени проведения заказа, улучшению обеспечения материалами, более долгосрочному планированию для поставщиков и улучшенному сбыту товаров.

– Канбан – это система управления производством, основанная на использовании информационных карточек для передачи заказа на всех его этапах изготовления. Таким образом, можно отследить весь путь продукта: от идеи до его появления на прилавке магазина. Канбан широко применяется для реализации проектов, управления службой продаж, производственных линий, IT-разработок и даже для организации личной жизни.

– Система 5S (сортировка, рациональное расположение, уборка, стандартизация) представляет собой систему эффективной организации каждого рабочего места (рабочего пространства).

– ТРМ (всеобщий уход за оборудованием) – это эффективная методика управления производственным оборудованием, основная цель которой – повышение эффективности технического обслуживания. Это система, которая обеспечивает идеальное сочетание между эффективным использованием производственных мощностей и затратами на поддержание их в рабочем состоянии, уменьшая при этом количество поломок и простоев.

Все эти инструменты системы бережливого производства помогают эффективно внедрять концепцию бережливого производства и гарантируют оптимальное использование ресурсов предприятия, что ведет к улучшению эффективности и конкурентоспособности компании на рынке.

Для применения вышеперечисленных инструментов бережливого производства в конкретной организации необходима их адаптация с учетом специфики каждого процесса – управленческого, организационного, особенностей рабочих мест, временных ресурсов и прочих критических факторов, влияющих на результаты внедрения [3].

Внедрение бережливого производства в сочетании с использованием вышеупомянутых инструментов позволит организации достичь желаемых результатов. Компании стремятся улучшить свое внутреннее управление, включая процесс производства, и организовать процессы так, чтобы снизить стоимость продукта или услуги без ущерба для качества. В этом случае внедрение принципов бережливого производства является наиболее оптимальным вариантом, так как в них заложена простая и понятная логика.

Внедрение бережливого производства на предприятии является ключевым инструментом для оптимизации расходов. Это включает в себя несколько областей:

– сырье и комплектующие изделия, которые необходимы для производства, становятся более эффективно использованными;

– запасы материалов и расходные компоненты используются более рационально, что уменьшает излишние затраты;

– трудозатраты становятся более продуктивными, что увеличивает общую эффективность производства;

– время изготовления продукции сокращается, что позволяет быстрее реагировать на потребности рынка.

Применение этих мер позволит снизить потери, связанные с простоями, неоправданными перемещениями, избыточными запасами и с высоким по меркам компании уровнем брака. В конечном итоге, все эти меры приведут к тому, что компания сможет

снизить издержки производства. Это будет достигнуто за счет повышения качества продукции, увеличения производительности труда и улучшения общей эффективности производства.

Недостатки внедрения бережливого производства на предприятии:

- высокие затраты на внедрение новых технологий и обучение персонала.
- необходимость изменения корпоративной культуры и убеждений сотрудников
- сложность процесса перехода от привычных методов производства к новым инновационным подходам.
- риск недооценки эффективности бережливого производства и не достижения запланированных результатов.
- необходимость постоянного мониторинга и анализа процессов для поддержания эффективности бережливого производства [4].

Кроме того, при внедрении принципов бережливого производства могут возникнуть определенные проблемы, которые требуют серьезных изменений в работе предприятия. Например, внедрение может столкнуться с сопротивлением персонала из-за бюрократизации структуры управления организацией.

Ключевым фактором успешного перехода на бережливое производство является соответствие целей персонала и руководства. Если этого нет, сотрудники не будут стремиться повысить стоимость продукта, а руководство не включит сотрудников в процесс управления и улучшения процессов. В процессе внедрения новой концепции важно внимательно отнестись к системе мотивации сотрудников. Материальная мотивация может привести к увеличению финансовых затрат без соответствующего роста энтузиазма сотрудников.

В целом, модернизация управленческой структуры может способствовать быстрой адаптации к новой концепции, выявлению слабых мест и улучшению производственных процессов. Несмотря на возможные трудности внедрения нового подхода, ожидаемые преимущества от бережливого производства в конечном итоге компенсируют его недостатки.

Список литературы:

1. Глазков Г.В., Малышев Е.А. Организация рабочего места по методике 5S // Вестник науки. – 2024. – Т. 5, № 3(72). – С. 80-87. – EDN UENBVD.
2. Золотова Л.В., Конюченко О.Н., Уманский С.С. Бережливое производство: содержание понятия // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – № 40(2). – С. 121-129. – EDN RNEIPR.
3. Кноль А.С., Шулекина Е.Н., Белугина Е.В. Особенности и проблематика внедрения бережливого производства в здравоохранении // Формирование механизмов устойчивого развития экономики: Сборник трудов III Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции, Севастополь, 01–02 июня 2023 года. – Симферополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство Типография «Ариал», 2023. – С. 48-53. – EDNGOSEGG.
4. Пурыжова Л.В., Семенова Л.В., Кашпаров Д.В.. Внедрение системы бережливого производства как фактор повышения эффективности деятельности производственных предприятий – М.: Ай Пи Ар Медиа, 2022. – 82 с. – EDN VWNPPYR.
5. Целютина Т.В., Авилова Ж.Н. Мотивация и лидерство в бережливых производствах – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2020. – 210 с. – EDN UNQQWE.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ, КИТАЯ И СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА В УСЛОВИЯХ МЕНЯЮЩЕГОСЯ МИРОПОРЯДКА

Аннотация: в статье рассмотрены экономические отношения России, Китая и стран Ближнего и Среднего Востока в условиях современной геополитики и изменяющегося миропорядка. В работе рассмотрена ретроспектива отношений стран, а также даны прогнозы на будущее развитие экономических отношений.

Ключевые слова: Россия, Китай, Ближний и Средний Восток, экономика, миропорядок, Пояс и Путь, экспорт, экономические отношения, союз.

Abstract: The article examines the economic relations between Russia, China and the countries of the Near and Middle East in the context of modern geopolitics and a changing world order. The paper considers a retrospective of the relations of the countries, as well as forecasts for the future development of economic relations.

Keywords: Russia, China, the Middle East, economy, world order, Belt and Road, exports, economic relations, union.

В современных реалиях Россия, Китай и страны Ближнего и Среднего Востока (далее страны БСВ) играют ключевую роль в мировой экономике, поскольку они располагают колоссальным запасом природных ресурсов и ископаемых, которые необходимы ведущим экономикам мира. К тому же, рассматриваемые страны занимают более четверти территории земного шара, а большинство из них географически расположено близко друг другу. Такие природные и географические богатства делают эти страны важнейшими участниками мировой торговли. Сотрудничество между этими государствами не только способствует развитию каждой из них, но также может оказывать влияние на миропорядок сегодня в целом, разворачивая вектор развития стран и экономических отношений с Запада на Восток, что и обуславливает актуальность рассматриваемой темы исследования.

Сотрудничество между Россией, Китаем и странами БСВ имеет долгую историю. С Китаем Россия сотрудничает еще с XVII века. В XX веке в обоих государствах установилась коммунистическая идеология. Отметим, что взаимоотношения между СССР и КНР обострились, и в какой-то момент практически прекратились, однако с 70-х годов 20 века заработал механизм улучшения взаимоотношений между странами. Сегодня Китай занимает ведущее место среди внешнеторговых партнёров России [2]. В современных реалиях Китай также становится главным потребителем российских энергетических ресурсов, таких как нефть и газ. На сегодняшний день идёт активное строительство нового трубопровода: Сила Сибири-2.

Энергетическое сотрудничество Китая со странами Ближнего и Среднего Востока (БСВ) является важным аспектом их взаимодействия. Китай является крупнейшим потребителем энергии в мире, а страны БСВ обладают значительными запасами энергетических ресурсов, таких как нефть, газ и уголь. Это создает взаимовыгодную ситуацию, в которой Китай получает доступ к необходимым ресурсам, а страны БСВ получают инвестиции и технологическую поддержку от Китая. Китай активно инвестирует в строительство энергетической инфраструктуры в странах БСВ (нефтепроводы, газопроводы и электростанции) [6].

Россия и БСВ имеют долгую историю сотрудничества, включая политические, экономические и культурные аспекты. Россия инвестирует в области энергетической и другой социально значимой инфраструктуры стран БСВ. В свою очередь страны БСВ являются важными поставщиками природных и трудовых ресурсов.

Очевидная переориентация России на Восток в первую очередь связана с западными санкциями. Сегодня в Китай из России поставляют в основном нефть, уголь и сталь [1]. Полагаясь на прогнозируемые EnergyInformationAdministration (EIA) темпы роста потребления газа по регионам, можно ожидать, что к 2050 г. доля развитой Европы в мировом импорте газа сократится до 29 %, а развивающейся Азии возрастет до 35 % [1]. Западные санкции и подрыв Северного Потока, а также начало СВО являются лишь катализаторами переориентации российского экспорта на Восток. Следует отметить, что этот процесс был неизбежен. Сегодня же, из-за сложившейся геополитической ситуации, России пришлось идти на уступки, и экспортировать нефть и другие ресурсы в Китай со скидками. Страны БСВ также являются крупнейшими экспортерами энергетических ресурсов для Китая. Настолько выгодные условия для Китая позволяют ему самому экспортировать российскую нефть, и нефть стран БСВ на Запад, причем по очень высоким ценам. Российский газ же продается в Китай без льгот.

В свою очередь Китай является крупнейшим экспортёром автомобилей, производственных машин, электроники, химии для России. Развиваются также логистические маршруты. Между Россией и Китаем открыли первый автомобильный мост: он соединяет Амурскую область и провинцию Хэйлунцзян: «новый маршрут сокращает дорогу из Благовещенска в Хэйхэ на 300 километров, его пропускная способность — 900 грузовиков в сутки. Перевозчик Fesco запустил два контейнерных поезда из Китая в Россию: в мае — из Чэнду в Калининград, в июле — из Шанхая в Москву. Первым маршрутом планируют перевозить комплектующие для электроники, а вторым — строительные материалы, бытовую технику и одежду» [1].

Также, в Россию приходят компании, которые намерены развивать в стране собственные производства. Например, XibaoGroup - крупнейшая металлургическая компания, планирует открыть собственный завод в Липецке. Там же планируется открыть автомобильный концерн SOKON.

Как было сказано выше, Россия активно помогает странам БСВ с возведением инфраструктуры, не только энергетической, но социальной, необходимой для населения. Например, в 2022 году в Катаре прошел Чемпионат мира по футболу, стадионы которого были спроектированы на основе отечественных стадионов, которые зарекомендовали себя после Чемпионата мира 2018 года в РФ.

Важной логистической развязкой стал коридор Север-Юг. Это один из важнейших совместных проектов, который связывает Россию с Индией через Иран и Азербайджан.

Активно ведется разработка фосфатов под Пальмирой. Дамаск предоставил российскому «Стройтрансгазу» эксклюзивные права на разработку месторождения сроком на 50 лет и ежегодную добычу, и продажу 2,2 млн тонн полезного ресурса [3]. Более того, активно инвестируется строительство атомной инфраструктуры Росатомом.

Следует также упомянуть об инициативе «Пояс и путь», которая охватывает большую часть Евразии, соединяя развивающиеся страны, в том числе новые экономики, и развитые страны [4]. К инициативе присоединились большинство стран Ближнего и Среднего востока, Средней Азии, Китай, Россия, а также большинство стран Латинской Америки, страны Центральной Африки и два европейских государства - Сербия и Венгрия.

В рамках «Пояса и пути» реализуется комплекс мер, в том числе:

1. Развитие трансграничной инфраструктуры;
2. Налаживание энергетических и телекоммуникационных цепочек;
3. Снятие барьеров и макроэкономическая поддержка;
4. Переход на расчёты в национальных валютах;
5. Наращивание контактов между людьми [4].

Кажется, что некогда «слабые» экономики мира сплотились вместе, создав сильнейший экономический союз, однако следует отметить, что в отношениях сильных развитых экономик всегда существуют политические, территориальные и экономические риски.

Во-первых, сегодня Россия несколько зависимой от китайской экономики. Китай остается крупнейшим партнером России. Любые проблемы с китайской экономикой, в мировом масштабе, способны дестабилизировать некоторые отрасли экономики России.

Во-вторых, Китай и страны БСВ опасаются западных партнеров. С помощью рычага санкций США и ЕС могут оказывать давление, что приводит к ограничениям в инвестициях и торговле. По этой же причине, страны-партнеры в Азии и на Ближнем Востоке опасаются инвестировать в российские проекты.

Более того, конфликт интересов России, Ирана и стран Аравийского полуострова также является очевидным экономическим риском для всех перечисленных стран. Все эти страны - крупнейшие экспортеры энергетических ресурсов, каждая из которых, очевидно, в первую очередь нацелена на укрепление собственных позиций на мировом рынке.

К тому же в состав БСВ входят так называемые горячие точки: Сирия, Ливан, Ливия, Палестина. Международные конфликты всегда оказывают значительное влияние на мировую экономику. Конфликт, особенно вооруженный, усложняет условия мировой торговли. К тому же, нестабильность и неопределенность власти определённой горячей точки, снижают потенциал государства для инвесторов.

Также следует отметить, что слабые экономики, состоящие в альянсе, могут отставать в экономическом развитии, что потребует вмешательство извне. В таком случае государство может стать дотационным.

Существует множество сценариев развития экономических отношений между Китаем, странами БСВ и Россией. Например, Россия и Китай уже установили и развивают двухстороннее стратегическое партнёрство.

Инициатива «Один пояс - Один путь», может открыть возможность интеграции экономик и культур ведущих стран. В рамках этой же инициативы страны могут сотрудничать в областях науки, образования и технологий. К тому же, крупные государства, такие как Китай, Россия и Иран могут сотрудничать в рамках единых инвестиционных проектов, взаимно развивая слабые отрасли друг друга.

Создание единого союза и, как следствие, единой валюты, может способствовать увеличению товарооборота и в целом экономическому росту. Также могут быть сняты некоторые таможенные барьеры, для улучшения торговых отношений и увлечения товарооборота. Безусловно, каждый из прогнозов зависит от множества факторов: геополитики, экономических условий определённых стран и др.

Итак, взаимоотношения России Китая и стран БСВ определяют экономическую, политическую и деловую сторону всего Евразийского континента. Сотрудничество этих стран не имеет аналогов в мировой практике. Оно реализуется по модели взаимоотношения великих держав нового вида. К тому же страны укрепляют свои позиции на мировой арене, продвигают свое влияние на глобализацию общества [5].

Геополитические интересы двух крупнейших экономик Евразии - России и Китая совпадают. Такое партнёрство позволяет нашему государству проводить разностороннюю внешнюю политику на восточном направлении. В свою очередь, Китай, пользуется создавшимися выгодными условиями и поддержкой России, развивая выгодные для себя торговые и технологические сотрудничества на Тихоокеанском рубеже.

Президент России согласовал с Председателем КПК Си Цзиньпином строительство новых атомных энергоблоков на территории Китая. Достигаются взаимовыгодные условия с Ираном, ОАЭ и другими арабскими странами.

В условиях длительной трансформации мирового порядка, с продолжительными экономическими войнами США и Китая, началом российской специальной военной операции, перестраивается мировой экономический вектор. При это сотрудничество стран БСВ, России и Китая в рамках проекта «Пояса и Пути», оказывает существенное влияние на международные отношения партнёров. В целом, экономическое сотрудничество России, Китая и стран БСВ в условиях меняющегося миропорядка ускоренно развивается, адаптируясь к новым условиям и вызовам.

Список литературы:

1. Китай настроен предельно прагматично: станет ли КНР главным партнером России // Тинькофф-Журнал – URL: <https://journal.tinkoff.ru/china-partnership/>.
2. Межгосударственные отношения СССР - России и Китая // РИА НОВОСТИ. – URL: <https://ria.ru/20140515/1007631495.html>.
3. Продвижение России на Ближнем Востоке: перспективы и риски // Дзен. – URL: <https://dzen.ru/a/YCEudDkOsyubU1jZ>.
4. Форум «Один пояс — один путь»: даты, программа, страны-участницы // Известия. – URL: <https://iz.ru/1588989/mariia-shaipova/forum-odin-poias-odin-put-daty-programma-strany-uchastnitcy>.
5. Что сдерживает развитие экономического сотрудничества России с Китаем Эксперты двух стран проанализировали проблемы во взаимной торговле // РБК – URL: <https://www.rbc.ru/politics/23/06/2023/649417749a7947daa5a56ef8>.
6. Энергетическое сотрудничество КНР со странами БСВ: история, проекты и перспективы – URL: <https://nauchniestati.ru/spravka/energeticheskoe-sotrudnichestvo-knr-so-stranami-bsv/>.

СЕКЦИЯ 2.

Экономическая безопасность России и регионов

338.27

**Кваша Виктория Григорьевна,
Добровольская Оксана Петровна,**
канд. геогр. наук, доцент
ФГАО ВО «КФУ им. В.И. Вернадского

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ

***Аннотация:** в работе рассмотрены особенности обеспечения экономической безопасности регионов России; проведен анализ ее основных уровней, которые отражают степень защищенности региональной экономики. Изложены ключевые внутренние и внешние угрозы экономического сектора, указаны причины их возникновения и меры по устранению.*

***Ключевые слова:** региональная экономика, экономическая безопасность, социально-экономическое развитие, финансовый сектор.*

***Abstract:** the paper considers the features of ensuring the economic security of the regions of Russia; an analysis of its main levels, which reflect the degree of security of the regional economy, is carried out. The key internal and external threats to the economic sector are outlined, the causes of their occurrence and measures to eliminate them are indicated.*

***Keywords:** regional economy, economic security, socio-economic development, financial sector.*

На современном этапе развития российского государства в условиях финансового кризиса, рыночной нестабильности и дифференциации доходов населения, экономическая безопасность региона играет важную роль в обеспечении независимости национальной экономики, ее баланса и устойчивого развития.

Эффективная система экономической безопасности — залог успешного существования любого государства, в частности для Российской Федерации, которая на сегодняшний день стремится занять достойное место в мировом геополитическом и экономическом пространстве.

Цель исследования в рамках данной работы заключается в комплексной оценке уровня защищенности экономики региона от внутренних и внешних угроз, а также обоснование мер по укреплению и усилению ее безопасности [1].

В Указе Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 г. № 208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» экономическая безопасность определена как состояние защищенности национальной экономики от потенциальных угроз и кризисных ситуаций, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Экономическая безопасность — это интегральная величина, уровень которой определяется состоянием макроэкономической ситуации, сложившейся в основных сферах социально-экономического развития исследуемой территории: производственной, научно-

технической, инвестиционной, социальной и демографической, которая характеризуется такими признаками, как:

- многогранность, которая отражается различными сферами экономики, включая промышленность, сельское хозяйство, финансовую систему;
- адаптивность, предполагающую быструю переориентацию к изменяющимся внутренним и внешним условиям;
- превентивность, направленную на формирование резервов финансовых, материальных и человеческих ресурсов по обеспечению устойчивости экономики к воздействию негативных факторов [3].

В целом, безопасность социально-экономического развития конкретного региона, наряду с общими закономерностями развития национальной экономики страны, отличается особенностями, определяемыми долей конкурентоспособной продукции базовых отраслей в общем объеме продукции государства, уровнем развития экспортного сектора экономики региона, а также наличием ресурсного потенциала, в том числе научного, уровнем доходов населения.

Уровень экономической безопасности региона – это комплексный показатель, который отражает степень защищенности региональной экономики от внутренних и внешних угроз, ее способность к непрерывному развитию, определяющийся путем анализа следующих ключевых факторов:

- территориальное расположение (протяженность границ, численность населения, доступность транспортных коммуникаций субъектов);
- наличие природных ресурсов (минеральные ресурсы, лесные, водные ресурсы, земельные ресурсы, возобновляемые источники энергии);
- наличие транспортной инфраструктуры (автомобильные и железные дороги, порты, аэропорты, метрополитен, общественный транспорт и другие объекты, предназначенные для перемещения населения, грузов и информации внутри региона и за его пределами);
- вовлеченность в международные отношения (участие субъектов в международных соглашениях, форумах, переговорах, торговых отношениях, культурном обмене, других формах международного взаимодействия);
- развитие малого и среднего бизнеса, которое способствует созданию новых рабочих мест, увеличению доходов населения и уменьшению зависимости от крупных корпораций [4, стр.56].

Обеспечение экономической безопасности региона – непрерывный, системно-организационный процесс, направленный на формирование механизма противодействия внешним и внутренним угрозам, которые могут привести к серьезным последствиям для субъекта.

Среди ключевых внутренних факторов, негативно влияющих на экономическую безопасность большинства регионов, можно выделить:

- рост теневого сектора экономики государства, который оказывает негативное воздействие на экономику страны, путем уменьшения объема официального ВВП, а также снижения доходов государства от налоговых поступлений;
- рост коррупции в органах власти, что может привести к неэффективному использованию ресурсов, снижению инвестиционной привлекательности, недоверию народа к власти;
- социальную напряженность, выраженную в неравномерном распределении доходов, которая приводит к усилению поляризации общества, возникновению антагонизма среди населения.

Источники внутренних угроз экономической безопасности региона основываются на его историческом положении в системе распределения ресурсов страны, институциональных барьерах и пробелах законодательства, а также на компетентности и ответственности региональных властей.

Реализация угроз влечет за собой сокращение производства и, следовательно, приостановку работы большого количества предприятий, а также снижение уровня конкурентоспособности на национальном и мировом уровнях, высокую себестоимость продукции, рост безработицы и социальной напряженности в регионе, увеличение уровня коррупции.

В условиях активного участия субъектов в международных процессах, необходимо учитывать и внешние факторы, способные нарушить баланс экономических процессов, к которым следует отнести:

- проявление глобальных экономических кризисов (спад в мировой экономике, который может негативно влиять на экспорт, импорт, инвестиционную активность);
- введение экономических санкций (ограничения на торговлю и финансовые операции, которые могут привести к снижению экономической активности, росту безработицы, дефициту товаров и услуг);
- зависимость от импорта (высокая доля импортных товаров в потреблении региона, что делает его уязвимым к изменениям цен и поставок);
- конкуренция со стороны других регионов и стран (борьба за инвестиции, рынки сбыта, квалифицированную рабочую силу) [3].

Влияние указанных выше факторов может привести к снижению уровня жизни, росту бедности, социальной напряженности и политической нестабильности в регионе.

Обеспечение экономической безопасности представляет собой процесс формирования и упрочнения обстоятельств, которые влекут за собой безопасное существование национальной экономики, разрабатывается и принимается высшим исполнительным органом региона на среднесрочный или долгосрочный период.

С учетом широкого спектра угроз, с которыми сталкиваются регионы, обеспечение их экономической безопасности становится ключевым фактором устойчивого развития и повышения уровня жизни населения. Это требует активных и скоординированных усилий как со стороны региональных, так и федеральных властей. С этой целью государство разрабатывает и реализует стратегические меры, которые можно сгруппировать следующим образом:

- информационно-аналитические меры: мониторинг, сбор и хранение информации об экономической деятельности региона;
- меры регулятивного воздействия: совершенствование законодательной и нормативно-правовой базы, проведение в регионе институциональных преобразований, а также выявление и пресечение кризисных тенденций функционирования субъектов хозяйствования;
- меры прямого действия: разработка и реализация государственных и региональных программ выхода региона из кризиса и программ социально-экономического развития, лоббирование на национальном и международном уровнях интересов региональных производителей, совершенствование финансовой системы, привлечение внебюджетных средств [5, стр.23].

Реализация вышеперечисленных мер, на наш взгляд, способствует повышению стабильности экономических процессов, обеспечению защиты интересов граждан, снижению уровня рисков финансовых кризисов, развитию предпринимательства, созданию новых рабочих мест и улучшению жизненного уровня населения.

Одной из главных задач органов государственной власти в управлении социально-экономической безопасностью региона может стать использование инструментов системного прогнозирования, позволяющих определить оптимальные прогнозные оценки изменений уровня и структуры территориально-хозяйственного комплекса, способствующих обеспечению внутреннего равновесия, стабильности и безопасности экономики региона.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) // КонсультантПлюс: СПС. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/.
2. Долганова Я.А., Руденко М.Н. Совершенствование способов оценки и прогнозирования экономической безопасности региона: монография. – М.: Первое экономическое издательство, 2021. – 168 с.
3. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»// КонсультантПлюс: СПС. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/.
4. Орехов В.И., Орехова Т.Р., Карагодина О.В. Экономическая безопасность современной России в условиях кризиса : монография / под науч. ред. Т.Р. Ореховой. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 105 с.
5. Экономическая безопасность: учебник / под общ. ред. С.А. Коноваленко. – М.: ИНФРА-М, 2024. – 526 с.

УДК 314

Корда Надия Ивановна

к.э.н., доцент

Бабенко Кирилл Александрович

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ОЦЕНКА ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

***Аннотация:** В статье рассмотрена демографическая безопасность региона в системе экономической безопасности. Изучены ее этапы, приведен комплекс ключевых индикаторов, а также в соответствии с этапами, приведены ключевые угрозы и порядок их разрешения в контексте рассматриваемого региона.*

***Ключевые слова:** демографическая безопасность региона, экономическая безопасность, оценка.*

***Abstract:** The article examines the demographic security of the region in the context of economic security. Its stages are studied, a set of key indicators is given, and in accordance with the stages, key threats and the order of resolution in the context of the region under consideration are given.*

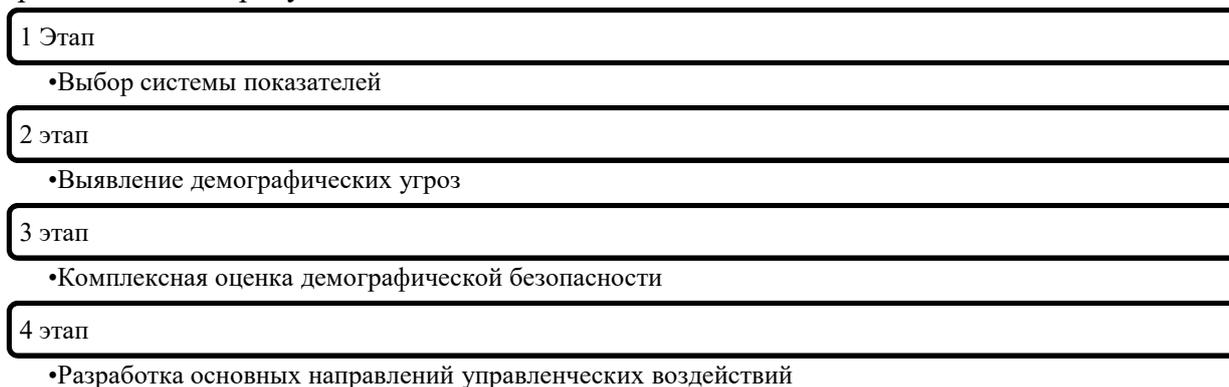
***Keywords:** demographic security of the region, economic security, assessment.*

Экономическая безопасность, согласно Стратегии экономической безопасности Российской Федерации, представляет собой «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации»[1]. В разделе вызовов и угроз стратегии указаны следующие: «усиление дифференциации населения по уровню доходов; снижение качества и доступности образования, медицинской помощи и, как следствие, снижение качества человеческого потенциала; недостаточность трудовых ресурсов»[1]. Они могут быть отнесены к демографическим, тем самым, демографическая сфера или демографическая безопасность может быть идентифицирована, как один из системных элементов экономической безопасности.

Важность изучения демографической безопасности, также обусловлена таким нормативным правовым документом, как Концепцией демографической политики, в котором содержатся основные положения «направленные на увеличение продолжительности жизни населения, сокращение уровня смертности, рост рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, сохранение и укрепление здоровья населения и улучшение на этой основе демографической ситуации в стране» [2].

Демографической безопасностью, согласно Лысенко А.Н. и Сергутиной Т.Э. является «защищенность и жизнестойкость существования населения данного региона, его устойчивое и расширенное воспроизводство, при этом отмечая, что данный вид безопасности является важнейшим элементом национальной безопасности» [5, с.260]. Стоит отметить, что в контексте данной научной статьи, будет исследоваться конкретно региональная специфика, а не федеральная, это обусловлено тем, что изучение государственных элементов экономической безопасности, предшествует пониманию состояния каждого из его региональных субъектов, для более детальной оценки ее уровня. Следовательно, является целесообразным выделить один субъект, а именно города федерального значения Севастополь (далее – г.ф.з. Севастополь), и оценить уровень его демографической безопасности.

Сам процесс изучения или оценки уровня демографической безопасности в разрезе отдельно взятого региона, состоит из взаимосвязанных этапов, среди которых, согласно Суюповой М. С. и Бондаренко Н. А., могут быть выделены следующие, которые представлены на рисунке 1.



Систематизировано авторами на основе [5, с.268]

Рисунок 1 – Этапы оценки демографической безопасности региона

В соответствии с представленными этапами, приведем перечень индикаторов, которые будут характеризовать демографическую безопасность региона. Представленный далее перечень индикатором был составлен на основе работ: Кислой Т.Н. [3, с.70], Табачникова Р.А. [7, с.67], Лобанова А.В. [4, с.4]. Они представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Индикаторы демографической безопасности региона

Угрозы	Индикатор	Пороговое значение
Депопуляция населения	Коэффициент естественного прироста населения, %	Не менее 0
	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Не менее 75
	Коэффициент депопуляции, %	Не более 1
Старение населения	Коэффициент старения населения, %	Не более 7
Заболееваемость населения	Заболееваемость на 1 000 человек населения, %	Рост показателя в динамике
Нерегулируемая миграция	Коэффициент миграционного прироста населения, %	Не менее 0
Бедность	Средняя номинальная заработная плата, руб.	Не менее среднего значения по РФ
	Коэффициент бедности, %	Не более 7

Угрозы	Индикатор	Пороговое значение
Упадок института семьи	Число аборт на 100 родов, ед.	Не более 3,8
Трудовой дефицит	Уровень безработицы, %	Не более 5

Систематизировано авторами на основе [3,4,7]

Как представлено в таблице, существующий перечень индикаторов, по существующим группам угроз, должен характеризовать уровень демографической безопасности региона. Стоит также отметить, что приведенной таблице, характерен 1 и 2 этапы оценки, т.к. были указаны и угрозы.

В контексте проведения 3 этапа, целесообразно провести комплексную оценку демографической безопасности, однако, ввиду трудоемкости подобного исследования, суть которого может быть заключена в анализе обширного перечня не только индикаторов, но и различных сопутствующих демографических факторов, тем самым является целесообразным провести оценку исключительно по индикативному и динамическому методу, для которых уже приведены пороговые значения.

На основании вышеотмеченного, а также официальному источнику статистических данных Росстата [8], приведем существующие значения за 5 лет по г.ф.з. Севастополю. Индикаторы и их значения представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Индикаторы демографической безопасности г.ф.з. Севастополя за период с 2018-2022 гг.

Индикатор	Пороговое значение	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Динамика
Коэффициент естественного прироста населения, %	Не менее 0	-2,7	-3,4	-4,5	-6,5	-4,1	-1,4
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Не менее 75	73,6	73,5	73,6	72,3	74,6	0,9
Коэффициент депопуляции, %	Не более 1	1,3	1,4	1,5	1,8	1,6	0,3
Коэффициент старения населения, %	Не более 7	27,2	26,1	24,2	22,9	23,2	-4,0
Заболееваемость на 1 000 человек населения, %	Рост показателя в динамике	490,8	564,5	441,8	610,2	612,5	121,7
Коэффициент миграционного прироста населения, %	Не менее 0	176	167	220	352	237	61,0
Число аборт на 100 родов, ед.	Не более 3,8	38	40	37,1	31,2	35,8	-2,2
Средняя номинальная заработная плата, руб.	Не менее среднего значения по РФ	31813	34621	36300	40145	43112	11299
Коэффициент бедности, %	Не более 7	10,8	11,6	11	10,5	9	-1,8
Уровень безработицы, %	Не более 5	4,2	3,9	4,6	4,2	3,9	-0,3

Систематизировано авторами на основе [8]

Как можно заметить из представленных индикаторов, по состоянию на 2022 г. обладают значениями, входящими в нормативное: коэффициент миграционного прироста населения, уровень безработицы. При этом положительными тенденциями, направленными на достижение нормативного значения, обладают следующие индикаторы: коэффициент естественного прироста населения, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, коэффициент депопуляции, коэффициент старения населения, средняя номинальная заработная плата, коэффициент бедности. Стоит понимать, что представленные по 2 категории индикаторы, обладают положительной характеристикой лишь в период с 2021 по 2022 гг., в предыдущие года, наблюдался негативный рост или упадок. Что в целом

характеризуется негативно, но в перспективе, при условии сопутствующих позитивных условий, приведет к достижению пороговых значений.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что демографической безопасности г.ф.з. Севастополю по приведенным индикаторам, свойственны следующие угрозы, а именно: депопуляция, старение, заболеваемость и упадок института семьи. Угрозы бедности не вошла в данный перечень в связи с тем, что значения заработной платы на протяжении всего рассматриваемого периода росли, и не характеризовались негативно, а коэффициент бедности незначительно отклоняется от порогового значения, что также может не учитываться в общем комплексе показателей. В соответствии с этим, можно сделать вывод о том, что уровень демографической безопасности по состоянию на 2022 г. низкий, это в первую очередь достигается тем, что подавляющее большинство индикаторов, не входят в норматив, даже при условии того, что характеризуются положительно. В некотором роде присуща характеристика низкого уровня с потенциальными чертами усредненного.

Проведя 3 этап оценки демографической безопасности, необходимо выделить 4, в контексте которого, является целесообразным привести направления управленческих воздействий на существующие угрозы, или направления повышения уровня демографической безопасности.

По направленности депопуляции и упадка института семьи, рекомендовано создание новых государственных программ, направленных исключительно на молодое поколение, основой которой будет формирование у подрастающего поколения традиционные духовно-нравственные ценности, базу которой будут составлять мероприятия семейного толка, развивающие в них основы семейной нравственной жизни. В долгосрочной перспективе подобных меры, с правильным, государственным уклоном, способны стимулировать рождаемость региона. Для привлечения внимания к подобным вопросам, рекомендовано формирование новых льготных программ по профессиональным направленностям, например, дополнительные отпуска, премии и т.д. которые будут открыты лишь для граждан, у которых запланированы или появятся в семье дети. Тем самым население региона, будет заинтересовано в повышении рождаемости.

По направленности заболеваемости рекомендовано во взаимосвязи с предыдущей рекомендацией, пропаганды здорового образа жизни, тем самым, молодые родители, в соответствии с существующими государственными образовательными программами, будут обязаны правильно преподносить основы ведения правильного образа жизни, в контекст которого может относиться профилактика существующих болезней, занятие спортом, отказ от вредных привычек и т.д.

Таким образом, в рамках данной научной статьи, была оценена демографическая безопасность г.ф.з. Севастополя. Были выделены ее ключевые этапы и разработаны направления повышения ее уровня. Стоит понимать, что т.к. демографическая безопасность является частью всей экономической безопасности, нейтрализация угроз демографического характера, а именно тех, которые были приведены в контексте данной работы, может положительно повлиять на рост защищенности всей системы экономической безопасности региона, а в перспективе и всей страны в целом.

Список литературы:

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 года № 208. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/.
2. Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года: Указ Президента РФ от 09.10.2007 года № 1351 (ред. от 01.07.2014) – URL: <https://docs.cntd.ru/document/902064587>.
3. Кислая Т.Н. Теоретико-методологические подходы к управлению экономической безопасностью региона. – Чебоксары: Издательский дом «Среда», 2021. – 152 с. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=46340617>.

4. Лобанов А.В. Методические аспекты оценки экономической безопасности региона // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2023. – № 3 (75). – С. 1-10. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-aspekty-otsenki-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regiona>.

5. Лысенко А.Н. Роль демографической составляющей в обеспечении экономической безопасности региона // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. – 2022. – № 2. – С. 257-269. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=49215098>.

6. Сюпова М.С. Исследование различных аспектов оценки демографической безопасности на территориальном уровне // Вестник ТОГУ. Экономика и управление народным хозяйством. – 2017. – №4(47). – С. 267-276. – URL: <https://pnu.edu.ru/vestnik/pub/articles/2398/>.

7. Табачников Р.А. Исследование методических подходов к оценке экономической безопасности региона // Вестник Российского университета кооперации. – 2023. – № 1(51). – С. 65-69. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?edn=fotmks>.

8. Регионы России. Социально-экономические показатели: Федеральная служба государственной статистики – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204>.

УДК 33

Приходько Евгения Алексеевна,
к.э.н., доцент
Черноусов Егор Дмитриевич,
Новосибирский Государственный Технический Университет

ТИПОЛОГИИ НЕЗАКОННЫХ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** Тема незаконных финансовых операций является крайне актуальной в современном мире финансов. С развитием технологий и мировой экономики появляются новые способы совершения незаконных финансовых операций, которые могут привести к серьезным финансовым потерям для инвесторов и дестабилизации рынка ценных бумаг.*

В статье рассматриваются типологии незаконных операций, что позволяет лучше понять характер и механизмы совершения преступлений на рынке ценных бумаг, а также разработать эффективные методы предотвращения и борьбы с ними. Это важно как для защиты интересов инвесторов и участников рынка, так и для обеспечения его стабильности и прозрачности.

***Ключевые слова:** Рынок ценных бумаг, регулирование, уязвимость рынка ценных бумаг, инсайдерская торговля, биржевые махинации, манипулирование*

***Abstract:** The topic of illegal financial transactions is extremely relevant in the modern world of finance. With the development of technology and the global economy, new ways of committing illegal financial transactions are emerging, which can lead to serious financial losses for investors and destabilize the securities market.*

The article examines the typologies of illegal transactions, which makes it possible to better understand the nature and mechanisms of committing crimes in the securities market, as well as to develop effective methods of preventing and combating them. This is important both to protect the interests of investors and market participants, and to ensure its stability and transparency.

***Keywords:** Securities market, regulation, vulnerability of the securities market, insider trading, stock frauds, manipulation*

Рынок ценных бумаг (РЦБ), как ключевой элемент финансового сектора, определяет особый круг задач, которые оказывают влияние на разнообразные аспекты нашей национальной жизни. При такой ключевой роли РЦБ, необходимо иметь соответствующий уровень правового обеспечения, которое бы обеспечило эффективное регулирование деятельности участников рынка через установление четких и сбалансированных требований, с учетом защиты их прав и законных интересов.

РЦБ является основополагающей частью финансового рынка, который обеспечивает надежное и эффективное распределение финансовых ресурсов между его участниками. Этот механизм охватывает широкий спектр операций, выраженных выпуском специальных документов – ценных бумаг. У таких бумаг есть стоимость, и они могут быть проданы, погашены, куплены [1].

Рынок Ценных Бумаг выполняет множество функций:

1. Коммерческую – обеспечивает основу для коммерческих сделок и инвестиций;
2. Ценовую – формирует цены на активы и определяет их стоимость;
3. Информационную – предоставляет информацию о компаниях и инвестиционных возможностях;
4. Учетную – обеспечивает учет операций с ценными бумагами и их владельцами;
5. Стимулирующую – мотивирует компании на развитие и рост через привлечение инвестиций;
6. Регулирующую – обеспечивает соблюдение законов и правил, защищает интересы всех участников рынка.

В аспекте рассматриваемой темы нас больше всего интересует регулирующая функция рынка ценных бумаг.

Прежде всего, РЦБ регулируется Федеральным законом от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 11.03.2024) "О рынке ценных бумаг", а основы регулирования деятельности на рынке РЦБ закреплено в 5-ом разделе статьи 38. Данная статья предполагает проведение контроля за соблюдением норм законодательства участниками рынка [7].

Согласно ей, государственное регулирование рынка ценных бумаг осуществляется путем:

- установления обязательных требований к деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг и ее стандартов;
- государственной регистрации выпусков (дополнительных выпусков) эмиссионных ценных бумаг и проспектов ценных бумаг и контроля за соблюдением эмитентами условий и обязательств, предусмотренных в них;
- лицензирования деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг;
- создания системы защиты прав владельцев и контроля за соблюдением их прав эмитентами и профессиональными участниками рынка ценных бумаг;
- запрещения и пресечения деятельности лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность на рынке ценных бумаг без соответствующей лицензии.

Немаловажную роль также играет Федеральный закон от 5 марта 1999 № 46-ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг», действие которого направлено на обеспечение государственной и общественной защиты прав и законных интересов физических и юридических лиц, объектом инвестирования которых являются эмиссионные ценные бумаги, а также определение порядка выплаты компенсаций и предоставления иных форм возмещения ущерба инвесторам — физическим лицам, причиненного противоправными действиями эмитентов и других участников рынка ценных бумаг на рынке ценных бумаг [8].

Однако вопреки всему вышесказанному, по версии ФАТФ, рынок ценных бумаг на данный момент занимает позицию одного из самых уязвимых секторов экономики для совершения незаконных финансовых операций.

В современном мире, где роль РЦБ неустанно эволюционируют, проблема юридического регулирования рынка ценных бумаг становится все более актуальной и комплексной. Этот интерес усиливается в контексте интенсивного информационно-коммуникативного прогресса, а также непрерывных процессов глобализации и интеграции[5].

Уязвимости финансовых рынков в рамках системы ПОД/ФТ оправдывают свою остроту за счет глобальности и высокой ликвидности, что облегчает тайное перемещение незаконных средств с высокой скоростью. Такая обстановка создает преграды для регуляторов, усложняя процесс выявления нарушений.

В сфере финансовых операций в России проявляются различные уязвимости, связанные с функционированием системы ПОД/ФТ:

1. Для схем отмывания денег часто используют "спящие" компании, которые в прошлом осуществляли финансовую деятельность на рынке и поэтому имеют соответствующие лицензии;

2. Вексельная схема, которая распространена в России также является одной из причин. При такой системе банк может выпустить векселя и, используя подставных лиц, получает возможность самому же их обналичить;

3. Большая часть российского рынка ценных бумаг сконцентрирована в Москве, что создает дополнительные возможности для организации схем отмывания денег;

4. Еще одной особенностью, способствующей уязвимости, является отсутствие в России ответственности брокеров за убытки клиентов в случае отсутствия доказательств их недобросовестного поведения, в отличие от западных стран;

5. Во многих крупных банках присутствуют лицензии, позволяющие им осуществлять широкий спектр операций, включая брокерскую и депозитарную деятельность. Это также создает удобные предпосылки для разработки и реализации схем отмывания денег [3].

Все это образует большой спектр уязвимостей, формирующий пространство для совершения незаконных финансовых операций на рынке ценных бумаг.

Для эффективного воздействия на динамику рынка и выявления факторов, которые ставят под угрозу финансовые операции его участников, требуется рассмотреть формы недобросовестных финансовых манипуляций, активно присутствующих на рынке ценных бумаг. Визуализация типов незаконных финансовых операций представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 - Типы незаконных финансовых операций на рынке ценных бумаг

В основе совершения подобного рода операций лежит значимый элемент – инсайдерская информация – информация, известная исключительно узкому кругу лиц. Такая информация напрямую связана с финансовой устойчивостью организаций на том или ином рынке, а ее распространение может значительно пошатнуть рыночный курс ценных бумаг. Инсайдерами могут быть лица, начиная от акционеров и заканчивая директором какой-либо компании.

Инсайдер, обладая данной информацией, обретает весомое преимущество перед другими участниками рынка, поскольку обладание данной информацией дает ему

возможность предсказать, что произойдет со стоимостью ценных бумаг эмитента в обозримом будущем.

Инсайдерская торговля законом, разумеется, пресекается и наказывается, однако лиц с доступом к конфиденциальной информации компании, таких как чиновники, директора и сотрудники, это не всегда останавливает. Такие сделки нарушают доверенные отношения или обязанности, поскольку лицо располагает значимой конфиденциальной информацией.

Инсайдерская торговля ограничивается сферой ценных бумаг и применяется для незаконного обогащения. Полученные от нее средства могут быть легализованы через финансовый сектор, включая сферу ценных бумаг. Один из распространенных методов легализации заключается в простом переводе незаконно полученных средств на банковский счет[6].

Вторым типом незаконных операций на рынке ценных бумаг, являются манипулятивные операции, оказывающие влияние на цены активов и искажающие информацию для инвесторов. Эти махинации проводятся профессиональными участниками рынка, такими как управляющие компании, брокеры и дилеры. Цели таких манипуляций могут варьироваться от искусственного увеличения или снижения ценных бумаг до дестабилизации их курса.

Разнообразные такого рода стратегии можно классифицировать в две категории – информационные и мошеннические. Под информационными манипуляциями обычно понимают публикацию недостоверных прогнозов. Злоумышленники могут также использовать конфиденциальную информацию или схемы с "котельными", где продаются фактически бесценные акции под прикрытием ценных бумаг, чтобы уклониться от законодательства. Часто такие схемы реализуются через зарубежные компании, что усложняет их обнаружение и пресечение.

Манипулирование, основанное на мошенничестве, включает действия брокеров или дилеров, направленные на изменение курса ценных бумаг. Результатом такой деятельности является дестабилизация рынка ценных бумаг. Эти операции могут быть проведены заинтересованными или связанными лицами, цель которых - получить неза заслуженную выгоду за счет манипулирования рыночными условиями[2].

Наиболее распространенным способом манипулирования на бирже является стратегия, известная как "накачка и сброс". Информация о компании представляется в искаженном виде, создавая иллюзию увеличенного объема торговли. Это приводит к искусственному росту цены ценных бумаг («накачка»), после чего их продают («сброс»), чтобы получить прибыль. Часто такие ценные бумаги имеют низкую реальную стоимость и ликвидность или же торгуются в небольшом объеме [6].

В дополнение, можно отметить незаконные операции, связанные с проведением торговых сделок, где прием наличных является ключевым элементом. При проведении такого рода операций чеки, для подтверждения банковской операции, не применяются, а использование наличных денег предоставляет брокеру возможность совершить операцию в свою пользу.

Подобные сценарии преступной деятельности в сфере обналаживания денег во многом походят друг на друга: индивидуум регистрирует организацию на подставное лицо в форме фирмы-однодневки, после чего открывает расчетный счет в банке. Затем жертва, желающая получить наличные деньги, переводит средства на счет такой организации, и как итог, остается ни с чем[4].

Таким образом, становится очевидно, что многочисленные способы незаконных финансовых операций на рынке ценных бумаг серьезно подрывают формирование цен и создают актуальную проблему, требующую вмешательства.

Согласно изученной информации публичного отчета Росфинмониторинга, в 2022 году совместно с надзорными, контрольными органами ликвидировано 8 теневых площадок общим объемом более 21 млрд рублей. Также, в ходе противодействия мошенничеству на финансовом рынке, было выявлено, что в 2022 году мошенническая деятельность в сфере кредитно-финансового сектора осуществлялась преимущественно в Интернете и была в основном связана с инвестиционными проектами, оказанием лжеброкерских услуг, а также незаконной банковской деятельностью.

Для улучшения данной тенденции, правительство должно выработать эффективные стратегии обнаружения и пресечения незаконной активности на финансовых рынках, а также внедрить строгие меры наказания, которые были бы независимы от социального статуса, чтобы повысить эффективность борьбы с такими противоправными действиями.

В качестве таких мер, рекомендуется ввести ответственность для брокеров, предоставляющих услуги в области купли-продажи ценных бумаг, если клиент претерпевает убытки. Необходимо усилить регулирование и надзор за рынком ценных бумаг, в том числе за деятельностью брокеров, трейдеров и инвестиционных фондов. Регуляторы должны иметь достаточные полномочия для обнаружения и пресечения незаконных операций. Важно установить строгие наказания за нарушения в области торговли с инсайдерской информацией и других видов мошенничества, чтобы создать эффективный сдерживающий эффект.

Также необходимо отметить, что нет универсального подхода к решению проблемы незаконных финансовых операций, поскольку это зависит от экономического контекста каждой конкретной страны, её уникальных характеристик и текущего состояния фондового рынка. Тем не менее, эффективное управление фондовым рынком со стороны государства может существенно улучшить ситуацию как на внутреннем, так и на мировом уровне.

Список литературы:

1. Асеева М.А., Глеба О.В. Правовое регулирование рынка ценных бумаг в Российской Федерации. – URL: https://mgimo.ru/upload/iblock/b7c/WIRTSCHAFT%20UND%20MANAGEMENT%20_.pdf
2. Лелюор Е.В., Светлова Ю.Е. Типология незаконных финансовых операций на рынке ценных бумаг – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_25985015_22491128.pdf
3. Мугензи А. Анализ уязвимостей рынка ценных бумаг в системе противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем // Финансовые исследования. – 2017. – №4 (57). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-uyazvimostey-rynka-tsennyh-bumag-v-sisteme-protivodeystviya-otmyvaniyu-dohodov-poluchennyh-prestupnym-putem>.
4. Расчеты наличными деньгами и типологии незаконного обналичивания денег. – URL: <https://studfile.net/preview/16573687/page:142/>.
5. Подгорная Т.Н. Законодательство о рынке ценных бумаг: понятие, особенности, тенденции и перспективы // Вестник науки. – 2019. – №4 (13). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zakonodatelstvo-o-rynke-tsennyh-bumag-ponyatie-osobennosti-tendentsii-i-perspektivy>.
6. Типологический отчет ФАТФ. Отмывание денег и финансирование терроризма в секторе ценных бумаг. – URL: https://eurasiangroup.org/files/typ_2.pdf.
7. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ (последняя редакция) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/.
8. Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» от 05.03.1999 № 46-ФЗ (последняя редакция) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22219/.

Некрасов Сергей Юрьевич,
доцент
Гырылова Валерия Олеговна,
Новосибирский Государственный Технический университет

РАЗРАБОТКА КОНЦЕПЦИИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ НЕЗАКОННЫМ ФИНАНСОВЫМ ОПЕРАЦИЯМ, СВЯЗАННЫМ С ОБОРОТОМ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В статье рассматривается актуальная проблема незаконных финансовых операций, связанных с оборотом наличных денежных средств, и предлагается концепция и методы их противодействия. Обсуждаются основные характеристики таких операций, основные способы их осуществления, а также меры государственного контроля и регулирования в этой сфере.

Ключевые слова: незаконные финансовые операции, наличные денежные средства, противодействие, контроль, регулирование.

Annotation: The article deals with the urgent problem of illegal financial transactions related to the circulation of cash and proposes the concept and methods of their counteraction. The main characteristics of such operations, the main ways of their realization, as well as measures of state control and regulation in this sphere are discussed.

Keywords: illegal financial transactions, cash, counteraction, control, regulation.

Одним из главных направлений развития денежно-платежных операций в России является оптимизация баланса между наличными и безналичными платежами. Тенденции на мировом уровне показывают, что значение налично-денежного обращения в платежных системах постепенно уменьшается. Это объясняется стремлением многих стран значительно сократить использование наличности, уменьшить уровень коррупции, которая часто связана с наличными деньгами. Для достижения этих целей применяются различные методы, включая активное использование цифровых технологий: банковских карт, интернет-банкинга, бесконтактных платежей через мобильные устройства, и другие инновации в сфере быстрых платежей. Основной задачей государственного регулирования является мониторинг денежных потоков всех участников финансовой системы: корпораций, компаний и граждан. Важно добиться того, чтобы основная часть платежей осуществлялась безналичным способом. В соответствии с данными ЦБ России удельный вес наличных средств в обращении в России снижается (рис. 1) [4].

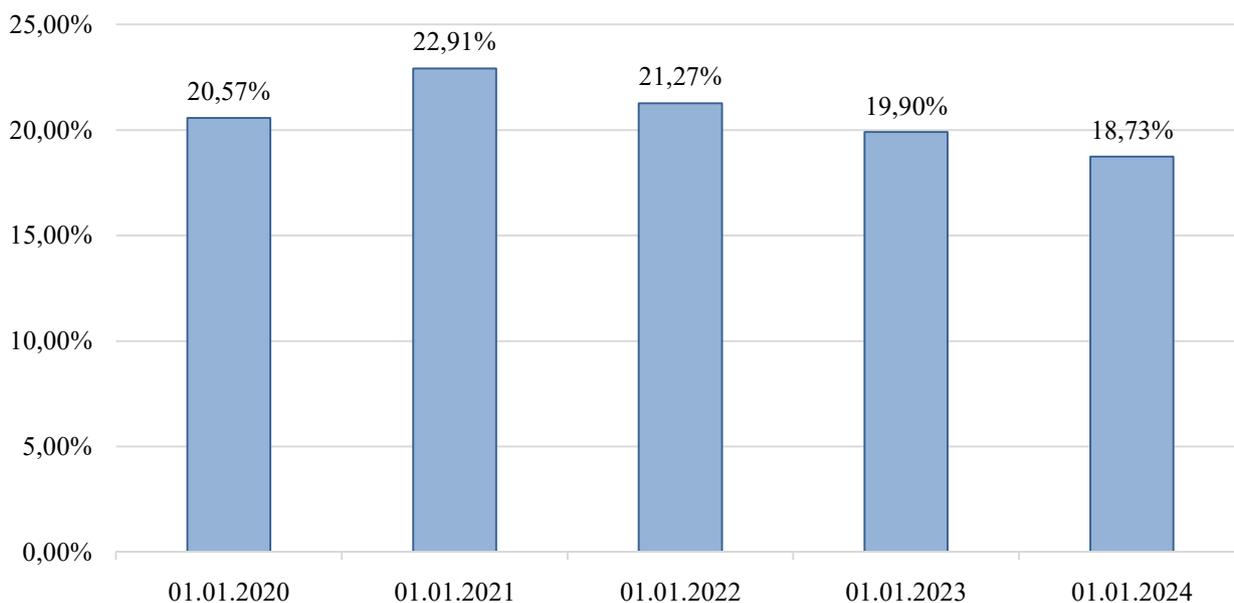


Рисунок 1- Доля наличных денежных средств в обращении за 2019-2023 гг.

Несмотря на снижение доли наличных денежных средств в обращении в России с 20,57% до 18,73%, объем наличных денег в обращении растет (рис. 2) [4].

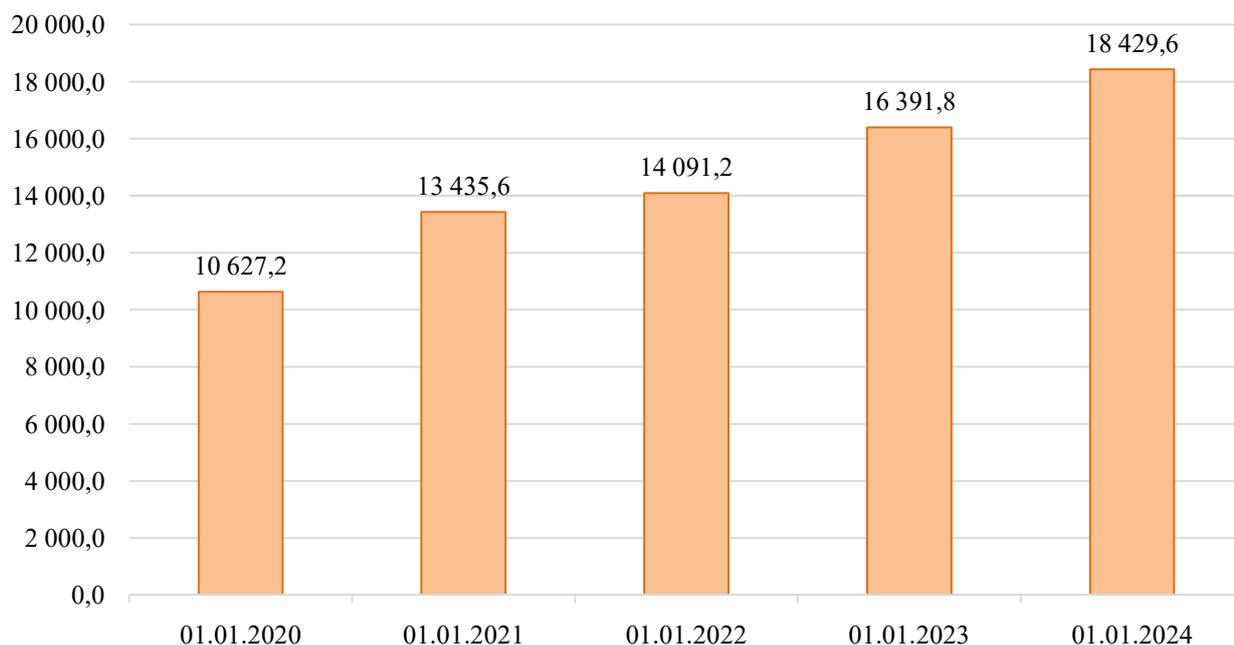


Рисунок 2 – Объем наличных денежных средств в обращении за 2019-2023 гг., млрд руб.

В настоящее время налично-денежный оборот играет существенную роль в коррупционных схемах. К сожалению, взятки, различные формы взяток, злоупотребление служебным положением, систематические нарушения в области государственных закупок, ценовые сговоры и отмывание денег стали неотъемлемой частью современного управления государством и делового сообщества. Даже такие социальные программы, как материнский капитал, вымогательство «серых» зарплат и уклонение от уплаты НДС попадают под влияние сферы теневой экономики. Практически ежедневно в средствах массовой информации появляются сообщения о задержании высокопоставленных чиновников на федеральном или региональном уровне со стандартной формулировкой о подозрении в получении взятки в значительных объемах. Не случайно международное антикризисное движение «Transparency International» в рейтинге восприимчивости коррупции отдает России 138-е место из 180 стран [2].

В странах мира одним из способов борьбы с коррупцией используется ограничение или прекращение выпуска купюр высокой номинальной стоимости. В настоящее время в общей сумме банкнот, эмитируемых ЦБ, 86% – это пятитысячные купюры, 8% – тысячные. На купюры достоинством 2000, 500 и 100 руб. приходится 4%, 1% и 1% соответственно. С точки зрения коррупционной сделки купюра 5000 руб. весьма привлекательна.

Попытки Минфина решить проблему ограничения расчетов наличными не были успешны в Правительстве и Госдуме Российской Федерации. Законодательство не устанавливает жестких лимитов, но определяет норму при отправке платежа в размере 600 тыс. рублей, при этом отправитель должен подтвердить законность полученных доходов по запросу ФНС. Лимиты на платежи и переводы устанавливаются банками индивидуально, как на количество операций в день, так и на сумму платежей за день и месяц. Например, Сбербанк устанавливает лимиты в размере 300 тыс. рублей и 3,0 млн рублей соответственно. Регулирующие органы оказывают давление на теневой и коррупционный рынок. ФНС борется с фирмами-однодневками, ФСБ - с коррупционными сделками. Центральный банк

России ориентирован на борьбу с теневыми наличными денежными потоками, а также с незаконными переводами денег за рубеж. Прежде всего, он ужесточает контроль за проведением сомнительных платежей и переводов через банковскую систему, финальным результатом которых является санация, отзыв лицензии или ликвидация кредитной организации. Вытеснение наличных денег из денежного оборота регулятор пытается осуществить за счет крупномасштабного наступления на проблемные банки и переводы денежных средств в «отмывочные» страны [1].

В аспекте теории и практики преимущества безналичных платежей по сравнению с наличными широко известны. Они выгодны для всех сторон - государства, банков, компаний и населения, но не выгодны коррупционерам, террористам и мошенникам. Поэтому переход к безналичным расчетам вызывает общественно-положительную реакцию.

Однако для этого потребуется время, так как цифровизация платежей требует серьезных изменений в законодательстве, создания национальной системы платежных карт, обеспечения безопасности платежных инструментов, развития необходимой инфраструктуры и программного обеспечения, а также изменения психологии россиян, которые привыкли расплачиваться исключительно наличными деньгами.

Переход к безналичным расчетам приносит обществу множество преимуществ, таких как прозрачность финансовых потоков, предсказуемость и достоверность расчетов между контрагентами, а также возможность контроля за финансовыми операциями со стороны государственных органов. Это способствует улучшению финансовой дисциплины во всех секторах экономики и увеличению налоговых поступлений в бюджеты.

Использование современных технологий (касс самообслуживания покупателей без участия кассиров, биометрической системы оплаты покупок при помощи считывателя отпечатков пальцев, электронных ценников, складских беспроводных сетей и с десятков новейших электронных технологий) позволит предприятиям торговли не только повысить динамичность и конкурентоспособность, но и кардинально изменить логику отрасли. В результате это приведет к сокращению затрат и уровня потерь при использовании торговых площадей, оборудования и складов, уменьшению количества обслуживающего персонала, повышению производительности труда персонала, упрощению инвентаризации и складского учета, автоматизации процесса покупок, успешной борьбе с воровством и злоупотреблениями. Безусловную выгоду от использования безналичных платежей получают потребители. На смену бумажных денег приходят дебетовые и кредитные карты, по которым оплачиваются услуги и покупки по безналичному расчету [5].

Очевидно, что для финансирования преступлений таких как уклонения от уплаты налогов, коммерческого подкупа, взятки, и др., требуется крупные денежные суммы, которые можно получить путем обналичивания денежных средств, т.е. путем перевода денежных средств на счета юридических или физических лиц, которые в дальнейшем снимают их со своих счетов и за определённый процент от суммы передают наличные деньги заказчику. На сегодняшний день известно множество схем по обналичиванию денежных средств. Опишем некоторые из них. Наиболее популярной является «теневая инкассация», когда заказчик делает банковский перевод на счёт по фиктивным основаниям (договорам) на счета розничных предприятий в обмен на наличные денежные средства вместо инкассирования их выручки в банк.

Другим способом является обналичивание с использованием счетов физических лиц. Юридические лица делают перевод денежных средств на счет физического лица по фиктивному основанию, например, начисления заработной платы, который снимает их в банкомате. Еще одним из наиболее распространенных способов получения наличных

денежных средств со счетов юридических лиц является использование корпоративной карты. Основанием для перечисления и снятия наличных денежных средств по корпоративной карте является использование для хозяйственных нужд. Это далеко не полный список схем по обналичиванию денежных средств.

Указанием Банка России в России сегодня четко регламентированы основания для снятия наличных денег со счетов юридических лиц и индивидуальных предприятий. Владельцы банковских счетов вправе снимать и расходовать наличные денежные средства на следующие цели: для оплаты товаров, работ, услуг; для выдачи наличных денег работникам под отчет или на личные (потребительские) нужды индивидуального предпринимателя; для выдачи и возврата займов; для выдачи работникам заработной платы и т.д.

Однако, на наш взгляд, правовые основания, содержащиеся в Указании Банка России, слишком расширены, что предоставляет возможность лицам пользоваться ими для обналичивания денежных средств, которые в дальнейшем могут использоваться для финансирования преступлений. Безусловно, пока невозможно полностью отказаться от использования наличных денежных средств, не во всех еще регионах РФ развита инфраструктура для безналичных расчетов, но проводимая государством финансовая политика в виде цифровизации в любых сферах деятельности рано или поздно приведёт к этому.

О развитии тенденции к безналичным платежам и электронным деньгам говорит, например, выдача пенсий пенсионерам через платежные карты, которые даже в газетных киосках принимаются для оплаты товаров малой стоимости, оплата услуг такси или покупок возможна с использованием различных программ, установленных в мобильном приложении, оплата парковки возможно путем отправки СМС на определенный номер, после чего со счета будет списана сумма, указанная в смс, появление мобильного банкинга и др.

Можно выделить несколько способов противодействия незаконному обороту наличных денежных средств:

- *Психология населения*: Изменение психологии бизнеса и населения в том, что цифровизация банковской системы и экономики в целом предоставляет потребителям неоспоримые преимущества в производственной деятельности и повседневной жизни в режиме 365/24/7. И здесь главное не только в удобстве и простоте переводов денежных средств, но и в скорости и безопасности расчетов.
- *Росфинмониторинг*: Основную контролирующую роль в выявлении, пресечении и предотвращении таких преступлений играет Федеральная служба по финансовому мониторингу (Росфинмониторинг), основная задача которой – минимизация рисков отмыwania денежных средств, полученных незаконным путем и финансирования терроризма. Минимизация указанных рисков предполагает:
 - сокращение объема сомнительных операций;
 - предотвращение запуска в легальный оборот денежных средств сомнительного происхождения;
 - недопущение вовлечения финансово-кредитных организаций в незаконные операции;
 - использование функций правоохранительных органов при пресечении финансовых преступлений [6].

- *Биометрия*: Биометрические данные физических лиц в настоящее время все активнее используются для опознавания граждан в различных ситуациях. Федеральный закон от 29 декабря 2020 г. № 479-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» узаконил нормы о сборе и использовании персональных биометрических данных, в том числе и для оказания любых финансовых услуг юридическим и физическим лицам. Таким образом, законодательные акты, ужесточающие контроль за движением финансовых активов, способствуют пресечению возможных противозаконных операций физических и юридических лиц/
- *Подозрительные клиенты в банках*: Отказ банков в обслуживании клиентов при наличии признаков подозрительных операций является одной из мер заградительного характера.
- *Обучение*: Проведение обучающих программ и семинаров для сотрудников организаций с целью распространения информации о методах противодействия незаконному обороту наличных средств. Важно также обучать персонал узнавать признаки подозрительной деятельности и предупреждать возможные случаи незаконного оборота наличности.

В современном мире проблема незаконного оборота наличных денежных средств остается актуальной и требует комплексного подхода со стороны государства, бизнеса и общества в целом. Разработка концепции противодействия данным явлениям является важным шагом в обеспечении финансовой безопасности государства и общества. Использование современных технологий и методов контроля, обучение персонала и сотрудничество между различными учреждениями позволят эффективно бороться с незаконным оборотом наличных денежных средств и защищать экономику от преступных структур.

Список литературы:

1. Баженов Ю.Н., Румянцева С.Т. Влияние цифровизации банковской системы на трансформацию налично-денежного оборота в Российской Федерации // Управленческое консультирование. – 2021. – №2 (146). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-tsifrovizatsii-bankovskoy-sistemy-na-transformatsiyu-nalichno-denezhnogo-obrascheniya-v-rossiyskoy-federatsii>.
2. Иванов А.В. Обратная легализация денежных средств // Юридическая наука. – 2023. – №8. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obratnaya-legalizatsiya-denezhnyh-sredstv>.
3. Мишанова Е.В., Рожкова Н.В. Финансовые расследования в банковской сфере: тенденции выявления и предупреждения // Индустриальная экономика. – 2021. – №5. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-rassledovaniya-v-bankovskoy-sfere-tendentsii-vyyavleniya-i-preduprezhdeniya>.
4. Наличное денежное обращение // Центральный Банк РФ – URL: https://www.cbr.ru/statistics/cash_circulation/.
5. Полозкова Н.Ф. Организация налично-денежного оборота в России // Символ науки. – 2021. – №7. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-nalichno-denezhnogo-obrascheniya-v-rossii>.
6. Росфинмониторинг. Национальная оценка рисков финансирования терроризма: публичный отчет. – 2019-2020. – URL: https://sledcom.ru/upload/site1/document_file/nor_ft_publichnyu_otchet_19-20.pdf.

Баранова Инна Владимировна,
д.э.н., профессор
Чиклеева Екатерина Дмитриевна,
Новосибирский государственный технический университет

МОШЕННИЧЕСТВО В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОТРАСЛИ

***Аннотация:** Строительная отрасль является одной из ключевых отраслей экономики, играющая значительную роль в развитии инфраструктуры и социальной сферы. Однако, несмотря на свою важность, строительный сектор подвержен высокому риску финансовых махинаций и мошенничества. В последние годы наблюдается рост количества преступлений в строительной сфере, связанных с хищением денежных средств, подделкой документов, нецелевым использованием бюджетных средств и другими видами мошенничества, что представляет угрозу экономической безопасности строительной отрасли.*

***Ключевые слова:** строительный сектор, схемы финансовых махинаций, мошенничество.*

***Abstract:** The construction industry is one of the key sectors of the economy, which plays a significant role in the development of infrastructure and the social sphere. However, despite its importance, the construction sector is at high risk of financial fraud and fraud. In recent years, there has been an increase in the number of crimes in the construction sector related to embezzlement of funds, forgery of documents, misuse of budget funds and other types of fraud, which poses a threat to the economic security of the construction industry.*

***Keywords:** construction sector, financial fraud schemes, fraud.*

Строительный сектор традиционно считается устойчивым из-за финансовой мощи застройщиков, что положительно влияет на его экономическую безопасность, обеспечивая стабильность и создание рабочих мест. Несмотря на устойчивость, строительная отрасль не застрахована от рисков, таких как банкротство и мошенничество.

Криминализация строительного сектора не только подрывает доверие к отрасли и угрожает инвесторам, но и является угрозой экономической безопасности строительной отрасли, ограничивая потенциал ее роста и развития. Для сохранения имеющегося потенциала необходимо бороться с криминализацией строительного сектора.

Криминализация строительного сектора имеет ряд признаков и особенностей:

- во-первых, теневой формат стимулируется непрозрачностью работ застройщиков и отсутствием четких правил взаимодействия власти и строительных компаний;
- во-вторых, преступления в строительной сфере часто остаются незамеченными обществом и государством, требуя раскрытия и расследования.

На данный момент расследованием такого рода преступлений занимается Следственный департамент МВД России: он осуществляет не только управленческо-методологическое обеспечение работ, но и производит на постоянной основе мониторинг результатов расследования уголовных дел о преступлениях в сфере строительства [2].

Уголовная ответственность застройщика в долевом строительстве наступает, чаще всего, по ст. 159 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ) (мошенничество) и с 2016 года по специальной ст. 200.3 УК РФ. В отношении застройщиков за последние 5 лет вынесено 8 приговоров по ст. 200.3 УК РФ и 128 приговоров по ст. 159 УК РФ [4].

Одним из самых распространенных способов мошенничества в строительной сфере является подделка документов, подтверждающих право собственности на недвижимость [1]. Примеры, согласно данным анализа расследуемых экономических преступлений в строительной сфере, приведены ниже:

1. Создание видимости строительства жилого дома либо нескольких жилых домов фирмой-застройщиком (26% уголовных дел). Данные схемы преступления имеют общий алгоритм действий:

- подбор соучастников преступления;
- подбор помещения под офис организации;
- подготовка учредительной документации;
- наличие инвестиционных и финансовых затрат, необходимых для соответствующего данного этапа мошенничества. Именно на этом этапе остаются «следы» в первичных учетных документах и регистрах учета.

Далее идет совершение преступления. Заключительным этапом является сокрытие следов преступления. Данный этап сводится к таким действиям, как: разработка схем движения денежных средств; заключение фиктивных договоров с третьими лицами; создание фиктивных фирм-однодневок; дальнейшие действия, направленные на сокрытие следов преступления.

2. Многократная продажа квартир застройщиком (11% уголовных дел).

Для данного способа мошенничества характерно то, что фирма-застройщик заключает договор подряда на строительство, где оплата подрядчику осуществляется будущими квартирами. Подрядчик реализует «недострой» гражданам. Затем договор с подрядчиком расторгается, а квартиры остаются у застройщика, поскольку основной договор расторгнут. Застройщик, освобождаясь от обязательств, повторно продает эти же квартиры, оставляя покупателей без квартир и денег.

Для сокрытия следов преступления мошенники подают взаимные иски в суд для перевода сделок в плоскость гражданско-правовых отношений; скрывают или уничтожают документацию, подтверждающую незаконность продажи квартир.

3. Заключение лже-договора инвестиционной компанией с фирмой-застройщиком об инвестировании строительства жилого объекта (14% уголовных дел).

Инвестиционная компания заключает фиктивный договор с застройщиком о финансировании строительства жилого объекта. Затем компания привлекает деньги граждан-соинвесторов, обещая им долевое участие в проекте. Мошенники не перечисляют деньги застройщику, а используют их в личных целях. Строительство прекращается, договор с застройщиком расторгается, а квартиры продаются третьим лицам. В качестве инвестиционных компаний часто выступают фирмы-однодневки.

Для сокрытия следов преступления мошенники ссылаются на добровольность заключения договора; предлагают компенсацию, не соответствующую рыночной стоимости квартиры; уверяют обманутых дольщиков в законности своих действий и предлагают дополнительные инвестиции якобы для завершения строительства; закрывают фирмы-однодневки.

4. Создание финансово-строительных пирамид – один из наиболее распространенных способов мошенничества в сфере оборота жилой недвижимости (37% уголовных дел).

Мошенники привлекают деньги вкладчиков, обещая им участие в строительстве, но не используют средства по назначению. Деньги тратятся на формирование новых строительных площадок и рекламу. Полученные от новых вкладчиков деньги переводятся на счета третьих лиц и обналичиваются. Структура возбужденных уголовных дел по факту мошенничества в строительной сфере представлена на рисунке 1.

На рынке вторичного жилья также встречаются следующие мошеннические схемы (рис.2):

- Обман при продаже квартиры под предлогом покупки меньшего по площади жилья (32% уголовных дел). Чаще всего жертвами становятся одинокие люди, ведущие антисоциальный образ жизни.
- Обман при продаже доли собственности приватизированного жилья (28% уголовных дел).
- Обременение в виде ренты с пожизненным содержанием (24% уголовных дел).
- Признание сделки недействительной (2% уголовных дел).
- Продажа квартиры по ложной доверенности (7% уголовных дел).
- Обман в сфере аренды жилья (7% уголовных дел).

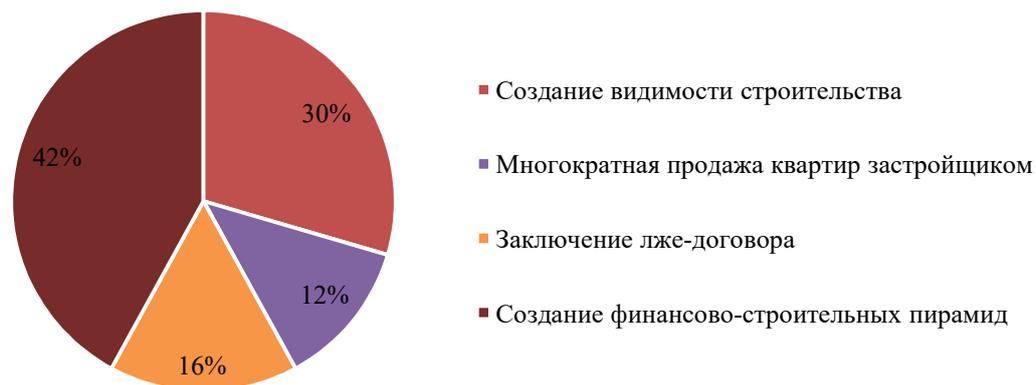


Рисунок 1 – Структура возбужденных уголовных дел по факту мошенничества в строительной сфере, %



Рисунок 2 – Структура уголовных дел на рынке вторичного жилья, %

Всего в 2019-2023 годах помощь получили более 193 тысяч обманутых дольщиков, а количество проблемных объектов сократилось в 3,7 раза. За период с января по сентябрь 2023 года восстановлены права свыше 30 тысяч дольщиков. За девять месяцев 2023 года оказана помощь 30 577 дольщикам. За счет федеральных инструментов восстановлены права 13 636 граждан, за счет региональных – 16 941 человек.

К федеральным инструментам помощи дольщикам относятся завершение строительства проблемного объекта и выплата компенсаций, к региональным, или субъектовым, — привлечение нового инвестора для завершения строительства, предоставление компенсационного жилья, выплаты и другие инструменты. Сегодня реализуются различные механизмы защиты и восстановления прав пострадавших от действий недобросовестных застройщиков граждан, благодаря которым понятие «обманутый дольщик» скоро должно остаться в прошлом.

По итогам трех кварталов 2023 года квартиры получили или в процессе получения 23 700 дольщиков. Долгостроями перестали быть 177 домов. Из них 97 введены с участием средств федерального бюджета, в них квартиры предназначены для 11 300 пострадавших граждан. Еще 80 – построены регионами самостоятельно, жилье в этих домах получают в общей сложности 12 400 обманутых дольщиков [3].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что преступления в сфере строительства обладают высокой латентностью и общественной опасностью, обусловленной в большей

степени значительным промежутком времени с момента возникновения преступного умысла до его реализации. Систематизация признаков экономических преступлений в сфере строительства позволит в дальнейшем эффективно противостоять мошенничеству, защищать права граждан, обеспечить экономическую безопасность строительной отрасли.

Список литературы:

1. Методические аспекты проведения документальных исследований при выявлении и документировании мошенничества в сфере строительства. 2020. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-aspekty-provedeniya-dokumentalnyh-issledovaniy-pri-vyyavlenii-i-dokumentirovanii-moshennichestva-v-sfere-stroitelstva>
2. Михайлов М.А. Расследование преступлений, совершенных в строительном секторе экономики // Сметно-договорная работа в строительстве. – 2021. – URL: <https://panor.ru/articles/rassledovanie-prestupleniy-sovershennykh-v-stroitelnom-sektore-ekonomiki/59888.html#>
3. Права 30 577 дольщиков восстановлены за девять месяцев 2023 года // Минстрой России – URL: <https://www.minstroyrf.gov.ru/press/prava-30-577-dolshchikov-vosstanovleny-za-devyat-mesyatsev-2023-goda/>
4. Уголовная ответственность застройщика в 2022 году. – URL: <https://almazlegal.com/ugolovnaya-otvetstvennost-zastrojshhika/>

УДК 338.439

**Горст Татьяна Александровна,
Радич Алина Александровна,
Приходько Евгения Алексеевна,**
к.э.н., доцент,

Новосибирский государственный технический университет

АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

***Аннотация:** В исследовании рассматривается вопрос о продовольственной безопасности как одна из ключевых сторон обеспечения национальной безопасности. Определены основные показатели продовольственной безопасности и установлены стандарты самообеспеченности продовольствием для различных видов продуктов.*

***Ключевые слова:** уровень продовольственной автономии, особенности продовольственной безопасности, самообеспечение, аграрное производство, сельское хозяйство.*

***Abstract:** The study examines food security as one of the areas of ensuring national security. The main indicators of food security and standard values of food self-sufficiency for various categories of food products are indicated.*

***Key words:** food security, food, food security assessment, agricultural production, agriculture.*

В контексте изменения геополитической обстановки и введения широкомасштабных санкций, обеспечение оптимального уровня продовольственной безопасности становится ключевым элементом национальной безопасности. Это позволяет своевременно прогнозировать и уменьшать негативные последствия благодаря готовности системы обеспечения населения пищей и формированию стратегических запасов продуктов питания. продуктов [6].

В условиях перемен преуспешного ведения необходима постоянная оценка и готовность к принятию грамотных решений. Гарантирование продовольственной надежности выступает как важный компонент общенациональной безопасности. Это подчеркивает необходимость определения и улучшения параметров продовольственной надежности, как в количественном, так и в качественном качестве, для поддержания эффективности экономики страны [6].

Национальная продовольственная безопасность характеризуется состоянием экономики Российской Федерации, обеспечивающем устойчивое отечественное производство пищевых продуктов в объемах не меньше установленных пороговых значений его удельного веса в торговых ресурсах внутреннего рынка соответствующих продуктов, при этом гарантируется как их физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны, так и соответствие требованиям законодательства о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни[6].

В целях оценки национальной продовольственной безопасности можно использовать систему индикаторов (рис. 1) [4].



Рисунок 1 – Показатели, используемые для оценки уровня продовольственной безопасности

В Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации приведены показатели оценки и их нормативные значения, которые определяются долей отечественной сельскохозяйственной, рыбной продукции и продовольствия в общем объеме товаров на внутреннем рынке.

В начале 2020 года был утвержден модернизированный документ, демонстрирующий структуру основных направлений государственной экономической политики в сфере продовольственной безопасности, где определены отклонения в нормативных показателях самообеспеченности различных видов продукции. Сравнение данных новой Доктрины с предыдущей версией, принятой в 2010 году, представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Критерии оценки продовольственной безопасности [5, 6]

Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации от 30 января 2010 года № 120		Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации от 21 января 2020 года № 20	
Зерно	не менее 95 процентов	Зерно	не менее 95 процентов
Сахар	не менее 80 процентов	Сахар	не менее 80 процентов
Растительное масло	не менее 80 процентов	Растительное масло	не менее 80 процентов
Мясо и мясопродукты (в пересчете на мясо)	не менее 85 процентов	Мясо и мясопродукты (в пересчете на мясо)	не менее 85 процентов
Молоко и молокопродукты (в пересчете на молоко)	не менее 90 процентов	Молоко и молокопродукты (в пересчете на молоко)	не менее 90 процентов
Рыбная продукция	не менее 80 процентов	Рыбная продукция	не менее 80 процентов
Картофель	не менее 95 процентов	Картофель	не менее 95 процентов
		Овощи и бахчевые	не менее 90 процентов
		Фрукты и ягоды	не менее 60 процентов
		Семена основных сельскохозяйственных культур отечественной селекции	не менее 75 процентов
Соль пищевая	не менее 85 процентов	Соль пищевая	не менее 85 процентов

Обновление стандартов в всемирной обстановке, динамика отношений России с иностранными государствами и внутренние экономические тенденции вызвали необходимость в доработке стандартов и обновлении Доктрины продовольственной безопасности.

Таблица 2 – Уровень самообеспечения основными продуктами питания России в 2018 - 2022 гг., % [3]

Показатель →	Мясо	Молоко	Яйца	Рыба	Картофель	Овощи и бахчевые культуры	Фрукты и ягоды
Год ↓	<i>Пороговые значения, предложенные Доктриной продовольственной безопасности</i>						
	85	90	–	85	95	90	60
2018	95,7	83,9	97,7	158,5	95,3	87,2	38,8
2019	97,4	83,9	97,1	152,8	95,1	87,7	40,2
2020	100,1	84,0	97,4	160,7	89,2	86,3	42,4
2021	99,7	84,3	98,2	153,3	88,7	86,5	44,4
2022	101,8	85,7	98,0	165,3	94,5	88,5	47,3

Следовательно, исходя из информации, предоставленной в аналитике о расходах основных продуктов питания населения, проведенной Федеральной службой государственной статистики России, можно сделать вывод, что уровень автономии в обеспечении основными продуктами питания является удовлетворительным.

Однако следует отметить, что уровень потребления молока, овощей, бахчевых культур, фруктов и ягод не достигает пороговых значений за анализируемый период. Это может быть связано с процессом урбанизации и медленным развитием сельского хозяйства, оказывающим значительное влияние на обеспечение страны основными продовольственными категориями.

Для поддержания положительного развития уровня самообеспечения и обеспечения продовольственной безопасности России, важно активно работать над аграрной политикой, предоставляя поддержку сельским хозяйствам через программы привлечения специалистов или предоставление дотаций.

В общем, можно отметить положительную динамику в показателях: уровень самообеспечения возрастает, что свидетельствует о улучшении продовольственной безопасности государства.

Изучение мирового опыта и практики позволяет выявить две основные методологии, которые используются для оценки продовольственной безопасности различных стран.

Первый способ оценки, предложенный продовольственным и сельскохозяйственным управлением Организации Объединенных Наций (ФАО), включает в себя набор ориентировочных показателей, отражающих экономическую основу доступности к продовольствию (рис. 2).

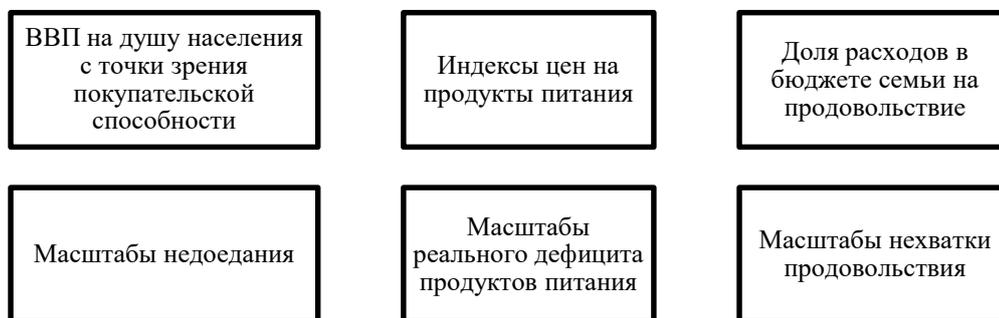


Рисунок 2 – Совокупность показателей для определения экономической доступности продовольствия с использованием методики, разработанной ООН по пищевой и сельскохозяйственной организации (ФАО) [4]

Однако, данный метод не пригоден для оценки продовольственной безопасности страны. Причина заключается в том, что официальные материалы не включают в себя информацию о масштабе голода, дефиците и имеется избыток продовольственных товаров. Поэтому в данном подходе нет возможности получить более детальную и точную информацию из официальной статистики, доступны лишь данные о валовом внутреннем продукте на душу населения с учетом его платежеспособности., индекса цен и доли расходов на продовольствие.

Это препятствует проведению всестороннего анализа вещественной доступности продовольствия и обеспечения продовольственной безопасности в России.

В рамках второго метода, предложенного Economist Intelligence Unit, оценка продовольственной безопасности проводится на основе информации, представленной на рисунке 3.

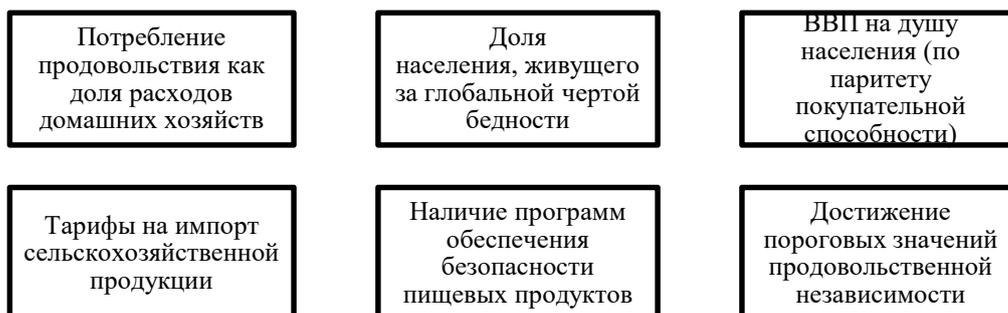


Рисунок 3 – Комплекс критериев, которые устанавливают степень доступности продовольственных товаров, согласно методике, разработанной аналитическим центром Economist Intelligence Unit [6]

Методика, предложенная Economist Intelligence Unit опирается на профессиональную оценку, выделенные критерии и анализ их взаимосвязи. А также может быть применена для оценки продовольственной безопасности более чем 50% стран мира, в том числе и Россию.

В современной экономике ключевым вопросом является гарантирование безопасности продовольствия. Эта проблема обусловлена нестабильной экономической ситуацией как внутри страны, так и за ее пределами, что приводит к снижению производства во многих отраслях экономики.

На сегодняшний день, в стране отмечается снижение импортной зависимости, а также значительная тенденция к импортозамещению, что позволяет развивать собственные производства. При должном подходе к оптимизации и развитию сельского хозяйства и аграрных производств, уровень продовольственной безопасности страны улучшится, так как это позволит увеличить объем обеспечения населения продовольствием, произведенным на территории страны.

Список литературы:

1. Бородин К.Г. Экономическая доступность продовольствия: факторы и методы оценки // Экономический журнал ВШЭ. – 2018. Т.22 – №4 – С.563-582.
2. Доступность продовольствия. Как ее измерили в России // Научно-образовательный портал IQ. Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» – URL: <https://iq.hse.ru/news/239259638.html>.
3. Потребление основных продуктов питания населением Российской Федерации // Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13278>.
4. Радчикова Н.А., Семенова А.Г. Экономическая доступность продовольствия в Российской Федерации // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2015 — № 4(32) – С. 71-87.
5. Указ Президента РФ от 30 января 2010 г. № 120 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/12072719/>.
6. Указ Президента Российской Федерации №20 от 21.01.2020г. «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности» – URL: <http://static.kremlin.ru/media/events/files/ru/m3e3nT1OeMgKkQMA48rcd9DR9egAeZWT.pdf>.

УДК 338.439

**Петухова Виктория Викторовна,
Аблякимова Карина Руслановна**
Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ

Аннотация: В статье представлен анализ системы продовольственной безопасности Республики Крым, оценка уровня защищенности полуострова проведена с помощью сравнительного анализа основных индикаторов продовольственной безопасности республики с аналогичными показателями по Краснодарскому краю. Уделено внимание основным тенденциям, наблюдающимся в региональной экономике и влиянию внешних и внутренних факторов на состояние экономической и продовольственной безопасности Республики Крым и Краснодарского края.

Ключевые слова: Продовольственная безопасность, западные санкции, экономический рост, региональная экономическая безопасность, индикативный анализ.

Abstract: The article presents an analysis of the food security system of the Republic of Crimea, the assessment of the level of protection of the peninsula was carried out using a comparative analysis of the main indicators of food security of the republic with similar indicators for the Krasnodar Territory. Attention is paid to the main trends observed in the regional economy and the influence of external and internal factors on the state of economic and food security of the Republic of Crimea and Krasnodar Krai.

Keywords: Food security, Western sanctions, economic growth, regional economic security, indicative analysis.

В контексте мировых трансформаций и изменения геополитической среды, продовольственная безопасность региона принимает новое более важное значение, поскольку от уровня ее обеспечения зависит непосредственно и уровень жизни населения конкретного региона, а в совокупности и всей страны в целом.

Отдельно важно обратить внимание на тот факт, что продовольственная независимость по своей сути – это достаточно трудно реализуемый показатель, однако, если говорить об экономической и продовольственной безопасности без его достижения невозможно обеспечение приемлемого уровня защищенности. Продовольственная независимость характеризуется полным удовлетворением потребностей населения определённой территории в части продуктов питания и товаров первой необходимости за счет внутренних возможностей территории. Для достижения данной цели необходимо предпринять комплекс мер, которые могли бы оперативно реагировать на опасности и угрозы в данной сфере, а также создать среду, характеризующуюся высоким уровнем развития АПК в целом по стране, соблюдением государственных стандартов и нормативов при производстве продовольственных товаров, а также создание продовольственных запасов – на данный аспект особо важно обратить внимание, поскольку стоит понимать, что регионы тесно связаны между собой, но имеют разные потенциальные возможности, на основе чего, возможно развитие внутреннего импорта по регионам страны и, исходя из возможностей и потребностей того или иного субъекта, оперативное урегулирование данных вопросов[3].

Говоря о продовольственной безопасности, необходимо не только принимать меры организационного характера, но и подкреплять данные решения соответствующими нормативно-правовыми актами, а также развитием инфраструктуры, которая могла бы отвечать текущим потребностям в полной мере без ущерба для экономики региона. основным инструментом в данном вопросе является развитие предприятий, относящихся к легкой промышленности и специализирующихся на производстве пищевых продуктов. Как правило, такие предприятия часто имеют проблемы с финансированием из-за специфики хозяйственной деятельности, в следствии чего они особо остро нуждаются в государственных мерах поддержки. В рамках данного направления невозможно не отметить тот факт, что Россия в сложившейся ситуации при непосредственном участии уполномоченных органов и ведомств были созданы РЦП и национальные проекты по развитию отраслей, имеющих прямое отношение к продовольственной безопасности, в частности, проект «Развитие АПК» и др. Со стороны региональных органов власти ведется активная политика по поддержке продовольственно ориентированных отраслей экономики, тем самым данные меры являются ключевыми в текущей ситуации и выступают ничем иным как инструментами обеспечения продовольственной безопасности. Однако, для обеспечения приемлемого уровня защищенности мало поддерживать лишь стадию производства продукции, необходимо открывать новые рынки сбыта и развивать потенциал тех регионов, которые не могут в полной мере автономно себя самообеспечивать продовольствием. Со стороны органов власти необходим постоянный мониторинг ситуации на рынках с целью недопущения монополизации на пользующиеся спросом товары и возникновение дефицита[4, с. 78].

Основным нормативно-правовым документов в сфере продовольственной безопасности выступает Указ Президента Российской Федерации от 21.01.2020 г. № 20 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации», который устанавливает основные принципы и подходы к обеспечению продовольственной. На уровне субъектов Российской Федерации могут быть установлены дополнительные меры и положения, учитывающие специфику каждого региона. Среди них могут быть предложены следующие мероприятия: разработка и реализация программ по обеспечению продовольственной безопасности на местном уровне, контроль за качеством и безопасностью продовольственных товаров, поддержку местных производителей и сельскохозяйственных предприятий, а также организацию системы хранения и распределения продовольственных запасов[1].

Для того, чтобы дать оценку уровню продовольственной безопасности, необходимо рассмотреть основные показатели развития регионов в сравнительной динамике. Данные регионы были выбраны неслучайно, так как с административной точки зрения оба относятся к ЮФО и постоянно соперничают за лидирующие позиции на продовольственном рынке. Для начала обратимся к рисунку 1 и проведем анализ динамики ВРП по двум регионам.

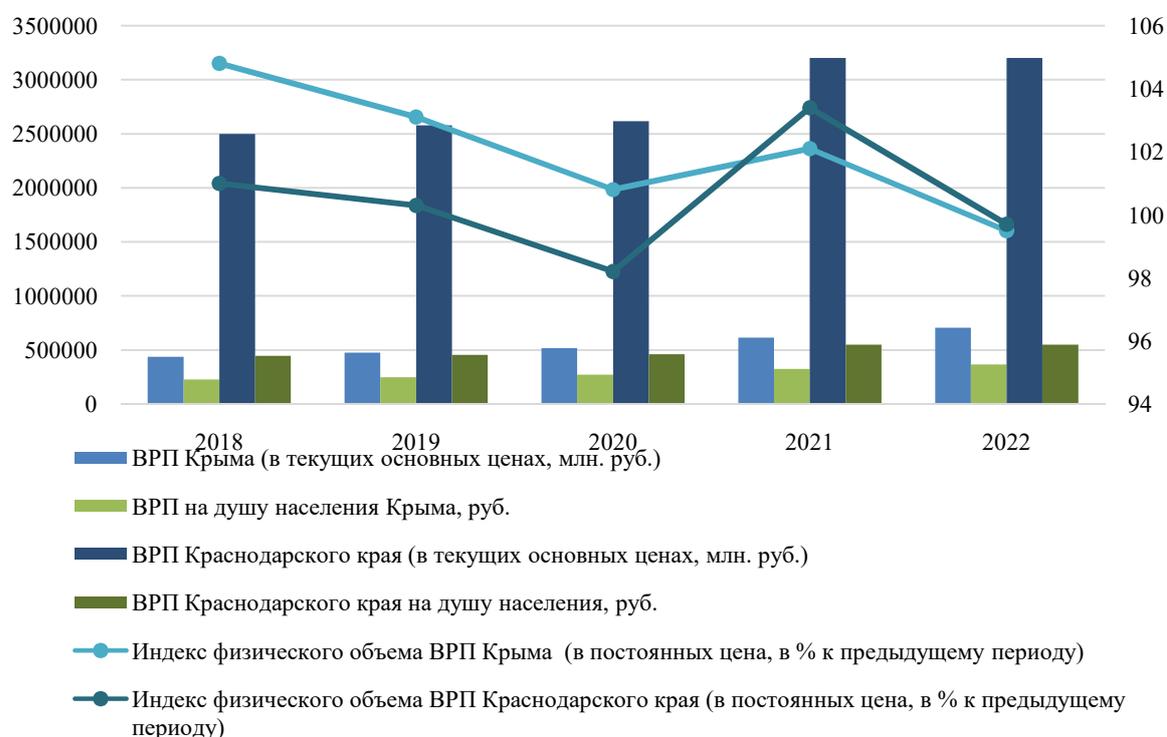


Рисунок 1 – Производство валового регионального продукта в Республике Крым и Краснодарском крае за 2018 – 2022 год [7, 8]

Обращая внимание на данные представленные на рисунке 1, можно заметить, что по обоим регионам наблюдается стабильная динамика роста показателя, при этом, исходя из темпов роста, можно заметить, что за период с 2018 по 2022 год размер ВРП Крыма увеличился на 62,3%, в то время на уровне Краснодарского края, аналогичный показатель указывает на рост на 28,1%, аналогичная динамика наблюдается, если рассматривать значение ВРП в расчете на жителя территории, по республике рост составил 60,1%, по краю – 23,3%.

В контексте продовольственной и экономической безопасности, как было отмечено ранее, важно наблюдать за изменением ценовой политики на рынке товаров и услуг и не допускать проявления монополизации. Обратимся к данным таблицы 1.

Таблица 1 – Индекс потребительских цен, в % к предыдущему периоду [6]

Категория товара	Индекс потребительских цен в % декабрь 2021 к декабрю 2020			Индекс потребительских цен в % декабрь 2022 к декабрю 2021		
	РФ	Республика Крым	Краснодарский край	РФ	Республика Крым	Краснодарский край
Продовольственные товары	110,6	111,0	113,0	110,3	112,7	109,51
Непродовольственные товары	108,6	106,3	107,19	112,7	115,2	110,16
Услуги	105	106,4	105,87	111,9	111,9	112,12

Проводя горизонтальное сравнение полученных показателей между регионами и среднем уровне по России, можно заметить интересную динамику: по итогам 2021 года наибольший рост цен на продовольственную категорию товаров фиксируется в

Краснодарском крае, в то время, как по итогу 2022 уровень цен в Краснодарском крае ниже среднероссийского, при этом значительный рост цен наблюдается на полуострове; касаясь непродовольственной категории следует отметить, что в 2021 году цены на данную категорию товаров по регионам сохранились на уровне ниже среднего по стране, в то время, как в 2022 году в Крыму зафиксирован рост практически на 9% по сравнению с предыдущим периодом, здесь важно отметить, что и средний уровень цен по стране в рамках данной категории увеличился.

Основой продовольственной безопасности выступает промышленное и сельскохозяйственное производство для того, чтобы понять динамику данных показателей обратимся к данным рисунка 2 и сравним результаты по регионам со средним значением по стране.

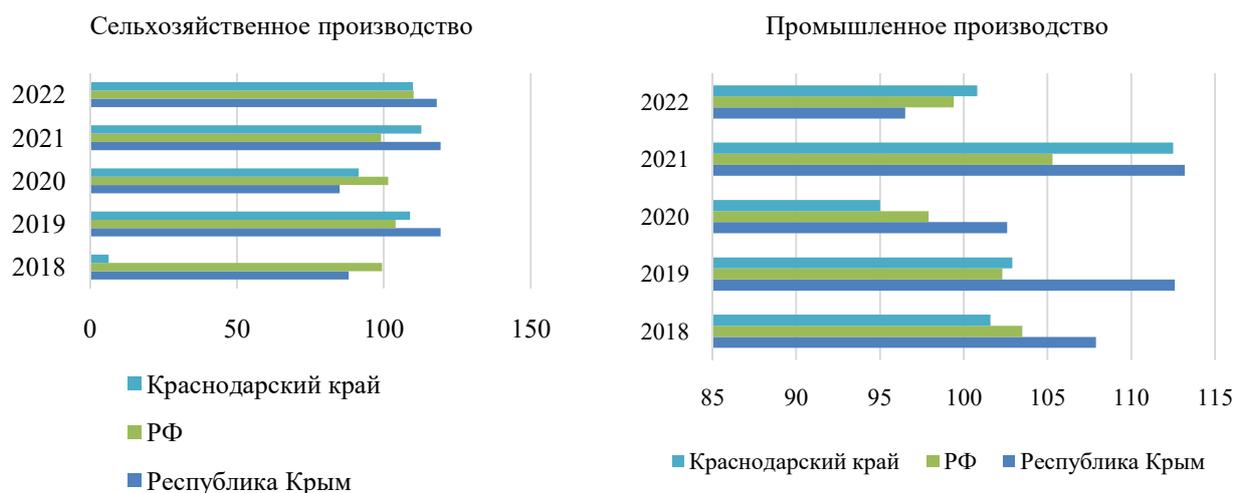


Рисунок 2– Индексы промышленного и сельскохозяйственного производства, % [7, 8]

Обращая внимание на представленную динамику, можно заметить, что в части сельскохозяйственного производства за исключением 2018 года Крым является абсолютным лидером в данном направлении, и рост его производительности, как региона в данном направлении составляет более 30% в то время, как увеличение производства продукции сельскохозяйственной отрасли по Краснодарскому краю составляет 13,5%. Анализируя динамику за последние три года, стоит обратить внимание на тенденцию в целом, так по Республике Крым данный показатель увеличился на 33%, хотя в 2021 году значение показателя было несколько выше, чем в 2022, по РФ рост составил 8,7%, а по Краснодарскому краю – 10,5%.

При этом, полуостров по итогам 2022 года является абсолютным лидером превышая показатели по РФ и краю на 7,8% и на 8,1% соответственно. Далее обратим внимание на индекс промышленного производства, который характеризует обеспеченность территории двумя типами товаров: продовольственной и непродовольственной категорий. Абсолютное изменения в данной части составляют негативную динамику, поскольку по Крыму показатель относительно 2018 года снизился на 11,4%, по стране в общем на 4,1%, минимальное падение зафиксировано на территории Краснодарского края – 0,8%. Рассматривая тенденцию показателя в целом, обратим внимание на тот факт, что Республика Крым является лидером в данном направлении, за исключением данных 2022 года.

Для того, чтобы понимать всю ситуацию в целом, обратимся к рисунку 3, где представлен общий обзор на совокупный объем произведенной продукции сельского хозяйства всех категорий не только по регионам, но в среднем по стране и федеральному округу.

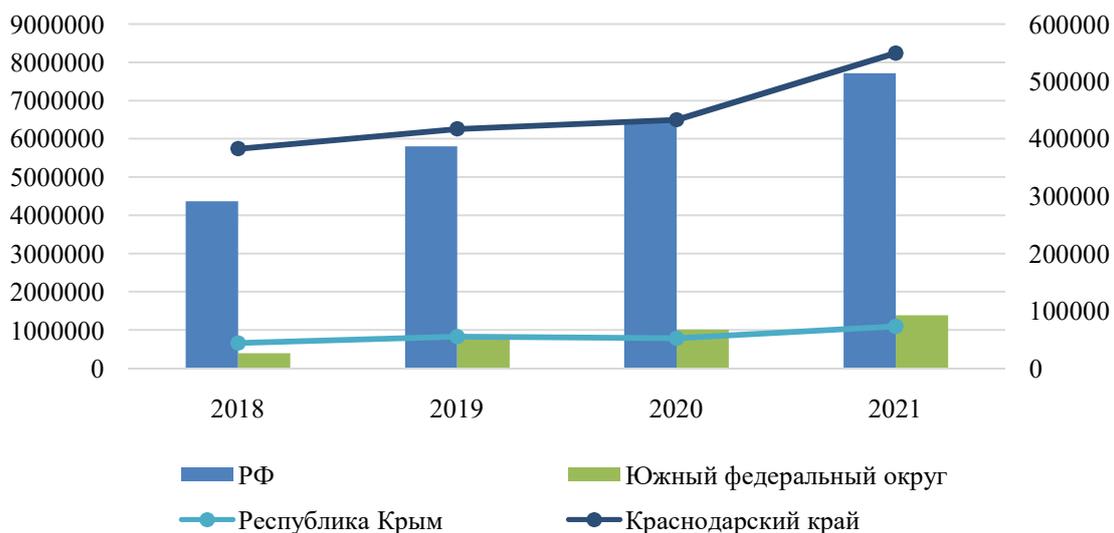


Рисунок 3 – Продукция сельского хозяйства всех категорий в фактически действующих ценах, млн руб.[6]

На основе специализации федеральных округов стоит отметить, что ЮФО входит в тройку лидеров по стране и является негласной «продуктовой базой», при этом, по объемам производимой продукции Краснодарский край более успешен в данном направлении. При этом, полуостров произвел за 2020 – 5,2% от всей продукции сельского хозяйства ЮФО и 0,8% от продукции РФ, за 2021 – 5,3% от ЮФО и 0,9% от РФ. Краснодарский край произвел за 2020 – 42,7% от всей продукции сельского хозяйства ЮФО и 6,7% от продукции РФ, за 2021 – 39,7% от ЮФО и 7,1% от РФ. Важно обратить внимание на стремительные темпы развития регионов, ведь только за 2021 год объемы продукции, произведенной на территории регионов, значительно увеличился – в Крыму чуть менее чем на 40%, в Краснодарском крае – на 20,2%, однако, несмотря на этот факт, степень обеспеченности населения необходимыми продовольственными продуктами вызывает по-прежнему множество вопросов.

Перейдем непосредственно к самому анализу в части обеспечения продовольственной безопасности на базе двух регионов и их сравнительной оценке (рисунок 4).

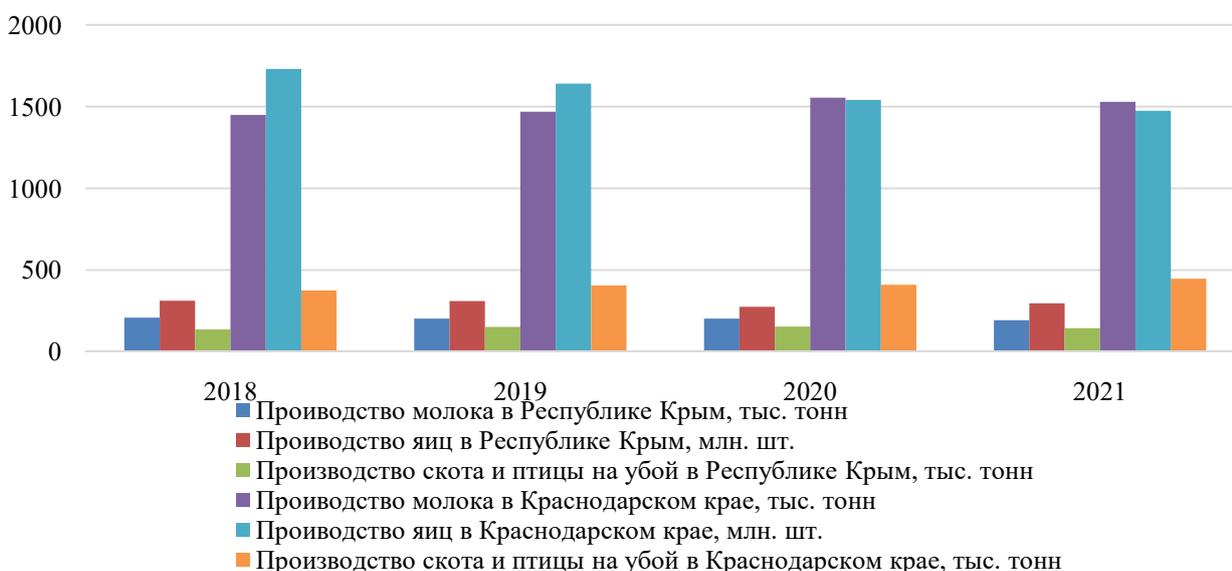


Рисунок 4 – Динамика производства молока, яиц, скота и птицы на убой в хозяйствах всех категорий Республики Крым и Краснодарском крае за 2018-2021 гг. [7, 8]

Касаемо продуктов животного происхождения и их потребления на территории Крыма, можно сделать ряд выводов, при этом, динамика имеет крайне отрицательный характер, в частности, обращаем внимание на тот факт, что производство молока в обще сложности сократилось на 7,8%, производство яиц снизилось более чем на 5%, а вот мясо птица и скота напротив выросло в произведенном объеме на 5,5%. Данная динамика мало о чем свидетельствует, ведь продовольственная безопасность характеризуется прежде всего обеспечением потребностей населения региона, так, согласно подсчету со стороны уполномоченных ведомств (в расчете на конец 2021 года) на одного жителя Республики Крым приходится порядка 205 яиц и 245 кг молочной продукции, примерно 78,5 кг мясных изделий, при простом подсчете, получаем, что по всем категориям наблюдается дефицит продуктов массового потребления, производимого количества яиц не хватает в общей сложности на 34%, молочных изделий в 2,5 раза, мясных – на 4,4%. Данные выводы свидетельствуют о том, что в регионе фактическое потребление данных категорий продуктов в значительной степени превышает их реальный объем производства, на основе чего региону приходится ввозить основные продукты с близлежащих территорий.

Касаемо аналогичного анализа по Краснодарскому краю, можно заметить, что что производство молока в обще сложности увеличилось на 5,7%, производство яиц снизилось практически на 15%, а вот мясо птица и скота выросло в произведенном объеме на 19,1%. Теперь рассмотрим процент обеспеченности населения основными продуктами животного происхождения. Так, согласно подсчету со стороны уполномоченных ведомств (в расчете на конец 2021 года) на одного жителя Краснодарского приходится аналогичное количество изделий, что и при анализе обеспеченности Крыма, изменяется лишь показатель численности населения, при подсчете, получаем, что по категориям наблюдается неоднозначная динамика в отношении продуктов массового потребления, производимое количество яиц находится в профиците в общей сложности на 19%; молочных изделий произведено на 6,5% больше необходимого базового значения, иными словами 6,5% произведенного молока отправляется на экспорт; в отношении удовлетворения потребностей жителей мясными изделиями наблюдается дефицит – на 1,9%. Таким образом, можно сделать вывод о том, что за исключением одного наименования всех остальных продуктов достаточно для обеспечения удовлетворения потребностей населения Краснодарского края.

Также немаловажное внимание следует уделить продуктам растительного происхождения и обеспеченности ими населения (рисунок 5).

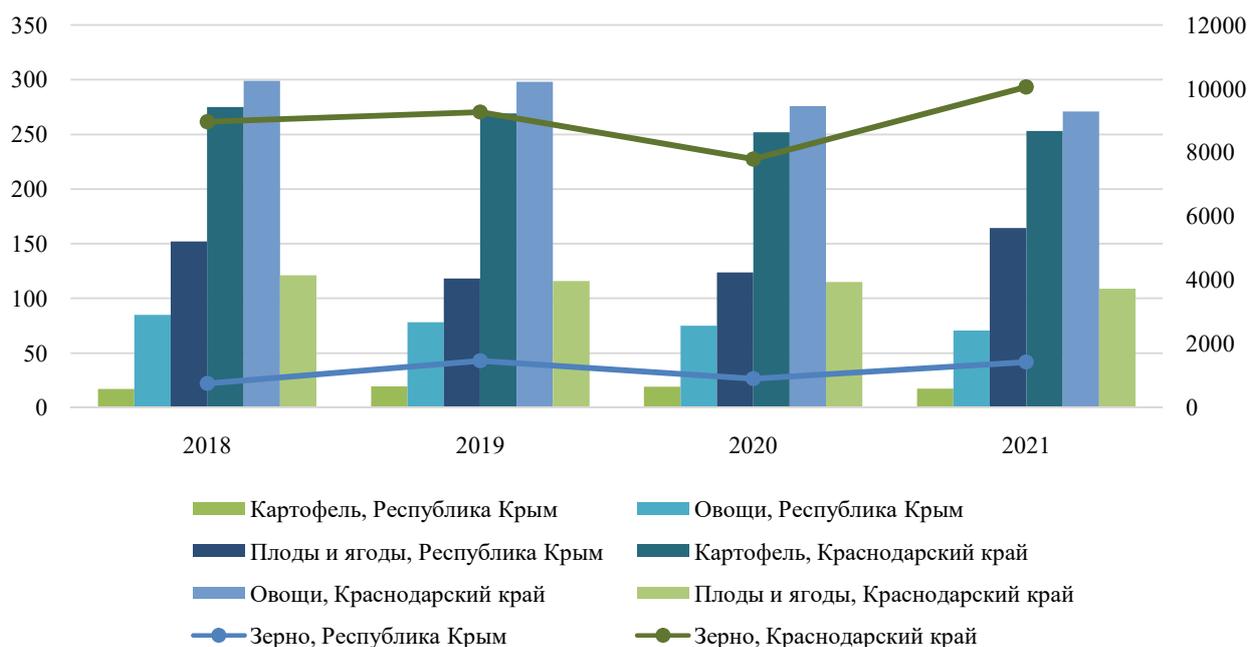


Рисунок 5– Динамика валового сбора зерна, картофеля, овощей, плодов и ягод в Республике Крым и Краснодарском крае за 2017-2021 год, тыс. тонн [7, 8]

Из данных, представленных в динамике, можно заметить, что объемы выращенных на территории Республики Крым продуктов растительного производства по отдельным категориям снизились на 10,5% - картофель, 17% - овощи, при этом, урожай собранного зерна увеличился более чем на 88%, ягод – на 8,1%.

Исходя из подсчетов со стороны уполномоченных ведомств (в расчете на конец 2021 года) на одного жителя Республики Крым приходится порядка 98,7 кг муки, 49 кг картофеля, 117 кг овощей и 63,2 кг плодов и ягод. При расчёте данных значений на всех жителей Крыма получим, дефицит по следующим категориям: картофеля в 5 раз от необходимого объема производства, овощей – в 3,3 раза; по следующим категориям наблюдается профицит, т.е. производство превышает потребление: плоды и ягоды – на 35%, производство зерновой продукции превышает потребление в 7,7 раза, что является основой для развития экспортных отношений не только в пределах страны, но и на международном уровне.

Рассматривая данные по Краснодарскому краю, важно понимать, что объемы выращенных на территории края продуктов растительного производства по отдельным категориям снизились на 7,8% - картофель, 9,5% - овощи, 10,1% - плоды и ягоды при этом, урожай собранного зерна увеличился на 12,4%. Беря во внимание объемы потребления в расчете на человека и численность жителей края, получим, дефицит по следующим категориям:картофель – на 11,7%, овощи – 60,3%, плоды и ягоды – 72%; по следующим категориям наблюдается профицит, т.е. производство превышает потребление: зерновых культур – на 75,9%, что дает право региону эскортировать данное продовольствие, которое отличается своим качеством и одними из лучших характеристик по всей стране.

Таким образом, сравнивая развития регионов и тенденции, которые в них наблюдаются в части обеспеченности необходимым продовольствием, стоит сгруппировать полученные выводы по регионам и произвести уже индикативную оценку продовольственной безопасности Республики Крым (таблица 2) и Краснодарского края (таблица 3).

Таблица 2 – Уровень продовольственной безопасности Республики Крым в сравнении с пороговыми значениями[7]

Индикатор	Пороговое значение	2019 год		2020 год		2021 год	
		Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-	Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-	Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-
Темп роста ВРП в % к предыдущему году	Не менее 105%	103,1	-1,9	100,8	-4,2	100,4	-0,6
Индекс производства сельскохозяйственной продукции	Не менее 105%	119,3	-14,3	85	-20	119,6	+14,6
Объем розничной торговли, в % к ВРП	Не менее 40%	57,8	+17,8	54,8	+14,8	56,9	+16,9
Индекс промышленного производства, %	Не менее 105%	125,1	+20,1	99,8	-5,2	108,4	+3,4
Доля импортного продовольствия во внутреннем потреблении	25%	43,7	+18,7	44,6	+19,6	42,2	+17,2

Обращая внимание на данные таблиц, которые в наилучшей степени отражают продовольственную безопасность полуострова и Краснодарского края, необходимо подчеркнуть, что несмотря на самообеспеченность Краснодарского края и его большую развитость в сравнении с Крымом, оба региона слишком зависимы от импортных потоков, а соответствующий индикатор в достаточной мере превышает безопасное значение и находится в красной зоне опасности. По остальным показателям также можно заметить ряд негативных проявлений угроз, в частности, если обратить внимание на индикатор темпа роста ВРП, то можно заметить на примере Крыма, что в данном направлении также

существует угроза. Имеются и те показатели отклонение, у которых наблюдается в положительную сторону, что достаточно позитивно сказывается на уровне защищенности.

Таблица 3 – Уровень продовольственной безопасности Краснодарского края в сравнении с пороговыми значениями[8]

Индикатор	Пороговое значение	2019 год		2020 год		2021 год	
		Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-	Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-	Значение показателя	Соответствие пороговому значению, +/-
Темп роста ВРП в % к предыдущему году	Не менее 105%	100,3	-4,7	96,2	-8,8	108,5	+3,5
Индекс производства сельскохозяйственной продукции	Не менее 105%	108,9	+3,9	91,4	-13,6	112,8	+7,8
Объем розничной торговли, в % к ВРП	Не менее 40%	56,7	+16,7	56,8	+16,8	59,6	+19,6
Индекс промышленного производства, %	Не менее 105%	102,9	-2,1	65	-10	112,5	+7,5
Доля импортного продовольствия во внутреннем потреблении	25%	39,8	+19,8	38,7	+13,7	32,2	+7,2

Продовольственная безопасность Республики Крым имеет некоторые проблемы, часть из которых существенно препятствует развитию экономики полуострова. Несмотря на достаточно высокий уровень развития сельского хозяйства и его развитость в регионе, геополитический фактор оказывает сильное влияние на динамику его развития, помимо этого, еще ряд критериев, среди которых климат, политическая нестабильность, экономические угрозы и прочее также не способствуют повышению уровня продовольственной безопасности. При этом, если обратить внимание на результаты анализа, то можно заметить, что в последние три года темпы наращивания ВРП на полуострове заметно увеличились, что говорит о динамичном развитии и интегрировании экономики, на основе чего, можно сделать вывод о том, что ежегодно, несмотря на новые угрозы и ряд негативных факторов, уровень экономической безопасности увеличивается точно также как и уровень продовольственной безопасности. В контексте данного вопроса невозможно не отметить высокое положительное влияние на данный аспект логистического фактора и введением в работу новых объектов инфраструктуры[2].

Нельзя забывать и о том, что в отличие от Краснодарского края, Республика Крым находится в постоянном жестком давлении и ограничениях с 2014 года и даже при таких условиях, регион нашел пути повышения уровня своего развития и вектора экономики, которые способствуют укреплению экономической и продовольственной защищенности. Однако, уровень конкурентоспособности и качество производимой продукции требуют доработки и совершенствования.

Для обеспечения приемлемого уровня защищенности продовольственного сектора, важно не только выявлять угрозы, но и распознавать дестабилизирующие факторы на стадии опасности, а также предпринимать ряд мер сразу при их обнаружении. В настоящее время достаточно сложно дать какой-либо прогноз касаясь перспективных направлений развития региона, однако, в случае водной блокады вопрос решен, что повлечёт за собой ряд положительных изменений, в частности, возрождение рисовых плантаций, садов и виноградников на полуострове, а также позволит нарастить показатели растениеводства и объемы выращиваемой продукции, что окажет большое положительное влияние на продовольственную безопасность Крыма[2].

Важно обратить внимание на неявные признаки, которые в достаточной степени замедляют процесс экономического роста и негативно влияют на региональную

экономическую безопасность:

- отрасли экономики страдают от устаревшего технического оборудования;
- в течение практически 10 лет на территории наблюдались проблемы с поливом по причине отсутствия воды в Северо-Крымском канале;
- предыдущий фактор стал причиной снижения объемов посевных площадей, ликвидации садов и виноградников;
- нехватка научно-исследовательских разработок в области семеноводства и селекции, что приводит к зависимости от импорта;
- уменьшение количества ферм и хозяйств, специализирующихся на животноводстве;
- низкий результат собранной продукции по категории «растениеводство» и высокий уровень нецелевого использования сельскохозяйственных земель;
- ограничения в части рынков сбыта;
- высокие налоговые ставки для производителей сельскохозяйственной отрасли.

Пищевая промышленность Крыма имеет достаточно длинную историю и известна по своему качеству уже не первое десятилетие, при этом, те продукты (вина, консервы, плодово-ягодная продукция, зерно и др.) известны и по сей день, как товары, обладающие высоким качеством и спросом на них. Часть из этих категорий лежит в основе обеспечения продовольственной безопасности региона, а часть отправляется на экспорт. При этом, серьезные проблемы в данной сфере наблюдается у большинства предприятий по причине высокой степени износа основных фондов и в некоторой степени недостатка первичной продукции, что достаточно ощутимо в ряде направлений[2].

Стоит отметить, что основная цель системы обеспечения продовольственной безопасности заключается в обеспечении доступности качественной и безопасной пищи для всех членов общества, обеспечение устойчивого производства продовольствия, поддержку сельскохозяйственных производителей, контроль качества и безопасности пищевых продуктов.

Также важно обращать внимание на уровень цен и предотвращать случаи проявления монополизации рынка, искать пути выхода из сложившейся геополитической обстановки и уменьшать проявления негативных последствий санкций. Безусловно, наличие и развитие внешнеэкономических связей, их переориентация на новые рынки и страны важна, но в первую очередь, важно уделить внимание развитию внутренней среды региона и снизить зависимость от импортных потоков.

Когда речь идет о Республике Крым необходимо понимание того, что данный регион в большей степени заполнен земельными участками, сельскими населенными пунктами и поселениями, а также того, что АПК является одной из ведущих отраслей экономики, исходя из чего, развитию сельских территориально-административных единиц необходимо уделять особое внимание, в том числе и строительству пищевой промышленной инфраструктуры. Региональным органам власти необходимо осуществлять контроль за импортом, минимизировать его влияние и развивать отечественное производство, более того, необходимо выявить наиболее востребованные направления из всего потока импортных товаров и развивать эти направления уже на базе непосредственно региона, искать внутренние альтернативные источники и оказывать им все меры поддержки[5, с. 174].

Основные мероприятия, которые необходимо внедрить на мезоуровне для повышения продовольственной безопасности Республики Крым:

1. Направленные на увеличения уровня доступности производимой продукции для всех категорий населения:

- развитие сельского хозяйства, как основного источника первичного сырья;
- осуществление мер региональной поддержки в развитии АПК;
- строительство, модернизация и реконструкция основных хозяйствующих субъектов в пределах региона, направленных на дальнейшую переработку первичной продукции АПК;

- минимальная цель – удовлетворение потребностей населения в полной мере, максимальный план – формирование минимального (оптимального) резерва.
2. Нацеленные на обеспечение экономической доступности:
- повышение уровня жизни жителей полуострова;
 - недопущения проявления монополизации и роста цен выше допустимых пределов;
 - создание условий для регионального экономического роста, а также улучшение основных тенденций социальной сферы и процессов.
3. Направленные на обеспечение защиты и безопасности:
- внедрение системы мониторинга за соблюдением процессов производства, соответствие качества основным стандартам;
 - наращивание объемов выпускаемой высокотехнологичной и наукоемкой продукции;
 - развитие организаций, осуществляющих разработку инноваций[5].

Таким образом, подводя итог, всего вышесказанного, следует заметить, что невозможно обеспечить безопасность продовольственной сферы без учета политических, экономических и иных факторов, оказывающих прямое воздействие на данные процессы.

Развитие АПК и пищевой промышленной инфраструктуры являются основными векторными направлениями в вопросе обеспечения продовольственной безопасности Республики Крым. Однако, существует ряд проблем, которые затрудняют обеспечение полноценной продовольственной безопасности в регионе. В частности, это связано с ограниченными ресурсами и недостаточной инфраструктурой для развития сельского хозяйства, а также санкциями и изоляцией со стороны международного сообщества.

Для улучшения продовольственной безопасности в Республике Крым необходимо уделить большее внимание развитию сельского хозяйства, внедрению современных технологий и методов производства, а также поддержке местных производителей. Также важно укреплять сотрудничество с другими регионами и странами для обмена опытом и ресурсами в области продовольственной безопасности.

Список литературы:

1. Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 21.01.2020 г. № 20 – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_343386/?ysclid=lh4gbu9dde908961121
2. Бойченко О.В., Иванюта Д.В. Современные тенденции социально-экономического развития Республики Крым // В сборнике: Тенденции развития интернет и цифровой экономики. Труды IV Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. Симферополь, 2021.
3. Иванова Д.А., Павлюкова А.В., Ялов А.М. Воздействие секторальных санкций на продовольственную безопасность России // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. – 2020. – № 4.
4. Кучумов А.В., Воробьева Е.С. Продовольственное обеспечение регионов как основа продовольственной безопасности России: монография. – М.: ИНФРАМ, 2018. – 160 с.
5. Крылатых Э.Н. Национальная экономика: обеспечение продовольственной безопасности в условиях интеграции и глобализации: монография / под ред. акад. Э.Н. Крылатых, проф. В.З. Мазлоева. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 238 с.
6. Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/>
7. Министерство экономического развития Республики Крым. Макроэкономическое обозрение за 2018-2022 года. – URL: <https://minek.rk.gov.ru/ru/document/show/962>.
8. Министерство экономического развития Краснодарского края. Макроэкономическое обозрение за 2018-2022 года. – URL: <https://neweconomy.krasnodar.ru/>.

**Соловьева Дарья Ивановна,
Баранова Инна Владимировна,**
д.э.н., профессор,
Новосибирский государственный технический университет

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются понятие продовольственной безопасности и показатели обеспечения продовольственной безопасности региона. Проведен анализ государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области», рассмотрены целевые индикаторы, значение которых не достигнуто. Показано влияние данной государственной программы на продовольственную безопасность Новосибирской области.*

***Ключевые слова:** государственная программа, продовольственная безопасность, индикатор, оценка, влияние, эффективность.*

***Abstract:** This article discusses the concept of food security and indicators of ensuring food security in the region. The analysis of the state program "Development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets in the Novosibirsk region" was carried out, the target indicators, the value of which has not been achieved, were considered. The influence of this state program on the food security of the Novosibirsk region is shown.*

***Keywords:** state program, food security, indicator, assessment, impact, effectiveness.*

Для России одной из первостепенных задач является обеспечение продовольственной безопасности, решение которой связано с устранением отрицательных последствий аграрных реформ, увеличением конкурентоспособности российских производителей, а также преобразованием технологического и экономического потенциала сельскохозяйственных предприятий.

В Доктрине продовольственной безопасности РФ сказано, что «состояние экономики страны должно обеспечивать продовольственную независимость РФ, гарантировать физическую и экономическую доступность для каждого гражданина страны пищевых продуктов, соответствующих требованиям законодательства РФ о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни» [4].

Как показало изучение экономической литературы, определения продовольственной безопасности не дают ее точного понимания на уровне региона, в основном продовольственная безопасность рассматривается на уровне страны. Вместе с тем исследования Д. Ф. Вермеля сосредотачиваются исключительно на региональных особенностях, учитывая специфику импорта и экспорта продуктов питания [1].

Продовольственная безопасность региона – это оптимальное состояние всех взаимозависимых элементов хозяйственного сектора, обеспечивающее полный цикл производства и распределения сельскохозяйственной продукции, который гарантирует должный уровень потребления населения основных групп пищевых продуктов высокого качества и питательной ценности свободно от каких-либо внутренних угроз, либо же внешних [5]. За показатели продовольственной безопасности принимают параметры, дающие представление о состоянии системы продовольственного обеспечения, ее динамики и устойчивости, по которым можно судить об уровне развития и достижения цели. Основными показателями для оценки обеспечения продовольственной безопасности являются следующие показатели:

- продовольственная независимость;
- экономическая и физическая доступность продовольствия;
- соответствия пищевой продукции требованиям законодательства ЕАЭС (Евразийского экономического союза о техническом регулировании) [4].

Отметим, что существует три подхода к оценке продовольственной безопасности:

Первый подход основан на доступности продовольствия (физической, экономической доступности и соответствия нормам потребления).

Второй подход учитывает качество и безопасность продукции.

Третий подход связан с оценкой темпов развития агропромышленного комплекса.

Рассмотрим эффективность реализации государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области» и ее влияние на продовольственную безопасность региона.

В приложение № 8 Приказа Министерства экономического развития Новосибирской области от 29 декабря 2017 г. № 154 «Об утверждении методических указаний по разработке и реализации государственных программ Новосибирской области» рассматриваются правила, сроки проведения оценки эффективности реализации государственных программ Новосибирской области. На сайте Правительства Новосибирской области представлен сводный годовой доклад о реализации и оценке эффективности государственных программ Новосибирской области, в котором отмечено, что реализация государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области» в 2023 году была эффективной.

Однако отдельные целевые индикаторы рассматриваемой государственной программы за 2023 год не достигнуты, что оказало влияние на оценку эффективности программы и продовольственную безопасность региона (таблица 1).

Таблица 1 – Информация о невыполненных целевых индикаторах государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области» в 2023 году [2]

Наименование целевого индикатора	Ед. изм.	Значение целевого индикатора			Причина отклонения
		План	Факт	Отклонение	
Индекс производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий	в % к предыдущему году	88,5	86,3	-2,486	Фактические значения показателей «Индекс производства продукции сельского хозяйства всех категорий» и «Индекс производства продукции сельского хозяйства к уровню 2020 года» оказались ниже планового на 2,5 % и 4,5 % соответственно, из-за неблагоприятных погодных условий во время весенне-полевых работ и последующего периода вегетации сельскохозяйственных культур. В результате этого на территории Новосибирской области был объявлен режим чрезвычайной ситуации по Постановлению Правительства от 10.07.2023 №293-п.
Индекс производства продукции сельского хозяйства (в сопоставимых ценах) к уровню 2020 года	%	105,6	100,9	-4,451	
Индекс производства пищевых продуктов	в % к предыдущему году	102,6	100,1	-2,437	Снижение обусловлено падением производства в мясо-, молоко- и рыбоперерабатывающей, кондитерской, хлебопекарной промышленности.
Индекс производства пищевых продуктов (в сопоставимых ценах) к уровню 2020 года	%	106,6	103,1	-3,283	
Индекс производства продукции животноводства (в сопоставимых ценах)	в % к предыдущему году	99,9	92,7	-7,207	Уменьшение произошло в связи со снижением поголовья крупного скота и свиней.
Индекс производительности труда	%	107,1	90,6	-15,406	Значение показателя ниже планового на 15,4%, из-за уменьшения объема производства продукции в отрасли.

Наименование целевого индикатора	Ед. изм.	Значение целевого индикатора			Причина отклонения
		План	Факт	Отклонение	
Рентабельность сельскохозяйственных организаций	%	21	9,7	-53,81	Снижение в связи с введением на территории Новосибирской области режима чрезвычайной ситуации.

Далее было проведено сравнение индикаторов продовольственной безопасности, указанных в Стратегии социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2030 года, и фактически достигнутых результатов при реализации государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области» на продовольственную безопасность Новосибирской области (таблица 2).

Таблица 2 – Соответствие индикаторов продовольственной безопасности и показателей государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области» в 2023 году [2,4]

Наименование показателя	Ед. изм.	Стратегия развития ¹⁾	Государственная программа ²⁾	Отклонение
Индекс производства сельскохозяйственной продукции (растениеводства и животноводства) в хозяйствах всех категорий	в % к предыдущему году	102	86,3	-15,70
Объем промышленного вылова рыбы	тыс. тонн	8,1	13,01	+4,91
Объем вылова выращенной товарной рыбы	тыс. тонн	1,95	1,4	-0,55
Индекс производительности труда	%	102,8	90,6	-12,80
Отношение средне-месячной номинальной начисленной заработной платы работников сельского хозяйства к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате по Новосибирской области	%	59,21	71,8	+12,59

¹⁾ – Стратегия социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2030 года

²⁾ – Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области»

Проведенный сравнительный анализ выявил, что показатель «Индекс производства сельскохозяйственной продукции (растениеводства и животноводства) в хозяйствах всех категорий» в 2023 году не был достигнут на 15,70 п.п. Объем промышленного вылова рыбы превысил индикатор продовольственной безопасности и в 2023 году составил 13,01 тыс. тонн. А объем вылова выращенной товарной рыбы, несмотря на увеличение в 2023 году объема вылова рыбы, не достиг индикатора на 0,55 тыс. тонн.

Индекс производительности труда также не достиг индикатора продовольственной безопасности на 12,80 п.п. Показатель «Отношение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников сельского хозяйства к среднемесячной номинальной начисленной заработной плате по Новосибирской области» превысил индикатор и составил 71,80 п.п. в 2023 году.

В целом можно сказать, что реализация государственной программы ориентирована на обеспечение продовольственной безопасности Новосибирской области, ключевые индикаторы которой содержатся в Стратегии социально-экономического развития на период до 2030 года.

Таким образом, государственные программы становятся действенным инструментом обеспечения продовольственной безопасности как отдельно взятого региона, так и государства в целом.

Список литературы:

1. Митрофанова И.В., Пьянкова С.Г., Ергунова О.Т. Условия и факторы обеспечения продовольственной безопасности региона // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2020. – Т. 10. - № 7-1. – С. 169-190.
2. Национальные приоритеты развития агропромышленного комплекса: материалы конференции / под общей редакцией В.А. Шахова. – Оренбург: Оренбургский ГАУ, 2023. – 1318 с. – URL: <https://e.lanbook.com/book/399956>.
3. О Стратегии социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2030 года. Постановление Правительства Новосибирской области от 19.03.2019 № 105-п // Правительство Новосибирской области – URL: <https://www.nso.ru/page/2412>.
4. Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации. Указ Президента РФ от 21.01.2020 № 20 – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_343386/
5. Отчеты по целевому финансированию государственных программ// Министерство сельского хозяйства Новосибирской области. – URL: <https://mcsx.nso.ru/page/821>
6. Шашло Н.В., Ершова Т.В. Концептуальные основы государственного управления продовольственной безопасностью в условиях устойчивого развития региональной экономической системы // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2022. – Т. 11. - №2(39). – С. 81-86.

УДК 338

Баранова Инна Владимировна,
д.э.н., профессор
Джигирис Дарья Михайловна,
Новосибирский государственный технический университет

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** в статье исследуются вопросы взаимосвязи финансовой устойчивости организации и уровня ее экономической безопасности. Рассмотрено содержание финансовой устойчивости. Представлена логическая схема, отражающая место финансовой устойчивости и финансовой безопасности в обеспечении экономической безопасности организации.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, финансовая устойчивость, организация, финансовая безопасность, финансовое состояние.*

***Abstract:** the article examines the issues of the relationship between the financial stability of an organization and the level of its economic security. The content of financial stability is considered. A logical scheme is presented that reflects the place of financial stability and financial security in ensuring the economic security of an organization.*

***Keywords:** economic security, financial stability, organization, financial security, financial condition.*

Экономическая безопасность организации является основополагающей составляющей хозяйственной деятельности каждой организации и характеризуется совокупностью качественных и количественных показателей. Уровень экономической безопасности определяется с помощью различных индикаторов, которые помогают выявить риски и угрозы деятельности организации. Одним из основных индикаторов оценки финансовой безопасности является финансовая устойчивость.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что устойчивость к внешним и внутренним угрозам, стабильность финансового состояния являются важными критериями для поддержания конкурентоспособности и развития организации, с одной стороны, и обеспечения ее экономической безопасности, с другой.

Экономическая безопасность предприятия означает оптимальное использование его ресурсов с целью обеспечения защиты от угроз и обеспечения стабильного функционирования как в настоящем, так и в будущем.

Как отмечает Савицкая Г.В., финансовая устойчивость представляет собой экономическое и финансовое состояние организации в процессе распределения и использования ресурсов, обеспечивающее ее поступательное развитие в целях роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности[4, с. 514]. Финансовая устойчивость отражает структуру капитала и степень зависимости от внешних источников финансирования, уровень финансовой автономии, обеспеченность запасов и затрат источниками формирования. Это особенно актуально для групп организаций с материалоемким производством, где значительный удельный вес в оборотных активах составляют запасы.

Кондак В.В. говорит, что финансовая устойчивость является неотъемлемым элементом финансовой безопасности, влияя в том числе на экономическую безопасность организации (рисунок 1)[3, с. 32].

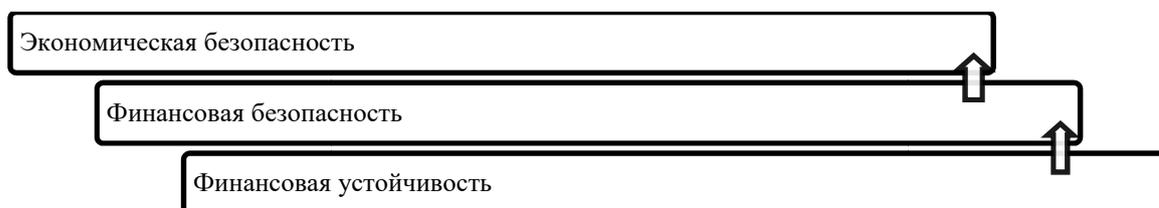


Рисунок 1 – Место финансовой устойчивости в экономической безопасности организации

Анализ финансовой устойчивости организации позволяет идентифицировать тип финансового состояния, оценить финансовые риски, сопутствующие ее деятельности, и определить уровень экономической безопасности организации.

Ендовицкий Д.А. в своих работах описывает традиционный подход к оценке финансовой устойчивости, основанный на абсолютных (анализ обеспеченности запасов источниками их формирования) и относительных показателях (коэффициентный анализ)[2, с. 219].

В учебном пособии Беловицкого К.Б. описано, что тип финансовой устойчивости соответствует уровню экономической безопасности организации (рисунок 2) [1, с. 90].



Рисунок 2 – Соответствие типа финансовой устойчивости и уровня финансовой безопасности организации

Беловицкий К.Б. предлагает уровень экономической безопасности организации определять по результатам анализа финансовой устойчивости на основе количественного значения рассчитанных коэффициентов (таблица 1)[1, с. 90].

Таблица 1 – Оценка уровня экономической безопасности организации в зависимости от количественного значения коэффициентов финансовой устойчивости

Коэффициент	Оценка уровня экономической безопасности, балл		
	Абсолютно соответствует (1 балл)	Среднее соответствует (0,5 балла)	Не соответствует нормативу (0 балла)
Автономии	>0,5	≈ 0,5	< 0,5
Долга	< 0,5	≈ 0,5	>0,5
Финансовой устойчивости	> 0,7 – 0,8	В диапазоне 0,7 – 0,8	< 0,7
Соотношения заемных и собственных средств	< 0,7	≈ 0,7	>0,7
Маневренности собственного капитала	В диапазоне 0,2 – 0,5	≈ 0,2	>0,5
Обеспеченности собственными средствами	В диапазоне 0,1 – 0,5	≈ 0,1	>0,5
Обеспеченности запасов собственными источниками	>0,5	≈ 0,5	< 0,5

После присвоения баллов Беловицкий К.Б. предлагает рассчитать среднеарифметическое значение полученных баллов и сопоставить полученный результат с диапазонами баллов уровней экономической безопасности, представленных на рисунке 3 [1, с. 90].

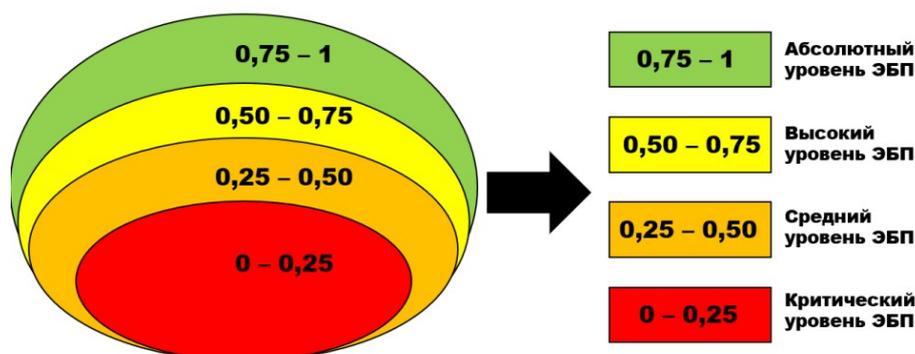


Рисунок 3 – Уровни экономической безопасности организации

Далее в своей работе Беловицкий К.Б. выделяет четыре уровня экономической безопасности организации (рисунок 3)[1, стр. 90]:

1. Абсолютный уровень может быть определен как его способность успешно справляться с экономическими вызовами, рисками и угрозами, сохраняя при этом стабильность и устойчивость своей деятельности. Этот уровень зависит от множества факторов, включая финансовое состояние организации, эффективность управления, качество продукции или услуг, репутация на рынке, доступность ресурсов, уровень конкуренции и другие.

2. Высокий уровень означает, что организация обладает достаточными ресурсами, компетенциями и механизмами для успешного преодоления экономических вызовов, рисков и угроз, сохраняя при этом стабильность и устойчивость своей деятельности.

3. Средний уровень означает, что организация имеет определенные ресурсы, навыки и механизмы для обеспечения стабильности своей деятельности, но может испытывать затруднения при преодолении серьезных экономических вызовов и рисков.

4. Критический уровень характеризуется серьезными проблемами и угрозами, которые могут привести к краху бизнеса. На этом уровне организация сталкивается с высокими финансовыми рисками, неспособностью обеспечить устойчивость своей деятельности и возможностью потерять репутацию на рынке.

Оценка финансовой устойчивости в рамках данного исследования проведена на примере ООО «Фанерный мир». Организация была основана 23 ноября 2006 года, на сегодняшний день организация занимается торговлей оптовой древесным сырьем и необработанными лесоматериалами. Результаты определения типа финансовой устойчивости и уровня экономической безопасности представлены в таблицах 2 и 3.

Таблица 2 – Оценка типа финансовой устойчивости ООО «Фанерный мир» с помощью абсолютных показателей (на конец года)

Год	Трехфакторная модель типа финансовой устойчивости	Тип финансовой устойчивости
2022	$S(\Phi)_{2022} = (0; 0; 0)$	Кризисное финансовое состояние
2023	$S(\Phi)_{2023} = (0; 0; 0)$	Кризисное финансовое состояние

Таблица 3 – Оценка типа финансовой устойчивости ООО «Фанерный мир» с помощью относительных показателей (на конец года)

Коэффициент	Значение показателя		Оценка уровня экономической безопасности, балл	
	2022 г.	2023 г.	2022 г.	2023 г.
Автономии	0,3401	0,3403	0	0
Долга	0,6599	0,6597	0	0
Финансовой устойчивости	0,3639	0,3620	0	0
Соотношения заемных и собственных средств	1,9404	1,9386	0	0
Маневренности собственного капитала	0,4446	0,4963	1	1
Обеспеченности собственными средствами	0,1864	0,2038	1	1
Обеспеченности запасов собственными источниками	0,8556	0,7224	1	1
Среднеарифметическое значение			0,43	0,43
Уровень экономической безопасности			Средний	Средний

Полученные результаты позволяют увидеть, что исследуемая организация ООО «Фанерный мир» рискует попасть в финансовую зависимость от кредиторов, т. к. коэффициент автономии по состоянию на конец 2023 г. говорит, что всего 34,03% источников собственных средств в общей сумме источников финансирования. Организация привлекает больше заемные средства, чем собственные.

Значение коэффициента долга в динамике снижается не значительно и указывает на то, что на конец 2023 г. 65,97% заемных средств присутствует в общей сумме источников финансирования. Данный коэффициент является обратным к коэффициенту автономии и так же указывает на зависимость организации ООО «Фанерный мир» от заемных средств.

В анализируемом периоде так же в динамике наблюдается незначительное снижение коэффициента финансовой устойчивости. Так на конец 2023 года 36,20% источников финансовых ресурсов сформировано за счет постоянного капитала. В такой ситуации исследуемая организация рискует попасть в финансовую зависимость от кредиторов.

Соотношение заемных и собственных средств организации указывает на то, что на конец 2023 г. 193,86% заемных средств было привлечено на один рубль собственных, что также указывает на зависимость от кредиторов.

Значение коэффициента маневренности собственного капитала говорит, что на конец 2022 году 44,46% собственных средств участвовало в обороте и соответствовало рекомендуемому значению, а на конец 2023 году вырос и составил 49,63%. Полученные результаты говорят о мобильности и гибкости использования собственных средств.

На конец 2022 г. 18,64% оборотных средств были сформированы за счет источников собственных средств и говорит о том, что у организации достаточно собственных оборотных средств для обеспечения хозяйственной деятельности и финансовой устойчивости. На конец 2023 г. показатель растет в динамике и составляет 20,38%.

85,56% запасов было сформировано за счет собственных средств на конец 2022 г., что является положительным моментом в деятельность организации, но в динамике на конец 2023 г. показатель снижается и составляет 72,24%, что указывает на рост формирования запасов за счет заемных средств.

В целом если говорить об экономической безопасности ООО «Фанерный мир», то по определению типа финансовой устойчивости видно, что организация находится в кризисном финансовом положении. Данный тип указывает на критический уровень экономической безопасности организации, который характеризуется серьезными проблемами и угрозами, которые могут привести к краху бизнеса. При этом по результатам оценки финансовой устойчивости при помощи относительных показателей на конец 2022 и 2023 гг. ООО «Фанерный мир» находится на среднем уровне экономической безопасности организации и характеризуется неустойчивым финансовым положением.

Для улучшения финансовой устойчивости и уровня экономической безопасности организации необходимо предпринять серьезные меры для исправления ситуации, а именно:

— Использование нераспределенной прибыли представляет собой гибкий источник финансирования без строгого регулирования по расходованию средств. Это позволяет направлять эти финансовые ресурсы на реализацию высокорискованных проектов и мероприятий, направленных на улучшение финансового положения предприятия.

— Мобилизация денежного потока для покрытия обязательств означает освобождение средств для погашения долгов за счет ускорения взыскания дебиторской задолженности.

— Действия по управлению дебиторской задолженностью могут быть реализованы через различные методы при взаимодействии с клиентами, такие как стимулирование досрочной оплаты, использование бартерных сделок, взаимозачетов, аккредитивных расчетов и других подобных механизмов.

Список литературы:

1. Беловицкий К.Б., Булатенко М.А., Кузовлева Н.Ф., Микаева А.С. Экономическая безопасность: учебник / К.Б. Беловицкий, – М.: Издательско–торговая корпорация «Дашков и К°», 2023. – 586 с.
2. Ендовицкий Д.А., Любушин Н.П., Бабичева Н.Э. Финансовый анализ: учебник. – М.: КноРус, 2023. – 303 с.
3. Кондак В.В., Котельникова Е.А., Четверикова И.П., Матыцина Е.С. Экономическая сущность и виды финансовой устойчивости деятельности предприятия // Аграрные конференции. – 2019. – № 18 (6). – С. 30 – 36.
4. Савицкая Г.В. Экономический анализ: учебник. – 15-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 587 с.

Костяева Елена Васильевна,
к.э.н., доцент,
Кудахтина Кристина Александровна,
Нечкина Арина Андреевна,
Новосибирский Государственный Технический Университет

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОРПОРАЦИЙ В ОТРАСЛИ АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ

***Аннотация:** Данная статья рассматривает факторы риска финансовой безопасности компаний отрасли автомобилестроения на основе исследования и оценки финансовой устойчивости и платежеспособности. В основной части статьи детально проанализированы показатели компаний на примере отрасли автомобилестроения, приведены вызовы и угрозы финансовой безопасности и отражены рекомендации для их преодоления. В заключении подчеркивается необходимость поддержания финансовой устойчивости и платежеспособности в системе обеспечения финансовой безопасности*

***Ключевые слова:** отрасль автомобилестроения, финансовая безопасность, финансовая устойчивость, платежеспособность, факторы риска.*

***Abstract:** This article examines risk factors for the financial security of companies in the automotive industry based on research and assessment of financial stability and solvency. The main part of the article analyzes in detail the performance of companies using the example of the automotive industry, presents challenges and threats to financial security and reflects recommendations for overcoming them. The conclusion emphasizes the need to maintain financial stability and solvency in the financial security system*

***Keywords:** automotive industry, financial security, financial stability, solvency, risk factors.*

Отрасль автомобилестроения занимает одну из ключевых позиций в экономике любой страны. По состоянию автомобильной промышленности можно получить представление об экономическом развитии как страны в целом, так и отдельных ее субъектов. В настоящее время в связи с нестабильной геополитической ситуацией и введенными санкциями со стороны недружественных стран отечественный автопром находится в зоне критического риска, поэтому актуализируется необходимость детального анализа данного сегмента рынка, в частности исследования способов и методов обеспечения его финансовой безопасности.

Высокий уровень финансовой устойчивости и платежеспособности является не только предпосылкой финансовой стабильности любой корпорации, но и важной предпосылкой обеспечения финансовой безопасности.

В данной статье проанализированы не только структурные элементы финансовой устойчивости и платежеспособности, но и механизм их влияния на финансовую безопасность корпорации. Это позволяет разработать эффективные стратегии для укрепления финансового положения компании в условиях изменчивости рынка.

Для начала обратимся к такому термину, как экономическая безопасность, под которой, по мнению Никанорова Н. С., следует понимать «такое состояние, при котором наиболее эффективно используются все ресурсы, предназначенные для предотвращения угроз и обеспечения стабильной деятельности предприятия» [6, с. 50]. Финансовая безопасность, в свою очередь, является одной из ключевых частей экономической безопасности.

Кудрявцева Т. Ю. даёт следующее определение финансовой безопасности – «это состояние защищенности компании от негативного влияния внешних и внутренних угроз, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности» [6, с. 71].

В свою очередь, финансовая устойчивость и платежеспособность являются ключевыми составляющими обеспечения финансовой безопасности, ее основными и определяющими факторами. На основе исследования научных подходов к определению их сущности было установлено, что под финансовой устойчивостью в широком смысле понимают комплексную оценку качества управления финансовыми ресурсами, позволяющую корпорациям стабильно развиваться и обеспечивать необходимый уровень финансовой безопасности. Так как платёжеспособность является внешним проявлением финансовой устойчивости, безопасности, то логично предположить, что соблюдение условий ликвидности снизит риск неплатежеспособности и окажет положительное воздействие на уровень финансовой безопасности.

По оценке экспертов, различные отрасли экономики оказались по-разному готовы к внешним угрозам. Наибольшую эффективность деятельности на данный момент показывают пищевая промышленность, добыча нефти и газа, но есть отрасли экономики, для которых введение санкций оказалось дестабилизирующим фактором угроз, к их числу относятся авиаперевозки, черная металлургия и отрасль автомобилестроения.

В связи с этим на основе анализа показателей финансовой устойчивости и платежеспособности была дана оценка финансовой безопасности корпораций автомобилестроения с целью выявления факторов угроз и построения карты рисков отрасли. В качестве объектов наблюдения выбрано несколько корпораций ООО «АГР», ООО «АВТОЗАВОД САНКТ-ПЕТЕРБУРГ» и ООО «ПРОМТЕХ», кроме того анализировались среднеотраслевые показатели за последние 5 лет.

Анализ финансовой устойчивости корпораций исследуемой отрасли показал, что несмотря на санкции, в 2022 году увеличилась доля собственных средств в общей сумме источников финансирования, что свидетельствует о повышении финансовой устойчивости. Однако, у ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург» показатель оказался выше среднеотраслевого значения, что требует дополнительного внимания.

Далее было выявлено, что для отрасли автомобилестроения характерна такая проблема, как недостаток собственного оборотного капитала. Так, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами у компаний показывает, что большая часть оборотных средств формируется за счет краткосрочных кредитов и займов, что является фактором повышения финансовых рисков. Динамика коэффициента маневренности и долга, подтверждает ранее сделанные выводы. Не характерную для отрасли динамику демонстрируют показатели ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург» в 2022-2023 годах.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, были сделаны выводы, что для обеспечения финансовой безопасности успешного развития корпораций необходимо провести дополнительный анализ финансовых показателей, определить причины выявленных проблем и разработать соответствующие стратегии управления финансами. Внимание собственников и менеджеров к данным аспектам компаниям данной отрасли избежать финансовых кризисов и обеспечить стабильное функционирование в долгосрочной перспективе.

Далее был проведен коэффициентный анализ платежеспособности, а именно были рассчитаны такие показатели, как коэффициент текущей ликвидности, коэффициент быстрой ликвидности и коэффициент абсолютной ликвидности.

В целом, по показателям ликвидности можно заметить, что в период с 2019-2021 годов критичных колебаний не было, и все компании находились либо на уровне среднеотраслевого значения, либо были приближены к нему, но уже в 2022 году значения показателей у корпорации ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург» стали расти и превысили уровень среднеотраслевых значений.

На основе анализа финансового состояния и ликвидности баланса корпораций автомобилестроения, по методике Караниной Е.В. [5, с. 34-41], был определен тип финансового состояния и зона риска потери платежеспособности для каждой корпорации и отрасли в целом (Рисунки 1 и 2).

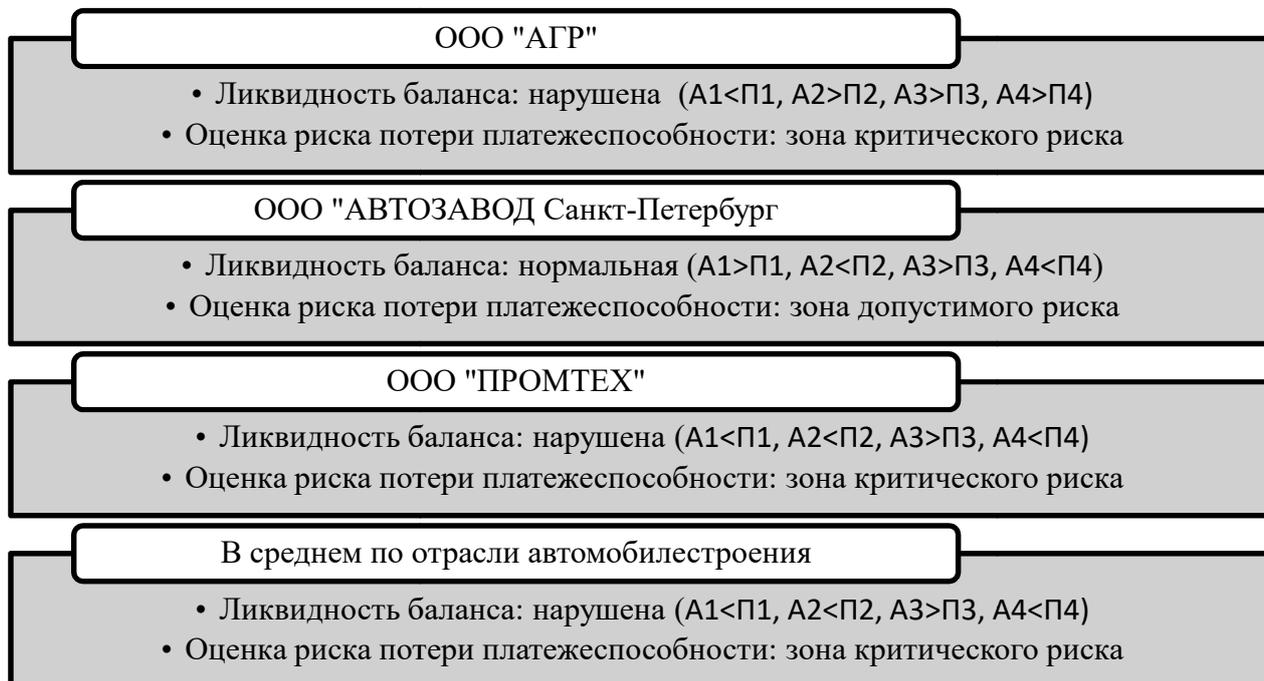


Рисунок 1 – Ликвидность баланса и зона риска потери платежеспособности корпораций автомобилестроения за 2023 год



Рисунок 2 – Тип финансового состояния и зона риска потери финансовой устойчивости в отрасли автомобилестроения

По результатам анализа было выявлено, что показатели корпораций отрасли находятся в зоне критического риска, что указывает на ограниченные возможности по выполнению своих обязательств в течении ближайших 6 месяцев, а также существует вероятность кредитного риска, что говорит о низком уровне финансовой безопасности.

Следует отметить, что в зоне допустимого риска находится только ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург», что указывает на трудности по оплате обязательств в течении 3-х месяцев из-за недостаточных поступлений денежных средств.

Можно увидеть, что половина компаний находится в зоне критического риска, что говорит о нарушениях платежеспособности, но при этом сохраняется возможность восстановления равновесия путем увеличения собственных оборотных средств. Также, наблюдается, что ООО«АГР» находится в зоне катастрофического риска, что сигнализирует о кризисном финансовом состоянии, которое граничит с банкротством. Компания ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург» находится в зоне, где такой риск отсутствует, что говорит об абсолютной устойчивости и платежеспособности, а значит и финансовой безопасности в целом.

Для того, чтобы понять, почему компании ООО «АВТОЗАВОД Санкт-Петербург» удалось сохранить приемлемую финансовую устойчивость и платежеспособность на рынке и улучшить показатели, был проведен анализ открытых источников. В ходе данного анализа было выяснено, что после начала специальной военной операции компания из-за нарушения логистических цепочек была вынуждена приостановить деятельность из-за нехватки импортных деталей.

В 2022 года его активы перешли к ФГУП «НАМИ», подведомственному Минпромторгу России, а в феврале 2023-го 99% акций купил АвтоВАЗ, который спустя некоторое время сообщил о том, что состоится перезапуск завода в сотрудничестве с партнерами из Китая. Таким образом, компания в условиях нестабильности смогла быстро и гибко сориентироваться и перенаправить свою деятельность на Китай, что позволило улучшить финансовое положение.

В целом можно отметить, что многие компании претерпевают проблемы с финансовой безопасностью на фоне санкций и геополитических проблем, но многие эксперты отмечают, что наиболее тяжелый этап кризиса с нехваткой деталей уже пройден, и напряженность ситуации постепенно идет на спад.

В этих условиях акцент перемещается с проблем производственного характера на проблемы обеспечения роста экономики и потребительского спроса в условиях продолжающегося эффекта негативных геополитических обстоятельств. Те, компании, которые смогли быстро и гибко среагировать на кризис, смогли выправить свое положение за счет переориентации деятельности в другое направление. Стоит отметить, что по результатам исследования бухгалтерской финансовой отчетности было выяснено, что у компаний есть проблема необеспеченности собственными оборотными средствами, из-за чего снижается финансовая устойчивость и платежеспособность, а вместе с этим и финансовая безопасность.

На основе изучения теории, мнений экспертов и результатов анализа были систематизированы риски, характерные для отечественного автопрома и составлен реестр (таблица1).

На основе реестрасистематизации рисков была составлена карта рисков корпораций автомобилестроения (рисунок 3).

Таблица 1 – Реестр типов и причин рисков корпораций автомобилестроения

Типы рисков	Причины рисков
<i>Экзогенные риски</i>	
Страновой и региональный	Нестабильная геополитическая обстановка и экономическая ситуация, обрыв логистических цепочек результате санкций
Рыночный и валютный	Снижение спроса на автомобили, конкуренция с другими производителями, изменение потребительских предпочтений. Изменение процентной ставки, изменение курса иностранных валют, изменение цен на товары
Репутационные и правовые риски	Отрицательная публичность, низкое качество продукции, кризисы внутри компании и неэффективное управление, изменение валютного и таможенного законодательства,
Кредитный риск	Сильная зависимость от кредитов и займов, высокие расходы на фоне роста процентных ставок
<i>Эндогенные риски</i>	
Отсутствие технологического суверенитета.	Высокая зависимость отечественного автопрома от импортных материалов и оборудования: по оценке экспертов, в 2016–2021 гг. только 51-56% приходилось на импорт объеме производства авто в денежном выражении [7].
Нарушение условий ликвидности баланса	У компаний недостаточно абсолютно ликвидных активов для покрытия краткосрочных обязательств. Это может быть связано с рядом факторов: изменения в рыночной конъюнктуре, перераспределение спроса на автомобили, проблемы с продажами.
Необеспеченность собственным оборотным капиталом	Снижение спроса на отечественные автомобили. Низкая доля собственного капитала и высокая зависимость отрасли от заемного финансирования. Высокая зависимость от источников финансирования

Вероятность возникновения / Ущерб	Низкий	Умеренный	Повышенный	Высокий
Высокая			Отсутствие технологического суверенитета.	Необеспеченность собственным оборотным капиталом
Повышенная		Нарушение условий ликвидности баланса	Рыночный и Валютный риски	Страновые и региональные риски Кредитный риск
Умеренная		Репутационные риски		
Низкая	Правовой риск			

Рисунок 3 – Карта рисков корпораций автомобилестроения

По карте рисков можно сделать вывод, что отсутствие технологического суверенитета, необеспеченность собственным оборотным капиталом, страновые и региональные, а также кредитный риски приносят сильный ущерб корпорациям отрасли и соответственно являются фактором угроз финансовой безопасности. Риск нарушения условий ликвидности баланса, рыночные, валютные и репутационные риски являются умеренными рисками, и также нуждаются в систематическом мониторинге и управлении. Правовой риск оценивается как низкий риск, но не следует им пренебрегать, так как он может оказать отрицательное воздействие на репутацию компаний.

Таким образом, для успешного функционирования финансовой безопасности корпораций отечественного автопрома необходимо уделять внимание управлению всеми выявленными рисками, разработать соответствующие стратегии и меры по их снижению или

устранению. Это позволит обеспечить стабильность и устойчивость бизнеса в условиях переменной экономической среды.

Опираясь на проведенное исследование роли и места финансовой устойчивости и платежеспособности в системе обеспечения финансовой безопасности компаний в отрасли автомобилестроения, были предложены следующие рекомендации:

1. Поиск альтернативных поставщиков материалов и комплектующих из стран, которые не попали под санкции, налаживание новых логистических цепочек для того, чтобы обеспечить бесперебойные поставки.
2. Развитие внешнеэкономических отношений с новыми странами, которые готовы активно сотрудничать с российскими компаниями, например, Китай.
3. Оптимизация производственных процессов и снижение издержек для увеличения прибыли, увеличения собственного капитала и обеспечения платежеспособности корпораций.
4. Разработка гибких финансовых стратегий, включая резервирование средств на случай возможных финансовых потребностей в условиях санкций.
5. Производство электромобилей. Аналитический центр при Правительстве РФ сообщил о росте продаж и значительной поддержке этого сектора: рост инвестиций в электромобили и зарядные станции, субсидирование спроса в большинстве стран, паритет стоимости обслуживания автомобилей с ДВС и электродвигателем.

Реализация указанных мер позволит корпорациям отечественного автопрома преодолеть вызовы и угрозы, связанные с геополитической ситуацией, решить свои внутренние проблемы и минимизировать риски, в том числе финансовые, тем самым обеспечив высокий уровень финансовой безопасности отрасли.

Список литературы:

1. Арсентьева О.А. Финансовая устойчивость предприятия: понятие факторы и методы оценки // Экономика и управление. – 2019. – №3 (144). – С. 40-44.
2. В России запустят производство нового отечественного автобренда XCITE // РБК. – URL: <https://www.rbc.ru/business/30/01/2024/65b8bcd9a794755e8cdac62>.
3. Горюнова Е.А., Голованова К.А. Состояние автомобильного рынка России: тенденции и пути развития // Финансы и кредит. – 2022. – С. 1115-1120.
4. Как санкции отразились на российском автопроме // AUTONEWS. – URL: <https://www.autonews.ru/news/63adacce9a79472fbac7fc9e>.
5. Каранина Е.В., Соловьев Д.П. Диагностика рисков финансово-хозяйственной деятельности компании // Учет и контроль. – 2021. – №8. – URL: https://gaap.ru/articles/Diagnostika_finansovogo_sostoyaniya_v_sisteme_obespecheniya_finansovoy_bezopasnosti/.
6. Кудрявцева Т.Ю., Дуболазова Ю.А. Финансовый анализ: учебник для вузов / под редакцией Т.Ю. Кудрявцевой. – М.: Юрайт, 2024. – 167 с.
7. Лапко И., Ковалева В. // Автомобильный рынок в 2023 году – стагнация или адаптация? // Национальное рейтинговое агентство. Аналитический обзор. – 2023.
8. Баранова И.В., Власенко М.А., Хабарова А.С. Развитие инструментария анализа финансового состояния организации: отраслевой аспект: монография. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2019. – 243 с.

ОПТИМИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК КАК ИНСТРУМЕНТ БЮДЖЕТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Аннотация: В настоящее время государственный и региональный бюджет ориентирован на обеспечение потребностей общества и граждан. Таким образом постепенно произошла ориентация на прозрачность закупок для нужд государства, в результате чего усилился контроль за закупками для государственных нужд. Однако не смотря на повышения качества контроля существует ряд проблем закупочной сферы.

Ключевые слова: государственные закупки, контроль, государственные ресурсы, органы контроля, закупки у единственного поставщика

Abstract: Currently, the state and regional budgets are focused on meeting the needs of society and citizens. Thus, there has gradually been a focus on transparency of procurement for the needs of the state, as a result of which control over procurement for public needs has increased. However, despite the improvement in the quality of control, there are a number of problems in the procurement sector.

Keywords: public procurement, control, public resources, control authorities, purchases from a single supplier

В рамках контроля государственных закупок прослеживается тесная связь, бюджетной и экономической безопасности в контексте обеспечения устойчивости финансовых процессов государства.

Контроль государственных закупок – это вид государственного контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов о контрактной системе в сфере закупок, а также по обеспечению нормального функционирования системы заключения контрактов и целесообразности расходования бюджетных средств.

Основу нормативной базы контроля закупок составляют:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации[1];
2. Федеральный закон от 05.04.2019 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [2];
3. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»[3].

Стоит отметить, что в рамках описанного законодательства именно Федеральный закон от 05.04.2019 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» выделяет контроль закупок, как отдельный элемент регулирования закупок. Данный акт закрепляет основные правила использования бюджетных ресурсов и базу контроля закупок, так же он устанавливает основные направления контроля в сфере закупок и органы, осуществляющие контроль. Рисунок 1. наглядно демонстрирует множество направлений контрольных мер в разрезе Федерального закона №44-ФЗ и органов производящих регулирование закупок. Стоит отметить, что в рамках деятельности органов основным методом контроля выступают проверки. В современном законодательстве Российской Федерации контроль, выделяется как отдельная часть регулирования. Данное положение определяет контроль государственных закупок как ключевой инструмент в обеспечении рационального функционирования закупочной деятельности и оценки ее эффективности. Указанные на рисунке 1 органы в процессе контроля закупок реализуют ряд возложенных на них полномочий. Полномочия данных органов направлены на осуществление качественного и прозрачного функционирования системы закупок, однако отраженное многообразие органов приводит к дублированию полномочий среди них.

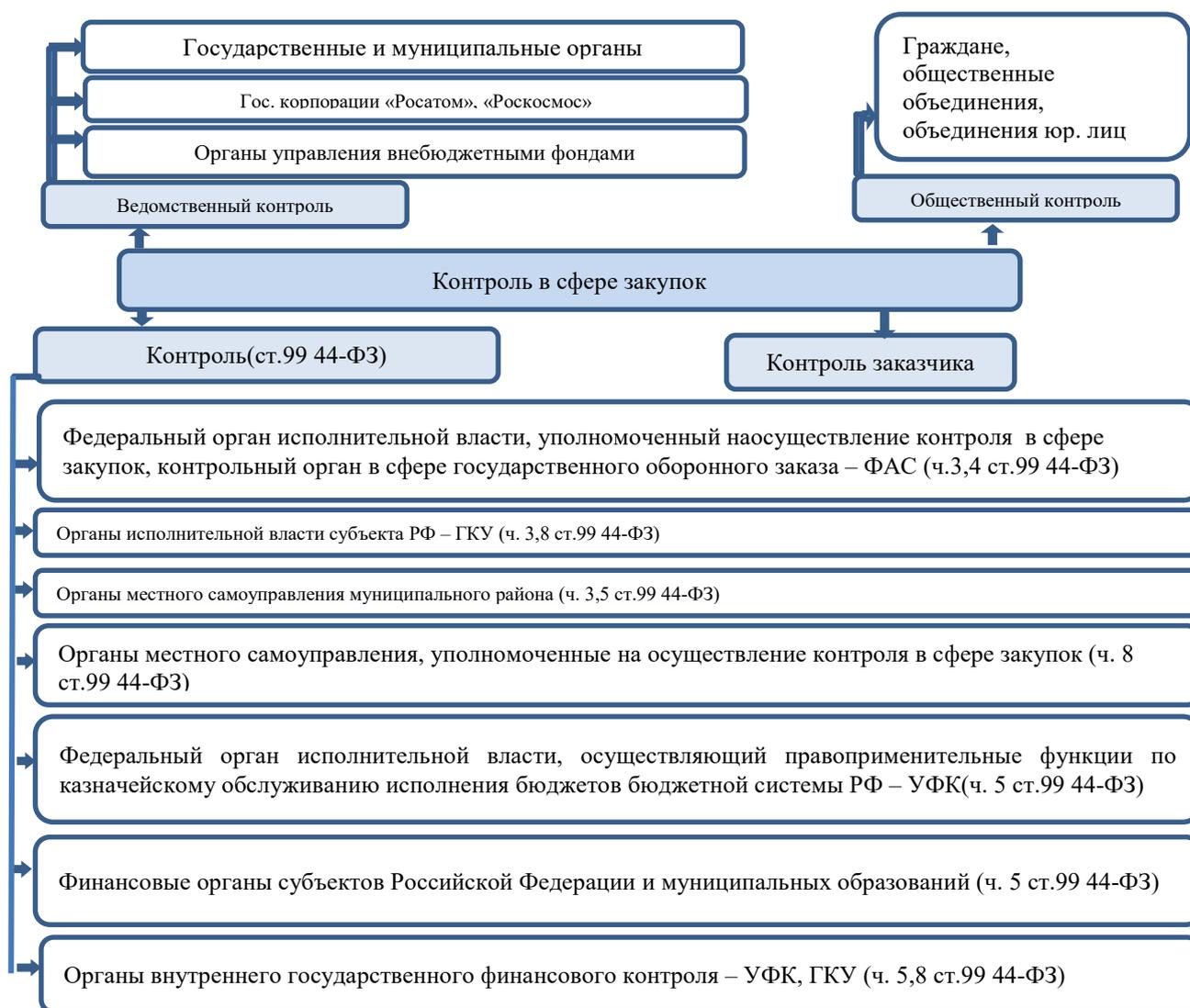


Рисунок 1 –Направления контроля государственных закупок по 44-ФЗ

В городе Севастополь основными органами контроля выступают: Федеральная Антимонопольная служба; Управление Федерального Казначейства; Главное контрольное управление; органы местного самоуправления. В соответствии с многообразием органов, осуществляющих функции контроля, создается общий показатель контроля государственных закупок. Законодательством Российской Федерации определено, что контроль закупок производится путем произведения проверок. Динамика производимых проверок представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Количество проверок, производимых органами контроля в сфере государственных закупок города Севастополя по 44-ФЗ

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Управление Федерального казначейства	10	2	2	0	6
Главное контрольное управление	12	9	11	16	7
Федеральная антимонопольная служба	-	63	24	31	67
Местные администрации муниципальных образований	4	2	1	3	7
Итого	26	76	38	50	87

Основной объем проверок приходится на Федеральную антимонопольную службу, это вызвано необходимостью реакций на жалобы и обращения. Данная особенность также является основанием для производства внеплановых проверок. В рамках деятельности Управления Федерального казначейства наибольшее число проверок производилось в 2019

году, данная динамика может быть вызвана большими объёмами самих проверок. Главное контрольное управление в 2023 году произвело 7 проверок, такое число проверок по УФК и ГКУ характеризуется тем, что органы проводят проверки не по отдельным закупкам, а за период деятельности организации. В рамках закупочной деятельности, проверки на муниципальном уровне производят муниципалитеты, которые в 2023 году произвели 7 проверок, что на 4 проверки больше чем в 2022 году. Количество проверок в 2023 увеличилось, что может свидетельствовать об увеличении незаконных закупочных процедур и массовости нарушений в данной сфере.

В рамках бюджетной безопасности большей объём закупок у единственного поставщика грозит нецелевым использованием средств и превышением лимитов бюджетных обязательств. В соответствии с приведенным анализом особенно ярко выделяются следующие проблемы:

1. Проблема несовершенства законодательства закупок – данная проблематика заключается в постоянном изменении законодательства о закупках, что влечет за собой путаницу среди участников закупок, не реализацию нововведенных норм и увеличение нарушений в контрактной среде;

2. Проблема дублирования полномочий органов контроля – данная проблематика отражается в массовости органов контроля закупок, однако такое число органов не покрывает весь объём закупок, полномочия органов распределены не равномерно между друг другом и часто совпадают. В результате чего возникает возможность выхода на проверки к одному и тому же контр агенту, не предоставление своевременной информации о производстве проверки, чрезмерная нагрузка на отдельные органы контроля;

3. Проблема большого объёма закупок у единственного поставщика, которая в частности выражается в превышении лимитов бюджетных обязательств, нарушении конкурентности закупок, возникновении мошеннических схем.

Пути решения выделенных проблем представлены на рисунке 3.

Превышение лимитов бюджетных обязательств	• Введение на базе Севастопольской Региональной Контрактной Системы калькулятора лимитов
Дублирование полномочий	• Улучшать коммуникацию органов контроля путем создания единой платформы межведомственного взаимодействия
Несовершенство законодательства	• Внедрение на цифровых платформах уведомлений о новых изменениях

Рисунок 3- Проблемы контроля закупок и пути их решения

Таким образом, на основании произведенного анализа можно сделать вывод, что не смотря на постоянное совершенствование системы государственных закупок, на данном этапе существует ряд проблем препятствующих нормальному, прозрачному функционированию закупочной системы, что в целом негативно влияет на бюджетную безопасность региона и страны. Реализация предложенных решений поспособствует нормализации закупочного климата и увеличению прозрачности как со стороны участников закупок, так и со стороны органов контроля.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/.

2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд Федеральный закон от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/.

3. О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_116964/.

СЕКЦИЯ 3.

Финансовые и банковские механизмы развития экономики

УДК 336.143:338.49

Петрушевская Виктория Викторовна,
д.э.н., профессор
Дунай Диана Дмитриевна,
ФГБОУ ВО «ДОНАУИГС», г. Донецк

БЮДЖЕТНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНОВ РФ

Аннотация: Исследование посвящено анализу бюджетного стимулирования развития инфраструктуры регионов Российской Федерации. Исследование раскрывает основные принципы бюджетного финансирования проектов инфраструктурного развития, а также показывает его влияние на экономическое развитие регионов. В работе рассматриваются различные инструменты бюджетного стимулирования, эффективность их применения, а также предлагаются рекомендации по оптимизации использования бюджетных средств для развития инфраструктуры регионов.

Ключевые слова: бюджет, бюджетное стимулирование, инвестиционный фонд, цифровизация экономики.

Abstract: The study is devoted to the analysis of budget incentives for the development of infrastructure in the regions of the Russian Federation. The study reveals the basic principles of budget financing of infrastructure development projects, and also shows its impact on the economic development of the regions. The work examines various tools of budgetary incentives, the effectiveness of their use, and also offers recommendations for optimizing the use of budgetary funds for the development of regional infrastructure.

Keywords: budget, budgetary incentives, investment fund, digitalization of the economy.

Бюджетное стимулирование развития инфраструктуры регионов РФ - это важный инструмент, который может способствовать повышению уровня жизни населения, улучшению условий для бизнеса и общего экономического развития страны. Правительство выделяет средства на строительство и модернизацию дорог, железных дорог, аэропортов, портов, энергетических объектов, коммуникаций и других объектов инфраструктуры. Эти инвестиции способствуют увеличению спроса на строительные и другие виды работ, созданию новых рабочих мест, развитию малого и среднего бизнеса. Кроме того, благодаря инфраструктурным проектам повышается конкурентоспособность регионов, их привлекательность для инвесторов, что способствует росту экономики.

Бюджетное стимулирование – это меры государственной поддержки, направленные на активизацию экономической деятельности, развитие отдельных отраслей или регионов, стимулирование инвестиций и создание благоприятных условий для развития экономики. Это может включать в себя выделение бюджетных средств на финансирование проектов, программ или мероприятий, целью которых является стимулирование роста и развития экономики.

Бюджетное стимулирование развития инфраструктуры регионов РФ представляет собой механизм финансовой поддержки проектов, направленных на улучшение транспортной, социальной, энергетической и других видов инфраструктуры в регионах России. Это может включать в себя выделение субсидий, грантов, льготных кредитов или других форм государственной поддержки для реализации инфраструктурных проектов.

Целью бюджетного стимулирования развития инфраструктуры является повышение качества жизни населения, улучшение условий для развития бизнеса, увеличение экономического потенциала регионов и обеспечение их устойчивого развития. Подобные меры могут способствовать привлечению инвестиций, созданию новых рабочих мест, сокращению времени и затрат на транспортировку товаров и услуг, а также повышению доступности социальных и коммунальных услуг для населения.

Источники бюджетного стимулирования экономики могут быть разнообразными и зависят от конкретных целей и задач, которые ставит перед собой правительство. Некоторые из основных источников бюджетного стимулирования экономики включают в себя:

1. **Федеральный бюджет:** выделение средств из федерального бюджета на реализацию инфраструктурных проектов, социальных программ, поддержку отраслей экономики и другие цели.

2. **Региональные бюджеты:** местные власти также могут выделять средства из своих бюджетов на развитие региональной инфраструктуры, поддержку малого и среднего бизнеса, образование, здравоохранение и другие направления.

3. **Государственные программы:** создание специальных государственных программ, направленных на стимулирование экономического роста, инноваций, развитие отраслей экономики, поддержку предпринимательства и т.д.

4. **Государственные кредиты и гарантии:** предоставление государственных кредитов и гарантий для развития определенных отраслей экономики или реализации конкретных проектов.

5. **Налоговые льготы и субсидии:** предоставление налоговых льгот или субсидий для определенных компаний или отраслей с целью стимулирования инвестиций и развития [1].

6. **Инвестиционные фонды:** создание специальных инвестиционных фондов для финансирования проектов в различных отраслях экономики.

7. **Международная финансовая помощь:** получение заемных средств или грантов от международных организаций или других стран для реализации программ по стимулированию экономики.

Бюджетное стимулирование экономики имеет как плюсы, так и минусы, которые следует учитывать при разработке и реализации соответствующих мероприятий, рассмотрим их в таблице 1:

Таблица 1 – Плюсы и минусы бюджетного стимулирования

Бюджетное стимулирование	
<i>Преимущества</i>	<i>Недостатки</i>
Создание рабочих мест	Дефицит бюджета
Стимулирование экономического роста	Недостаточная эффективность
Поддержка социальных программ	Коррупция и рентабельность
Привлечение инвестиций	Инфляция

Примерами инфраструктурных проектов, которые могут быть поддержаны бюджетными средствами, являются строительство дорог, аэропортов, железнодорожных станций, объектов водоснабжения и канализации, социальных и культурных учреждений и другие объекты, способствующие развитию регионов.

Рассмотрим это на примере государственной программы «**Формирование современной городской среды на территории Донецкой Народной Республики на 2023-2025 года**».

Целью программы является повышение современных, комфортных условий для жизни, отдыха и культурной деятельности жителей городов и районов Донецкой Народной Республики, в том числе для маломобильных групп населения, а также обеспечение санитарного и эстетического состояния. Финансирование мероприятий программы осуществляется в пределах ассигнований, предусмотренных бюджетом Российской Федерации на соответствующий год.

Прогнозируемый общий объем финансирования программы составляет – 1 125 811,6 тыс. руб.:

за счет средств федерального бюджета – 1 120 660,3 тыс. руб., из них по годам:

2023 г. – 610 686,0 тыс. руб.;

2024 г. – 278 167,8 тыс. руб.;

2025 г. – 231 806,5 тыс. руб.

за счет средств бюджета Донецкой Народной Республики – 5 151,3 тыс. руб., из них по годам:

2023 г. – 0,0 руб.;

2024 г. – 2 809,8 тыс. руб.;

2025 г. – 2 341,5 тыс. руб.

По программе ежемесячно проводится оценка эффективности ее реализации. Обязательным условием оценки планируемой эффективности программы является успешное (полное) выполнение запланированных на период её реализации целевых индикаторов и показателей программы, а также мероприятий в установленные сроки [2].

Бюджетное стимулирование в России играет важную роль в развитии экономики и реализации стратегических проектов. На 2025 год в России планируется проведение ряда крупных проектов, которые будут финансироваться за счет бюджетных средств и частного инвестирования. Некоторые из ключевых направлений и проектов на 2025 год включают:

Инфраструктурные проекты: развитие транспортной инфраструктуры, строительство новых дорог, железных дорог, аэропортов, мостов и тоннелей.

Цифровизация экономики: развитие информационных технологий, создание цифровых платформ, развитие электронной коммерции.

Энергетика: модернизация энергетического комплекса, развитие возобновляемых источников энергии, строительство новых энергетических объектов.

Таким образом, можно сделать вывод, что эти проекты будут способствовать развитию экономики России, повышению уровня жизни населения и укреплению конкурентоспособности страны на мировом рынке. Бюджетное стимулирование будет играть ключевую роль в финансировании этих проектов и обеспечении их успешной реализации, а также в поддержании экономической активности и способствует росту ВВП страны. Однако, эффективность таких мер зависит от их правильного выбора, реализации и контроля за целевым использованием средств.

Список литературы:

1. Андряков А.Д., Домбровский Е.А. Меры налогово-бюджетного стимулирования экономического роста территорий // Финансовый журнал. – 2020. – Т. 12. – № 5. – С. 99–113. – DOI: 10.31107/2075-1990-2020-5-99-113. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mery-nalogovo-byudzhethnogo-stimulirovaniya-ekonomicheskogo-rosta-territoriy/viewer>.

2. Правительство ДНР. Постановление от 20 декабря 2023 г. №111-6 Об утверждении государственной программы Донецкой Народной Республики «Формирование современной городской среды на территории Донецкой Народной Республики на 2023-2025 годы». – URL: <https://pravdnr.ru/npa/postanovlenie-pravitelstva-doneczkoj-narodnoj-respubliki-ot-20-dekabrya-2023-g-№-111-6-ob-utverzhenii-gosudarstvennoj-programmy-doneczkoj-narodnoj-respubliki-formirovanie-sovreme>.

ДОХОДЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА: АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР

Аннотация: в статье представлен анализ доходной части федерального бюджета, обозначены его основные составляющие с теоретической точки зрения и подкреплены практическими аналитическими данными. Более того, проанализированы основные нормативно-правовые акты, которые регламентируют процесс поступления денежных средств в федеральный бюджет, основные изменения в законодательстве и другие аспекты бюджетной политики, имеющие непосредственное влияние на процесс формирования доходной части федерального бюджета.

Ключевые слова: бюджет, доходы федерального бюджета, налоговые поступления, нефтегазовый сектор, неналоговые поступления, нефтегазовый сектор.

Abstract: the article presents an analysis of the revenue side of the federal budget, identifies its main components from a theoretical point of view and is supported by practical analytical data. Moreover, the main normative legal acts that regulate the process of receiving funds to the federal budget, the main changes in legislation and other aspects of budget policy that have a direct impact on the process of forming the revenue side of the federal budget are analyzed.

Keywords: budget, federal budget revenues, tax revenues, oil and gas sector, non-tax revenues, non-oil and gas sector.

Существует достаточное количество мнений и подходов, которые определяют сущность и значение федерального бюджета. Наиболее классическое и нормативное определение закреплено в Бюджетном кодексе РФ (Ст. 13), суть которого заключается в том, что федеральный бюджет предназначен для исполнения расходных обязательств РФ [1]. Также в Бюджетном кодексе закрепляются два вида доходов федерального бюджета (рисунок 1).



Рисунок 1 – Виды доходов федерального бюджета

Для полноты раскрытия тематики исследовательской работы, следует понимать значение понятий «бюджет» и «доходы бюджета», в данном случае основой для раскрытия определений будет служить ст. 6 Бюджетного кодекса, которая гласит о том, что под бюджетом понимается: «форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления» [1]; под доходами бюджета понимается следующее: «поступающие в бюджет денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с настоящим Кодексом источниками финансирования дефицита бюджета» [1].

Отдельно стоит отметить, что федеральный бюджет служит по своей природе и предназначению ничем иным как инструментом перераспределения национального дохода и произведенного на территории страны ВВП. Именно посредством федерального бюджета, в

частности, речь идет об его расходной части, в стране реализовываются различные программы, национальные проекты и др.

Федеральный бюджет может также выступать и основным инструментом, регулирующим процессы, происходящие в государстве, то есть, иными словами, осуществлять управление ими. За счет средств, аккумулированных в федеральном бюджете, происходит реализация основных направлений социальной политики, обеспечивается защита граждан и государственных интересов, происходит инновационное и технологическое развитие [6, с. 62].

На сегодняшний день основной проблемой в бюджетной системе Российской Федерации является отсутствие соотносимости данных об исполнении федерального бюджета, как расходной, так и доходной его части, в докладах и отчетах, публикуемых различными органами и ведомствами исполнительной власти. Таким образом, существует достаточно большое различие в аналитических данных, публикуемых ФНС, Министерством финансов, Счетной палатой и Казначейством России.

При анализе данных о доходах федерального бюджета в работе будут использоваться различные источники информации, помимо анализа самих аналитических данных в ретроспективе, можно также будет пронаблюдать и различие в данных между источниками информации. Для начала обратимся аналитическим данным о доходах федерального бюджета, представленными Министерством финансов России (табл. 1).

Таблица 1 – Доходы федерального бюджета в 2019 - 2026 гг., млрд руб. [2]

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023*	2024**	2025**	2026**
Доходы, всего	20188,8	18719,1	25286,4	27824,4	28674,1	35065,3	33552,4	34051,0
% к ВВП	18,4	17,4	18,7	18,1	17,3	19,5	17,6	16,8
<i>в том числе:</i>								
Нефтегазовые доходы	7924,3	5235,2	5889,5	6508,9	8000,0	9683,2	9924,1	9569,8
% к ВВП	7,2	4,9	6,7	7,6	5,3	6,4	6,2	5,6
Ненефтегазовые доходы	12264,5	13483,8	16229,9	16238,2	19810,5	23561,0	21792,6	22636,3
% к ВВП	11,2	12,5	12,0	10,6	11,9	13,1	11,4	11,2

*предварительная оценка

** плановое значение

Анализируя представленные данные, стоит заметить, что за период с 2020 по 2023 год прирост доходов бюджета составил 9955 млрд. руб. (или 53,1%).

При этом, согласно данным представленным в документе «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов», можно заметить, что в 2024 году ожидается рост доходов, в то время, как в 2025 году прогнозируется их снижение, которое, в свою очередь, обусловлено снижением размера поступлений ненефтегазовых доходов. Также можно заметить, что доля нефтегазовых доходов по отношению к ВВП в 2022 году вернулась к уровню показателя в 2019, однако, в 2023 году данный показатель несколько снизился, по прогнозам, в 2024 году вновь должно быть его увеличение. Рост данного сектора в 2022 году объясняется увеличением цен на энергоресурсы, при этом, на снижение аналогичного значения в 2023 году повлияло большое количество факторов, среди которых особо важное внимание следует уделить росту дисконта на нефть марки Brent, введенными экспортными запретами и ограничениями и общемировыми снижениями в ценовом диапазоне на этот вид ресурсов. Дальнейший рост сектора в 2024 году обусловлен изменениями в законодательстве и курсовой котировки.

Если рассматривать динамику доходов федерального бюджета в соответствии с их структуризацией, прописанной в Бюджетном Кодексе, то в данном случае необходимо провести анализ его налоговых и неналоговых доходах. В данном случае, в части

аналитического сопровождения показателей динамики налоговых доходов, выступают данные ФНС, представленные на рис.1

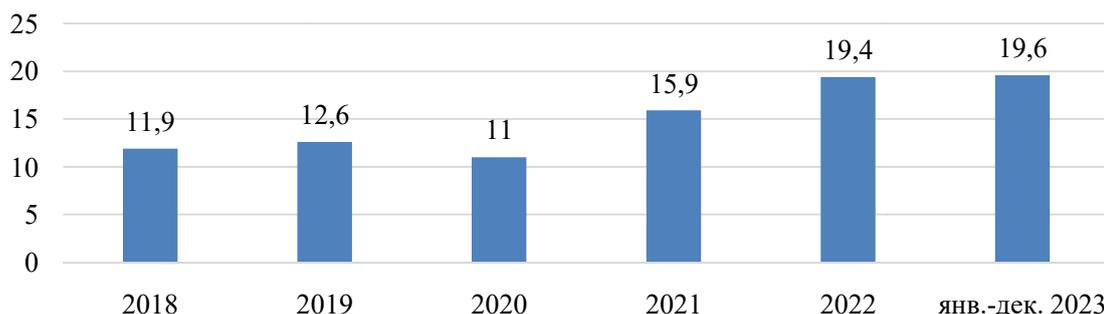


Рисунок 1 – Динамика налоговых поступлений в федеральный бюджет, трлн руб. [9]

Отметим, что наименьшее количество налоговых поступлений в федеральный бюджет было зафиксировано в 2020 году (снижение доходов по сравнению с 2019 годом составило 12,96% или более 1,6 трлн. руб.). Главная причина – поддержка бизнеса в периоде пандемии и, как следствие, оптимизация налоговых каникул (льготы). Затем, в 2021 году, наблюдается значительное увеличение налоговых доходов – прирост составил 44,65% или 4,96 трлн. руб.. В 2022 году, по данным ФНС, также наблюдается активный прирост – на 22,41% или на 3,5 трлн. руб. В 2023 году ситуация несколько изменилась – прирост налоговых поступлений составил 0,82% или 158,6 млрд. руб. Как отмечает федеральная налоговая служба, в 2023 г. были сохранены почти все тенденции для последующего совокупного прироста налоговых доходов (увеличение поступлений акцизного сбора на 13%, НДС – на 11%, налога на прибыль организаций – на 15%), однако уменьшение поступающего НДС на 7% (под влиянием политических и иных факторов, что повлекло за собой снижение цен на энергоносители) повлекло за собой корректировку итоговых результатов.

В планах на 2024 год закреплено увеличение объема налоговых доходов [8]. На рисунке 2 представлены ожидаемые результаты принятой корректировки налоговой политики, позволяющие существенно повысить объемы налоговых доходов не только в структуре федерального бюджета, но и в целом – консолидированного бюджета Российской Федерации.

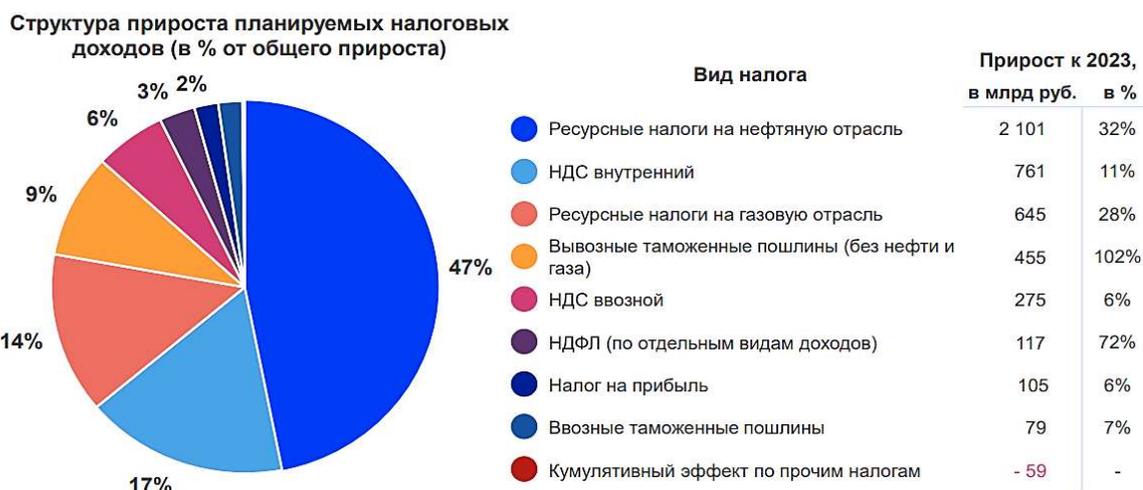


Рисунок 2 – Прогнозируемая эффективность налоговой политики в 2024 г. [8]

Таким образом, общий размер налоговых поступлений в текущем году планируется увеличить на 4478 млрд. руб. Основанием для прогнозного прироста доходов станет:

- дополнительное увеличение налогообложения нефтяной отрасли на 32%;

- повышение НДС, что в совокупности позволит вернуть в бюджет недополученные денежные средства от сокращения экспорта и пошлин соответственно;
- увеличение ставки налогов (в особенности НДС, акцизы) для газовой отрасли на 28%;
- увеличение НДС на внутреннюю реализацию на 11% и ввозного – на 6%;
- рост ставки на ввозные таможенные пошлины на 102%;
- рост количества денежных средств, поступающих в федеральный бюджет, за счет увеличения ставки НДС по доходам, получаемых с банковских вкладов - на 72%;
- повышение ставки по налогу на прибыль организаций на 6%;
- повышение акциза на ввозимые вина на 31% и на табачную продукцию на 3% и др.

В ФНС отдельно отмечают, что данные изменения не связаны с внедрением в бюджетную и налоговую системы новых правил расчета, а лишь обусловлены пересмотром процесса их администрирования.

Касаясь бюджета на 2024 год и плановый 2025 и 2026 года, следует отметить, что бюджет в плановом виде выглядит следующим образом (рисунок 3):

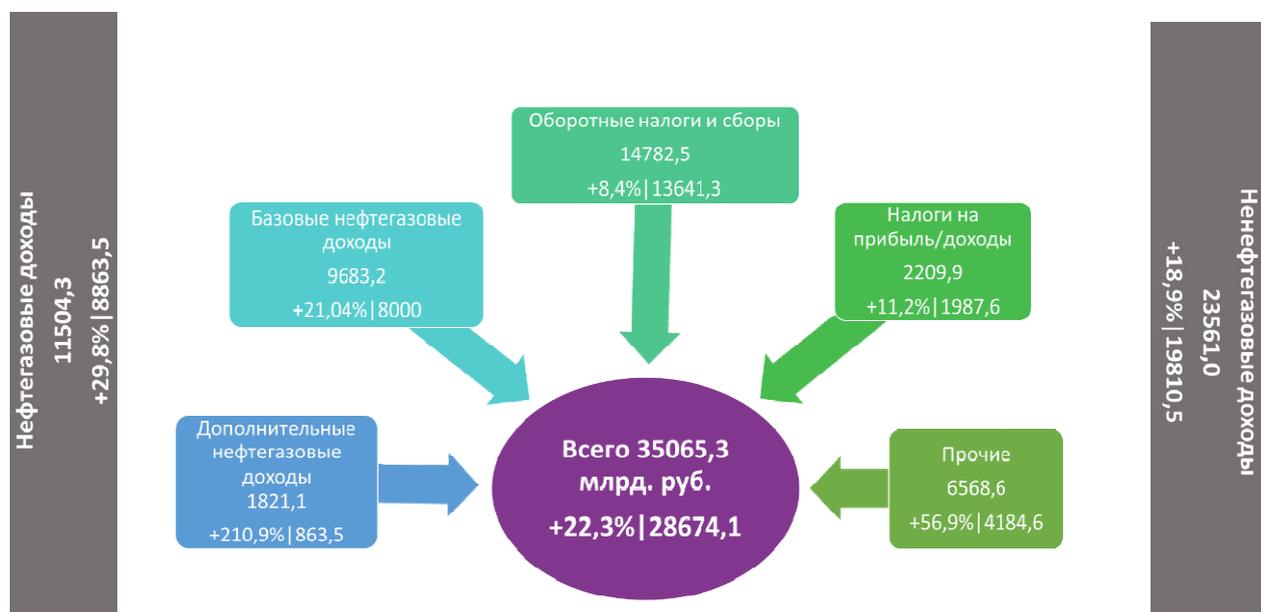


Рисунок 3 – Бюджет России на 2024 год [3]

Стоит отметить, что в основу федерального бюджета закладывается ряд макроэкономических показателей, на основе которых в дальнейшем формируется бюджет на плановый период и два последующих периода (так называемая, «скользящая трёхлетка»).

Так, в основу бюджета на 2024 год заложены следующие параметры:

- цена на газ – 268,8 дол./тыс.куб.м.,
- валютный курс – 90,1 RUB/USD;
- экспортная цена за отечественную нефть – 71,3 дол./бarr.;
- объем импорта и экспорта – 303 млрд долл. и 475 млрд долл.

Общий объем доходов федерального бюджета составляет 35065,3 млрд. руб., расходов – 36660,7 млрд. руб., дефицит – 1595,4 млрд. руб., в структуре доходов 32,9% занимают нефтегазовые доходы и 67,1% ненефтегазовые доходы.

Далее вновь вернемся к анализу доходной части федерального бюджета сквозь призму нефтегазовых и ненефтегазовых доходов (рис. 4 и 5).

По данным рисунка 4 можно заметить, ненефтегазовые доходы в общей сумме к 2026 году сократятся на 1,9%. При этом, к 2026 году собираемость налога на прибыль организаций планируется увеличить на 115,9 млрд. руб.; НДС – на 1541,1 млрд. руб.

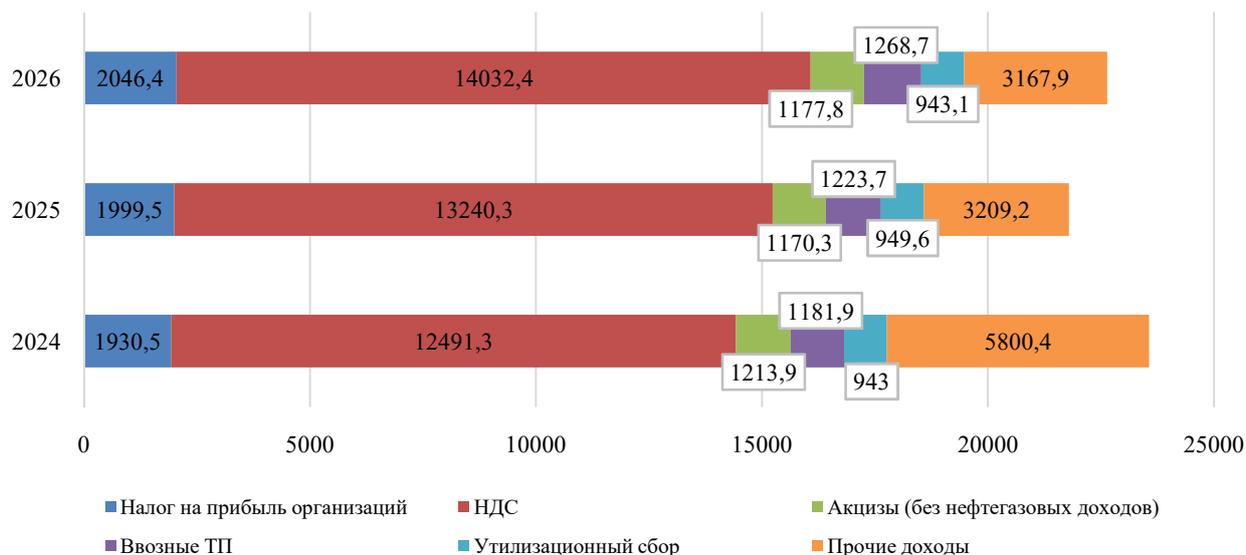


Рисунок 4 – Динамика объемов ненефтегазовых доходов бюджета, млрд руб.[5]

Что касается изменений в объемах нефтегазовых доходов (рис. 5), то обратим внимание на тот факт, что центральное место отведено НДС в виде углеводородного сырья. Общее долевое выражение нефтегазовых доходов в общем объеме доходов составляет 32,8% в 2024 году, при этом, данное значение будет увеличиваться и к 2026 году увеличился на 0,7%. Следует обратить внимание и на тот факт, что несмотря на рост данного показателя в долевом выражении, по отношению к ВВП данный вид доходов будет сокращаться: от 6,2% в 2024 году до 5,6% в 2026 году. Причины такого рода изменений напрямую связаны с изменениями в структуре ВВП и роли в ВВП нефтегазового сектора.

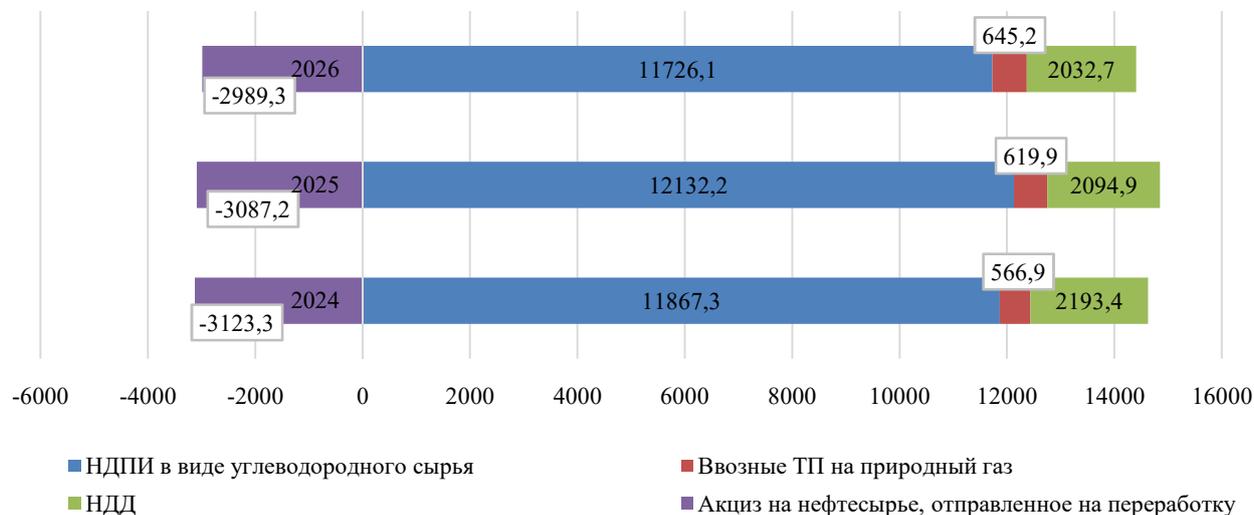


Рисунок 5 – Динамика объемов нефтегазовых доходов, млрд руб. [5]

В завершении анализа доходной части федерального бюджета, обратимся к данным сводной аналитики за период с 2019 по 2026 год (табл. 2).

Таблица 2 – Доходы федерального бюджета, млрд руб. [4]

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023*	2024	2025	2026
ДОХОДЫ, ВСЕГО	20188,8	18719,1	25286,4	27824,4	28674,1	35065,3	33552,4	34051,0
%ВВП	18,4	17,4	18,7	18,1	17,3	19,5	17,6	16,8
НЕФТЕГАЗОВЫЕ	7924,3	5235,2	9056,5	11586,2	8863,5	11504,3	11759,8	11414,7
%ВВП	7,2	4,9	6,7	7,6	5,3	6,4	6,2	5,6
Базовые НГД	4967,4	5557,6	5889,5	6508,9	8000,0	9683,2	9924,1	9569,8

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023*	2024	2025	2026
Дополнительные НГД	2956,8	-322,3	3167,0	5077,3	863,5	1821,1	1835,7	1844,8
НЕНЕФТЕГАЗОВЫЕ	12264,5	13483,8	16229,9	16238,2	19810,5	23561,0	21792,6	22636,3
%% ВВП	11,2	12,5	12,0	10,6	11,9	13,1	11,4	11,2
Оборотные налоги	8785,4	8870,4	11145,3	11114,4	13641,3	14782,5	15615,0	16457,9
%% ВВП	8,0	8,2	8,2	7,2	8,2	8,2	8,2	8,1
Налоги на доходы	1185,0	1091,4	1643,1	1818,5	1987,6	2209,9	2295,2	2359,2
Дивиденды (вкл. Сбербанк)	622,3	633,9	550,7	753,5	619,0	652,3	586,9	623,1
Рентные налоги ГМК	53,2	53,2	332,3	239,7	314,3	328,3	264,9	268,7
Другие доходы	1618,6	2834,9	2558,5	2312,1	3248,4	5588,0	3030,6	2927,4
<i>в т.ч. нерегулярного характера</i>	<i>155,6</i>	<i>1313,2</i>	<i>644,0</i>	<i>139,1</i>	<i>745,9</i>	<i>2521,9*</i>	<i>154,6</i>	<i>113,1</i>

Таким образом, подводя итог, следует отметить, что в 2022 году доля нефтегазового сектора в структуре доходов федерального бюджета достигла рекордные 7,6% к ВВП. При этом, в 2023 году под влиянием большого количества негативных факторов аналогичный показатель составил 5,3%, что несущественно выше 2020 года. Причиной такого рода изменений служат трансформации, происходящие в мировой экономике, изменение цен на энергоресурсы, нестабильность курсов валют, рост дисконта на нефть и др. Рост нефтегазовых доходов до 6,4% к ВВП в 2024 году определяется стабилизацией происходящих на мировом рынке ситуации, увеличением объемов добычи природных ископаемых, а также введением для данной отрасли льгот для ее поддержки и развития. Как можно заметить, динамика второй части доходов федерального бюджета – нефтегазовых доходов имеет стабильную тенденцию роста, начиная с 2019 по 2024 год. По отношению к ВВП данный вид доходов имеет неоднозначную динамику. В следствии влияния разных факторов нефтегазовые доходы составят 13,1% к ВВП, а их вариативность в целом находится на уровне 11-12%.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации. ФЗ от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 26.02.2024) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/.
2. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов (утв. Минфином России) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_458280/.
3. Бюджет для граждан к федеральному закону о федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget/process/utverzhenie/budget_citizen?id_65=305631-byudzheta_dlya_grazhdan_k_federalnomu_zakonu_o_federalnom_byudzhete_na_2024_god_i_na_planovyi_period_2025_i_2026_godov
4. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/document?id_4=304155-osnovnye_napravleniya_byudzhethoi_nalogovoi_i_tamozhenno-tarifnoi_politiki_na_2024_god_i_na_planovyi_period_2025_i_2026_godov
5. Результаты проверки и анализа объемов прогнозируемых доходов проекта федерального бюджета на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 гг. – URL: <https://ach.gov.ru/upload/pdf/budget/project-2024/07%20-%20доходы%20Н+НН.docx>.
6. Долганова Ю.С. Бюджетная система Российской Федерации: учебник / под общ. ред. Ю.С. Долгановой, Н.А. Истоминой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 356 с.
7. Сальникова Е.Б., Гринева М.Н. Государственный бюджет России: пути формирования и использования // Инновационная наука. – 2022. – №9-1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennyy-byudzheth-rossii-puti-formirovaniya-i-ispolzovaniya>.
8. Налоговые доходы федерального бюджета 2024 – что скрывается за цифрами? // Технология доверия. – URL: <https://data.tedo.ru/publications/tax-revenues-federal-budget.pdf>
9. ФНС России. Поступления в бюджетную систему РФ. – URL: <https://analytic.nalog.gov.ru/>.

СТРУКТУРА СОВРЕМЕННОЙ КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ: ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ И МЕХАНИЗМЫ

Аннотация: В данной статье исследуется структура современной кредитной системы, которая является важной частью экономики страны. Рассмотрены основные аспекты и механизмы функционирования кредитной системы. Также рассмотрено влияние кредитной системы на экономический рост и стабильность финансового рынка.

Ключевые слова: кредитная система, механизмы функционирования кредитной системы, финансовая инфраструктура, экономическое развитие.

Abstract: This article examines the structure of the modern credit system, which is an important part of the country's economy. The main aspects and mechanisms of functioning of the credit system are considered. The influence of the credit system on economic growth and financial market stability is also considered.

Keywords: credit system, mechanisms of functioning of the credit system, financial infrastructure, economic development.

Современная кредитная система является ключевым элементом финансовой инфраструктуры в любой экономике. Она обеспечивает доступ к капиталу для различных субъектов, начиная от физических лиц и заканчивая крупными корпорациями. Развитие кредитной системы напрямую влияет на экономический рост и стабильность финансового рынка.

В России существует ряд исследователей, занимающихся изучением кредитной системы и её влияния на экономику. Современные отечественные исследователи, такие как А.Л. Костин, К.В. Симонов, И.О. Дмитриев, О.И. Изряднова, А.А. Аузан и другие, вносят значительный вклад в изучение кредитной системы, анализируя её особенности, проблемы и перспективы развития в контексте российской экономики. Их работы помогают лучше понять взаимодействие между кредитными институтами, финансовой системой и экономическим развитием страны.

Данное исследование остаётся актуальным на сегодняшний день, так как изучение структуры кредитной системы позволяет выявить потенциальные уязвимости и риски, которые могут угрожать финансовой стабильности. Это помогает разрабатывать меры по их предотвращению. Знание структуры кредитной системы необходимо для эффективного регулирования и надзора со стороны государственных органов. Только имея полное представление о её устройстве, можно разрабатывать адекватные меры по контролю за её деятельностью. Кроме того, изучение структуры кредитной системы помогает выявить тенденции её развития, новые технологии и инновации, которые могут повлиять на её эффективность и конкурентоспособность. Таким образом, исследование структуры современной кредитной системы является важным для обеспечения её стабильности, развития и эффективного функционирования в современных условиях.

Целью статьи является предоставление обзора основных аспектов структуры современной кредитной системы и механизмов её функционирования.

Кредитная система является ключевым элементом экономики, поскольку она обеспечивает финансовую поддержку компаниям, предпринимателям и частным лицам. Благодаря кредитам люди могут реализовывать свои идеи и планы, развивать свой бизнес и улучшать своё финансовое положение. Кредиты позволяют расширять производство, создавать новые рабочие места, инвестировать в инновации и повышать конкурентоспособность на рынке.

Кроме того, кредитная система способствует стимулированию экономического роста и развития. Благодаря кредитам компании могут расширять свою деятельность, увеличивать объем производства и совершенствовать технологии. Это, в свою очередь, способствует увеличению национального дохода, улучшению жизненного уровня населения и снижению уровня безработицы [1].

Однако, кредитная система имеет свои риски. Неправильное использование кредитов, недостаточный анализ финансовых возможностей и несбалансированные финансовые стратегии могут привести к задолженностям, банкротству и финансовым кризисам. Поэтому крайне важно вести ответственную финансовую политику, строго следить за платежеспособностью и своевременно выплачивать кредиты [2].

В целом, кредитная система играет важную роль в экономике, поскольку она способствует стимулированию экономического роста, развитию предпринимательства и улучшению финансового положения населения. Однако необходимо помнить об особенностях её функционирования и бережно относиться к своим финансовым обязательствам.

В Российской Федерации кредитная система основана на ряде принципов, которые определяют её функционирование и развитие. Некоторые из основных принципов кредитной системы РФ включают:

принцип свободного доступа к кредитам: каждый субъект экономики имеет право на равный доступ к кредитным ресурсам без дискриминации на основе расы, пола, возраста или других характеристик;

принцип финансовой устойчивости и надёжности: кредитные учреждения обязаны соблюдать требования по капитализации, резервированию и управлению рисками для обеспечения финансовой устойчивости и надёжности системы;

принцип прозрачности и информирования: кредитные учреждения должны предоставлять чёткую и достоверную информацию о своих услугах, условиях кредитования, процентных ставках и комиссиях клиентам;

принцип ответственного кредитования: кредитные учреждения обязаны оценивать платежеспособность заёмщиков, предотвращать перекредитование и предоставлять заёмщикам информацию о возможных рисках и последствиях невозврата кредита;

принцип защиты прав потребителей: заёмщики имеют право на защиту своих интересов, конфиденциальность информации, а также на возможность обжалования действий кредитных учреждений;

принцип конкуренции и инноваций: стимулирование конкуренции между кредитными учреждениями способствует развитию инноваций, улучшению услуг и снижению цен на кредитные продукты;

принцип соответствия между спросом и предложением: кредитная система должна обеспечивать соответствие между спросом на кредиты и предложением кредитных ресурсов для поддержания баланса на финансовом рынке.

Эти принципы направлены на создание эффективной, стабильной и доступной кредитной системы в России, способствующей развитию экономики и финансовой устойчивости страны.

Кредитная система состоит из нескольких основных элементов:

- кредитные учреждения: банки, кредитные кооперативы, кредитные союзы, микрофинансовые организации и другие финансовые институты, которые предоставляют заёмные средства потребителям и предприятиям;
- кредитные продукты: различные виды кредитов, такие как потребительские кредиты, ипотечные кредиты, автокредиты, кредитные карты и др., которые предлагаются кредитными учреждениями;
- кредитная история: информация о платежеспособности заёмщика, его кредитной истории, задолженностях и платежах по кредитам, которая используется для принятия решения о выдаче кредита;

- кредитные рейтинги: оценка кредитоспособности заёмщика на основе его финансовой и кредитной истории, которая помогает кредитным учреждениям определить риски и условия кредитования.

Регулирование и нормативное обеспечение: законы, правила и стандарты, устанавливающие требования к деятельности кредитных учреждений, защите прав потребителей и обеспечению стабильности финансовой системы [3].

Финансовая инфраструктура: системы расчётов, электронные платежи, кредитные регистры и другие инструменты, обеспечивающие функционирование кредитной системы.

Механизм функционирования кредитной системы включает в себя следующие основные этапы и процессы:

Заявка на кредит: клиент обращается в кредитное учреждение с заявкой на получение кредита. Заёмщик предоставляет необходимую информацию о себе, своих доходах, расходах, имуществе и других финансовых обстоятельствах.

Анализ кредитоспособности: кредитное учреждение проводит анализ кредитоспособности заёмщика на основе предоставленной информации, кредитной истории, кредитного рейтинга и других данных. Определяется возможность выдачи кредита, его размер, сроки и условия.

Оформление документов: после принятия решения о выдаче кредита составляются договоры и другие необходимые документы, в которых фиксируются условия кредитования, права и обязанности сторон.

Выдача кредита: после подписания договоров и выполнения всех формальностей кредитное учреждение перечисляет сумму кредита на счёт заёмщика или предоставляет другие формы финансирования.

Погашение кредита: заёмщик обязуется погасить кредит в соответствии с условиями договора: выплатить проценты, основной долг, комиссии и другие платежи в установленные сроки.

Контроль и управление рисками: кредитные учреждения осуществляют контроль за исполнением заёмщиком своих обязательств, мониторинг платежей, управление рисками и взыскание задолженностей в случае неуплаты.

Отчётность и анализ: кредитные учреждения ведут отчётность о своей деятельности, анализируют результаты работы, оценивают эффективность кредитных продуктов и процессов для принятия управленческих решений.

Данные этапы и процессы составляют основу механизма функционирования кредитной системы, который обеспечивает предоставление финансовых ресурсов, поддержку экономического развития и обеспечение потребностей заёмщиков [4].

В Российской Федерации существуют ряд проблем в кредитной системе, которые могут оказывать негативное влияние на экономику и финансовую стабильность страны. Некоторые из основных проблем кредитной системы РФ включают:

высокие процентные ставки: одной из основных проблем кредитной системы в России являются высокие процентные ставки по кредитам. Это может ограничивать доступ к кредитам для малого и среднего бизнеса, а также для населения, и замедлять экономический рост;

недостаточная доступность кредитования: многие малые и средние предприятия, а также население, сталкиваются с проблемой доступности кредитования из-за жёстких требований кредитных учреждений, нехватки залоговых средств и других факторов;

высокий уровень неплатежеспособности и проблемы с взысканием долгов: в России существует проблема высокого уровня неплатежеспособности заёмщиков, что увеличивает риски для кредитных учреждений и замедляет развитие кредитного рынка;

недостаточная прозрачность и защита прав потребителей: некоторые кредитные учреждения могут использовать нечестные практики или скрытые комиссии, что создаёт проблемы для потребителей и заёмщиков;

недостаточное разнообразие кредитных продуктов: в российской кредитной системе отсутствует достаточное разнообразие кредитных продуктов и услуг, что может ограничивать выбор заёмщиков и предпринимателей;

недостаточное развитие цифровых технологий: многие кредитные учреждения в России отстают в развитии цифровых технологий, что затрудняет процесс обслуживания клиентов, а также повышает риски мошенничества и кибератак.

Решение этих проблем требует комплексного подхода со стороны государства, регуляторов и кредитных учреждений для создания более эффективной, доступной и стабильной кредитной системы в России. Проблемы кредитной системой могут быть решены через ряд мер, включая следующие:

- развитие финансовой грамотности: Повышение уровня финансовой грамотности среди населения поможет людям принимать более осознанные финансовые решения и управлять своими кредитами более ответственно;
- регулирование кредитных организаций. Важно обеспечить эффективное регулирование деятельности кредитных организаций, чтобы предотвратить злоупотребления и защитить права потребителей;
- развитие альтернативных финансовых инструментов, таких как краудфандинг, пиринговое кредитование и др., может предложить людям больше вариантов для получения финансирования;
- повышение прозрачности и доступности информации. Обеспечение доступности и понятности информации о кредитных условиях поможет защитить потребителей от скрытых комиссий и неясных условий кредитования.

Эти меры могут помочь улучшить ситуацию с кредитной системой в России, сделав её более прозрачной, ответственной и доступной для всех граждан.

Современная кредитная система представляет собой сложную структуру, включающую различных участников и механизмы, которые обеспечивают доступ к капиталу и управление финансовыми рисками. Понимание основных аспектов и механизмов функционирования кредитной системы является ключевым для эффективного управления финансовыми ресурсами и обеспечения стабильного экономического развития.

Список литературы:

1. Власова Н.И., Лазарева Т.Г. Основы кредитно-финансовой системы: методические указания. – Самара: СамГАУ, 2023. – 30 с. – URL: <https://e.lanbook.com/book/364109>.
2. Истомина Н.А. Финансовые денежно-кредитные отношения методы регулирования экономики / Н.А. Истомина, Е.А. Смородина, Т.Д. Одинокова, Ю.С. Долганова и др. – Уральский государственный экономический университет. – 2020. – 302 с.
3. Лебедева А.С., Решетникова О.Е. Проблемы совершенствования методики анализа финансового состояния кредитных организаций // Молодой учёный. – 2020. – №15 (№305). – С. 327-332.
4. Овинников В.А. Финансовый рынок, его особенности развития в регионах Российской Федерации // Цифровая и отраслевая экономика. – 2023. – № 2 (30). – С. 105-115.

Колесникова Елена Викторовна,
к.э.н., доцент
Лубина Кристина Андреевна,
ФГАО ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»,
г. Симферополь, Россия

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

***Аннотация:** в статье рассматриваются основные аспекты управления финансами на уровне региона. В ходе исследования выделены формы управления финансовыми ресурсами в зависимости от конкретных условий, приоритетов и стратегий региональных органов власти. Также приводится перечень ключевых показателей, используемых при оценке эффективности использования финансовых ресурсов на региональном уровне в РФ.*

***Ключевые слова:** управление, финансы, региональные финансы, финансовая система.*

***Abstract:** the article discusses the main aspects of financial management at the regional level. The study identified forms of financial resource management depending on the specific conditions, priorities and strategies of regional authorities. It also provides a list of key indicators used in assessing the effectiveness of financial resource management at the regional level in the Russian Federation.*

***Key words:** management, finance, regional finance, financial system.*

Региональные финансы – совокупность денежных отношений по поводу формирования и использования финансовых ресурсов, необходимых для социально-экономического развития региона [1].

Управление финансовыми ресурсами на региональном уровне в Российской Федерации можно определить как процесс планирования, координации, контроля и использования финансовых средств, которыми располагают региональные органы власти. Он включает в себя ряд действий, направленных на обеспечение эффективного управления финансами с целью поддержания экономической стабильности, социальной защиты и развития регионов[4].

Цели управления финансовыми ресурсами на региональном уровне включают:

- экономическое развитие: создание условий для устойчивого экономического роста регионов, стимулирование инвестиций и развитие предпринимательства;
- социальную поддержку: обеспечение финансовой устойчивости социальных программ, таких как здравоохранение, образование, социальная защита и жилищное строительство;
- обеспечение финансовой устойчивости: поддержание баланса бюджета регионов, управление долговой нагрузкой и обеспечение финансовой устойчивости;
- развитие инфраструктуры: формирование инвестиционных программ для развития дорожной сети, транспортной инфраструктуры, энергетики и других ключевых отраслей.

Задачи управления финансовыми ресурсами на региональном уровне определяются исходя из вышеизложенных целей, отметим основные из них:

- разработка и исполнение бюджета;
- финансовый контроль;
- налоговая политика;
- инвестиционная деятельность;
- финансовая прозрачность и отчетность.

Управление финансами на региональном уровне осуществляется, прежде всего, высшими органами законодательной власти субъектов РФ, которые рассматривают и утверждают законы по финансовым вопросам в рамках своей компетенции.

Ответственными за разработку и реализацию финансовой политики региона, составление проекта бюджета субъекта РФ и организацию его исполнения являются высшие органы исполнительной власти субъектов. Для реализации своих задач в области управления финансами они создают специализированные финансовые органы: министерства финансов, департаменты финансов, комитеты по финансам и бюджету, финансовые управления.

Финансовые органы субъектов РФ предоставляют отчет об исполнении своих бюджетов в Министерство финансов РФ, в координации с которым проводится работа по информатизации управления финансами[3].

Управление финансовыми ресурсами на региональном уровне является важным инструментом для обеспечения устойчивого экономического развития регионов и обеспечения социальных потребностей и интересов их жителей.

Формы управления финансовыми ресурсами на региональном уровне в России могут включать различные методы и подходы. К основным формам управления финансовыми ресурсами на региональном уровне можно отнести:

— централизованное управление. В этой форме управления финансовыми ресурсами принятие ключевых решений происходит в центральных органах власти региона.

— децентрализованное управление. В отличие от централизованной формы, децентрализованное управление предоставляет большую автономию региональным и местным органам управления для разработки и реализации местных финансовых стратегий в соответствии с конкретными потребностями и условиями.

— партнерство и сотрудничество. В рамках данной формы управления региональные власти могут устанавливать партнерские отношения с частным сектором, общественными организациями и другими заинтересованными сторонами для совместной разработки и реализации проектов, связанных с финансовыми ресурсами.

— финансовый контроль и аудит. Данная форма управления включает в себя установление механизмов контроля и аудита для обеспечения эффективного использования финансовых ресурсов, предотвращения коррупции и обеспечения соответствия финансовых операций законодательству.

— инновационное управление. Форма управления финансовыми ресурсами нацелена на внедрение современных подходов и технологий, таких как цифровизация, для повышения эффективности управления и обеспечения более точного планирования и расходования средств.

Эти и другие формы управления финансовыми ресурсами могут использоваться на региональном уровне в зависимости от конкретных условий, приоритетов и стратегий региональных органов власти.

При оценке эффективности использования финансовых ресурсов на региональном уровне в РФ учитывают ряд ключевых показателей, которые способствуют анализу и улучшению финансовой деятельности в регионах. К ним следует отнести:

— исполнение бюджетов субъектов РФ. Оценка уровня исполнения бюджетов регионов позволяет определить, насколько региональные власти соблюдают установленные финансовые рамки и достигают плановых показателей по доходам и расходам.

— финансовая устойчивость регионов. Анализ показателей, таких как уровень долговой нагрузки, финансовый резерв, бюджетный дефицит или профицит, поможет оценить финансовую устойчивость регионов и их способность обеспечивать финансовое здоровье на долгосрочной основе.

— инвестиционная активность. Анализ инвестиционной активности регионов позволяет оценить уровень привлечения инвестиций, осуществление инвестиционных проектов, развитие региональной инфраструктуры и другие аспекты, способствующие экономическому росту и развитию.

— прозрачность и контроль. Оценка уровня прозрачности бюджетных процессов, доступности информации о финансовых операциях, а также системы внутреннего и

внешнего финансового контроля является важным аспектом оценки эффективности управления финансовыми ресурсами на региональном уровне.

Так, на официальном сайте Министерства финансов РФ представлена информация об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации за каждый месяц, квартал и год (таблица 1).

Таблица 1 – Краткая информация об исполнении консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации (млрд. руб.)

№	Показатель	2020	2021	2022	2023
РАЗДЕЛ I					
1	<u>Доходы, всего</u>	<u>14 901,2</u>	<u>17 546,3</u>	<u>19 676,9</u>	<u>22 325,1</u>
1.1.	Безвозмездные поступления от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации	3 776,0	3 676,4	3 921,3	4 028,9
1.2.	Собственные доходы (стр.(1) - стр.(1.1.))	11 125,2	13 869,9	15 755,7	18 296,2
	<i>в т.ч.</i>				
1.2.1.	Налог на прибыль	2 927,0	4 529,3	4 686,5	6 003,9
1.2.2.	Налог на доходы физических лиц	4 253,1	4 793,2	5 580,1	6 379,6
1.2.3.	Прочие	3 945,0	4 547,4	5 489,1	5 912,7
РАЗДЕЛ II					
2	<u>Расходы, всего</u>	<u>15 577,7</u>	<u>16 885,5</u>	<u>19 626,3</u>	<u>22 525,3</u>
2.1.	Общегосударственные вопросы	936,9	966,7		
	<i>в т.ч. обслуживание государственного и муниципального долга</i>				
2.2.	Национальная оборона	5,1	4,7		
2.3.	Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	167,6	170,0		
2.4.	Национальная экономика	3 192,3	3 523,2		
2.5.	Жилищно-коммунальное хозяйство	1 329,9	1 687,7		
2.6.	Охрана окружающей среды	68,8	71,5		
2.7.	Образование	3 552,5	3 897,6		
2.8.	Культура, кинематография и средства массовой информации				
	Культура, кинематография	485,9	531,9		
2.9.	Здравоохранение и спорт				
	Здравоохранение	2 002,1	2 027,3		
2.10.	Социальная политика	3 319,8	3 445,0		
2.11.	Физическая культура и спорт	363,2	398,8		
2.12.	Средства массовой информации	52,6	57,4		
2.13.	Обслуживание государственного и муниципального долга	100,5	102,2		
2.14.	Межбюджетные трансферты				
	Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам субъектов Российской Федерации и муниципальных образований	0,7	1,6		

Источник: составлено авторами на основе [2]

Информация об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации показывает, насколько эффективно используют финансовые ресурсы на региональном уровне. Она отражает выполнение плана доходов и расходов, уровень долговой нагрузки, эффективность управления государственными финансами, а также позволяет оценить эффективность бюджетных программ и мероприятий, проводимых в регионе. Информация об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации также позволяет проводить сравнение между разными регионами и анализировать их финансовое состояние.

Оценка эффективности управления финансовыми ресурсами на региональном уровне в России важна для определения сильных и слабых сторон в управлении финансами регионов, а также для разработки рекомендаций по повышению эффективности управления на основе наиболее актуальных и оперативных данных.

Таким образом, управление финансовыми ресурсами на региональном уровне является важной составляющей финансовой системы РФ. Основная цель формирования системы управления финансами состоит в необходимости постоянного развития системы управления финансами в целях эффективного финансирования текущей деятельности государства для удовлетворения экономических и социальных потребностей населения.

Список литературы:

1. Игонина Л.Л. Региональные и муниципальные финансы: – М.: Юрайт, 2024. – 581 с. – URL: <https://urait.ru/book/regionalnye-i-municipalnye-finansy-536735>
2. Краткая информация об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации // Министерство финансов Российской Федерации. Официальный сайт. – URL: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/subbud/execute>.
3. О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации в части регулирования межбюджетных отношений от 20.08.2004 № 120-ФЗ – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48990/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/.
4. Тавасиева З.Р. Управление социально-экономическими системами: учебное пособие для вузов. – М.: Юрайт, 2023. – 137 с. – URL: <https://urait.ru/bcode/518305>.

УДК 336.71

Коробейникова Екатерина Викторовна,

к.э.н., доцент

Горбунова Юлия Валерьевна,

Юрасова Юлия Максимовна,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ БАНКОВ ПРИ ОЦЕНКЕ РИСКОВ

Аннотация: Данная статья фокусируется на стресс-тестировании в банковской сфере как ключевом элементе оценки рисков. В ней подробно рассмотрены цели и методы стресс-тестирования, выделяя его важное значение для обеспечения финансовой устойчивости банков. Статья также охватывает результаты стресс-тестов и их влияние на принятие решений в банковской отрасли, а также выделяет проблемы и тенденции в современном стресс-тестировании.

Ключевые слова: стресс-тестирование, финансовая устойчивость, риски банковской деятельности, экстремальные ситуации, кредитный риск, риск ликвидности, стрессовый сценарий.

Abstract: This article focuses on stress testing in the banking sector as a key element of risk assessment. It discusses in detail the goals and methods of stress testing, highlighting its importance for ensuring the financial stability of banks. The article also covers the results of stress tests and their impact on decision-making in the banking industry, as well as highlights problems and trends in modern stress testing.

Keywords: stress testing, financial stability, banking risks, extreme situations, credit risk, liquidity risk, stress scenario.

Стресс-тестирование является важным инструментом в финансовой сфере, особенно в контексте банковской деятельности. Этот метод оценки финансовой устойчивости предполагает моделирование экстремальных сценариев, чтобы определить, как банк или банковская система могут выдержать такие условия. Стресс-тестирование позволяет оценить реакцию банка на нестандартные и кризисные ситуации, такие как экономические спады, снижение цен на активы, рост уровня невыплат по кредитам и другие потенциальные угрозы [4, с.254].

Связь стресс-тестирования с оценкой рисков банков заключается в том, что результаты стресс-тестов помогают оценить уровень уязвимости банковской системы к различным рискам.

Исследования и практический опыт показывают, что стресс-тестирование является эффективным инструментом совершенствования управления банком. Результаты стресс-тестирования позволяют выявить уязвимости, что, в свою очередь, помогает руководству банков разрабатывать стратегии управления рисками [3, с. 9] и принимать необходимые меры для предотвращения негативных последствий.

Цель стресс-тестирования заключается в том, чтобы определить, какие уровни потерь банк может выдержать, не нарушая способность выполнять свои обязательства перед клиентами и контрагентами. Это позволяет банкам принимать более обоснованные решения о своем капитале, ликвидности и управлении рисками.

Для проведения стресс-тестирования банки используют различные методы. Один из них – это проведение сценарного анализа, при котором банк создает различные сценарии экономического развития и оценивает их влияние на свои финансовые показатели. Например, банк может провести стресс-тестирование, предполагая сильное падение цен на недвижимость или резкий рост процентных ставок. Другой метод – это использование моделей риска для оценки влияния стресс-сценариев на портфель активов и обязательств банка. Это позволяет банку определить, какие части его бизнеса могут быть наиболее уязвимыми в случае возникновения стресс-ситуаций. Кроме того, стресс-тестирование также включает оценку влияния стресс-сценариев на капитал и ликвидность банка. Это помогает банку определить, нужно ли ему увеличить свой капитал или ликвидные активы для того, чтобы выдержать экстремальные ситуации [5].

Для моделирования стресс-сценариев используются различные техники, которые представлены на рисунке 1. Эти методы позволяют более точно предсказывать поведение банковской системы в условиях экстремальных сценариев и оценивать риск на основе различных факторов.

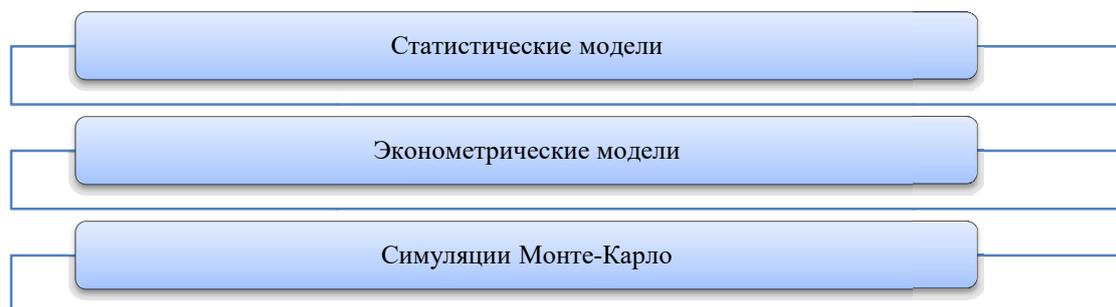


Рисунок 1 – Методы моделирования стресс-сценариев

Статистические модели используются для анализа и прогнозирования финансовых данных, таких как кредитные рейтинги, доходность активов и другие ключевые параметры [1, с. 110]. Эконометрические модели позволяют оценивать влияние экономических переменных на банковскую систему и предсказывать её поведение в условиях экстремальных сценариев. Симуляции Монте-Карло используются для создания случайных сценариев и анализа их влияния на банковскую систему.

Во время стресс-тестирования банков анализируются различные ключевые параметры, которые могут быть подвержены риску в экстремальных сценариях:

- 1) капитал: оценка способности банка покрыть потери в условиях сильного экономического спада или финансового кризиса;
- 2) ликвидность: анализ доступности ликвидных активов для покрытия потенциальных потерь и обеспечения нормального функционирования банка;
- 3) рентабельность: оценка влияния экстремальных сценариев на прибыльность банка и его способность генерировать доход;
- 4) кредитный портфель: анализ возможных потерь по кредитам в случае ухудшения кредитоспособности заёмщиков;
- 5) рыночные риски: оценка воздействия изменений процентных ставок, валютных курсов и цен на финансовые инструменты на баланс банка.

Результаты стресс-тестирования предоставляют информацию о том, как банковская система может реагировать на такие сценарии и помогают принимать меры для ее укрепления». Исследуя реакцию различных частей своего бизнеса на экстремальные сценарии, банки могут определить области, требующие дополнительного внимания и укрепления. Это помогает им принимать меры для смягчения рисков и обеспечения финансовой устойчивости.

Кроме того, результаты стресс-тестирования позволяют прогнозировать потенциальные последствия экстремальных сценариев для банковской системы. Оценивая влияние стресс-сценариев на ключевые финансовые показатели банков, такие как капитал, ликвидность и рентабельность, банки могут принимать обоснованные решения о своем капитале, управлении рисками и других аспектах своей деятельности.

Примерами типичных стресс-тестов могут быть:

- 1) анализ влияния роста безработицы на кредитный портфель банка и его ликвидность;
- 2) оценка воздействия изменения процентных ставок на доходность банка и его капитал;
- 3) анализ возможных потерь по ипотечным кредитам в случае снижения цен на недвижимость.

Опираясь на результаты стресс-тестирования, специалисты банка могут оценить, насколько хорошо укреплены финансовые позиции и насколько банк готов к различным негативным сценариям. Эти результаты могут быть использованы для оценки потребностей банка и его уровня риска, что в свою очередь может привести к корректировке всей стратегии и бизнес-плана. Это может включать пересмотр стратегии кредитования или изменение портфеля активов. Обнародование результатов может оказать влияние на доверие клиентов, инвесторов и контрагентов к банку, что способно повлиять на репутацию банка и его способность привлекать финансирование.

Регулирование и нормативные требования к стресс-тестированию банков обычно устанавливаются финансовыми регуляторами с целью обеспечения финансовой устойчивости банковской системы и защиты интересов вкладчиков, инвесторов и экономики [5] в целом. Регуляторы обычно устанавливают обязательные стресс-тесты для банков, которые должны проводиться регулярно в соответствии с определенными методиками и сценариями. Эти тесты могут охватывать различные аспекты, включая кредитный риск, операционный риск и т.д. Также регуляторы могут предоставлять указания относительно методологии и использования стандартных сценариев для проведения стресс-тестирования, что помогает обеспечить сопоставимость результатов между различными банками. Банки

часто обязаны предоставлять отчеты о результатах стресс-тестирования, а также публиковать их для общественности. Эти требования направлены на повышение прозрачности и доверия к банковской системе. Регуляторы могут осуществлять мониторинг результатов стресс-тестирования и требовать от банков разработки планов действий для улучшения их финансовой устойчивости в случае обнаружения нежелательных результатов. В ряде случаев банки обязаны соблюдать и международные стандарты стресс-тестирования, устанавливаемые международными финансовыми организациями.

Стресс-тестирование позволяет обеспечить более эффективное управление рисками внутри банковской системы [1, с. 100]. Анализируя результаты стресс-тестирования, появляется возможность выявить необходимость в увеличении капитала банка с целью обеспечения устойчивости в экстремальных условиях. Это может предполагать привлечение дополнительных инвестиций из внешних источников или внутренние меры, например уменьшение дивидендов для увеличения собственных капиталовложений. Результаты стресс-тестирования могут оказать влияние и на решения инвесторов о продолжении или изменении своих капиталовложений в банк. Если результаты оказываются положительными, это может повысить доверие инвесторов и создать условия для больших капиталовложений; в противном случае, инвесторы могут предпринять меры для снижения своих позиций в банке. Кроме того, результаты стресс-тестирования могут вызвать необходимость проведения коррекций в рыночной стратегии банка. Например, банк может решить уменьшить свои рискованные активы, изменить структуру кредитования или пересмотреть свои планы по экспансии на рынке. Положительные результаты стресс-тестирования, которые подвергаются публичному раскрытию, могут укрепить доверие и улучшить условия для рыночных операций, тогда как неблагоприятные результаты могут вызвать сомнения и ограничения со стороны контрагентов. Публикации могут вызвать обсуждения в СМИ и вести к изменению репутации банка как финансового института.

Проблемы, связанные с точностью моделирования и оценкой рисков при стресс-тестировании банков, могут оказать существенное влияние на его надежность и эффективность [5]. Для точного стресс-тестирования необходимы высококачественные данные и модели для оценки рисков. Однако, недостаточное количество данных, их низкое качество или недостаточно точные модели могут приводить к искаженным результатам и недооценке рисков. Моделирование финансовых рисков должно учитывать сложные корреляции и взаимодействия различных типов рисков [3, с. 4]. Недостаточные или неправильные корреляции и взаимодействия могут привести к значительным ошибкам в оценке совокупных рисков банка. Во время стресс-тестирования могут возникать проблемы, связанные с тем, что ряд факторов риска может быть недооценен или вовсе не учтен в моделях. Например, неучтенные геополитические риски или факторы, непрозрачные для моделей, могут исказить результаты. С ростом сложности финансовых рынков могут возникать новые и непредвиденные риски, которые трудно учесть в моделях стресс-тестирования.

В современной банковской практике наблюдается ряд инноваций и новых требований, которые оказывают влияние на процесс стресс-тестирования. В условиях глобализации финансовых рынков и неопределенности в макроэкономике требуется более глубокое понимание трансграничных рисков и их влияния на банковскую устойчивость [2, с. 438]. Использование искусственного интеллекта и машинного обучения для улучшения моделей оценки рисков могут помочь в создании более точных моделей, способных учесть нелинейные зависимости и изменчивость рыночных условий. С развитием цифровых активов (например, криптовалют) и финансовых технологий, банкам необходимо учитывать эти

новые активы и технологии в процессе стресс-тестирования. Нацеленность на оценку системных рисков и их воздействия на финансовую систему в целом потребует обновления моделей для оценки макроэкономических воздействий и межсистемной взаимосвязи. С увеличением осведомлённости об изменении климата банки сталкиваются с необходимостью оценки климатических рисков. Стресс-тестирование должно быть адаптировано для учёта возможных воздействий климатических переменных на финансовые потоки и активы банка.

Таким образом, стресс-тестирование представляет собой важный инструмент защиты интересов клиентов и инвесторов банка, помогая предотвращать финансовые кризисы, повышать прозрачность и укреплять финансовую устойчивость банковской системы. Результаты стресс-тестирования имеют широкие последствия для решений банка и могут повлиять на его стратегию, капитал, риск, репутацию и способность привлекать ресурсы. Нормативные требования предназначены для обеспечения прозрачности, надёжности и сопоставимости результатов стресс-тестирования, что является важным инструментом для определения финансовой устойчивости банков и всей банковской системы. Решение проблем, связанных с точностью моделирования и оценкой рисков, может потребовать улучшения подходов к моделированию рисков, повышения качества данных, использования более точных и высокоэффективных аналитических инструментов и постоянного обновления моделей в соответствии с развитием рыночных условий. Также важно поддерживать тесное взаимодействие с регуляторами и активно обмениваться информацией с другими участниками финансового рынка для повышения эффективности стресс-тестирования банков. Неизменным вызовом для банков являются инновации, которые требуют адаптации процессов стресс-тестирования и использования более гибких и мощных методов моделирования для более точной оценки рисков в современных финансовых условиях.

Список литературы:

1. Биджоян Д.С. Стресс-тестирование как инструмент оценки рисков банков: обзор международной практики, методов и методологии // ЭНСП – 2020. – №4 (91). – С. 99–117. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stress-testirovanie-kak-instrument-otsenki-riskov-bankov-obzor-mezhdunarodnoy-praktiki-metodov-i-metodologii/viewer>.
2. Власенко Е.А., Селютин В.В., Месропян К.Э. Модельные подходы к стресс-тестированию банков и банковской системы: современные тенденции и возможности совершенствования // Финансы и кредит – 2017. – Т. 23 – вып.8 – С. 430–449 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modelnye-podhody-k-stress-testirovaniyu-bankov-i-bankovskoy-sistemy-sovremennye-tendentsii-i-vozmozhnosti-sovshenstvovaniya>.
3. Данилова Е.О., Марков К.В. Макропруденциальное стресс-тестирование финансового сектора: международный опыт и подходы Банка России // Деньги и кредит: ежемесячный теоретический и научнопрактический журнал. – 2017. – № 10. – С. 3–15. – URL: <https://rjmf.econs.online/archive/2017/10/makroprudentsialnoe-stress-testirovanie-finansovogo-sektora-mezhdunarodnyy-opyt-i-podkhody-banka-ros/>.
4. Шальнова О.А. Методики и показатели оценки финансовой устойчивости коммерческой организации. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodiki-i-pokazateli-otsenki-finansovoy-ustoychivosti-kommercheskoy-organizatsii/viewer>.
5. Подходы к организации стресс-тестирования в кредитных организациях // Банк России: официальный сайт. – URL: https://cbr.ru/analytics/bank_system/stress/.
6. Статистические материалы ЦБ РФ / Банк России: официальный сайт. – URL: <http://www.cbr.ru/statistics/>.

ИССЛЕДОВАНИЕ ВИДОВ И СПОСОБОВ НЕЛЕГАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ

Аннотация: В статье проведено исследование проявлений незаконной деятельности на отечественном финансовом рынке, выявлены виды, алгоритмы и способы её осуществления, даны общие рекомендации по совершенствованию механизма противодействия финансовым махинациям.

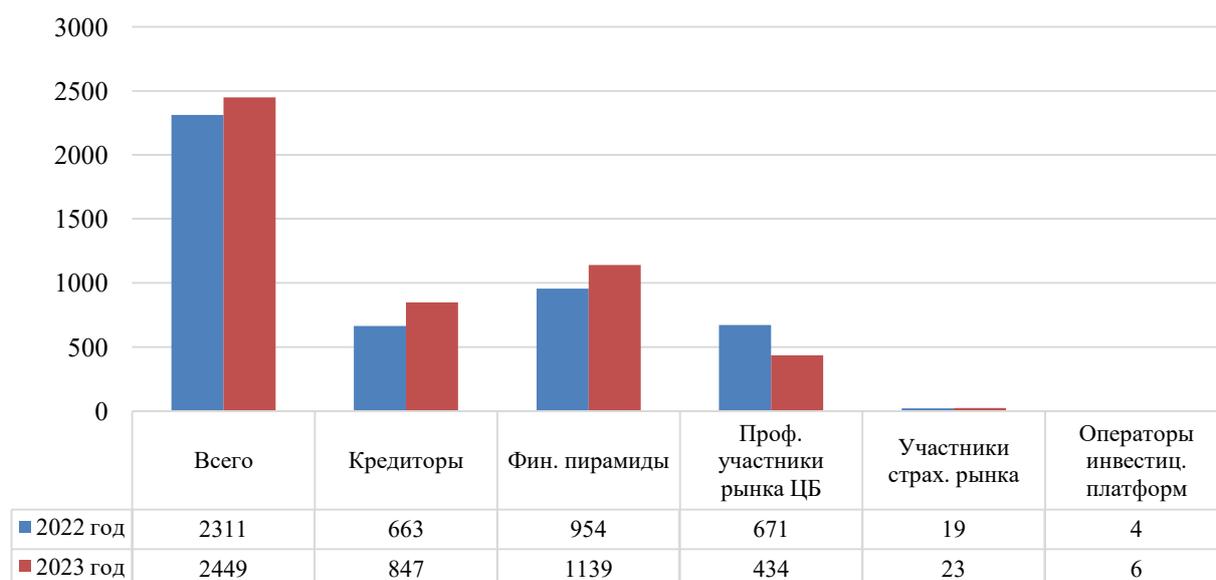
Ключевые слова: виды нелегальной деятельности, нелегальные субъекты, финансовый рынок.

Abstract: The article examines the manifestations of illegal activity in the domestic financial market, identifies the types, algorithms and methods of its implementation, and provides general recommendations for improving the mechanism for countering financial fraud.

Keywords: types of illegal activities, illegal entities, financial market.

С развитием технологий преступники постоянно находят новые способы для совершения мошенничества, отмывания денег, фальсификации документов и других преступлений на финансовом рынке. Нелегальная деятельность является фактором угроз финансовой безопасности всех участников рынка, в связи с чем целесообразно изучение ее схем и проявлений, а также количественная и качественная оценка.

Целью данного исследования является систематизация признаков и разновидностей нелегальной деятельности, характерных для современного финансового рынка России, и разработка рекомендаций по совершенствованию механизма противодействия. Каждый участник финансового рынка, предоставляющий услуги на территории Российской Федерации, должен иметь лицензию Банка России на осуществление своей деятельности. Отсутствие лицензии является важным индикатором риска сотрудничества с нелегальными организациями. На основе проведенного анализа официальной статистики Банка России выявлена следующая негативная динамика субъектов с признаками нелегальной деятельности (рисунок 1).



Составлено авторами по материалам [2, 4]

Рисунок 1 – Субъекты финансового рынка с признаками нелегальной деятельности (ед.)

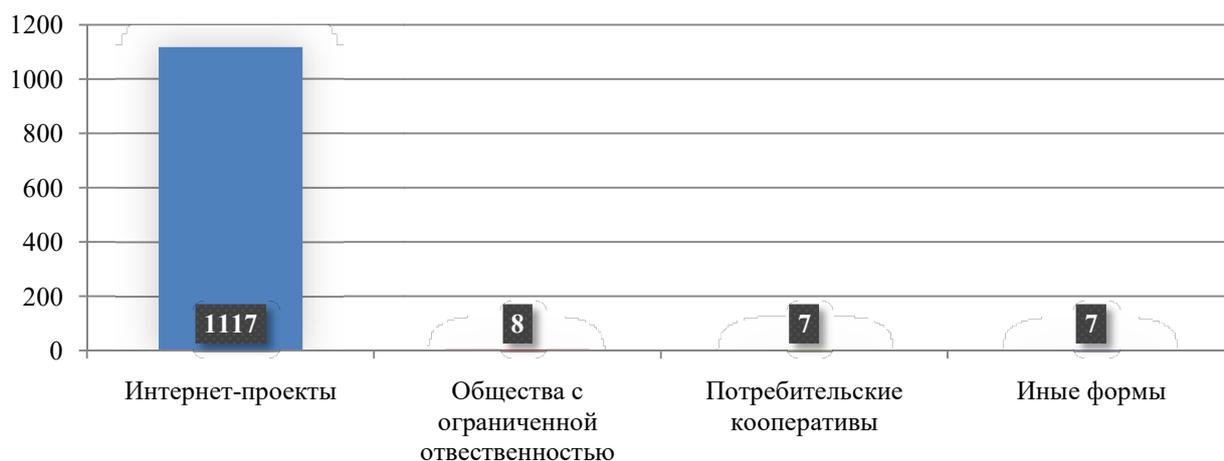
Из данных рисунка 1 видно, что по сравнению с 2022 годом, было выявлено почти на 28 % больше нелегальных кредиторов, рост связан с периодом экономического кризиса и финансовой нестабильности в обществе. Другой причиной послужило ограничение доступа физических лиц к банковским кредитам, благодаря более жестким проверкам кредитоспособности. Также в 2023 году почти на 20 % увеличилось количество финансовых пирамид, что связано с активным их продвижением в сети интернет, а также с недостатком финансовой грамотности у населения. Значительно снизилось количество нелегальных участников рынка ценных бумаг основной причиной явилось снижение активности компаний с иностранным происхождением.

Проведенное исследование нелегальной деятельности на финансовом рынке позволило выделить наиболее актуальные виды и алгоритмы совершения преступлений.

Нелегальная деятельность на финансовом рынке представляет собой большое разнообразие противоправных действий, совершаемых с целью получения незаконной выгоды за счет участников рынка. Эти действия могут быть связаны с манипулированием курсами ценных бумаг, сбытом фальсифицированных товаров или фальшивых документов, отмыванием денег, мошенничеством и другими видами преступной деятельности.

Рассмотрим содержание и схемы основных типов нелегальной деятельности на финансовом рынке России.

Финансовая пирамида - это схема, в рамках которой доход участников оплачивается за счет привлечения новых участников. Анализ состава форм субъектов с признаками финансовой пирамиды представлен на рисунке 2.



Составлено авторами по материалам [2, 4]

Рисунок 2 – Состав организационных форм субъектов с признаками финансовой пирамиды

Во втором квартале 2023 года количество пирамид увеличилось почти в 2 раза по сравнению с первым кварталом. Большинство новых пирамид были краткосрочными «псевдоинвестиционными» проектами, особенно в социальных сетях и мессенджерах. Организаторы часто получали средства от клиентов в виде криптовалют и через международные платежные сервисы. Количество пирамид, принимающих криптовалюты, увеличилось до 58% от общего числа, что составило 658 проектов. Тренд на геймификацию финансовых пирамид сохраняется: более 22% нелегальных проектов действовали в форме экономических игр [2].

Незаконный кредитор - это организация, индивидуальный предприниматель, частное лицо или онлайн-проект, предоставляющие потребительские займы без соответствующего законного права. Количество нелегальных кредиторов в последние годы сильно увеличилось несмотря на жесткие меры регулятора. Нелегальные кредиторы продвигают свои услуги в

социальных сетях, используя их страницы как места для размещения объявлений. Однако большая часть займов выдается наличными деньгами при личной встрече. Основные формы их деятельности осуществляют общества с ограниченной ответственностью и интернет-проекты (рисунок 3).



Составлено авторами по материалам [2, 4]

Рисунок 3– Структура форм субъектов с признаками нелегального кредитора, %

Незаконный участник рынка ценных бумаг - это компания, которая предоставляет брокерские, дилерские и другие финансовые услуги без соответствующей лицензии Банка России [1]. Нелегальных профессиональных участников рынка ценных бумаг в 2023 году стало меньше на 35% меньше, чем за такой же период прошлого года. Основная причина - снижение активности компаний с иностранной регистрацией на российском рынке. Почти все незаконные виды деятельности происходят в интернете. Примером таких действий является создание нелегальными лицами VPN-приложений, чтобы клиенты могли всегда получать доступ к их сайтам (рисунок 4).

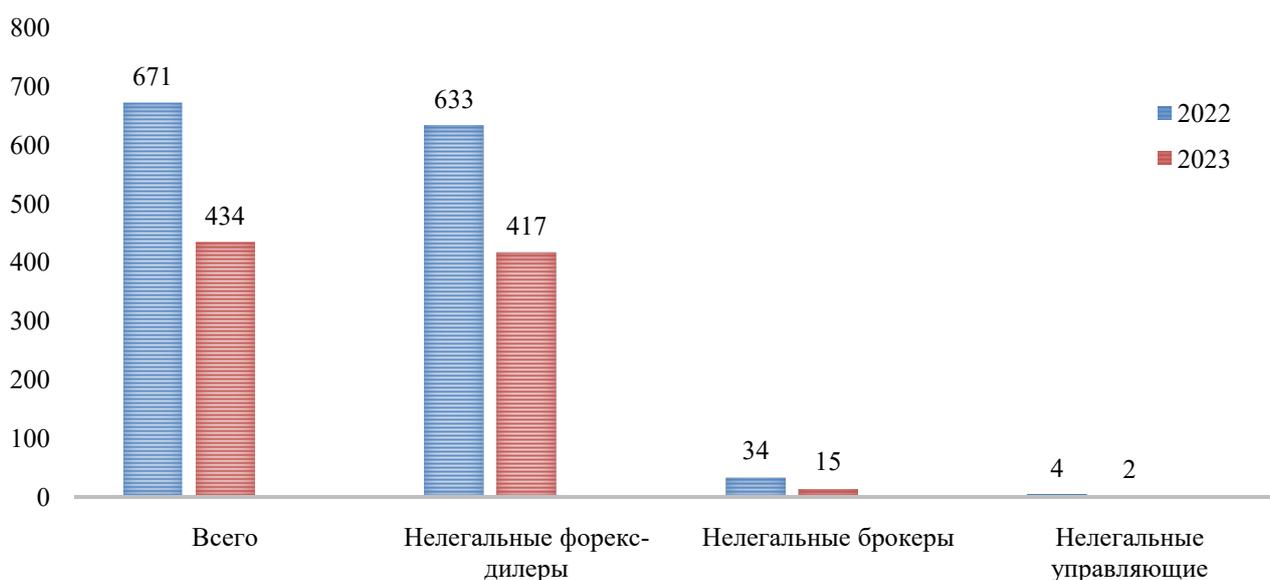


Рисунок 4 – Динамика субъектов с признаками нелегального профессионального участника (ед.)

Одним из распространенных видов мошенничества является предоставление поддельными агентами легитимных финансовых иностранных организаций или брокеров, а также предложение инвестировать деньги на финансовом рынке, в основном в криптовалюты. Общение с клиентами осуществляется через мессенджеры, но торговлю ими не разрешают. Для пополнения счета предлагается перевести деньги на карту частного лица, а результаты инвестиций доводятся до клиентов через переписку или разговоры по телефону.

Нелегальный оператор инвестиционной платформы — компания, которая собирает средства под предлогом предоставления услуг по помощи в инвестировании с использованием специализированной информационной системы, но не имеющая разрешения от Банка России на такую деятельность.

Нелегальная деятельность на страховом рынке — это деятельность компании или частного лица в области страхования без лицензии на оказание услуг по страхованию, перестрахованию, взаимному страхованию или посреднической деятельности в качестве страхового брокера. Это также может относиться к страховым агентам, не имеющим заключенного гражданско-правового договора с страховщиком [3].

Разработка мер по предотвращению и борьбе с нелегальной деятельностью на финансовом рынке является важным аспектом обеспечения его стабильности и надежности. Основные направления совершенствования механизма противодействия нелегальной деятельности должна осуществляться по следующим направлениям:

1. Строгое соблюдение законодательства. Необходимо чтобы все без исключения участники финансового рынка строго соблюдали законы и нормативные акты, для предупреждения незаконной деятельности.

2. Стимулирование финансовых институтов к поддержанию высокого уровня прозрачности отчетности также поможет в предотвращении незаконной деятельности.

3. Обеспечение тесного взаимодействия между финансовыми институтами, правоохранительными органами и регулятором для обмена информацией и совместных действий по предотвращению финансовых преступлений.

4. Использование передовых технологий, таких как блокчейн и аналитика данных, что может помочь в обнаружении нелегальных финансовых операций и их предотвращении [5, С.168].

Реализация рекомендаций будет способствовать более эффективной борьбе с нелегальной деятельностью на финансовом рынке и повышению его безопасности.

Таким образом, для борьбы с незаконной деятельностью на финансовом рынке необходимо применять комплекс мер, включающих в себя: совершенствование законодательства, усиление контроля со стороны регуляторных органов, повышение финансовой грамотности участников рынка, обеспечение прозрачности операций и применение современных технологий для выявления и предотвращения преступных действий. Только так можно обеспечить стабильность и безопасность финансовой системы, и защитить интересы инвесторов и потребителей.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ (ред. от 11.03.2024)
2. Банк России – URL: <https://cbr.ru/>.
3. Русанов Г.А. Экономические преступления: учебное пособие для вузов. – М.: Юрайт, 2021. – 224 с.
4. Структура подозрительных операций и секторы экономики, формировавшие спрос на теневые финансовые услуги. – URL: https://www.cbr.ru/analytics/podft/resist_sub/2022/
5. Аксенова Н.И., Костяева Е.В. Цифровизация отечественного страхового рынка: реалии, тренды, проблемы. – DOI 10.38097/AFA.2021.47.75.055. // Аудит и финансовый анализ. – 2021. – № 2. – С. 167–173.

**Кучерявый Алексей Викторович,
Саврадым Виктория Михайловна,**

к.э.н., доцент,
Севастопольский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова

ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ В СССР

***Аннотация.** В статье представлен анализ преобразования государственных ценных бумаг в Советском Союзе. Авторами описаны основные виды ценных бумаг, распространяемые в СССР (облигации, векселя, чеки, сберегательные сертификаты), а также главные политические и экономические мотивы, побудившие государство прибегнуть к выпуску этих ценных бумаг.*

***Ключевые слова:** рынок ценных бумаг, СССР, облигации, государственные займы, выигрыши, векселя, чеки, сберегательные сертификаты.*

***Abstract.** The paper presents the analysis of the transformations of government securities in the Soviet Union. The authors describe the main types of securities that were distributed in the USSR (bonds, promissory notes, checks, savings certificates), as well as the main political and economic motives that prompted the state to resort to issuing these securities.*

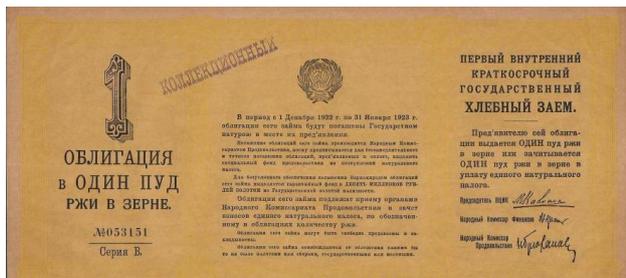
***Keywords:** securities market, USSR, bonds, state loans, lottery bonds, promissory notes, checks, savings certificates.*

История государственных ценных бумаг в Советском Союзе представляет собой сложный и многогранный процесс, который отражает политические и экономические реалии того времени. Советский Союз, будучи страной с централизованной плановой экономикой, использовал государственные ценные бумаги как инструмент для мобилизации финансовых ресурсов, поддержания социальной стабильности и решения ключевых экономических задач. Выпуск облигаций, векселей, чеков и сберегательных сертификатов не только способствовал привлечению средств от населения и предприятий, но и выполнял важную роль в реализации государственных планов и программ.

После событий октября 1917 года, Декретом Совета Народных Комиссаров РСФСР от 29 декабря того же года было запрещено проведение операций с ценными бумагами на всей территории страны. Облигации внутренних и внешних государственных займов были аннулированы. В то же время, процесс национализации привел к ликвидации акционерных обществ, а их акции и облигации утратили свою юридическую силу. Этот процесс также привёл к выводу корпоративных ценных бумаг из обращения[1].

Декрет Совета Народных Комиссаров РСФСР от 18 апреля 1918 года «О регистрации акций, облигаций и прочих процентных бумаг» стал важным шагом в процессе национализации финансовой системы и контроля за финансовыми инструментами в первые годы советской власти. Этот декрет отражал стремление большевиков установить полный контроль над экономикой и финансами страны, что было необходимо для реализации социалистической модели хозяйства. Этот шаг позволил установить контроль над финансовыми активами, которые могли быть использованы для противодействия советской власти. Декрет также способствовал усилению государственной монополии на финансовые операции и мобилизации ресурсов для нужд молодой Советской республики.

Применение ценных бумаг в качестве суррогатных форм денежных знаков в годы революции и Гражданской войны, начиная с рубежа 1917–1918 годов, было явлением широко распространённым, в том числе на муниципальном уровне (Барнаул, Красноярск) [9]. Более полноценное возобновление функционирования рынка ценных бумаг в стране наступило в период внедрения новой экономической политики (нэпа). В 1922–1923 гг. была восстановлена процедура государственных заимствований на внутреннем рынке с проведением уникальной эмиссии облигаций, известных как «хлебные займы». Эта эмиссия включала первый и второй хлебные займы, а также сахарный заём (рис. 1)[2, 8].



а) – Облигация Первого хлебного займа в 1 пуд ржи в зерне, 1922

б) – Облигация Второго хлебного займа в 2 пуда ржи в зерне, 1923



в) – Облигация Сахарного займа в 25 пудов сахара-рафинада, 1923

Рисунок 1 – Облигации продуктовых займов

Характер этих облигаций был краткосрочным, они имели срок обращения не более года, и им была присуща сезонность. Бумаги были номинированы в пудах ржи и сахара соответственно, их можно было приобрести за деньги, а погашать как натурой, так и деньгами, в зависимости от предпочтений держателей. Максимальный номинал хлебных облигаций, например, составлял 100 и 10 пудов ржи для первого и второго займов соответственно. Эти облигации принимались в уплату налогов в виде натуральных продуктов и представляли собой привлекательный вариант для граждан, особенно занятых в сельском хозяйстве [2].

После проведения денежной реформы в 1922-1924 гг. и установления стабильности в денежном обращении, начался выпуск займов в денежном исчислении. Государственные облигации этого периода в Советском Союзе выходили не только с фиксированным процентом, но и с возможностью «выигрыша»: помимо выплаты процентов, покупатели имели шанс получить крупные выигрыши, информация о которых публиковалась в центральной печати. Первый в СССР выпуск долгосрочного займа состоялся в 1922 году и именовался в обиходе золотым займом (рис. 2)[2, 4].



Рисунок 2 – Облигация Государственного 6% выигрышного («золотого») займа на капитал в 25 рублей золотом, 1923

Период его обращения превышал 11 лет, а продажа облигаций, выплата доходов, в том числе выигрышей, осуществлялись в рублях по курсу, привязанному к золоту. Заём отличался широким спектром преимуществ для владельцев, в частности, освобождением доходов от налогов, ежегодными тиражами выигрышей, возможностью залога облигаций и др.

Нэп открыл дорогу развитию других элементов рынка ценных бумаг. Восстанавливается вексельное обращение и акционирование. Вексельное обращение регулировалось «Положением о векселях» 1922 г. При разработке векселей за основу был взят Российский вексельный устав 1902 года. В начале 1926 г. Народным комиссариатом финансов была принята Инструкция учреждения Государственного банка по операциям учета векселей и специальным текущим счетам, обеспеченным векселями. Появились и акционерные общества. Они стали создаваться в 1920-х годах и представляли тогда одну из форм управления промышленностью, торговлей и банками. Всё это привело к формированию бирж [1, 3].

Определённое время в структуре биржевого оборота преобладали валютные операции, однако вскоре сделки с ценными бумагами стали доминировать на вторичном рынке. Главными участниками биржевой торговли выступали кредитные учреждения (более 60% оборота), а также госпредприятия и хозяйственные органы (около 30%). Операции физических лиц занимали порядка 9% оборота, а остальное приходилось на акционерные, кооперативные и общественные организации[1].

С начала 1930-х годов принудительное внедрение облигаций стало широко распространённой практикой. Несмотря на декларируемую добровольность, избежать участия в займе стало фактически невозможным. В ряде сельсоветов разрабатывались планы по принудительному взысканию денежных сумм. На домах неплатежеспособных заемщиков размещались плакаты с лозунгами, предостерегающими общественность, такие как «Здесь заражено!» и «Опасно!». В ходе собраний таких граждан организовывались чёрные скамьи, окруженные гробами. Лозунг «Ни одного трудящегося без займа!» практически полностью осуществлялся на практике. Трудящиеся обязаны были предоставлять государству заём в размере своей месячной заработной платы, а члены ВКП(б) – в размере двухмесячной[7].

В 1927 году началось внедрение системы распространения займов по подписке среди трудовых коллективов, что фактически привело к принудительному участию в этом процессе. Работники всех государственных организаций и предприятий вынуждены были тратить примерно 6-7% своей годовой заработной платы на приобретение облигаций. Кроме того, с 1927 года государственные предприятия обязаны были направлять все свои запасные и резервные средства в государственные ценные бумаги (ГЦБ). Кооперативы и акционерные общества должны были вкладывать 60% своих резервных средств в ГЦБ. Структура облигаций государственных займов по срокам также претерпела изменения: более 94% составили долгосрочные облигации[4, 7].

В связи с «укреплением» планового управления экономикой в 1930 году были закрыты фондовые отделы бирж, а операции с ценными бумагами проводились по официальному курсу, не учитывая реального состояния рынка. Обращение облигаций, включая их покупку, продажу и залог, было полностью запрещено. В результате ликвидность облигаций была серьезно ограничена, обеспечивалась долгосрочность хранения облигаций у их держателей. С учетом огосударствления экономики правительство приняло решение запретить государственным учреждениям, акционерным обществам и кооперативным предприятиям иметь облигации займов [4].

В течение последующих 11 лет правительство проводило реформу в области государственного кредита, заключающуюся в унификации облигаций государственных займов через их реструктуризацию. Был выпущен ряд новых займов, предназначенных для обмена облигаций ранее выпущенных займов. Процесс конверсии привел к стандартизации всех займов, устанавливая для них единый срок в двадцать лет. Погашение этих займов было отложено на период от 10 до 19 лет, с существенным снижением их доходности с 8-10% до

3-4% годовых. Также был замедлен оборот векселей: несмотря на введение в 1937 году Положения о простом и переводном векселе, они использовались лишь в экономических и кредитных отношениях с другими капиталистическими странами. Внутри страны обращение векселей фактически прекратилось несколькими годами ранее из-за перехода к прямому целевому банковскому кредитованию[1].

Великая Отечественная Война потребовала значительных финансовых ресурсов, и государственные займы стали одним из ключевых источников средств для покрытия военных расходов. В период с 1942 по 1945 год было выпущено четыре «военных займа» на общую сумму 72 миллиарда рублей с сроком в 20 лет и процентной ставкой 4% годовых (рис. 3).



Рисунок 3 – Облигации военных займов СССР 1942-1945 гг.

Эти займы составляли 10% общих доходов бюджета. После окончания войны, в ходе денежной реформы 1947 года произошла частичная переоценка некоторых видов государственных облигаций[1, 7].

С 1946 по 1957 годы было выпущено пять займов, предназначенных для восстановления и развития народного хозяйства СССР, а также семь займов, ориентированных на развитие народного хозяйства и выпущенных в период с 1951 по 1957 год. Каждый из этих займов имел срок в 20 лет, и выплата дохода осуществлялась исключительно в форме выигрышей (рис. 4).



Рисунок 4 – Облигация государственного займа восстановления и развития народного хозяйства СССР на сумму 100 рублей, 1946

Кроме того, в 1947 году были выпущены ещё два займа сроком на 25 лет: внутренний выигрышный и 4%-й[1, 4].

В будущем возникла ситуация, при которой расходы на обслуживание государственных займов превышали доходы от размещения новых облигаций. К 1956 году объём государственного долга по облигациям превысил 250 миллиардов рублей, что

составляло почти половину доходов бюджета СССР. 19 апреля 1957 года ЦК КПСС и Совет министров СССР приняли постановление «О государственных займах, размещаемых по подписке среди трудящихся Советского Союза», которое фактически заморозило все выплаты и выигрыши по ранее выпущенным облигациям. При этом власти утверждали, что это решение было вызвано требованиями трудовых коллективов. Это фактически привело к дефолту по государственным облигациям. Впоследствии в СССР было выпущено всего два государственных займа: в 1966 и 1982 годах. Часть старых советских облигаций начали погашать в 1971 году, но после распада СССР все выплаты по ним окончательно прекратились, за исключением займа 1982 года, который выкупался до 2013 года (рис. 5).



Рисунок 5 – Облигация государственного внутреннего выигрышного займа на сумму 50 рублей, 1982

Всё же, после 1957 года существовали и другие виды ценных бумаг. Интерес представляют Чеки Внешторгбанка и Внешпосылторга, существовавшие с 1964 по 1988 год. В 1976 году были введены универсальные чеки «Внешпосылторга» без разделения их на различные валюты зарубежных стран. Были выпущены чеки различных номиналов, включая 1, 2, 5, 10, 25 и 50 копеек, а также чеки с номиналами 1, 3, 5, 10, 20, 50, 100, 250 и 500 рублей. Этот шаг стал одним из первых в направлении внедрения конвертируемой валюты (рис. 6).



Рисунок 6 – Разменный чек Внешпосылторга на получение товаров на сумму в 1 копейку, 1976

Чеки Внешпосылторга были использованы для выплаты зарплаты советским гражданам, работавшим за границей. Это, главным образом, включало в себя специалистов, трудившихся по строительным контрактам СССР, тех, кто заключал контракты с иностранными государственными и частными организациями (например, преподавателей, врачей, военных советников), а также моряков, получавших чеки Внешторгбанка. Они также использовались для выплаты зарплаты рядовым работникам посольств и другим лицам внутри СССР, получавшим гонорары или валютные переводы. Основная цель введения сертификатов, а затем чеков ВПТ, заключалась в стремлении Советского государства ограничить валютные расходы по выплате зарплаты граждан, работавших за границей. По закону чеки можно было отоваривать исключительно в специализированных магазинах – «Берёзках»[5].

Для предотвращения кражи личных денег советским специалистам, выезжающим за границу, выдавались дорожные чеки различных номиналов: 5, 10, 20, 50 и 100 рублей. До 1967 года эти чеки выпускал Госбанк СССР, а после этой даты – Банк для внешней торговли. Они представляли собой как чеки в рублях, так и в английских фунтах. Некоторые из чеков могли иметь надпечатки отделений банка (рис. 7).



а) – Образец дорожного чека на сумму 100 рублей, выпуск 1967 года б) Дорожный чек на сумму 50 рублей, выпуск 1987 года

Рисунок 7 – Дорожные чеки Банка для внешней торговли СССР

Банк для Внешней торговли выпускал чеки как для внутреннего, так и для внешнего использования. На тех чеках, которые применялись внутри СССР, делалась отметка: «Оплачивается только на территории СССР». Эти чеки также продавались за границей в обмен на иностранную валюту.

Наконец, в конце 1980-х гг. выпускались сберегательные сертификаты Сбербанка СССР. Сертификаты эмитировались на 10 лет под 4% годовых. Они не облагались государственными налогами, что указывалось на их оборотной стороне (рис. 8). Нынешний Сбербанк до сих пор выкупает у граждан РФ сертификаты Сберегательного банка СССР, которые размещались на территории РФ до 1 января 1992 года. Условия выкупа сертификатов СБ СССР прописаны на соответствующей странице официального сайта Сбербанка [6].



Рисунок 8 – Сертификат Сберегательного банка СССР на 250 рублей, 1988

Подводя итог, стоит отметить, что, несмотря на распространённое убеждение о том, что РЦБ в советское время не функционировал, он продолжал свою деятельность как минимум в виде облигаций государственного займа, чеков и сберегательных сертификатов. Вероятно, он не был таким насыщенным и разнообразным, как нынешний рынок ценных бумаг в России, но он всё же позволял искать пути новых источников дохода путём привлечения средств граждан как добровольного, так и принудительного характера.

Список литературы:

1. Россохин В.В. Исторические аспекты развития российского рынка ценных бумаг – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoricheskie-aspekty-razvitiya-rossiyskogo-rynka-tsennyh-bumag>.
2. Нишатов Н.П. Рынок государственных и муниципальных ценных бумаг – URL: http://elib.fu.ru/fbook/Nishatov_rynok.pdf/download/Nishatov_rynok.pdf
3. В СССР существовали фондовые биржи. Они были не похожи ни на какие другие // РБК, 2019. – URL: <https://quote.rbc.ru/news/article/5ae098a62ae5961b67a1c299>.
4. Государственные облигации для населения в СССР и РФ. Досье // ТАСС, 2017. – URL: <https://tass.ru/info/4209395>.
5. Магазины «Березка»: опыт воплощения мечты о коммунистическом изобилии // Радио Свобода, 2010. – URL: <https://www.svoboda.org/a/1983598.html>.
6. Выкуп ценных бумаг СССР. – URL: <http://www.sberbank.ru/ru/person/investments/vikup>.
7. Финансовая удавка. Добровольные займы в Советском Союзе // Российское Историческое Общество, 2018. – URL: <https://historyrussia.org/tsekh-istorikov/finansovaya-udavka-dobrovolnye-zajmy-v-sssr.html>.
8. Декрет ВЦИК, СНК РСФСР от 22.03.1923 «О втором внутреннем краткосрочном государственном хлебном займе». – URL: <https://e-ecolog.ru/docs/Y33koe0-jADzAS3OTTaRg?ysclid=lslyy1d7c24870445>.
9. Петин Д.И. Облигации городских займов Красноярска и Барнаула 1919 г.: ответное слово на публикацию В. В. Чагина // Петербургский коллекционер. – 2012. – №5. – С. 8-10.

Иллюстративный материал заимствован из общедоступных ресурсов Интернета, не содержащих указаний на авторов этих материалов и каких-либо ограничений для их заимствования.

УДК 65.011

Коробейникова Екатерина Викторовна,

к.э.н., доцент

Хасьянова Диана Лимаровна,

Ткачук Алина Александровна,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЕ: ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ

Аннотация: В статье исследуется взаимосвязь бюджетирования, управления финансами и рисками организации в настоящее время. Выявлены главные преимущества риск-ориентированного бюджетирования. Рассмотрена необходимость изменения организации процесса бюджетирования в компании и сопутствующие этому изменения. Выделены новые требования к бюджетированию, а так же описаны ключевые этапы риск-ориентированного бюджетирования.

Ключевые слова: риск-ориентированное бюджетирование, организация, риски, эффективность, финансы, управление финансовыми рисками.

Abstract: The article examines the relationship between budgeting, financial management and risks of an organization at the present time. The main advantages of risk-based budgeting have been identified. The necessity of changing the organization of the budgeting process in the company and the accompanying changes are considered. New budgeting requirements are highlighted, as well as the key stages of risk-based budgeting are described.

Keywords: risk-based budgeting, organization, risks, efficiency, finance, financial risk management.

Управление финансами является важной составляющей успешной работы любого предприятия. Однако в условиях быстро меняющегося рынка и неопределенной экономической ситуации традиционные методы бюджетирования могут оказаться недостаточно эффективными. В таких условиях риск-ориентированное бюджетирование становится неотъемлемой частью стратегии финансового управления.

Риск-ориентированное бюджетирование – это подход к управлению финансами, основанный на выявлении и анализе рисков, связанных с финансовыми операциями и принятии мер по их минимизации или управлению. Этот подход позволяет предприятию принимать во внимание возможные негативные последствия и принимать меры для их смягчения[3].

В настоящее время риск-ориентированное бюджетирование широко используется в различных отраслях и организациях. Оно стало неотъемлемой частью стратегического планирования и управления рисками, помогая компаниям более эффективно управлять финансовыми рисками и достигать своих финансовых целей.

В современных условиях различные аспекты риск-ориентированного бюджетирования освещаются в работах таких авторов как: Полонской О.П., Хруцкого В.Е., Шевкунова Н.О., Шкилевой И.А. и др. В их работах анализируются: методы оценки рисков, определение бюджета на основе рисков и стратегии по управлению рисками в проектах; специфические риски, с которыми сталкиваются организации, и предлагает новые подходы к управлению бюджетом на основе рисков и т.д.

Важно отметить, что риск-ориентированное бюджетирование динамичный процесс, который продолжает развиваться и совершенствоваться по мере развития финансовых инструментов и технологий. Это помогает организациям быть более гибкими и адаптируемыми к изменениям финансовой среды и достигать устойчивого финансового успеха [2].

Внедрение риск-ориентированного бюджетирования в финансово-хозяйственную деятельность организаций способно создать им значительное дополнительное конкурентное преимущество. Это достигается путем создания более эффективной системы управления финансовыми ресурсами, которая в свою очередь обеспечивает финансовую устойчивость экономического субъекта. Преимущества риск-ориентированного бюджетирования [4]:

1. Идентификация и оценка рисков: При использовании риск-ориентированного бюджетирования организации выявляют и оценивают финансовые риски, в свою очередь влияющие на их бюджет. Это позволяет им делать соответствующие выводы и принимать решения для управления этими рисками.

2. Гибкость и адаптивность: Риск-ориентированное бюджетирование дает возможность организациям стать гибкими и адаптивными к переменам финансовой ситуации. Они могут быстро откликаться на непредвиденные обстоятельства и перераспределять средства исходя из текущих рисков.

3. Улучшение прогнозирования: Благодаря анализу рисков и их влиянию на бюджет, организации могут улучшить свои прогнозы и предсказать возможные финансовые проблемы заранее. Это помогает им предпринимать меры по недопущению проблем и способствует осознанному принятию решений.

4. Эффективное использование ресурсов: Риск-ориентированное бюджетирование позволяет организациям более эффективно использовать свои ресурсы. Они могут определить, какие проекты или инициативы имеют наибольший потенциал для роста и прибыли, и сконцентрировать свои ресурсы на них.

5. Улучшение прозрачности: Риск-ориентированное бюджетирование способствует более прозрачному управлению финансами. Оно помогает организациям понимать, как следует рассматривать риски, которые они принимают и как планируют ими управлять. По всей вероятности это полезно для потенциальных партнеров, таких как стейкхолдеры и инвесторы.

Преимущества риск-ориентированного бюджетирования заключаются в том, что оно помогает организации более эффективно управлять и прогнозировать свои финансовые риски.

Внедрение риск-ориентированного бюджетирования требует надлежащей оценки рисков и разработки стратегии управления ими [6].

Каждая организация должна адаптировать этот подход к своим уникальным потребностям и целям.

Необходимость изменения организации процесса бюджетирования в компании, заключающаяся в сопряжении бюджетирования и управления рисками в организации, предполагает [5]:

- построение бюджетирования на базе усовершенствованной ERP-системы (системы планирования ресурсов предприятия). В этих целях представляется целесообразным изменение информационных потоков для бюджетирования за счет включения и расширения информационных потоков данных из службы, занимающейся управлением финансовыми рисками организации;

- оценку стоимости управления каждым из отобранных (возможных) методов управления по каждому финансовому риску организации. Т.е. оценив все свои финансовые риски, организация принимает решение о том, какие риски принимать, а какие отвергнуть. Затем организация выбирает методы управления для каждого принятого и управляемого финансового риска. Разработав перечень всех возможных методов управления финансовыми рисками, организация производит оценку стоимости их управления;

- отражение стоимости управления выбранным методом (методами) управления по каждому риску организации в самостоятельном бюджете, либо отдельной статьей в существующих операционных бюджетах организации;

- обоснование выбора метода или сочетания методов управления отобранными ранее рисками. Следует отметить, что выбор метода управления финансовыми рисками не всегда сводится к минимизации затрат на управление рисками. Выбор метода управления рисками должен сводиться к оптимизации соотношения возможных доходов организации и затрат, связанных с управлением финансовыми рисками организации;

- изменение процесса бюджетирования в части включения в него мероприятий по управлению рисками, в том числе финансовыми рисками организации;

- отражение в соответствующих статьях существующих бюджетов или в самостоятельном бюджете по управлению финансовыми рисками организации: величины оцененных принимаемых на себя финансовых рисков (на момент составления бюджета);

- оценки стоимости управления финансовыми рисками организации каждым из возможных методов для каждого из рисков; стоимости управления выбранным методом (методами) по всем финансовым рискам организации;

- если в процессе исполнения бюджета организации выявляются новые финансовые риски, то уже составленный бюджет необходимо откорректировать по тому же алгоритму;

- изменение документооборота в организации, за счет консолидации и трансформации информационных потоков в организации через бюджетирование.

Ключевые этапы риск-ориентированного бюджетирования включают в себя следующие шаги:

1. Идентификация рисков: Первым этапом является идентификация потенциальных финансовых рисков, которые могут повлиять на бюджет организации. Это могут быть внешние факторы, такие как экономические изменения, изменения в законодательстве или конкурентная среда, а также внутренние факторы, такие как операционные риски или непредвиденные расходы.

2. Оценка рисков: После идентификации рисков следующий этап – их оценка. Оценка рисков включает определение вероятности возникновения каждого риска и его потенциального влияния на бюджет организации. Это может включать количественные

оценки, такие как расчеты потенциальных финансовых потерь, и качественные оценки, основанные на опыте и экспертизе.

3. Планирование мер управления рисками: При стратегическом планировании мер управления рисками, организация принимает на себя задачу разработки стратегии управления всеми идентифицированными рисками. Это включает в себя меры предотвращения, контроля и снижения этих рисков. Например, организация может принять решение о приобретении страховки для защиты от непредвиденных событий или разработать аварийный план восстановления для обеспечения готовности к чрезвычайным ситуациям.

4. Включение рисков в бюджет: Является неотъемлемой частью процесса планирования и управления финансовыми ресурсами организации. На данном этапе, потенциальные риски, которые могут повлиять на финансовое положение организации, внимательно анализируются и интегрируются в бюджетные планы. Организация тщательно оценивает возможные финансовые последствия рисков и включает их в свои планы расходов и доходов. Для обеспечения финансовой устойчивости и готовности к потенциальным трудностям, организация может создавать специальные резервные фонды, которые будут использоваться в случае необходимости. Это позволяет смягчить негативные последствия возможных рисков и поддержать финансовую устойчивость организации.

Кроме того, на этом этапе возможно увеличение бюджетных ставок для учета возможных рисков. Дополнительный финансовый запас может быть выделен на случай, если риски реализуются, и потребуются дополнительное финансирование. Это дает организации дополнительные ресурсы и гибкость для реагирования на любые непредвиденные обстоятельства и снижения возможного негативного влияния рисков на ее деятельность.

5. Мониторинг и анализ рисков: После включения возможных рисков в бюджет, организация непрерывно осуществляет их мониторинг и анализ на протяжении всего периода бюджетирования. Это позволяет отслеживать реализацию рисков и определить их влияние на финансовые показатели.

При проведении мониторинга и анализа рисков организация активно наблюдает за прогрессом и учетом рисков, чтобы своевременно принимать необходимые корректирующие меры. В случае выявления потенциальных проблем или отклонений от запланированных показателей, организация может вносить изменения в бюджет, чтобы минимизировать негативное влияние рисков на финансовые результаты.

6. Отчетность и коммуникация: В рамках этого этапа организация предоставляет отчеты о выполнении бюджета и оценке рисков заинтересованным сторонам, таким как руководство, акционеры или инвесторы. Это позволяет обеспечить прозрачность и доверие к финансовому состоянию организации. Регулярная отчетность служит средством связи между руководством и заинтересованными сторонами, позволяя им получать информацию о текущей ситуации в организации и принимать обоснованные решения на основе этой информации. Кроме того, коммуникация с акционерами и инвесторами помогает установить долгосрочные партнерские отношения и привлечь инвестиции, что является важным аспектом успешного функционирования организации. В целом, отчетность и коммуникация по вопросам рисков и их управления являются неотъемлемой частью эффективной работы организации, обеспечивая ее финансовую устойчивость и развитие.

Каждый хозяйствующий субъект при внедрении риск-ориентированного бюджетирования должен учитывать ряд факторов, которые будут определять цели и задачи, влиять на последовательность и количество этапов реализации данного проекта, а также прочих особенностей и финансовых ограничений.

В заключение можно подчеркнуть, что риск-ориентированное бюджетирование является неотъемлемой частью эффективного финансового управления. Такой подход позволяет предприятию адаптироваться к меняющимся условиям и принимать взвешенные решения с учетом возможных рисков. В современном бизнесе, где неопределенность становится все более распространенной, составление бюджета с учетом рисков становится ключевым фактором успеха.

Список литературы:

1. Вяткин В.Н., Гамза В.А., Маевский Ф.В. Риск-менеджмент: учебник – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 365 с.
2. Полонская О.П. Методика стратегического бюджетирования денежных потоков как элемент внутреннего контроля // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – № 30(4). – С. 243-248. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-strategicheskogo-byudzhetrovaniya-denezhnyh-potokov-kak-element-vnutrennego-kontrolya/viewer>.
3. Управление финансовыми рисками: учебник и практикум для вузов / И.П. Хоминич [и др.]; под редакцией И.П. Хоминич. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 569 с.
4. Хруцкий В.Е., Хруцкий Р.В. Внутрифирменное бюджетирование. Теория и практика: учебник – 4-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 572 с.
5. Шевкунов Н.О. Внедрение риск-ориентированного бюджетирования с целью обеспечения экономической безопасности предприятия // Конституция Российской Федерации как гарант прав и свобод человека и гражданина: материалы IV Всероссийской национальной научно-практической конференции, Ростов-на-Дону, 10–11 декабря 2021 года. – Ростов-на-Дону: Ростовский государственный университет путей сообщения, 2022. – С. 258 – 263. – URL: <https://elibrary.ru/fblmrz>.
6. Шкилева И.А. Риск-ориентированный бюджет как вызов для текущего бюджета компании // Управление финансовыми рисками. – 2023. – № 3. – С. 226–237.

УДК 657.6

**Горбатюк Екатерина Николаевна,
Жарикова Ольга Александровна,**

к.э.н., доцент,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

РАСЧЁТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕРКА НАПРАВЛЕНИЙ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ

***Аннотация:** В статье рассмотрены направления проверки финансовых результатов в организации, предложен тест аудиторской проверки расчетов финансовых результатов для улучшения системы внутреннего контроля финансовых результатов разработаны этапы ее оценки.*

***Ключевые слова:** Финансовые результаты, направления формирования финансовых результатов, проверка финансовых результатов, аудит.*

***Abstract:** The article discusses the directions for checking financial results in an organization, proposes a test for auditing calculations of financial results, and develops stages for its assessment to improve the system of internal control of financial results.*

***Keywords:** Financial results, directions of financial results formation, checking financial results, audit.*

Финансовый результат является важным показателем, который помогает оценить финансовое состояние и эффективность деятельности компании. Он позволяет инвесторам, кредиторам, руководству компании и другим заинтересованным сторонам оценить финансовое положение, прибыльность и устойчивость компании и, следовательно, требует проверки достоверности.

Анализ последних исследований и публикаций, таких авторов, как Агапова Т.Н., Аветисян А.С., Воронина М.В., Жарикова О.А. и др. на предмет расчёта финансовых результатов и проверки направлений их формирования позволяет сделать выводы, что, несмотря на изученность подходов, существует множество проблем в осуществлении контроля, выявлении нарушений и анализе рисков и требует дальнейшей выработки подходов и предложений по усовершенствованию системы контроля и эффективной проверки финансовых результатов.

Цель статьи – исследование финансовых результатов в организации и проверка направлений их формирования.

Финансовые результаты организации представляют собой совокупность показателей, которые отражают ее финансовое положение и производительность. Основные виды финансовых результатов – это доходы и расходы, прибыль, убытки, рентабельность, изменение капитала, денежные потоки. Итоговым результатом при расчете бухгалтерской прибыли является нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – «расчетная величина, которую определяют в конце отчетного года» [4].

Финансовый результат — это «прирост или уменьшение капитала организации в процессе финансово-хозяйственной деятельности за отчетный период, которые выражаются в форме общей прибыли или убытка» [2].

Аветисян, А. С. отмечает, что одной из главных задач деятельности организации является получение прибыли. Однако не всегда финансовый результат работы является положительным. Положительный результат называют прибылью предприятия, когда доходы превышают расходы. Убыток появляется в ситуации, когда доходы не перекрывают расходы [1].

Формирование прибыли является важным аспектом деятельности организации.

Организации могут исследовать различные финансовые инструменты и стратегии для увеличения доходности и снижения финансовых рисков.

К направлениям формирования прибыли относят расчет прибыли:

- 1) от основной деятельности, финансовой и инвестиционной деятельности (в виде дохода от инвестирования средств компании или финансовых операций, таких как проценты от займов или дивиденды от инвестиций в другие компании);
- 2) от чрезвычайной деятельности (временный и специфический источник прибыли или убытков для организации: непредвиденные факторы, как продажа активов компании в результате форс-мажорных обстоятельств, компенсация по страховым случаям, реструктуризация или получение субсидий или штрафов от государства, стихийные бедствия и др.).

Рассмотрим каковы особенности проверки расчета финансового результата по данным направлениям.

Так, основная деятельность является основой для формирования прибыли, финансовая и инвестиционная деятельность могут приносить дополнительные источники доходов, а чрезвычайная деятельность может быть временным и специфическим источником прибыли или убытков [3].

При этом отметим, что проверки делят на такие виды, как аудит (анализ и оценка финансовой отчетности компании, проверка правильности и достоверности информации в отчетности, а также ее соответствие применимым стандартам бухгалтерского учета и законодательству) налоговая проверка (проверка правильности учета доходов и расходов, представленных в налоговых декларациях компании, анализ корректности классификации и учета доходов и расходов, согласно применяемым налоговым стандартам), внутренняя проверка (контроль) (оценка эффективности внутреннего контроля и управления рисками

внутри организации, эффективности контрольных механизмов и деятельности по управлению рисками).

Более подробно рассмотрим такой вид проверки, как аудит, для подтверждения корректности бухгалтерского учёта, повышения прозрачности, управления рисками или удовлетворения требований заинтересованных сторон, таких как инвесторы или кредиторы.

По объекту проверки, аудит подразделяется на внутренний (инструмент управленческого контроля) и внешний (проводимый независимым аудитором или аудиторской организацией).

Как внутренний, так и внешний аудит осуществляется с целью подтверждения достоверности финансовой отчётности, соответствия нормативным требованиям и правильности отражения финансового положения и результативности организации.

Проверка счетов, субсчетов и документов является важной частью аудиторской работы, которая позволяет убедиться в достоверности и корректности финансовой информации организации [5]. Для проведения такой проверки аудиторы используют различные методы и процедуры: анализ (детальное изучение финансовой информации, операционных данных и других документов), подтверждение (получение информации от сторонних лиц), сопоставление (сравнение с внешними источниками или предыдущими данными), внутренний контроль (оценка внутренних контрольных систем и процессов компании), тестирование выборки.

Следовательно, проверка осуществляется с целью выражения мнения на предмет соответствия информации фактическим данным и стандартам бухгалтерского учета, для достижения основной цели – оценки эффективности расходования средств организации и выявления рисков.

В ходе проверки аудиторы могут использовать метод тестирования выборки, применяемый для изучения определенной выборки транзакций, операций или данных.

В частности, аудитор может провести тест проверки расчетов финансовых результатов, подготовив аудиторский тест, так, например, фрагмент теста представлен в таблице.

Таблица — Тест аудиторской проверки расчетов финансовых результатов
(разработано авторами)

№ п/п	Вопрос	Ответ			Примечание
		Да	Нет	Нет ответа	
1.	Соответствует ли учетная политика деятельности организации?	✓			
2.	В полном объеме раскрыты в финансовой отчётности основные положения учётной политики?		✓		неопределенность в применимости допущения непрерывности деятельности
3.	Обеспечено ли в финансовой отчетности надлежащее раскрытие информации?	✓			
4.	Имеются ли существенные отклонения прибыли от основного вида деятельности?		✓		
5.	Имеются ли существенные отклонения прибыли от финансовой деятельности?		✓		
6.	Имеются ли существенные отклонения прибыли от инвестиционной деятельности?		✓		
7.	Имеются ли существенные отклонения прибыли от чрезвычайной деятельности?		✓		

Для улучшения системы внутреннего контроля финансовых результатов организация может использовать оценку системы внутреннего контроля, которая, например, будет включать в себя:

1. Проведение оценки эффективности средств контроля, с целью выявления и устранения недостатков системы внутреннего контроля.
2. Создание службы внутреннего аудита организации, определение её функций.
3. Контроль источников информации, используемых для оценки системы внутреннего контроля организации.
4. Автоматизация и использование систем управления рисками, таких как программное обеспечение для управления рисками и системы контроля доступа, чтобы обеспечить эффективность и надежность контрольных механизмов.
5. Использование программ контроля ключевых показателей (KPI), которые позволяют отслеживать и измерять производительность, риски и соответствие.
6. Применение готовых ИТ-решений по автоматизации системы внутреннего контроля с использованием различного программного обеспечения, например, ИТ-Аудит, AuditModern, VKGRC и др.

Выводы. Финансовый результат организации является важным показателем, который помогает оценить финансовое состояние и эффективность деятельности компании, следовательно, необходима проверка достоверности учёта.

Направления проверки финансовых результатов в организации включают: проверку соответствия положений формирования прибыли учетной политики, проверку расчета прибыли от всех видов деятельности (основной и чрезвычайной), выявление существенных отклонений в ходе аудита финансовых результатов, проверку системы внутреннего контроля.

Тест аудиторской проверки расчетов финансовых результатов позволит детализировать проверку прибыли или убытков по основной и чрезвычайной деятельности. Внутренний контроль важен, поскольку предотвращает ошибки и несоответствия в учёте, помогает идентифицировать и управлять рисками, обеспечивает прозрачность в бизнес-процессах, повышает эффективность финансово-хозяйственной деятельности, повышает доверие инвесторов, кредиторов и заинтересованных сторон. При этом для оценки системы внутреннего контроля финансовых результатов предложен контроль источников информации, автоматизация и использование систем управления рисками, использование программ ключевых показателей, применение готовых ИТ-решений.

Список литературы:

1. Аветисян А.С. Финансовый учет и отчетность: учебно-практическое пособие: / под ред. Е.В. Чипуренко; Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. – М.: Дело, 2021. – 347 с.
2. Финансово-экономический анализ: учебник / Т.Н. Агапова, В.И. Абрамов, Н.М. Бобошко [и др.]; под науч. ред. В.С. Осипова; под общ. ред. Н.Д. Эриашвили. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2023. – 336 с.
3. Воронина М.В. Финансовый менеджмент: учебник. – 3-е изд., стер. – М.: Дашков и К, 2022. – 384 с.
4. Жарикова О.А. Бухгалтерский финансовый учет капитала: учебное пособие. – М.: Перо, 2022.
5. Международный стандарт аудита 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения». Приказ Минфина России от 27.10.2021 г. № 163н. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_404880.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ИТ-КОМПАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В данной научной статье анализируется актуальность повышения инвестиционной привлекательности ИТ-компаний в Российской Федерации в контексте текущей экономической ситуации. Рассмотрены основные факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность, что имеет решающее значение для развития ИТ-сектора в стране.

Ключевые слова: Инвестиционная привлекательность, ИТ-компании, Российская Федерация, факторы, развитие, экономика.

Abstract: This scientific article analyzes the relevance of increasing the investment attractiveness of IT companies in the Russian Federation in the context of the current economic situation. The main factors influencing investment attractiveness are considered, which is crucial for the development of the IT sector in the country.

Keywords: Investment attractiveness, IT companies, Russian Federation, factors, development, economy.

В современном мире информационных технологий ИТ-компании играют ключевую роль в экономическом развитии различных стран. Российская Федерация не является исключением, и местные ИТ-компании обладают большим потенциалом для роста и развития. В свете меняющейся мировой экономической и политической конъюнктуры актуальность повышения инвестиционной привлекательности ИТ-компаний в России становится все более важной. Достижение этой цели является предпосылкой для привлечения инвестиций, обеспечения конкурентоспособности и стимулирования инноваций в отрасли.

Важность вложения финансовых средств в развитие информационных технологий и ИТ-компаний, в частности, отражается в государственных целях Российской Федерации. Так, согласно, указу Президента Российской Федерации «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года», который был опубликован 21 июля 2020 года, ИТ-сектор экономики России имеет важное значение, что отражается в целях:

- 1) реальный рост инвестиций в основной капитал не менее 70 процентов по сравнению с показателем 2020 года;
- 2) увеличение вложений в отечественные решения в сфере информационных технологий в четыре раза по сравнению с показателем 2019 года [1].

Также приоритет России на информационных технологиях отражается в преференциях и льготах, которые предоставляются ИТ-компаниям. Согласно, постановлению Правительства Российской Федерации от 30.09.2022 года №1729, воспользоваться преференциями и льготами может только компания, которая прошла аккредитацию в МинЦифры России, а также доля выручки от ИТ-деятельности составляет не менее 70%. Преференции и льготы, на которые претендуют ИТ-аккредитованные предприятия представлены на рисунке 1.

Учитывая, важность ИТ-компаний для государства и максимально благоприятные условия для развития, ИТ-компаниям важно быть максимально конкурентоспособными, а также способными привлечь инвестора. Помимо современных условий, способность вызвать интерес у инвестора – важное качество для ИТ-компаний, как и для других компаний, занимающихся другими видами деятельности. Это важно, так как любая производственная деятельность сопровождается финансовыми расходами.

Финансирование производственной деятельности полностью собственными средствами представляется возможным для малого количества компаний. Согласно,

исследованию, проведенному аудиторско-консалтинговой службой Finexpertiza, заемные средства в структуре активов российских средних и крупных компаний составляют не менее 45%. Для привлечения инвестора, как уже отмечалось важно, чтобы предприятие было способно вызвать интерес у инвестора, другими словами – было инвестиционно привлекательно[4].

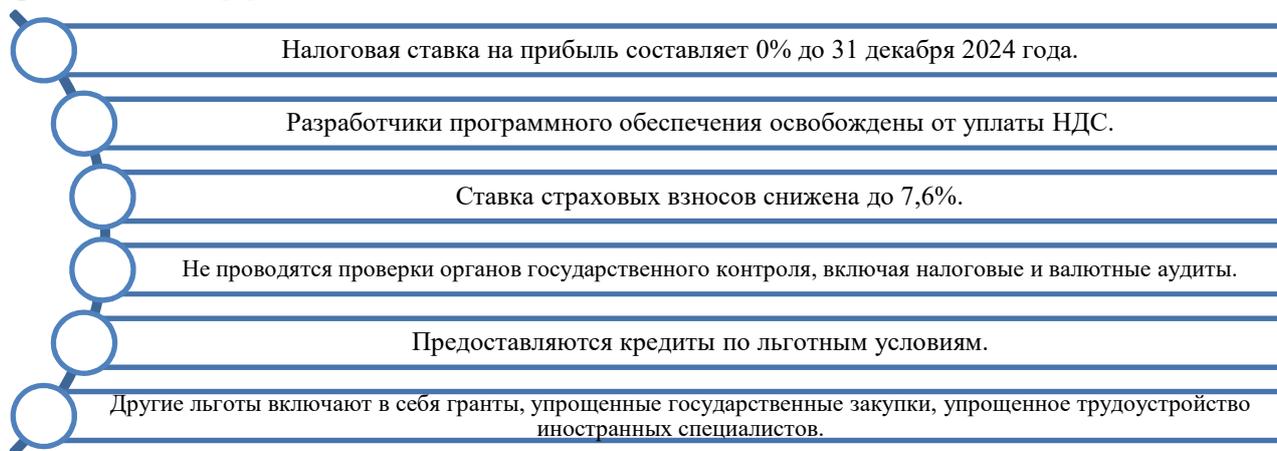


Рисунок 1 – Преференции и льготы, предоставляемые ИТ-компаниям в России

Определение понятия «инвестиционная привлекательность» дает достаточно расплывчатое понимание. Выделяют два подхода к определению данного понятия, которые приведены на рисунке 2.



Рисунок 2 – Подходы к определению понятия «инвестиционная привлекательность»

Финансовый подход основан на комплексе внутренних показателей, которые отражают финансовое состояние предприятия. Именно финансовые результаты деятельности являются главной составляющей оценки инвестиционной привлекательности. При таком подходе, в рамках повышения инвестиционной привлекательности, стоит сделать упор на улучшении финансовых результатов деятельности, так как именно на основе этих данных рассчитываются показатели, на которых основан финансовый подход к определению понятия «инвестиционная привлекательность».

Комплексный подход, в свою очередь, основан на большем количестве факторов, как финансовых, так и нефинансовых. Данный подход, кроме анализа внутренних факторов, включает в себя анализ и внешних факторов. К внешним факторам относятся:

1. Геополитическая ситуация;
2. Конъюнктура отрасли;
3. Уровень конкуренции в отрасли;
4. Государственное регулирование экономики;
5. Налоговые льготы;
6. Капиталоемкость и наукоемкость отрасли;
7. Доступность ресурсов и др.

На финансовые факторы (внутренние) предприятие может оказать влияние в целях повышения уровня инвестиционной привлекательности или улучшения финансового состояния предприятия.

Так как ИТ-отрасль быстро развивается, то она нуждается во внешнем финансировании, для которого в свою очередь необходимо понимать и учитывать факторы,

влияющие на инвестиционную привлекательность компании. Согласно последним исследованиям, ИТ-отрасль является самой быстроразвивающейся за период с 2019 по 2023 годы. %Вклад ИТ-отрасли в ВВП России составляет почти 2%, рост доли ИТ-отрасли в ВВП России по сравнению с 2019 годом составил 48%. Среднегодовой темп роста реализации собственных продуктов и услуг по отношению к 2019 составляет 25,8%[6].

Высокие темпы роста также обуславливаются многочисленными инвестициями в ИТ-компании. Так, среднегодовой темп роста инвестиций в основной капитал ИТ-компаний за период с 2019 по 2023 годы составил 44,8%. Более подробно рост инвестиций в основной капитал проиллюстрирован на рисунке 3.

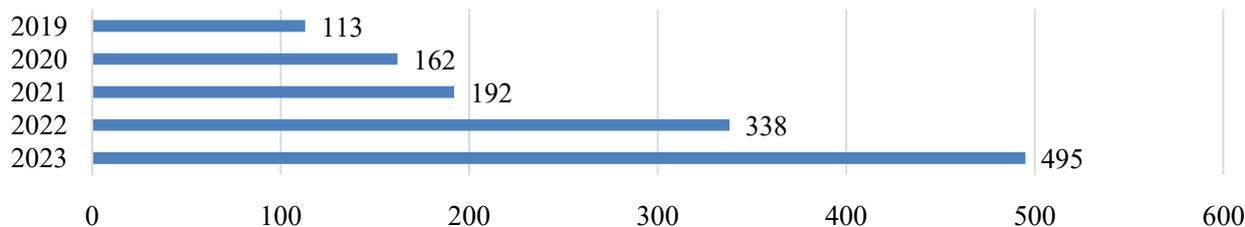


Рисунок 3 - Объем инвестиций в основной капитал за 2019-2023 годы, млрд руб.

С ростом объемов ИТ-рынка России, отрасль информационных технологий будет нуждаться во все больших инвестициях, поэтому предприятиям важно повышать уровень собственной инвестиционной привлекательности.

Повышение инвестиционной привлекательности государства и, как следствие, увеличение объемов инвестиций в ИТ-отрасль, способствуют развитию российских технологий, повышают конкурентоспособность отечественных предприятий на мировом рынке, а также содействуют устойчивому развитию экономики России.

Таким образом, повышение инвестиционной привлекательности отечественных ИТ-компаний является приоритетным направлением деятельности России. Учитывая благоприятные условия, а также текущие темпы роста, в будущем ИТ-отрасль ждет положительные изменения: рост объемов рынка и инвестиций в отрасль, а также другие позитивные факты. Привлечение инвестиций в отечественный ИТ-сектор, стимулирует модернизацию российской экономики, а также укрепляет позиции России на международной арене информационных технологий.

Список литературы:

1. Указ Президента РФ от 07.05.2024 № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_475991/.
2. Указ Президента РФ от 02.03.2022 № 83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_410684/.
3. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 № 39-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/.
4. Заемная часть в активах российского бизнеса сократилась до минимума за 9 лет // Finexpertiza. – URL: <https://finexpertiza.ru/press-service/researches/2022/zaemn-chast-v-akt-ros-biz/>
5. Инвестиционная привлекательность российских компаний и инвестпроектов: оценка и управление: монография / М. А. Федотова, О. В. Лосева, Т. В. Тазихина [и др.] ; под общ. ред. М. А. Федотовой, О. В. Лосевой. – М.: КноРус, 2021. – 255 с.
6. ИТ-отрасль: ключевые показатели развития за 2019–2023 гг. // ИСИЭЗ НИУ ВШЭ. – URL: <https://issek.hse.ru/news/912948511.html>.

СЕКЦИЯ 4.

Развитие финансового контроля, анализа и аудита в современных условиях

УДК 657.1

**Матушкин Иван Сергеевич,
Баранова Инна Владимировна,**
д.э.н., профессор,
Новосибирский государственный технический университет

РАЗВИТИЕ УЧЁТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация.** В статье рассматривается важность учетно-аналитического обеспечения для эффективного управления организацией. Описываются основные принципы применения и развития учетно-аналитического обеспечения, необходимые для принятия обоснованных решений на основе фактических данных. Рассматривается влияние учетно-аналитического обеспечения на эффективность управления, а также приводится пример системы учетно-аналитического обеспечения управления.*

***Ключевые слова:** учетно-аналитическое обеспечение, управление, бухгалтерский учет, информация.*

***Abstract.** The article considers the importance of accounting and analytical support for effective management of the organization. The basic principles of application and development of accounting and analytical support necessary for making informed decisions based on actual data are described. The influence of accounting and analytical support on the effectiveness of management is considered, and an example of accounting and analytical support system of management is given.*

***Keywords:** accounting and analytical support, management, accounting, information.*

Сегодняшние реалии бизнеса требуют от предприятий быстрой адаптации к изменяющимся условиям рынка, конкуренции, технологий и законодательства. В таких условиях управленческая отчетность становится необходимым инструментом для принятия решений, планирования бизнес-процессов, контроля и мониторинга результатов.

Развитие учетно-аналитического обеспечения управления в современных условиях является одним из ключевых аспектов эффективного управления предприятием. С каждым годом все больше компаний осознают важность внедрения современных учетных и аналитических систем, которые помогают принимать обоснованные решения на основе точной и своевременной информации.

В связи с этим актуальными являются вопросы построения систем, которые будут обеспечивать информацией различные управленческие процессы. На текущий момент наиболее детализированной, способной решить большинство задач системой информационной поддержки различных пользователей, является учетная система.

В настоящее время определение «учетно-аналитическое обеспечение управления» рассматриваются многими исследователями. М.А. Вахрушина понимает под учетно-

аналитическим обеспечением управления сбор, обработку и передачу финансовой и нефинансовой информации, используемой менеджерами для планирования и контроля за ходом деятельности вверенных им подразделений, измерения и оценки полученных результатов [1, с.53]. По мнению Ковалева В.В., учётно-аналитическое обеспечение управления – это совокупность информационных ресурсов и способов их организации, необходимых и пригодных для реализации аналитических процедур, обеспечивающих финансовую сторону деятельности компании [3, с.102]. Каверина О.Д. считает, что учётно-аналитическое обеспечение управления – это система информации, исходящая из основы организационной структуры управления — иерархии функций или совокупности бизнес-процессов [2, с. 35].

Основываясь на определениях, представленных выше, было сформулировано авторское определение учётно-аналитического обеспечения управления. Учётно-аналитическое обеспечение управления – это система методов, процедур и технологий, направленных на сбор, обработку, анализ и представление информации о деятельности организации в целях разработки обоснованного управленческого решения.

Одним из ключевых элементов учётно-аналитического обеспечения управления является учет информации, которая не только отражает текущее состояние организации, но и позволяет делать прогнозы и принимать обоснованные решения на основе анализа данных. В современных условиях, когда количество информации растёт экспоненциально, важно иметь эффективные системы сбора, обработки и анализа данных, чтобы быстро реагировать на изменения и принимать решения. Современные компании сталкиваются с огромным потоком данных, которые требуют качественной обработки и анализа. Не имея эффективной системы учёта и анализа эти данные могут быть бесполезными, в следствие чего компания рискует потерять конкурентное преимущество.

С развитием информационных технологий, учётно-аналитическое обеспечение управления становится все более автоматизированным и интегрированным. Современные программные продукты позволяют автоматизировать процессы учёта и анализа данных, упрощая работу бухгалтеров и аналитиков, и уменьшая вероятность ошибок.

За формирование первичной информации в учётно-аналитическом обеспечении отвечает бухгалтерский и управленческий учёт. С помощью этой информации пользователи системы могут получить доступ к исходным данным, которые позволят мониторить временные изменения показателей деятельности на определенную дату или за период времени. Система внутреннего контроля за результатами обработки исходных данных, помогает руководству предприятия принимать грамотные управленческие решения по развитию деятельности предприятия. На рисунке 1 представлена система учётно-аналитического обеспечения управления.

Для повышения качества составляемой отчетности и отчетных показателей, система учётно-аналитического обеспечения управления должна действовать непрерывно, способствуя реализации основных функций управления организацией. Планирование, координация, мотивация, контроль и регулирование представляют собой процесс непрерывных действий, который образует замкнутый цикл управления.

Рассматривая современные условия экономической деятельности, стоит отметить, что на данный момент они являются детерминантами развития учётно-аналитического обеспечения управления. Центральным звеном получения данных, необходимых для проведения анализа в целях формирования управленческих решений, является система бухгалтерского учёта и, основанная на ней, система управленческого учёта.

С точки зрения управления, современная учётная система, используемая в компании, должна учитывать:

- потребность управленческого персонала в учётной информации;
- степень детализации учётной информации;
- концепции оценки активов;
- стратегические цели и избранные стратегии компании.

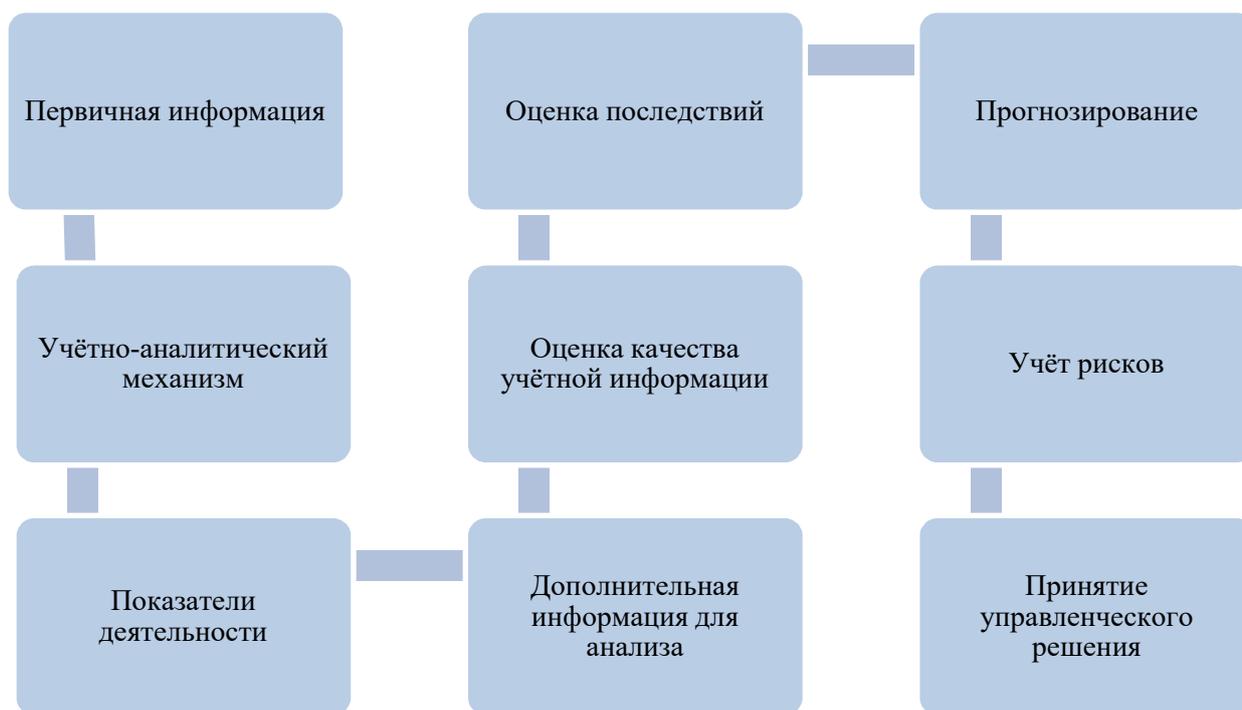


Рисунок 1 – Система учётно-аналитического обеспечения управления

В каждой компании управленческие задачи и цели отличаются, поэтому инструментарий для получения необходимых данных должен быть максимально гибким для удовлетворения пользователей различных отраслей экономики.

Одним из ключевых трендов в развитии учётно-аналитического обеспечения управления является переход к облачным технологиям. Облачные сервисы позволяют хранить и обрабатывать большие объемы данных без дополнительных инвестиций в IT-инфраструктуру, а также обеспечивают доступ к информации из любой точки мира.

Важным элементом развития учётно-аналитического обеспечения управления является развитие аналитических инструментов. Мониторинг финансовых показателей позволяет быстро реагировать на изменения в экономической среде, отслеживать выполнение плановых показателей и реагировать на отклонения. Благодаря современным системам учета, предприятия могут проводить мониторинг в реальном времени, что позволяет оперативно корректировать деятельность компании.

Для построения эффективного учётно-аналитического обеспечения необходимо учитывать, что для различных целей требуется различная информация. В итоге, учётно-аналитическое обеспечение должно обеспечивать выявление слабых мест в деятельности компании в разрезе отдельных сегментов.

Подводя итоги, следует отметить, что в настоящее время, в период непрерывного развития IT-технологий и автоматизации части процессов, происходит постоянное развитие учётных систем, используемых для бухгалтерского и (или) управленческого учёта, в том числе с точки зрения составления данных учётных систем индивидуально под каждую компанию, учитывая её потребности в необходимой информации, функционала и т.д.

Список литературы

1. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет: учебник. – М.: Омега-Л, 2007. – 576 с.
2. Каверина О.Д. Управленческий учет: учебник и практикум для среднего профессионального образования. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 428 с.
3. Ковалев В.В. Курс финансового менеджмента: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2011. – 480 с.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЯ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

***Аннотация:** В статье исследованы теоретические особенности учета основных средств и формирования аналитической информации при производстве винодельческой продукции. Предложены новые субсчета учета.*

***Ключевые слова:** учет, виноделие, основные средства.*

***Abstract:** The article examines the theoretical features of the accounting of fixed assets and the formation of analytical information in the production of wine products. New accounting sub-accounts are proposed.*

***Keywords:** accounting, winemaking, fixed assets.*

Основные средства представляют собой материальные активы, которые принадлежат организации для производства и поставки товаров и услуг или для сдачи в аренду другим лицам или для административных целей. В целом, это может быть любой объект, срок полезного использования которого охватывает несколько отчетных периодов, и его стоимость может увеличить определенный минимальный предел, известный как предел капитализации.

Активы, предназначенные для перепродажи, должны учитываться как запасы, а не как основные средства. Например, организация, которая занимается продажей автомобилей, будет учитывать автомобили для продажи не как основной капитал, а как запасы, тогда как любое транспортное средство, не предназначенное для перепродажи, будет классифицироваться как основной капитал, например грузовые автомобили и автомобили для сотрудников [1].

Предполагается, что основные средства будут использоваться более одного отчетного года, что делает их частью внеоборотных активов организации. Поэтому выгоды от основных средств извлекаются в течение длительного времени.

Первоначальная стоимость актива включает в себя себестоимость, побочные затраты, пошлины, налоги, уплаченные в связи с приобретением, подготовкой объекта, стоимость обработки и доставки актива и т. д. При этом к ней не относятся административные расходы, общие накладные расходы, затраты, которые напрямую не связаны с приведением актива в рабочее состояние.

Существуют различные варианты расчета амортизации, но в основном используется линейный метод, при котором расчетная ликвидационная стоимость вычитается из себестоимости, а остаточная сумма делится на количество оставшихся месяцев в пределах срока полезного использования актива [2].

Это покажет ежемесячную величину, по которой запись (сумма) дебетуется в счет расходов на амортизацию и кредитуется в счет накопленной амортизации. Она объединяется с суммой на счете основных средств, что приводит к уменьшению остатка активов.

По истечении срока полезного использования основных средств они либо продаются, либо сдаются как лом. Запись предназначена для дебетования суммы амортизации со счета накопленной амортизации и кредитования счета основных средств.

Учет основных средств – это процесс капитализации покупной цены, распределения стоимости на срок полезного использования актива посредством амортизации и удаления основного средства из учета после его выбытия.

Стоимость актива первоначально будет отражена как кредит кредиторской задолженности и дебет соответствующего счета основных средств, если финансирование было использовано для приобретения. При расчете общей цены товара допустимо добавлять такие элементы, как стоимость доставки, налог с продаж, затраты на настройку, затраты на оценку и т. д. Конструкции, мебель, приспособления, недвижимость, машины и оборудование, офисная мебель и транспортное оборудование – все это примеры категорий основных средств [3].

Все существенные основные средства должны регулярно проверяться бухгалтером на предмет обесценения. Когда балансовая стоимость актива превышает его недисконтированные будущие денежные потоки, происходит обесценение. В этой ситуации балансовая стоимость актива должна быть скорректирована в сторону уменьшения на разницу, которая отражается как убыток. Если останется какая-либо балансовая стоимость, ее все равно придется амортизировать, хотя, возможно, с гораздо более приемлемой ежемесячной ставкой. В конце срока полезного использования актива возникновение обесценения менее вероятно из-за существенного уменьшения балансовой стоимости, вызванного постоянной амортизацией.

Специфика технологии виноделия предполагает наличие широкого спектра машин, оборудования, а также специфического актива – полей и виноградников.

Виды основных средств в виноделии приведены на рисунке 1.

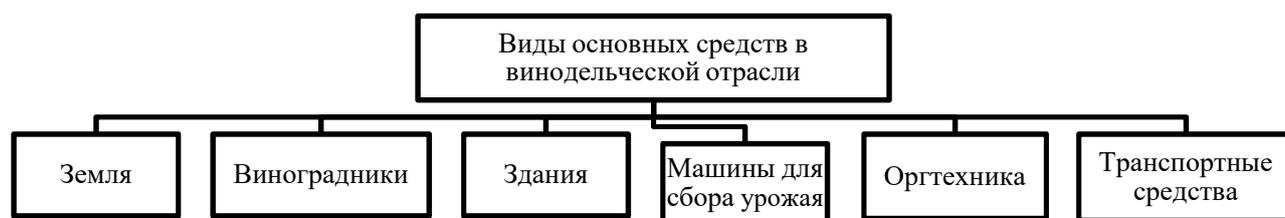


Рисунок 1 – Виды основных средств в сфере виноделия [разработано автором]

Бухгалтерский счет 01 «Основные средства» создан для учета сведений об основных средствах компании. На нем фиксируют их стоимость и движение: покупку, продажу, ввод в эксплуатацию и так далее.

Счет 01 – активный. По дебету счета идет увеличение стоимости основных средств, например, принятие нового оборудования к учету в качестве ОС. По кредиту идет уменьшение стоимости и выбытие ОС, например, продажа [3].

Далее рассмотрим специфику записи бухгалтерских операций (таблица 1):

Таблица 1 – Пример бухгалтерских проводок в рамках технологии виноделия [4]

Дт	Кт	Содержание операции	Сумма операции, руб.
08	60	Отражена покупка виноградников как ОС и сопутствующие затраты	297 500 (357 000 – 59 500) + 50 000 = 347 500
19	60	Отражен входной НДС по основному средству	59 500
68	19	Принят к вычету НДС	59 500
01	09	Приняты к учету (введены в эксплуатацию) виноградники	297 500

Исходя из специфики винодельческой отрасли в бухгалтерском учете предприятия могут быть открыты следующие субсчета:

- виноградники (01.9);
- винодельческое оборудование (01.10);
- винный погреб (01.11);
- автотранспорт (01.12);

– инструменты и оборудование для обработки и розлива (01.13).

Аналитику на 01 счете ведут по каждому отдельному имуществу: зданию, участку, линии или станку. При учете на балансе для каждого объекта составляется инвентарная карточка. В ней указывают:

- наименование имущества;
- модель;
- стоимость;
- инвентарный номер;
- серийный номер;
- качественные характеристики [4].

Жизненный цикл основного средства – это временной интервал от первоначальной покупки до его выбытия, будь-то в результате продажи актива или в связи с завершением срока его полезного использования.

Организациям нужен процесс, гарантирующий, что эти транзакции выявляются по мере их совершения, анализируются для применения соответствующего бухгалтерского учета, проверяются на предмет любых необходимых суждений или допущений, своевременно регистрируются в журнальных записях и, в конечном итоге, точно отражаются в финансовой отчетности. Это предполагает взаимодействие между несколькими отделами.

Группы по недвижимости или закупкам должны уведомить бухгалтерию о покупке основных средств. Управленческий и бухгалтерский персонал, который контролирует финансовую отчетность, должен определить ожидания в отношении политики капитализации, определить срок полезного использования актива и соответствующий метод амортизации. Операционные группы должны уведомлять бухгалтерию о любых существенных изменениях в активе, таких как повреждения или запланированные улучшения.

В рамках специфических документов выделим следующие (рисунок 2):



Рисунок 2 – Специфические документы в сфере учета основных средств винодельческой отрасли [разработано авторами]

Возможно и применение цифровых технологий для автоматизации учета таких, как Striven (облачная платформа планирования ресурсов предприятия (ERP), подходящая для предприятий всех размеров и отраслей). Его можно использовать для широкого спектра бизнес-процессов, включая финансовый учет, контроль запасов, администрирование сотрудников, управление взаимоотношениями с клиентами (CRM) и управление проектами.

Центр компании, интеграция календаря, внутренняя лента новостей с интеграцией с социальными сетями, инструменты динамической обратной связи, триггеры внешних действий, персонализация информационной панели, навигатор ресурсов, настраиваемые отчеты и многое другое – все это часть пакета решений Striven для управления бизнесом. Он также включает инструменты геодезии и бизнес-аналитики для использования в полевых условиях.

Однако Google, Microsoft, Authorize.Net, Yodlee и ShipStation – это лишь некоторые из сервисов, которые могут синхронизироваться со Striven. Striven позволяет пользователям

входить в систему с любого устройства и из любого места. Не нужно тратить время на ожидание обновлений, поскольку они происходят мгновенно. Ежемесячная подписка Striven включает неограниченную поддержку по телефону, чату, электронной почте и онлайн-заявкам по фиксированной цене за пользователя.

MultiviewFinancials– это ведущая система планирования ресурсов предприятия (ERP), которую MultiviewFinancialSoftware создает, продает, внедряет и поддерживает. Кроме того, Multiview обслуживает предприятия всех размеров в Северной Америке, от стартапов до транснациональных конгломератов.

Планирование ресурсов предприятия (ERP) Multiview– это набор финансовых приложений, основанных на традиционных процедурах основного учета. К этой области относят главную книгу, кредиторскую и дебиторскую задолженность, финансовую отчетность, прогнозирование и составление бюджета. Заказы на поставку, управление запасами, рабочий процесс и учет основных средств – это лишь некоторые из финансовых приложений, которые может предложить это программное обеспечение. Открытый интерфейс прикладного программирования (API) позволяет системе интегрироваться со сторонними приложениями и адаптироваться к уже существующим бизнес-процедурам.

Кроме того, взимается единовременная плата за установку и лицензионная плата за каждого отдельного пользователя Multiview. Цены Multiviewвключаютбезлимитное и многоуровневое программное обеспечение, а также техническую поддержку с лицензированием.

Таким образом, основные средства – это имущество предприятия, те его материальные активы, которые принадлежат организации для производства и поставки товаров, работ и услуг или для сдачи в аренду другим лицам, а также для административных целей. Это может быть любой объект, срок полезного использования которого охватывает несколько отчетных периодов. Производство вина требует значительного оборудования, помимо дробилки, бродильных резервуаров или линии розлива. Оборудование включает в себя инфраструктуру и, связанные с технологическим процессом, электрические и сантехнические подключения, встроенные в винодельню. В исследовании определено, что в рамках специфики винодельческой отрасли могут быть определены дополнительные субсчета учета основных средств:

- виноградники (01.9);
- винодельческое оборудование (01.10);
- винный погреб (01.11);
- автотранспорт (01.12);
- инструменты и оборудование для обработки и розлива (01.13).

Список литературы:

1. Зонова А.В., Ливанова Р.В. Применение международных стандартов учета и отчетности для отражения операций по целевому финансированию // Учет. Анализ. Аудит.– № 1. – 2014. – С. 116-121. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-mezhdunarodnyh-standartov-ucheta-i-otchetnosti-d-lya-otrazheniya-operatsiy-po-tselevomu-finansirovaniyu>
2. Олисаева А.В., Дзобелова В.Б. Проблемы учета движения денежных средств организации и пути их решения // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 12-3. – С. 593-595.– URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28830885>
3. Сапожникова Н.Г. Бухгалтерский учет. – М.: КноРус, 2018. – 452 с. – URL: <https://book.ru/book/933512>
4. Шайнурова З.М., Давлетбаева Л.Р. Совершенствование учета финансовых средств, выделяемых государством предприятиям аграрного сектора // Вестник Башкирского государственного аграрного университета. – 2020. – № 3. – С. 140-144. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=22479505>.

ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

***Аннотация:** Нормативно-правовое регулирование аудита запасов представляет собой важный аспект в сфере финансового контроля и учета предприятий. Аудит запасов — это процедура, проводимая аудитором с целью проверки достоверности и правильности учета запасов компании в соответствии с действующим законодательством и международными стандартами. Законы и нормативные акты, регулирующие аудит запасов, направлены на обеспечение прозрачности и надлежащего контроля за оборотом товарно-материальных ценностей в организации. Вследствие чего, их понимание необходимо как для компании-клиента, так и для самого аудитора.*

***Ключевые слова:** нормативно-правовое регулирование; аудит запасов; учет запасов; регулирование учета; регулирование аудита.*

***Abstract:** The regulation of inventory audit is an important aspect in the field of financial control and accounting of enterprises. An inventory audit is a procedure carried out by auditors to verify the reliability and correctness of the company's inventory records in accordance with current legislation and international standards. The laws and regulations governing inventory audits are aimed at ensuring transparency and proper control over the flow of inventory within an organization. As a result, their understanding is necessary both for the client company and for the auditor himself.*

***Keywords:** regulatory regulation; inventory audit; inventory accounting; accounting regulation; audit regulation.*

Аудит материально-производственных запасов непосредственно связан с бухгалтерским учетом. Нормативное регулирование аудита и учета запасов имеет прямую связь, поскольку оба аспекта являются важными для обеспечения достоверности финансовой отчетности компании. Обязанность аудитора оценить корректность учета запасов, так как они существенно влияют на финансовое положение и финансовые результаты предприятия.

Нормативное регулирование аудита устанавливает стандарты и принципы, которым должны следовать аудиторы при выполнении своей работы, включая аудит запасов. Аудиторское заключение по запасам позволяет пользователям отчетности быть уверенными в достоверности информации о запасах в финансовых отчетах и соответствии установленным нормам.

В процессе проверки аудитор применяет не только законодательные акты, касающиеся аудита запасов, но и акты, касающиеся их учета. Вследствие чего, важно сделать обзор не только аудиторских стандартов, но и основных стандартов бухгалтерского учета.

На текущий момент в нашей стране существует давно сложившаяся и устоявшаяся система нормативного регулирования, состоящая из законодательной части, нормативной части, методического и организационного уровней.

Наиболее встречающейся у различных авторов-экономистов, является система регулирования, представленная в таблице 1 [7].

Аудит запасов, в свою очередь, опирается на большое количество разнообразных нормативных актов и документов. Среди источников, регулирующих аудит запасов, стоит выделить Федеральные законы «Об аудиторской деятельности» и «О бухгалтерском учете». Такие Федеральные стандарты как «Запасы» (5/2019), «Инвентаризация» (28/2023); Международные стандарты аудита «Особенности получения аудиторских доказательств в конкретных случаях» (501) и «Аналитические процедуры» (520). Далее перечисленные выше стандарты будут раскрыты более подробно.

Таблица 1 – Система нормативного регулирования деятельности аудиторов в России

Уровень	Структура	Степень обязанности применения	Пример
Государственный уровень	Законодательная ветка	Обязательно, без исключения	Федеральный закон «Об аудиторской деятельности»
	Президентская ветка (указы, постановления)	Обязательно, без исключения	Постановление Правительства «Об утверждении Правил проведения аудита»
	Федеральный уровень	Не применяются с 2018 года	Ранее, федеральный уровень был представлен разнообразными федеральными стандартами аудиторской деятельности, однако, на данный момент их заменой являются Международные стандарты аудита.
	Акты отдельных министерств, ведомств	Обязательно, без исключения	Приказ Министерства финансов «Об утверждении Порядка ведения государственного реестра саморегулируемых организаций аудиторов»
Негосударственный уровень	Аудиторская ветка (аудиторские объединения, имеющие аккредитацию)	Обязательно в области аудита	Кодекс профессиональной этики аудиторов.
	Правила и нормы, определенные в конкретных аудиторских организациях	Обязательно внутри компании	Кодекс поведения АО «Технологии доверия»

На самом высшем, законодательном уровне, принято рассматривать Федеральный закон «Об аудиторской деятельности», а также Федеральный закон «О бухгалтерском учете».

В Федеральном законе «Об аудиторской деятельности» описан перечень важных вопросов, таких как понятия аудиторская деятельность, аудиторская организация, аудитор, аудиторское заключение. Описаны вопросы, касающиеся квалификации аудитора: условия выдачи и аннулирования, обязанность проходить ежегодное обучение. Важным аспектом закона является порядок создания саморегулируемых организаций аудиторов, права и обязанности таких организаций, требования к ее членам.

В целом, данный стандарт комплексно описывает аспекты аудиторской деятельности, освещается большое количество разнообразных вопросов и аспектов данного вида деятельности.

Федеральный Закон «О бухгалтерском учете» является основополагающим в процессе учета. Закон регулирует большинство принципов бухгалтерского учета, например, нормы составления отчетности, документооборот, контроль за финансовым состоянием предприятия. В целом, данное законодательство направлено на обеспечение прозрачности и достоверности финансовой отчетности предприятий, что способствует повышению доверия со стороны инвесторов и партнеров.

Федеральный Закон «О бухгалтерском учете» содержит ряд положений, касающихся учета запасов. В частности, закон устанавливает требования к оценке запасов, их отражению в бухгалтерском учете и отчетности, а также порядок инвентаризации запасов.

Регламентирование учета запасов проводится с помощью разнообразного и обширного перечня нормативно-правовых актов. Однако, основным источником нормативной информации в данном случае является ФСБУ 5/2019 [5].

Данный стандарт внес ряд новаций в ведение учета товарно-материальных ценностей компаний. Понятие «запасы» стало более кратким и более емким, в то время как понятие «материально-производственные запасы» являлось более строгим.

Кроме того, ограничение срока использования активов в данном стандарте указывает на запрет к классифицированию малоценных основных средств как материально-производственные запасы. Срок использования такого вида запасов, зачастую, более 12 месяцев, что противоречит правилам стандарта.

Наиболее важным и значимым изменением стоит считать увеличение разновидностей активов, которые относятся к товарно-материальным ценностям. Сформировались новые категории, представленные на рисунке 1.

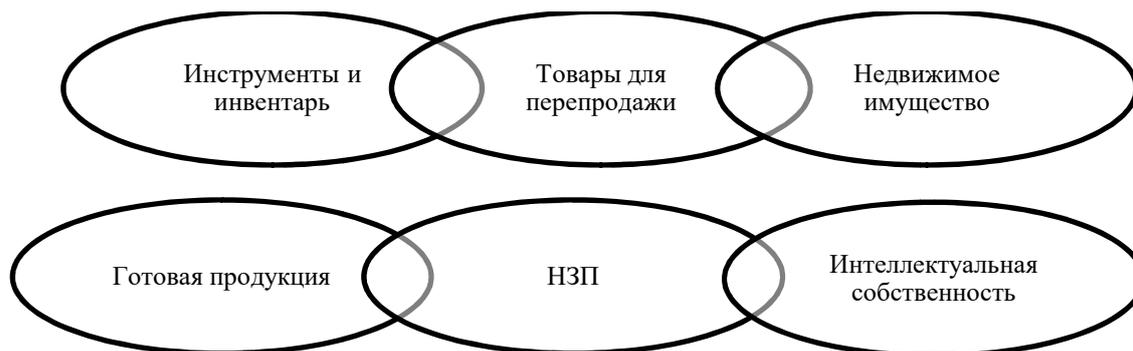


Рисунок 1 – Новые категории активов, признаваемых запасами в соответствии с ФСБУ 5/2019

Также, данный стандарт регламентирует критерии признания запасов, ранее, в ПБУ 5/01, данные критерии не выделялись. Так, запасами можно считать активы, если:

- активы несут получение экономических выгод от их использования или продажи;
- сумма затрат на создание или приобретение активов может быть четко определена.

Важной частью стандарта является алгоритм оценки запасов. Согласно ФСБУ 5/2019, запасы подлежат оценке как в момент поступления в организацию, так и на отчетную дату.

Помимо данного стандарта, в российской практике применяется ФСБУ № 28/2023 «Инвентаризация» [6]. Данный стандарт является совершенно новым и вступает в действие лишь с 2025 года.

Среди ключевых новшеств стандарта – введение и конкретизация понятийного аппарата. Так, согласно стандарту, объектами инвентаризации являются активы, обязательства, источники финансирования деятельности компании, объекты бухгалтерского учета субъекта, а также имущество, имущественные права, обязательства, не учтенные компанией.

Результатами инвентаризации, согласно стандарту, нужно считать выявленные в результате инвентаризации расхождения между фактическими и учетными данными.

Касательно запасов, применяются МСА 501 и МСА 520, которые называются «Особенности получения аудиторских доказательств в конкретных случаях» [2] и «Аналитические процедуры» [1] соответственно.

МСА 501 в отношении запасов описывает следующие пункты:

- присутствие при проведении инвентаризации;
- проведение инвентаризации запасов по состоянию на дату, отличную от отчетной даты;
- запасы на ответственном хранении под контролем третьего лица.

Стандарт МСА 501 применяется аудиторами для обеспечения адекватного уровня аудиторских доказательств, касающихся запасов, для подтверждения финансовой отчетности организации. Правильное применение данного стандарта позволяет аудитору сформировать обоснованное аудиторское мнение о достоверности учета и отражения запасов в финансовой отчетности.

Стандарт МСА 520 регламентирует получение надлежащих и достоверных аудиторских доказательств с использованием аналитических процедур. Стандарт предлагает разделить аналитические процедуры на две категории, представленные на рисунке 2.

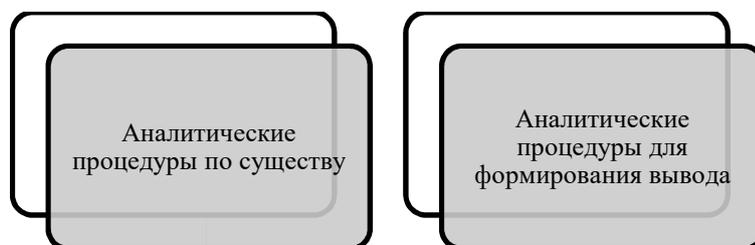


Рисунок 2 – Категории аналитических процедур согласно МСА 520

Аналитические процедуры позволяют аудитору сформировать вывод относительно достоверности данных отчетности. В стандарте, в разделе «Определение» раскрыто понятие аналитических процедур. Проведение аналитических процедур, согласно стандарту, способствует подтверждению выводов, собранных в результате аудита отдельных статей и компонентов финансовой отчетности.

Таким образом, регулирование аудиторской деятельности в области запасов включает не только стандарты аудита, но и стандарты по бухгалтерскому учету. Комбинация двух видов стандартов позволяет понять природу формирования запасов, предоставляют аудиторам ясные критерии для оценки соответствия финансовой отчетности установленным нормам и правилам, что упрощает процесс проведения аудита и повышает его качество. Соблюдение стандартов бухгалтерского учета способствует установлению доверия со стороны заинтересованных сторон к финансовой отчетности компании и обеспечивает надежность финансовой информации.

Список литературы:

1. Международный стандарт аудита «Аналитические процедуры» (МСА) 520. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317269/?ysclid=1w3jq7yecf503712556.
2. Международный стандарт аудита «Особенности получения аудиторских доказательств в конкретных случаях» (МСА) 501. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317266/?ysclid=1w3jpm17zj6253735.
3. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402–ФЗ «О бухгалтерском учете». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/.
4. Федеральный закон от 30.12.2008 №307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/?ysclid=1w3jlfybwi132897436.
5. Федеральный стандарт бухгалтерского учета (ФСБУ) 5/2019. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/document?id_4=133539.
6. Федеральный стандарт бухгалтерского учета «Инвентаризация» (ФСБУ) 28/2023 – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_443995/?ysclid=1w3jojpyr504051702
7. Городилов М.А. Система нормативно-правового регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации // Вестник ПГУ. – Серия: Экономика. – 2009. – №1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-normativno-pravovogo-regulirovaniya-auditorskoy-deyatelnosti-v-rossiyskoy-federatsii>.

Власенко Мария Александровна,
К.Э.Н. доцент
Аксененко Анастасия Андреевна,
Новосибирский государственный технический университет НЭТИ

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В современной рыночной экономике успех предприятий и их долгосрочные перспективы тесно связаны с эффективностью их функционирования. Для достижения экономической эффективности необходимо регулярно проводить финансовый анализ в динамике за несколько лет. Это позволяет выявлять резервы для улучшения деятельности, а также своевременно обнаруживать и устранять недостатки. В условиях современного бизнеса каждое предприятие, должно постоянно разрабатывать и внедрять меры по улучшению своего финансового положения.

Цель данной работы заключается в разработке рекомендаций на основе анализа эффективности деятельности ПАО «Татнефть».

Ключевые слова: Экономическая эффективность, методика оценки экономической эффективности, показатели, рентабельность, коэффициент.

Abstract: In a modern market economy, the success of enterprises and their long-term prospects are closely related to the efficiency of their functioning. To achieve economic efficiency, it is necessary to regularly conduct financial analysis over several years. This allows you to identify reserves for improving performance, as well as timely detect and eliminate shortcomings. In modern business conditions, every enterprise must constantly develop and implement measures to improve its financial position.

The purpose of this work is to develop recommendations based on an analysis of the effectiveness of the activities of PJSC TATNEFT.

Keywords: Economic efficiency, methodology for assessing economic efficiency, indicators, profitability, coefficient.

Термин «эффективность» широко применяется в различных сферах человеческой деятельности: экономике, политике, науке, технике, культуре и других областях. В своем смысле эффективность объединяет два основных аспекта: результативность работы или действия, а также экономичность, то есть минимизацию затрат для достижения целей. Также сравнивая определения как зарубежных, так и российских авторов, приходим к выводу, что понятие «экономическая эффективность» не имеет однозначного определения, что свидетельствует, с одной стороны, о многогранности категории экономической эффективности, с другой — о сложности ее представления в показателях и измерителях. Однако все же большинство авторов сходятся во мнении, что экономическая эффективность есть не что иное, как отношение конечного эффекта (результата) к затраченным на это ресурсам [2, с. 427-429].

Теперь перейдем к обсуждению метода рентабельности и его применения в анализе финансовой эффективности ПАО «Татнефть». Этот метод позволяет оценить способность компании генерировать прибыль от своей деятельности и выявить ее изменения за определенный период времени.

Анализируя показатели рентабельности ПАО «Татнефть» за последние пять лет, можно выделить несколько ключевых трендов и закономерностей.

Таблица 1 – Расчет показателей эффективности рентабельности ПАО «ТАТНЕФТЬ», %

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Рентабельность продаж по чистой прибыли	24,90	19,31	12,89	13,34	18,90
Рентабельность продаж	33,38	32,72	20,51	19,78	28,23
Рентабельность продукции	55,80	54,22	28,98	26,41	43,07
Рентабельность оборотных средств	33,18	36,38	17,33	23,82	34,22
Рентабельность внеоборотных средств	50,67	39,87	23,17	38,65	53,27
Рентабельность собственного капитала	31,61	25,73	13,61	20,16	28,67
Рентабельность инвестированного капитала	29,41	23,55	12,19	18,37	26,32

Показатель рентабельности продаж по чистой прибыли снижался с 2018 по 2021 год, достигнув минимума в 2021 году, но затем в 2022 году произошло заметное улучшение. Рентабельность продаж показывала некоторые колебания, но оставалась на высоком уровне, превышая 30%. Снижение этого показателя произошло с 2018 по 2021 год, однако в 2022 году произошло его увеличение. Рентабельность продукции также снижалась с 2018 по 2022 год, что может указывать на увеличение затрат на производство или изменение структуры продуктовой линейки. Показатель рентабельности оборотных средств снижался после 2019 года, но начал расти в 2021 и 2022 годах. Это может свидетельствовать о более эффективном использовании оборотных средств. Рентабельность вне оборотных средств имела колебания, но в целом показывала положительную динамику. Особенно значительный рост этого показателя был зафиксирован в 2022 году. Рентабельность собственного капитала и инвестированного капитала также снижалась с 2018 по 2022 год, но оставалась на уровне выше 20%, что свидетельствует о успешном использовании капитала компанией. В целом, компания продемонстрировала стабильные и высокие показатели рентабельности за последние годы, с заметным улучшением в 2022 году, что может быть результатом успешных стратегических решений или улучшения экономической среды.

В системе оценки эффективности работы организации очень важными является группа показателей деловой активности организации, характеризующая оборачиваемость капитала организации. Деловая активность — это результат и эффективность текущей основной производственной деятельности предприятия, а также результат эффективного использования средств хозяйствующего субъекта, который зависит от скорости оборота оборотных средств хозяйствующего субъекта. Проанализировав показатели деловой активности, отражающие насколько эффективно предприятие, использует собственные или привлеченные средства в процессе деятельности по которым в дальнейшем, будет производиться расчет.

Таблица 2 – Расчет коэффициентов деловой активности ПАО «ТАТНЕФТЬ»

Показатели	2018	2019	2020	2021	2022
Коэффициент оборачиваемости активов	1,004	0,985	0,768	1,103	1,103
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	1,333	1,884	1,344	1,786	1,811
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	1,269	1,333	1,055	1,511	1,517
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	2,643	2,294	1,695	2,641	2,749
Период оборота (оборотных активов)	202,17	189,53	300,73	230,68	210,37
Финансовый цикл	111,38	101,33	150,46	107,15	100,11
Производственный цикл	43,80	39,93	32,70	34,94	49,32
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	8,649	6,190	5,285	7,381	6,791

Рассматривая показатели оборачиваемости и периоды оборота активов и задолженности ПАО «Татнефть» за пять лет, можно выделить ряд важных тенденций.

Коэффициент оборачиваемости активов снижался до 2020 года, затем возрос. Коэффициент оборачиваемости оборотных активов оставался выше 1, что указывает на быструю оборачиваемость текущих активов. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала снижался до 2020 года, затем возрастал, что говорит о более эффективном использовании собственного капитала. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности оставался выше 2, указывая на быструю оборачиваемость дебиторской задолженности.

Период оборота оборотных активов снижался с 2018 по 2022 год, что говорит о ускорении оборачиваемости. Финансовый цикл также уменьшался за рассматриваемый период. Производственный цикл имел колебания, но в целом рос, возможно, в связи с изменениями в процессах производства. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности снижался с 2018 по 2022 год, что может указывать на более быстрое погашение кредиторской задолженности.

Итак, анализ коэффициентов оборачиваемости и периодов оборота свидетельствует о повышении эффективности использования активов и капитала компанией за рассматриваемый период. Переход с анализа деловой активности на метод Дюпона обусловлен тем, чтоб получить более глубокое понимание факторов, влияющих на рентабельность собственного капитала компании. Этот метод позволяет разложить показатель рентабельности собственного капитала (ROE) на несколько составляющих, что помогает нам понять, как компания достигает своей прибыльности [1].

Таблица 3 – Расчет влияние факторов на изменение рентабельности собственного капитала

Показатели	2021	2022	Подстановки			
			1	2	3	
Рентабельность продаж	0,133	0,189	0,189	0,189	0,189	
Коэффициент оборачиваемости активов	1,105	1,103	1,105	1,103	1,103	
Коэффициент капитализации(финансовый рычаг)	1,229	1,290	1,229	1,229	1,290	
Рентабельность собственного капитала	0,181	0,269	0,257	0,256	0,269	
Изменение		0,088	0,075	0,000	0,013	0,088

При анализе данных о рентабельности и коэффициентах влияния на рентабельность собственного капитала ПАО "Татнефть" за 2021 и 2022 годы отмечается следующее.

Изменение рентабельности собственного капитала за счет следующих показателей: составила 25,7% из-за изменения рентабельности продаж на 7,5%; оборачиваемости активов, составила 25,6%, но значительных изменений не произошло; составила 26,9% из-за изменения капитализации на 1,3%. Общее изменение 2022 года от 2021 года составило 8,8%. Этот рост был обусловлен в основном увеличением коэффициента капитализации и стабильной рентабельностью продаж. Таким образом, компания демонстрирует улучшение своей финансовой эффективности и увеличение доходности вложенных собственных средств.

Проанализировав показатели рентабельности, деловой активности и саму бух.отчетность ПАО «Татнефть» можно дать следующие рекомендации по повышению эффективности:

Оптимизация управления оборотным капиталом может стать ключом к улучшению финансового положения компании. Это включает в себя сокращение сроков погашения дебиторской задолженности и более эффективное управление запасами.

Оптимизация капитализации также является важным аспектом. Реорганизация долгосрочных финансовых обязательств и увеличение доли собственных средств в капитале могут сделать структуру капитала более устойчивой.

Улучшение эффективности производства поможет снизить затраты и повысить оборачиваемость производственных активов. Анализ и оптимизация производственных процессов помогут достичь этой цели.

Активное управление кредиторской задолженностью также крайне важно. Это включает пересмотр условий оплаты с поставщиками и улучшение процессов управления кредиторской задолженностью.

Эти рекомендации могут существенно улучшить финансовую эффективность компании «Татнефть» и обеспечить более стабильные и высокие показатели рентабельности в будущем.

Список литературы:

1. Модель Дюпона (DuPont). – URL: <http://allfi.biz/financialmanagement/FinancialStatementsAnalysys/model-dupont.php>.
2. Оборина О.Е. Экономическая эффективность: понятие и сущность // Молодой ученый. – 2020. – № 23 (313). – С. 427-429. – URL: <https://moluch.ru/archive/313/71251/>.
3. ПАО Татнефть им. В.Д. Шашина. – URL: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=118&type=3>.

**Голешев Артём Сергеевич,
Фрибус Наталья Владимировна,**
к.э.н., доцент
Новосибирский государственный технический университет

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ

***Аннотация:** В статье рассматриваются особенности развития системы внутреннего контроля оптовых компаний для целей управления рисками. Представлены наиболее значимые риски, связанные с товарными операциями и пути их минимизации.*

***Ключевые слова:** Система внутреннего контроля (СВК), оптовая торговля, риски, товарные операции.*

***Abstract:** The article discusses the features of the development of the internal control system of wholesale companies for risk management purposes. The most significant risks associated with commodity transactions and ways to minimize them are presented.*

***Key words:** Internal control system (ICS), wholesale trade, risks, commodity operations.*

В наши дни всё более актуальным становится вопрос создания и функционирования системы внутреннего контроля в оптовой торговле, а также инструменты, которые позволяют развивать СВК. Благодаря системе внутреннего контроля оптовые компании могут повышать свою эффективность в достижение поставленных целей, минимизировать риски своей деятельности, и как следствие, свои потери.

Развитие системы внутреннего контроля в оптовой торговле является актуальным в связи с тем, что отрасль характеризуется высоким уровнем рисков, связанных с операционной деятельностью, финансовыми операциями и соблюдением законодательства. Кроме того, оптовая торговля является одной из крупнейших отраслей экономики, оборот которой в 2022 году вырос на 7% и составил более 115 000 миллиардов рублей; ее стабильность и эффективность оказывают значительное влияние на развитие экономики в целом. Оптовая торговля имеет большую долю в валовой добавленной стоимости и составляет более 8% от общего показателя по стране, незначительно уступая добычи сырой нефти и природного газа. Более того, в 2023 году согласно данным Росстата индекс предпринимательской уверенности в оптовой торговле вырос на 65% в сравнении с 2022 годом [4]. Таким образом, деятельность оптовых организаций крайне важна для экономики страны, что требует развития постоянного совершенствования внутреннего контроля.

Актуальность и значимость темы подтверждают также ежемесячные опросы ЦБ РФ, в которых принимают участие около 3000 оптовых компаний, среди которых около 7% крупных компаний, 11% компании среднего бизнеса и наибольшее число респондентов – малые и микро компании. Так по результатам опроса представители опрошенных компаний ожидают, что в феврале 2024 года рост товарооборота составит почти 4%, учитывая, что последние 7 месяцев данные опроса показывали отрицательные значения [3]. На текущий момент отрасль оптовой торговли проходит фазу восстановления после активных санкционных периодов и набирает обороты, что должно привести к большим темпам роста и повсеместному расширению деятельности оптовых предприятий.

В отрасли оптовой торговли основная деятельность связана с обращением товаров, то есть с покупкой, хранением, продажей и транспортировкой этих запасов. СВК в оптовых организациях, в основном, направлена на контроль товарных операций и минимизацию рисков, связанных с ними. Благодаря внутреннему контролю компания может улучшить качество работы своих сотрудников, повысить эффективность управления организацией, оптимизировать процесс принятия управленческих решений. Внутренний контроль также позволяет обеспечить сохранение имущества организации, эффективное использование ресурсов, достоверность отчётности компании и соблюдение законодательства.

При работе с системой внутреннего контроля в оптовой торговле важно ориентироваться на специфику компании в следующих категориях: количество человек, имеющих доступ к запасам компании и количество материально ответственных сотрудников; направление движений товарно-материальных ценностей (внутри собственного склада, в филиалы организации, контрагентам и покупателям); объёмы и частота товарных операций организации; структура оплаты сделок покупки и продажи (наличные платежи, перевод на расчётный счёт, комиссия, отсрочка платежа, предоставление кредита) [1]. Отметим, что система внутреннего контроля выстраивается с учётом всех специфичных элементов, присущих оптовой торговле. Необходимо учитывать каждый из вышеприведённых параметров, поскольку от них напрямую зависит степень эффективности СВК.

Важно отметить, что СВК должна быть направлена, в первую очередь, на минимизацию возможных потерь с учётом особенностей деятельности организации и охватывать все процессы оптовой компании. Среди них можно выделить следующие: определение ассортимента и объёма продукции; составление контрактов с поставщиками; выбор каналов сбыта и подписание контрактов с клиентами; приём, хранение и отгрузка товарно-материальных ценностей; проведение маркетинговой кампании.

Одной из наиболее значимых целей системы внутреннего контроля выступает работа с рисками, их выявление и оценка. Среди возможных рисков можно выделить утрату имущества вследствие непредвиденных обстоятельств, риски, связанные с инфляцией, курсами валют и ценами на товар. У компаний оптовой торговли встречаются также и специфические риски, связанные с их деятельностью:

- разнообразие поставщиков и клиентов, что может привести к рискам, связанным с отслеживанием и контролем финансовых потоков;
- риски, связанные с хранением (кража имущества, нарушение норм хранения, стихийные бедствия);
- риски, связанные с учётом запасов, к которым относятся: не корректное формирование документов на товары; формальное проведение инвентаризаций; математические ошибки в отчётности; нарушение учётной политики относительно списывания запасов [4];
- нарушение условий договоров со стороны контрагентов;
- финансовые риски (нехватка денежных средств, в связи с большим сроком отсрочки платежа у клиентов и недостаточным сроком отсрочки платежа у поставщиков);
- риски, связанные с транспортировкой (утрата товарного вида продукции, порча товара в связи с неподконтрольными обстоятельствами);
- повышение цен на потребляемые услуги (хранение, транспортировка);
- регуляторные риски, связанные с соблюдением законодательства и нормативных актов в области торговли, налогообложения, таможенных тарифов и других сферах.

Среди наиболее актуальных рисков в оптовой торговле следует выделить риски, связанные с обращением товаров. Эти риски возникают в связи с противоправными действиями сотрудников и третьих лиц, такими как:

- «Материальный подлог в документах» – фальсификация документов на товар и дальнейшее его присвоение. В документах можно изменить, объём, цену, дату и прочие параметры операции.
- «Чёрная дыра» – деятельность отдельных людей либо малых групп сотрудников, которые незаконно присваивают себе запасы на крупных оптовых предприятиях, на которых инвентаризация проводится формально в виду очень больших объёмов товаров и их быстрого движения.

- «Интеллектуальный подлог в документах» – фальсификация оправдательных документов, когда проводятся несуществующие операции, создаются документы для получения из кассы денег, создание товаротранспортных документов, чтобы оправдать их отсутствие на складе [5].

В рамках работы с рисками система внутреннего контроля имеет существенное значение для минимизации вероятности возникновения и снижения негативных эффектов от них. В системе внутреннего контроля необходимо ориентироваться на эффективность ведения текущего учёта, которая позволяет получать данные обо всех движениях товаров, их условиях хранения, надлежащем качестве и также контролировать выполнение обязательств контрагентами компании. Без контроля за этими рисками, компании оптовой торговли в значительной степени будут нести излишние убытки, от которых можно избавиться, благодаря развитию системы внутреннего контроля. Не вызывает сомнений, что наибольшее значение имеет работа с товарно-материальными ценностями, поскольку в оптовой торговле, компании чаще всего сталкиваются с их кражей, порчей или иными повреждениями товаров. Поэтому система внутреннего контроля должна в большей степени ориентироваться на работу с запасами.

В связи с этими особенностями оптовые компании должны уделять особое внимание следующим аспектам при развитии системы внутреннего контроля:

- учету и контролю запасов;
- управлению финансовыми потоками;
- контролю над мошенничеством и незаконной деятельностью;
- логистическому управлению товарами;
- соблюдению регуляторных норм и требований.

Для эффективной работы организации СВК должна включать в себя конкретные регламентированные инструкции для персонала по контролю за товарами и процессами, как основной инструмент системы внутреннего контроля. Такая система позволит повысить эффективность бизнеса, снижая возможные потери и повышая финансовые результаты компании. Благодаря данным действиям система внутреннего контроля будет работать эффективнее, что позитивно скажется на её финансовом положении и финансовых результатах.

В целом можно отметить, что при работе с системой внутреннего контроля, всегда необходимо учитывать отраслевую специфику и риски, связанные с ней. В оптовой торговле крайне важно ориентироваться на товарные риски, поскольку именно они являются основой бизнеса и с ними могут быть связаны наибольшие убытки оптовых компаний. Эффективная система внутреннего контроля организации, ориентированная на риски, может значительно повысить эффективность предприятия и минимизировать вероятность возникновения убытков.

Список литературы:

1. Буганов А.А. Особенности организации системы внутреннего контроля в торговых организациях // Молодой ученый. – 2016. – №29. – С. 367-369.
2. Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А. Типичные ошибки и нарушения, выявляемые в учете материально-производственных запасов при осуществлении контрольно-ревизионной деятельности // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 9-1. – С. 93-97.
3. Мониторинг предприятий // Банк России. – URL: <https://www.cbr.ru/dkp/mp/>.
4. Оптовая торговля и товарные рынки // Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/opttorg>.
5. Петух А.В., Калинина И.Н. Методика эффективности учетной политики коммерческой организации // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2016. – № 122. – С. 961-971.

**Лаврентьева Александра Евгеньевна,
Баранова Инна Владимировна,**
д.э.н. профессор,
Новосибирский государственный технический университет

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: Оценка и прогнозирование финансовой устойчивости производственного предприятия в настоящее время занимают важное место в финансовом анализе и менеджменте. В данной статье приведены особенности производственных предприятий, их влияние на финансовую устойчивость и возможные методы оценки.

Ключевые слова: Финансовая устойчивость, производственное предприятие, методы оценки, управление.

Abstract: Assessment and forecasting of the financial stability of a manufacturing enterprise currently occupies an important place in financial analysis and management. This article presents the features of manufacturing enterprises, their impact on financial stability and possible assessment methods.

Keywords: Financial stability, production enterprise, valuation methods, management.

Предприятие представляет собой хозяйствующий экономический субъект, который с целью получения прибыли производит и (или) реализует продукцию или предоставляет услуги. В современных условиях предприятия составляют основу всей рыночной экономики, поскольку были созданы исходя из потребностей общества.

Производственные предприятия используют материальные и нематериальные ресурсы для изготовления продукции для последующей реализации. В структуре ВВП России доля производственных предприятий в общем объеме занимает одну из лидирующих позиций – второе место после торговли (рис. 1).

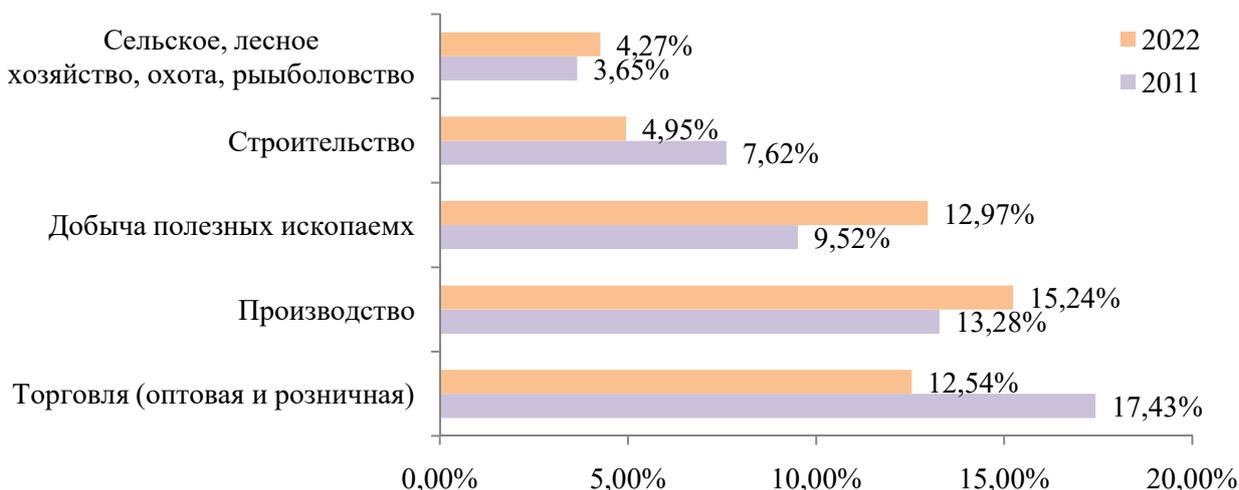


Рисунок 1 – Структура ВВП России в 2011 и 2023 годы [4]

Таким образом, производственные предприятия играют важную роль в экономике страны, они, как и любая коммерческая организация, в первую очередь стремятся к максимизации прибыли и росту компании в долгосрочном периоде. Но за счет их большого числа, среди предприятий наблюдается высокая конкуренция, что создает необходимость предлагать не только уникальный и качественный товар, но и достигать максимальной оптимизации производственного процесса, а так же искать надежных контрагентов.

В современных условиях неопределенности возникает потребность оценки не только внешних факторов, но и внутренней структуры и организации предприятия для его стабильной работы, что как следствие поможет в создании репутации доверенного контрагента. Данная задача ставится перед финансистами, которые, в свою очередь, должны не только составить верные и обоснованные выводы, исходя из расчетов, но подобрать оптимальную методику для оценки и прогнозирования результатов финансового анализа.

Для оценки финансовой устойчивости на сегодняшний день существует множество методик, как классических, так и современных авторских или разработанных банковскими учреждениями в целях оценки кредитоспособности своих клиентов. Их отличия заключаются в разности подходов, используемых методах и нормативах. Методику необходимо подобрать так, чтобы она соответствовала особенностям предприятия, и искусственно не завышала или занижала его реальное финансовое состояние и устойчивость.

Под особенностями предприятия принято понимать совокупность его признаков и характеристик, как специфических, так и базовых. К признакам можно отнести размеры предприятия, его отраслевую принадлежность, организационно–правовую форму и так далее. Рассмотрим признаки, присущие производственному предприятию, которые в большей степени оказывают влияние на оценку и прогнозирование его финансовой устойчивости (рис. 2).



Рисунок 2 –Классификации предприятий по признакам, оказывающих влияние на финансовую устойчивость [3]

Главной особенностью рассматриваемых предприятий является наличие самого производственного процесса, то есть преобразование одних товарно–материальных ценностей в другие – готовую продукцию, что подразумевает наличие оборудования, персонала, сырья и материалов. Все данные факторы влияют на структуру ресурсов предприятия и на его финансовое состояние. Если торговым предприятиям необходимо нанимать персонал и увеличивать основные фонды пропорционально объемам продаж, то производственные предприятия зависимы от технологии производства и ее сложности, они могут быть как трудоёмкими, материалоёмкими, так и фондоемкими, что необходимо учитывать при оценке финансовой устойчивости, а не только, исходя из нормативных значений. При анализе любого типа предприятия необходимо провести более детальную

оценку именно тех ресурсов, которые предприятием используется в наибольшей мере, что позволит сделать не только качественную оценку, но и выстроить верную управленческую политику для оптимизации производственного процесса.

Так же стоит учитывать фактор сезонности, что характерно не только для производственных предприятий. Сезонность сопровождается колебаниями объема производства в зависимости от условий климата или времени года. Данный аспект необходимо учитывать не только при оценке финансовой устойчивости, но и при прогнозировании при условии, если анализ производится не за весь финансовый год, а за определенный период. Необходимо провести предварительное сопоставление сезонов и делать прогноз, исходя не из всех прошедших периодов, а соответствующих по объему производства и спросу со стороны клиентов. Иначе полученные результаты будут недостоверно отражать планируемый объем продаж; величина погрешности будет напрямую определяться теснотой связи объемов продаж и сезоном. При игнорировании данного фактора есть высокая вероятность получить завышенные или заниженные результаты, что приведет либо к излишку ресурсов, то есть их простоя, либо недостатку, что может отрицательно сказаться на платежеспособности компании, а в дальнейшем ее устойчивости.

Одним из методов борьбы с сезонностью является расширение ассортимента. Выбирается группа товаров с противоположной сезонностью, чтобы снизить колебания объемов производства и продаж. Данный метод является самым распространенным. Предприятие при этом может, как производить товары близкие к изначальным, так и начать производство совершенно другого вида продукции, который может значительно отличаться по технике производства, цене, оборачиваемости. Так же имеет смысл разделять продукцию по видам и проводить оценку и дальнейший анализ полученных результатов и составлять отдельные прогнозные значения. При общем финансовом анализе предприятия для оценки риска банкротства или оценки платежеспособности подойдут и стандартные методики с использованием годовой отчетности, но если применять результаты для качественного управления, то возникнет потребность дифференциации продукции и выстраивания отдельных схем управления.

В круглогодичном производстве, где не наблюдается сильных колебаний от сезонности, нет необходимости в сопоставлении периодов, но при наличии различных видов продукции, так же следует провести дифференциацию [6].

Таким образом, очевидна связь учета номенклатуры продукции с методами оценки и прогнозирования финансовой устойчивости. Еще одним важным фактором является степень постоянства номенклатуры. Данный термин обозначает частоту выпуска изделия за определенный период. При регулярном производстве однотипных изделий (массовое и серийное производство) видна не только ритмичность производства, но и возможность прогнозирования на основе данных предыдущих периодов. В таком случае, можно планировать свою деятельность, исходя из средних показателей, учитывая наиболее значимые факторы внешней и внутренней среды. Так же стандартизированные методики оценки в большинстве случаев подойдут для данных предприятий. Однородность продукции не требует различного вида материалов и следует одной методике производства, следовательно, на предприятии ведется нормирование запасов и к ним применимы методики, основанные на покрытии источниками финансирования запасов, оценки обеспеченности и оборачиваемости [1].

Но данные методики не будут показывать точных результатов для предприятий с единичным производством. Особенностью данного типа производства выступает работа с индивидуальными заказами, что требует наличие высококвалифицированных специалистов и универсального оборудования, так же на складах минимизируются материальные ресурсы. Приобретение необходимых материалов производится непосредственно после получения заказа, чтобы предотвратить наличие излишков. Для данного типа производства характерная

низкая оборачиваемость и высокая трудоемкость производства, поскольку каждый заказ требует разработки новой технологии. На практике на таких предприятиях составляются прогнозы, но чаще применяются методы оперативного учета и планирования, поскольку предсказать детали заказов невозможно. Стандартные методики оценки финансовой устойчивости, которые базируются на источниках формирования запасов и оборачиваемости, будут демонстрировать необъективные результаты. В данном случае при оценке финансовой устойчивости необходимо сконцентрироваться на структуре источников финансирования и ресурсной базе [3].

Одним из важнейших признаков является форма собственности предприятия. Если частные предприятия находятся в руках собственника или акционеров, то государственные или муниципальные поддерживаются полностью или частично органами власти и местного самоуправления. Частным компаниям необходимо грамотно планировать все поступления и расходы для поддержания оптимальной структуры баланса и исключать возможность неплатежеспособности. Государственные компании так же ведут оценку своего состояния и составляют прогнозы на будущие периоды, но при возникновении затруднительного финансового положения, они могут рассчитывать на дополнительное финансирование, что значительно снижает риск возникновения кризисной ситуации. Следует отметить, что фактор государственной поддержки не нашел отражения в классических подходах к оценке финансовой устойчивости.

Подводя итог всему вышесказанному, отметим, что при оценке финансовой устойчивости предварительно будет изучение динамических рядов показателей финансовой устойчивости исследуемого объекта, а также построение траектории, описывающей состояние исследуемого объекта. Но заключение о финансовой устойчивости формируется не только по результатам применения методик и нормативных значений показателей, но и учитывая специфические характеристики объекта наблюдения. Неверная оценка или прогноз финансовой устойчивости может привести к нерациональным управленческим решениям, а впоследствии простоя ресурсов или их нехватке. Тем не менее, мониторинг финансовой устойчивости и объективная ее оценка позволяет руководству принимать взвешенные управленческие решения, что позволяет повышать доверие со стороны инвесторов, работников и клиентов.

Список литературы:

1. Афоничкин А.И., Журова Л.И., Михаленко Д.Г. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 2. Финансовая политика предприятия: учебник и практикум для вузов – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт. – 2020. – 297 с.
2. Ковалевич С.А. Этапы анализа бухгалтерского баланса и выявление вероятности банкротства предприятия // Вестник науки. – 2024. – С. 70–74. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/etapy-analiza-buhgalterskogo-balansa-i-vyyavlenie-veroyatnosti-bankrotstva-predpriyatiya>.
3. Лимитовский М.А., Паламарчук В.П., Лобанова Е.Н. Корпоративный финансовый менеджмент: учебно-практическое пособие / отв. ред. Е.Н. Лобанова. – М: Юрайт. – 2019. – 990 с.
4. Федеральная служба государственной статистики – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main.
5. Чалдаева Л.А. Финансы: учебник и практикум для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт. – 2023. – 491 с.
6. Шерemet А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: практическое пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М.: НИЦ ИНФРА-М, 2020. – 208 с.

ОЦЕНКА РИСКОВ НАРУШЕНИЯ НЕПРЕРЫВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В современной экономике России число действующих предприятий постоянно растет. При этом около половины предприятий являются неликвидными, и в условиях трансформации экономики их число увеличится. Чтобы избежать таких неблагоприятных обстоятельств, необходимо своевременно диагностировать признаки, указывающие на риск нарушения непрерывности деятельности. В данной статье рассмотрены понятие непрерывности деятельности и факторы, влияющие на нее, а также представлена методика оценки рисков нарушения непрерывности деятельности организации.

Ключевые слова: непрерывность деятельности организации, внешние и внутренние факторы нарушения непрерывности деятельности, метод оценки рисков непрерывности деятельности.

Abstract: In the modern Russian economy, the number of operating enterprises is constantly growing. At the same time, about half of the enterprises are illiquid, and in the context of economic transformation, their number will increase. To avoid such unfavorable circumstances, it is necessary to promptly diagnose signs indicating a risk of disruption to business continuity. This article discusses the concept of business continuity and the factors influencing it, and also presents a methodology for assessing the risks of disruption to the continuity of an organization.

Keywords: business continuity of the organization, external and internal factors of disruption of business continuity, method of assessing the risks of business continuity.

Современная рыночная экономика функционирует так, что постоянно изменяются условия хозяйственной деятельности, поведение субъектов рынка и т.д. В таких условиях предприятиям бывает сложно поддерживать свое хорошее финансовое состояние и продолжать деятельность. Так, на российском рынке при нынешнем кризисном положении до 10% предприятий находятся в плохом финансовом состоянии или вовсе на грани прекращения своей деятельности [3]. Данная ситуация может быть предотвращена компанией посредством регулярной оценки своего состояния и вероятности возникновения рисков непрерывности деятельности. Таким образом, принцип непрерывности деятельности является одним из основных принципов успешного функционирования любого хозяйствующего субъекта.

Принцип непрерывности деятельности предполагает, что организация не должна прекращать свою деятельность и существование в течение года после отчетной даты. Этот принцип предполагает постоянное и эффективное обеспечение работы организации, независимо от изменений, происходящих внутри или вне компании. Согласно данному принципу, организации должны стремиться к поддержанию стабильности своей работы при условиях изменений внешней среды и неопределенности [2]. Цель принципа непрерывности состоит в том, чтобы гарантировать сохранение устойчивости всех бизнес-процессов субъекта.

На риск нарушения непрерывности деятельности могут влиять различные факторы как внешние, так и внутренние (рис. 1). Внешние факторы представляют собой события и процессы, происходящие непосредственно за пределами компании (на международном, государственном или отраслевом уровнях), которые могут повлиять на способность организации непрерывно продолжать свою деятельность [4]. Согласно глобальной статистике банкротств почти в 30% случаев предприятия прекращают свою деятельность под воздействием внешних факторов. На фоне внешних факторов, основными предпосылками неспособности организации непрерывно продолжать свою деятельность являются все же внутренние факторы, так как внешние напрямую влияют на внутренние. Тем самым, имеет смысл подробно анализировать их в совокупности.

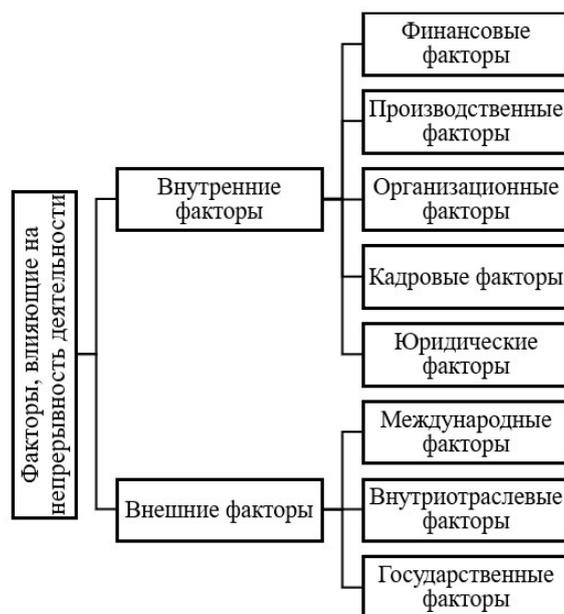


Рисунок 3– Факторы, влияющие на непрерывность деятельности экономического субъекта

Для того чтобы эффективно управлять рисками, которые могут повлечь за собой нарушение бесперебойной деятельности компании, важно их оценивать. На данный момент существуют множество методик оценки непрерывности деятельности организации от разных авторов. В основном представленные методы можно разделить на две группы: те, что основываются на методе динамического норматива, который впервые разработал российский ученый И.М. Сыроежин, и методы, что основываются на анализе финансовых показателей экономического субъекта. Для разработки собственной методики оценки рисков непрерывности деятельности были изучены уже существующие методики авторов: Азарской М.А. и Поздеева В.Л., Овчинниковой Н.Н., Кучеренко С.А. и Попова В.П.

Предлагаемая методика взяла в основу анализ внешних и внутренних факторов, включая подробный анализ финансово-экономического состояния организации, состоит четырех этапов.

Первым этапом проводится предварительная оценка применимости принципа непрерывности деятельности по бухгалтерской отчетности организации. На данном этапе нужно рассмотреть, как компания раскрывает вопрос о непрерывности деятельности в своем пояснении к бухгалтерской отчетности, и проанализировать аудиторское заключение к данной отчетности. Также, целесообразно оценить внешние факторы, которые могли бы повлиять на деятельность организации, а именно провести анализ рынка отрасли компании, внутригосударственной и мировой экономической ситуации. На данном этапе предлагается разработать карту рисков анализируемой организации.

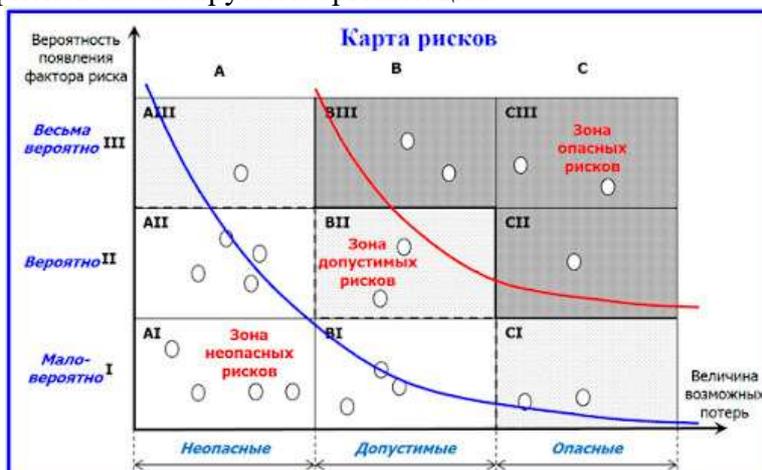


Рисунок 2 – Пример карты рисков

Карта рисков позволит показать и классифицировать существующие риски, которые могут повлиять на непрерывность деятельности, по степени тяжести последствий и срочности их решения. Для составления карты рисков сначала определяются, какие существуют риски у хозяйствующего субъекта. Далее оцениваются вероятность наступления и какие последствия могут быть.

Второй этап – выбор показателей для анализа финансового состояния организации. Важным шагом для определения риска нарушения непрерывности является расчет коэффициентов финансовой устойчивости, платежеспособности, рентабельности и деловой активности. Основные показатели финансового состояния представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели финансово-экономического состояния организации

Показатель	Формула для расчета
<i>Финансовая устойчивость</i>	
Коэффициент автономии	$K_a = \text{СК} / \text{Активы}$
Коэффициент финансового рычага	$K_{фр} = \text{ЗК} / \text{Активы}$
Чистые активы	$\text{ЧА} = \text{Активы} - \text{ЗК}$
Коэффициент финансовой устойчивости	$K_{фу} = \text{ЗК} / \text{Капитал}$
<i>Платежеспособность и ликвидность</i>	
Коэффициент текущей ликвидности	$L_t = \text{Текущие активы} / \text{Текущие обязательства}$
Коэффициент быстрой ликвидности	$L_b = (\text{ДС} + \text{КрФВ} + \text{ДЗ}) / \text{Текущие обязательства}$
Коэффициент абсолютной ликвидности	$L_a = (\text{ДС} + \text{КрФВ}) / \text{Текущие обязательства}$
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей	$K_{дк} = \text{ДЗ} / \text{КЗ}$
<i>Рентабельность</i>	
Рентабельность активов	$\text{ROA} = \text{ЧП} / \text{А}$
Рентабельность капитала	$\text{ROE} = \text{ЧП} / \text{СК}$
Рентабельность продаж	$\text{ROS} = \text{ЧП} / \text{Выручка}$

Данные коэффициенты могут корректироваться в зависимости от отрасли и специфики деятельности анализируемого предприятия.

Третий этап – расчет выбранных показателей финансового состояния и введение балльной системы для дальнейшего оценивания рисков непрерывности деятельности. В процессе выполнения данного этапа по результатам рассчитанных показателей присваивается балл в зависимости от степени соответствия показателей отраслевым значениям. В таблице 2 представлено распределение баллов на примере горнодобывающей отрасли по данным за 2022-2023 гг.

Таблица 2 – Присвоение баллов по рассчитанным результатам показателей финансового состояния

№	Показатели	Присвоение баллов в зависимости от степени соответствия отраслевому значению		
		0 баллов	1 балл	2 балла
1.	Рентабельность активов, %	>5,2	0,9-5,2	<0,9
2.	Рентабельность собственного капитала, %	>32	10-32	<10
3.	Рентабельность продаж, %	>7,7	3-7,7	<3
4.	Коэффициент автономии	>0,26	0,2-0,26	<0,2
5.	Коэффициент финансового рычага	>0,68	0,4-0,68	<0,4
6.	Коэффициент финансовой устойчивости	>0,5	0,3-0,5	<0,3
7.	Чистые активы	>УК	<УК	Отрицательное значение ЧА
8.	Коэффициент текущей ликвидности	>1,30	1,15-1,30	<1,15
9.	Коэффициент быстрой ликвидности	>0,9	0,8-0,9	<0,8
10.	Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,6	0,11-0,6	<0,11
11.	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей	>0,9	0,7-0,9	<0,7

Далее высчитывается средний балл по всем критериям и определяется уровень вероятности возникновения риска нарушения непрерывности деятельности.

Таблица 3 – Уровни вероятности возникновения риска нарушения непрерывности деятельности

Средний балл	Вероятность возникновения риска нарушения непрерывности деятельности организации
0 – 0,7	Низкий уровень вероятности возникновения риска
0,8 – 1,5	Средний уровень вероятности возникновения риска
1,6 – 2	Высокий уровень вероятности возникновения риска

Четвертым этапом оценки, на основе полученных результатов оценки внешних и внутренних факторов, нужно сформировать вывод в отношении вероятности появления рисков нарушения непрерывности деятельности организации, и разработать комплекс мероприятий для минимизации данных рисков.

Реализация данной методологии позволит выявить проблемные области управления непрерывностью и определить проблемы, наиболее важные для организации, в зависимости от того, насколько они влияют на непрерывность бизнеса. Внедрение предлагаемых методов оценки непрерывности повышает точность информации в бухгалтерской отчетности, помогает определить слабые места и возможности развития хозяйственной деятельности и повышения эффективности управления.

Список литературы:

1. Азарская М.А., Поздеев В.Л. Оценка непрерывности деятельности организации с использованием метода динамического норматива // Аудит, учет и анализ. – 2017. – № 1. – С. 24–32.
2. Горощенко Н.Н. Принцип непрерывности деятельности и внутренний аудит в компании // Аудиторские ведомости. – 2005. – №8. – С.56-69.
3. Овчинникова Н.Н. Оценка непрерывности деятельности организации: проблемы и их решение// Актуальные вопросы экономических наук: сборник материалов IV всероссийской научно-практической конференции. – Новосибирск: СИБПРИНТ, 2009. – С. 139-144.
4. Ремзова И.В., Торчинова О.В. Влияние внешних факторов на непрерывность деятельности организаций: сборник трудов конференции // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития : материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 3 февр. 2017 г.) / ред.кол.: О.Н. Широков [и др.] – Чебоксары: Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс», 2017. – С. 207-208.
5. Кучеренко С.А., Попов В.П. Совершенствование методики применения аналитических процедур оценки непрерывности деятельности сельскохозяйственных организаций: монография. – Курск: Из-во ЗАО «Университетская книга», 2017. – 146 с.
6. Федеральный закон от 21 ноября 1996 г. № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. от 28-сентября 2010 г. № 243-ФЗ).
7. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» (в ред. от 13 декабря 2010 г. № 358-ФЗ).
8. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: учебник. – 3-е изд., доп. – М.: ИНФРА - М, 2011. – 352с.

Колесникова Елена Викторовна,
к.э.н., доцент,
Дугу Февзи Энверович,
Институт экономики и управления
ФГАОУ «КФУ им. «В.И.Вернадского»

АНАЛИЗ И УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** В статье рассматриваются вопросы анализа и управления денежными потоками в организации. Приведена информационная база для проведения анализа денежных потоков, уделено внимание контролю за эффективным использованием денежных средств.*

***Ключевые слова:** Денежные средства, денежные потоки, информационная база, эффективность, контроль, бухгалтерская отчетность.*

***Abstract:** The article analyzes the issues of analysis and management of cash flows in an organization. An information base is provided for analyzing cash flows, which pays close attention to monitoring the effective use of funds.*

***Key words:** Cash, cash flows, information base, efficiency, control, accounting reporting.*

Денежные средства являются неотъемлемой частью капитала организации и играют ключевую роль в обмене товарами и услугами. Кроме того, важно учитывать различные функции денежных средств в современной экономике, такие как средство обращения, средство накопления и средство платежа. Эти аспекты позволяют более точно понять роль и значение денежных средств в современной экономической системе.

Денежные средства – это необходимый актив любого бизнеса, их своевременное движение и правильное отражение важны для обеспечения финансовой устойчивости компании. Неуправляемый поток денежных средств может привести к серьезным финансовым проблемам, включая штрафы и санкции, что подчеркивает важность достоверного учета.

Особое внимание необходимо уделить контролю за денежными средствами, так как любая ошибка или задержка в их учете может негативно сказаться на финансовом положении организации. Ответственность за правильное отражение денежных средств в бухгалтерском учете лежит как на сотрудниках бухгалтерской службы, так и на всей организации в целом. Именно поэтому важно иметь надежную систему учета денежных средств, которая позволит оперативно контролировать их оборот и использование. Соблюдение всех финансовых нормативов и правил – залог успешного ведения бизнеса и избежания неприятных последствий.

В современном мире понятие «денежные средства» играет ключевую роль в жизни хозяйствующих субъектов. Это понятие ставит перед ними ряд важных задач и вызывает необходимость постоянного контроля и управления. Важно понимать, что "денежные средства" не сводятся просто к наличным деньгам в кассе, это более широкое понятие, включающее все доступные кредитные ресурсы и финансовые инструменты.

В экономической литературе существует множество точек зрения на то, как следует истолковывать и использовать данную категорию. Некоторые эксперты считают, что денежные средства должны быть вложены в активы для получения максимальной отдачи, в то время как другие призывают к сохранению ликвидности и готовности к возможным финансовым кризисам. Важно учитывать все аспекты и риски при управлении денежными средствами. Понимание и грамотное управление денежными средствами является неотъемлемой частью успешной финансовой стратегии любого хозяйствующего субъекта. Необходимо учитывать конкретные цели, потребности и риски организации, чтобы эффективно распоряжаться имеющимися финансовыми ресурсами и обеспечить стабильное развитие и процветание бизнеса.

Денежные средства являются важным аспектом управления финансами экономического субъекта. Профессор В.В. Ковалев подчеркивает, что денежные средства представляют собой совокупность средств, которые используются в денежном обороте. Б.А. Райзберг и другие ученые определяют денежные средства как деньги, накопленные в различных формах – наличные и безналичные средства, легко конвертируемые в деньги. Это включает в себя деньги государства, предприятий, населения и другие средства.

Необходимость эффективного управления денежными средствами на предприятии обусловлена их важной ролью в обеспечении финансовой устойчивости и платежеспособности. Оптимальный уровень денежных средств позволяет организации успешно функционировать и реагировать на изменения во внешней среде. Постоянный контроль и анализ денежных потоков снижает финансовые риски и обеспечивает стабильное развитие бизнеса. Источники информации для анализа движения денежных средств организации представлены на рисунке 1.

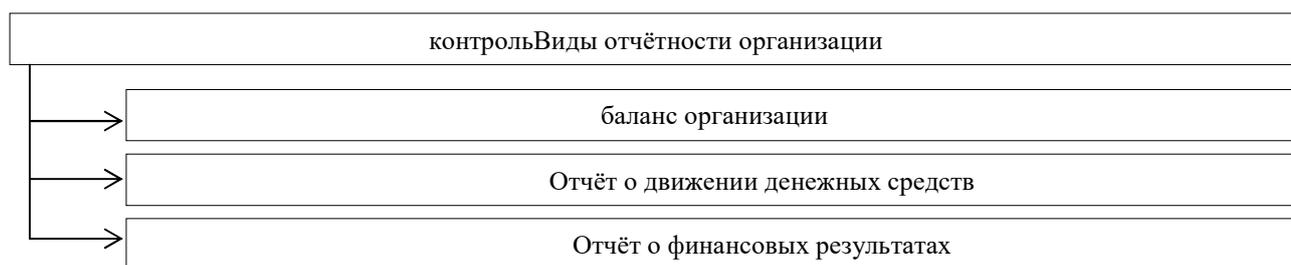


Рисунок 1 - Источники информации для анализа движения денежных средств организации

Важность отчета о движении денежных средств неоспорима, ведь именно он является основным инструментом для анализа денежных потоков в организации. Каждое движение денежных средств отражает определенные процессы и взаимосвязи внутри компании. Составление отчета о движении денежных средств направлено на получение разносторонней информации. Целью является не только выяснение величины поступлений финансовых ресурсов и их источников, но и анализ сумм и направлений использования этих средств за определенный период. Кроме того, отчет о движении денежных средств позволяет оценить эффективность управления финансами, выявить потенциальные риски и возможности для оптимизации финансовых процессов в организации. Развернутая аналитика дает возможность принимать обоснованные решения на основе фактических данных о денежных потоках.

Сегодня в мире финансов анализу денежных потоков уделяется все большее внимание. Это важный аспект любого бизнеса, который позволяет оценить его финансовое состояние и перспективы развития. Для получения более глубокого понимания денежных потоков, специалисты рассматривают их с разных точек зрения. Один из подходов – разделение на три вида деятельности: текущую, инвестиционную и финансовую.

Интересно, что каждый вид деятельности имеет свои особенности и влияет на финансовое положение компании по-разному. Текущая деятельность отражает операционные расходы и доходы, инвестиционная - капиталовложения и активы, а финансовая - заемные средства и пассивы. Анализируя все три аспекта, специалисты могут составить полное представление о финансовом здоровье предприятия.

Необходимо также помнить, что денежные потоки могут быть представлены не только в виде отчетов и таблиц, но и с использованием различных финансовых инструментов и показателей. Все это содействует более глубокому анализу финансовой деятельности и позволяет выявить тенденции и прогнозы для будущего развития бизнеса.

Итак, понимание сущности и правильное управление денежными средствами играют ключевую роль в финансовом здоровье предприятия. Наличие достаточных денежных ресурсов и умение использовать их эффективно способствует устойчивому росту и успеху бизнеса. Для успешной деятельности любого предприятия крайне важно обеспечить полноту

и своевременность процесса снабжения, производства и сбыта продукции денежными ресурсами. Это напрямую влияет на результаты основной (текущей) деятельности предприятия, его финансовую устойчивость, платежеспособность и конкурентные преимущества, необходимые для развития, как в настоящем, так и в будущем. Эффективное управление денежными средствами и использование современных методов анализа денежных потоков - это ключевые составляющие успеха в бизнесе. Качественный учёт финансов позволяет предприятию принимать обоснованные решения, оптимизировать расходы и повышать эффективность деятельности. Важно понимать, что правильное распределение и контроль денежных ресурсов не только обеспечивает текущие потребности компании, но и создает основу для её устойчивого развития в перспективе. Поэтому умение управлять деньгами – это неотъемлемая часть успешного бизнеса.

Список литературы:

1. Ковалев В.В., Ковалев В.В. Корпоративные финансы: учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2021. – 655 с.
2. Кислицына Л.В., Таскаева К.И., Ершова Е.А., Кирпичникова А.В. Обеспечение сбалансированности денежных потоков компаний индустрии фитнеса // Журнал прикладных исследований. – 2023. – № 3. – С. 62-70.
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 6-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2020. – 512 с.
4. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6 декабря 2011года №402-ФЗ (в ред. от 12.12.2023). – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/.

УДК 331.1

Усачева Олеся Васильевна,

к.э.н., доцент

Фомичева Анна Максимовна,

Новосибирский государственный технический университет

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ О ЧЕЛОВЕЧЕСКОМ КАПИТАЛЕ В НЕФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ

***Аннотация:** В настоящее время человеческий капитал играет решающую роль в достижении успеха и конкурентных преимуществ любой компании. Именно поэтому особенно важным становятся качество раскрытия информации ее ценность для различных заинтересованных сторон. В данной статье была рассмотрена специфика раскрытия информации о человеческом капитале в нефинансовой отчетности компаний и ее современные проблемы.*

***Ключевые слова:** Человеческий капитал, нефинансовая отчетность, интегрированная отчетность, компания.*

***Abstract:** Currently, human capital plays a pivotal role in achieving success and gaining competitive advantages for any company. Hence, the disclosure of information regarding human capital and the value it holds for various stakeholders becomes particularly significant. This article examines the specifics of human capital disclosure in non-financial reporting of companies and its contemporary challenges.*

***Keywords:** Human capital, non-financial reporting, integrated reporting, company.*

Понятие человеческого капитала возникло в XII-XIII веках, но стало целью концепцией лишь в середине XX века благодаря работам Т. Шульца и Г. Беккера. В

современной трактовке человеческий капитал компании представляет собой накопленный и развитый ресурс, принадлежащий коллективу сотрудников и не отделимый от них, включающий в себя знания, навыки, способности, здоровье и мотивацию, которые используются в процессе деятельности компании. Он, безусловно, играет важную роль интенсивного производственного фактора, способствуя экономическому развитию компании, а также повышению ее производительности и конкурентоспособности.

Значимость данного ресурса для организаций понятна и их руководителям. По данным, опубликованным на официальном сайте российского союза промышленников и предпринимателей, управленцы большинства компаний относят к приоритетным темам корпоративной политики и стратегии компании именно вопросы развития кадрового потенциала. Кроме того, отмечается, что в качестве приоритетных целей устойчивого развития более 50 % компаний выделяют: «хорошее здоровье и благополучие» и «качественное образование» [1].

Действительно, чем более эффективно компания оценивает, инвестирует и управляет своим человеческим капиталом, тем более устойчиво увеличиваются ее интеллектуальные ресурсы. Это приводит к более значительным достижениям, будь то в области финансовых или нефинансовых результатов. Этот процесс напрямую отражается на информации, которую получают инвесторы и другие заинтересованные стороны, что способствует увеличению привлекательности и конкурентоспособности. Понимая это, компании стараются достаточно подробно и четко раскрывать такую информацию.

Корректное предоставление информации о человеческом капитале может способствовать повышению доверия, снижению финансовых и нефинансовых рисков в долгосрочной перспективе, увеличению рыночной стоимости и улучшению позиций на рынке. Для достижения этих конкурентных преимуществ показатели человеческого капитала в отчетности должны соответствовать критериям принятия экономических решений и отражать всю сущность и основные элементы данного актива.

В частности, Центробанк РФ на своем официальном сайте опубликовал «Информационное письмо о рекомендациях по раскрытию публичными акционерными обществами нефинансовой информации, связанной с деятельностью таких обществ». В данном документе представлены пять принципов раскрытия нефинансовой информации, которые касаются и информации о человеческом капитале. Приведем данные принципы ниже.

1. Объективное, сбалансированное и простое для восприятия представление информации. Следует избегать предвзятых оценок, раскрывать информацию в привязке к стратегическим целям компании языком достаточно понятным для целевой аудитории такого отчета.
2. Необходимый и достаточный объем раскрываемой информации. Рекомендуется предоставлять объективную информацию, которая позволит заинтересованным лицам полно представить воздействие деятельности компании на окружающую среду, социальную сферу и экономику.
3. Ориентация раскрытия нефинансовой информации на будущее и стратегические цели. То есть предписывается включать информацию о связи раскрываемых показателей с миссией, бизнес-моделью, стратегиями и целями компании, а также планами развития. Необходимо также показать, как нефинансовые показатели будут способствовать достижению целей и выявлять риски для будущей деятельности.
4. Ориентация при раскрытии и нефинансовой информации на заинтересованных лиц. Рекомендуется учитывать интересы всех заинтересованных лиц, включая акционеров, инвесторов, работников, потребителей, поставщиков, местные сообщества, органы власти, социальных партнеров, гражданское общество и других лиц. Общество должно раскрывать информацию о взаимодействии с ними и учитывать их интересы при раскрытии нефинансовой информации.

5. Последовательность и сопоставимость раскрываемой нефинансовой информации. Рекомендуется раскрывать информацию в согласованности с другими отчетами, чтобы информация была целостной. Необходимо обеспечить прозрачность и надежность информации, а также пояснять любые изменения, которые могли повлиять на представление данных [2].

Данные принципы призваны помочь компаниям эффективно раскрывать информацию, в том числе и касательно человеческого капитала. Объективное, сбалансированное представление информации, ориентация на будущее и стратегические цели, учет интересов всех заинтересованных лиц и сохранение последовательности и сопоставимости информации помогут компании эффективно раскрыть все аспекты, связанные с человеческим капиталом.

Информация о человеческом капитале в соответствии с концепцией множественности капитала раскрывается в интегрированной отчетности, как одной из разновидностей нефинансовой. Формирование такой отчетности осуществляется на основе Международного стандарта интегрированной отчетности (Integrated Reporting 1, IR1) [3]. Однако, данный стандарт, как и другие, не дает однозначных указаний относительно того, какая информация о человеческом капитале должна быть включена в интегрированную отчетность, и какие показатели эффективности стратегии управления этим ресурсом считаются оптимальными.

Это создает сложности для сопоставления информации между различными компаниями и отраслями. Кроме того, разнообразие подходов может привести к неполноте или недостаточности информации для оценки человеческого капитала компаний. Для улучшения сопоставимости информации в интегрированной отчетности важно развивать общие стандарты подготовки отчетности, которые позволят организациям более четко и объективно демонстрировать свои результаты и достижения в области человеческого капитала.

На практике, компании часто сталкиваются с проблемой выбора тех или иных аспектов человеческого капитала для включения в свою интегрированную отчетность, а также набора оптимальных показателей эффективности этого ресурса. Так, в соответствии с данными таблицы 1, чаще всего компании различных отраслей промышленности России в своих интегрированных отчетах обращают внимание на расходы (денежные и временные) на обучение сотрудников, социальные программы управления персоналом и общую численность, структуру и динамику кадров (включая текучесть). Можно выделить часть компаний, которые особое внимание уделяют соблюдению прав человека и травматизму на производстве.

Таблица 1 – Наиболее часто встречающиеся показатели человеческого капитала в интегрированной отчетности промышленных компаний России за 2022 год

Показатели	Права человека	Численность сотрудников	Структура персонала, равенство	Возрастная разбивка	Текучесть кадров	Оплата труда	Обучение персонала	Социальные аспекты	Травматизм
Нефтегазовая отрасль									
ООО ТАТНЕФТЬ	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ОАО СЕВЕРНЕФТЬ		+	+	+		+	+	+	+
Энергетика									
РОСАТОМ	+	+	+	+	+	+	+	+	
ПАО РУСГИДРО	+	+	+	+	+	+	+	+	+
Металлургия и горнодобывающая									
АО СУЭК		+	+	+	+	+	+	+	
ПАО РАСПАДСКАЯ	+	+	+		+		+	+	+

Дальнейшее развитие практики составления интегрированных отчетов может потребовать большей стандартизации и четкости в области включения различных аспектов управления человеческим капиталом для обеспечения более полной и сбалансированной информации заинтересованным сторонам. При этом достичь полной унификации отчетности в различных отраслях может быть крайне сложно из-за специфики каждого сектора и уникальных особенностей бизнес-процессов. Различные отрасли могут использовать разные подходы к управлению и отчетности, а также иметь собственные особенности в оценке результативности и ключевых метриках.

Однако, важно обратить внимание на унификацию отчетности хотя бы в рамках каждой конкретной отрасли. Создание общих стандартов и рекомендаций для отраслевой отчетности может значительно упростить сравнение и анализ данных между компаниями внутри одного сектора. Это также способствует повышению прозрачности и сопоставимости данных.

Помимо вызовов, связанных с обеспечением сопоставимости, возникает сложность преобразования специфических качественных данных в количественные значения для их последующего анализа и более объективной оценки. Так, в Международном стандарте интегрированной отчетности понятие «человеческий капитал» включает в себя компетенции, способности, опыт и мотивацию людей для инноваций, в том числе их соответствие структуре управления организации, поддержку, подход к управлению рисками, этические ценности, способность разрабатывать стратегию организации, лояльность, мотивацию для улучшения процессов, товаров и услуг, а также их лидерские качества и способность к сотрудничеству.

Многие из этих характеристик трудно оценить в денежном выражении. Это представляет собой одну из самых сложных задач в области управления человеческими ресурсами. Для преодоления данной проблемы необходимо разработать и использовать более точные и надежные методики измерения качественных аспектов человеческого капитала, чтобы была возможность эффективно оценивать и сравнивать стратегии управления персоналом между компаниями и отраслями.

В заключение можно сказать, что раскрытие информации о человеческом капитале играет ключевую роль в оценке устойчивого развития компаний, а также в формировании ее позитивного имиджа среди инвесторов и прочих заинтересованных сторон. При этом особенно остро встает вопрос развития и унификации стандартов в области раскрытия такой информации, так как человеческий капитал представляет собой специфический и сложно оценимый ресурс, являющийся при этом основой деятельности любой компании. При этом, даже если полная унификация отчетности между различными отраслями может быть недостижимой задачей, то на уровне отрасли это вполне реально, что может значительно улучшить качество сравнительного анализа и оценки эффективности компаний внутри отрасли.

Список литературы:

- 1 Официальный сайт Российского Союза Промышленников и Предпринимателей. – URL: <https://rspp.ru/>.
- 2 Информационное письмо о рекомендациях по раскрытию публичными акционерными обществами нефинансовой информации, связанной с деятельностью таких обществ от 12.07.2021 №ИН-06-28/49.
- 3 Гусева Е.С. Стратегия управления человеческим капиталом как элемент интегрированной отчетности // *π-Economy*. – 2014. – №2 (192).

АУДИТ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** В исследовании раскрываются ключевые аспекты финансового планирования как инструмента повышения доходов и снижения расходов, а также роль аудита эффективности для обеспечения систематической оценки того, насколько организация достигает свои цели и задачи, и для оценки точности финансовой отчетности и эффективности внутренних бизнес-процессов.*

***Ключевые слова:** аудит эффективности, прибыль, оптимизация бизнес-процессов, управление прибылью, бизнес-среда.*

***Abstract:** The investigation reveals the key aspects of financial planning as a tool to increase revenue and reduce costs, as well as the role of performance audit to ensure a systematic assessment of how much an organization achieves its goals and objectives, and to assess the accuracy of financial statements and the effectiveness of internal business processes.*

***Keywords:** efficiency audit, profit, optimization of business processes, profit management, business environment.*

Актуальность темы заключается в том, что в современных условиях глобализированной экономики, растущей конкуренции и быстрых технологических изменений, компании постоянно ищут пути оптимизации своей деятельности и повышения прибыли. Увеличение прибыли является основным индикатором успешности бизнеса и требует постоянного анализа и совершенствования различных аспектов деятельности организации.

Эффективность использования ресурсов, процессов производства и продаж, а также инновационность – это те факторы, которые влияют на прибыль и требуют тщательного аудита. Аудит эффективности позволяет не только выявлять слабые места и области возможного улучшения, но и оценить риски и разработать стратегию их минимизации. Такой подход помогает не просто реагировать на вызовы, но и адаптироваться к изменениям во внешней среде, предотвращая потенциальные потери.

В процессе написания были исследованы научные труды таких ученых, как: Т.А. Арзуманова, А.С. Аветисян, Л.В. Андреева, Г.У. Бекниязова, Ю.А. Бабаев, Т.В. Бодрова, А.А. Панькова, Е.С. Витебская, Е.С. Русак.

Направления повышения прибыли организации и аудит эффективности организации тесно взаимосвязаны, поскольку они оба направлены на улучшение финансовых показателей и общей производительности бизнеса.

Аудит эффективности является видом внешнего государственного аудита (контроля), который осуществляется для установления эффективности использования федеральных и иных ресурсов, полученных объектом аудита для достижения установленных целей и решения задач социально-экономического развития РФ [4].

Аудит эффективности организации играет ключевую роль в выявлении тех аспектов деятельности, где существуют потери или неэффективное использование ресурсов, тем самым указывая на потенциал для повышения прибыли. Он позволяет определить такие направления для улучшения, как уменьшение расходов и оптимизация операций, которые в свою очередь могут лечь в основу стратегий роста доходов, например, через технологические инновации или рыночные инициативы.

Когда организация определяет, в каком направлении следует двигаться для увеличения прибыли, аудиторские проверки помогают контролировать прогресс и оценивать, насколько эффективно воплощаются выбранные стратегии и достигаются ли цели

по приросту прибыли [1]. Аудит также способствует культуре непрерывного совершенствования, помогая выявлять новые возможности для заработка, которые ранее не были очевидными и вносить изменения в стратегии в ответ на динамику рынка. Кроме того, инициативы, идентифицированные через аудит, часто способствуют улучшению бизнес-процессов и общей производительности, что является важным для общего роста эффективности организации. В целом, аудит эффективности и меры по повышению прибыли дополняют друг друга, создавая цикл непрерывного улучшения и обеспечивая стабильный рост и развитие организации.

Главным нормативным документом, приводящим в порядок выполнение аудита эффективности в Российской Федерации на сегодняшний день является Стандарт внешнего государственного аудита (контроля) СГА 104 «Аудит эффективности». Мировые стандарты ИНТОСАИ, включающие в себя ISSAI 300 «Основополагающие принципы аудита эффективности» и ISSAI 3000 «Стандарты аудита эффективности» [2]. Этот стандарт пришел на смену СГА 104 от 30.11.2016 года. В нём установлены необходимые правила, процедуры и условия, применяющие в процессе реализации мер по аудиту эффективности [5].

В данном исследовании целесообразно рассмотреть повышение прибыли организации сквозь призму финансового планирования организации, а также раскрыть этапы аудита эффективности.

Финансовое планирование как средство повышения прибыли организации включает ряд последовательных этапов, которые помогают руководству компании определить наиболее эффективные пути достижения финансовых целей. Детальнее проанализируем эти этапы:

Этапы текущего финансового положения.

Перед тем, как разрабатывать какие-либо стратегии по повышению прибыли, важно иметь четкое представление о текущем финансовом состоянии организации. Это включает анализ доходов, расходов, балансовой стоимости активов и пассивов, а также денежных потоков.

1. Определение финансовых целей.

Компания должна определить свои долгосрочные и краткосрочные финансовые цели. Долгосрочные цели могут включать увеличение рыночной стоимости, расширение бизнеса, в то время как краткосрочные цели могут фокусироваться на повышении прибыльности отдельных продуктов или подразделений.

2. Разработка стратегий достижения целей.

После установления целей финансовое планирование предусматривает разработку конкретных стратегий для их достижения. Это может включать инвестиции в новые технологии, реорганизацию бизнес-процессов, оптимизацию налоговой нагрузки, снижение затрат и т.д.

3. Разработка бюджетов.

Один из ключевых инструментов финансового планирования — это бюджетирование. Бюджеты помогают контролировать доходы и расходы и контролировать расходы компании в соответствии с установленными приоритетами.

4. Планирование денежных потоков.

Эффективное управление денежными потоками помогает обеспечить процесс поддержания достаточного количества средств организации для ее операционных и инвестиционных потребностей. Планирование денежных потоков также включает управление обязательствами и кредитование.

5. Мониторинг и анализ отклонений.

Финансовое планирование требует регулярного мониторинга финансовых результатов и сравнения их с бюджетными планами. Анализ отклонений помогает выявить проблемные зоны и быстро адаптироваться к изменениям в бизнес-среде.

6. Корректировка планов.

На основе анализа отклонений от бюджета и изменений во внешней и внутренней среде, компания может корректировать свои стратегии и планы для обеспечения достижения финансовых целей.

В контексте вышесказанного можем утверждать, что финансовое планирование — это непрерывный процесс, требующий постоянного внимания и готовности к изменениям. Оно требует глубоких знаний в финансах и бизнес-процессах, а также гибкости в принятии решений, чтобы эффективно адаптироваться в динамичной бизнес-среде.

Что касается аудита эффективности, то это систематический процесс проверки и оценки деловой и финансовой информации организации с целью определения, точно ли она отражает реальную финансовую картину компании [3]. Это включает в себя проверку всех аспектов финансовой деятельности, включая доходы, расходы, баланс, отчет о прибылях и убытках, а также отчет о денежных потоках. Проведенный анализ работ исследователей, указанных в списке литературы, позволил выделить ключевые этапы процесса аудита эффективности организации, а именно:

Планирование аудита.

На начальном этапе аудиторы определяют объем работы и разрабатывают план аудита. Это включает установление основных областей риска, определение ключевых контрольных точек и планирование времени проведения аудита.

1. Ознакомление с деятельностью организации.

Аудиторы проводят обзор деятельности компании, чтобы понять ее бизнес-процессы и внутреннюю контрольную систему. Это помогает выявить потенциальные слабые места, где могут возникнуть ошибки или злоупотребления.

2. Оценка системы внутреннего контроля.

Аудиторы анализируют эффективность системы внутреннего контроля, внедренную в организации.

3. Проведение проверок документации.

Аудиторы используют различные аудиторские методы и техники, такие как проверка документов, тестирование выборочных операций, наблюдение и интервьюирование персонала, для получения достоверной информации о финансовых операциях.

4. Оценка и анализ данных.

Собранные данные анализируются на предмет точности и полноты. Аудиторы используют аналитические процедуры для выявления несоответствий в отчетах организации.

5. Обобщение результатов и подготовка отчета.

По завершению аудита, аудиторы готовят подробный отчет, который включает описание проведенной работы, выявленные недостатки системы внутреннего контроля, выявленные ошибки или злоупотребления в отчетности, а также рекомендации по их устранению.

6. Обсуждение с руководством.

Аудиторы обычно встречаются с высшим руководством организации для обсуждения результатов аудита и делятся своими наблюдениями и рекомендациями.

7. Конечные действия.

Критерии аудита эффективности приведены в таблице.

Таблица. – Критерии аудита эффективности

Критерии	Описание
Независимость	Убедиться, что аудиторы, проводящие аудит, обладают независимым статусом и могут проводить проверки объективно, без вмешательств или давления.
Целенаправленность	Определить конкретные цели и ожидания от проверки аудита эффективности, что бы обеспечить соответствие его результатов потребностям и целям руководства и заинтересованных сторон.
Системный подход	Вести аудит эффективности с учетом системности и комплексности бизнес процессов, таким образом выявляя зависимости и причинно- следственные связи.
Обратная связь	После проведения аудита обеспечить обратную связь и дальнейшую поддержку для реализации предложенных улучшений, а также контроль за их реализацией.

Критерии	Описание
Непрерывность	Регулярно проводить аудит эффективности с целью обеспечения непрерывного мониторинга эффективности бизнес- процессов и возможности оперативной корректировки.

Такие действия помогут обеспечить более эффективное и целенаправленное улучшение организационных процессов и достижения поставленных целей.

На основе рекомендаций аудиторов организация должна принять меры для улучшения своей системы внутреннего контроля и исправления ошибок в учете. Улучшение аудита эффективности организации может быть достигнуто с помощью мероприятий:

1. Использование современных технологий: Интеграция технологических решений, таких как искусственный интеллект, большие данные и автоматизированное аудиторское программное обеспечение, может увеличить точность и объем аудита, а также снизить время на анализ.

2. Повышение квалификации персонала. Обучение и развитие навыков аудиторов, особенно в сферах новейших технологий, критического мышления и анализа данных, обеспечит более глубокое понимание бизнес-процессов и улучшит качество аудита.

3. Привлечение внешних экспертов. Консультации с внешними экспертами или использование услуг сторонних аудиторских фирм могут внести новые перспективы и помочь выявить неочевидные проблемы.

4. Сосредоточение на стратегических целях. Аудит должен быть тесно связан со стратегическими целями организации. Аудиторы должны понимать, как их выводы влияют на общие бизнес-цели и долгосрочную стратегию.

5. Улучшение сотрудничества с управленческими командами. Эффективное взаимодействие с руководством и другими отделами может улучшить качество информации, собираемой для аудита, и обеспечить лучшее понимание внутренних процессов.

6. Регулярное обновление аудиторских методик. Учет изменений в законодательстве, отраслевых стандартах и лучших практиках обеспечит актуальность и соответствие аудиторских процедур.

7. Развитие культуры постоянного совершенствования. Создание среды, где отзывы и рекомендации после аудита воспринимаются как возможности для развития, вместо препятствий.

8. Использование интегрированного подхода. Сочетание финансового аудита с аудитом операционной деятельности и стратегическим аудитом для получения всестороннего понимания эффективности организации.

Выводы. Аудит эффективности является критически важным для оценки деятельности организации, поскольку он помогает обеспечить точность финансовой информации, на которой основываются управленческие решения, и способствует внедрению лучших практик в финансовом управлении. Аудит эффективности организации играет ключевую роль в проверке достоверности финансовой информации и выявлении возможных недостатков в системе внутреннего контроля, что позволяет руководству компании принимать обоснованные и эффективные управленческие решения. Интеграция эффективного финансового планирования и тщательного аудита создает синергию, которая способствует повышению общей производительности и прибыльности организации.

Список литературы:

1. Аветисян А.С. Финансовый учет и отчетность: учебно-практическое пособие / под ред. Е. В. Чипуренко. – М.: Дело, 2021. – 347 с.
2. Финансово-экономический анализ: учебник / Т.Н. Агапова, В.И. Абрамов, Н.М. Бобошко [и др.]; под науч. ред. В.С. Осипова; под общ. ред. Н.Д. Эриашвили. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2023. – 336 с.
3. Арзуманова Т.И., Мачабели М.Ш. Экономика организации: учебник. – М.: Дашков и К, 2018. – 237 с.

4. Воронина М.В. Финансовый менеджмент: учебник. – 3-е изд., стер. – М.: Дашков и К, 2022. – 384 с.

5. Международный стандарт аудита 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения». Приказ Минфина России от 27.10.2021 г. № 163н. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_404880.

УДК 336.6

**Наумова Татьяна Алексеевна,
Баранова Инна Владимировна,**
д.э.н., профессор,
Новосибирский государственный технический
университет

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДИАГНОСТИКИ БАНКРОТСТВА

***Аннотация:** В данной статье рассматриваются понятие банкротства, а также классификация моделей прогнозирования вероятности банкротства. Характеризуются методические основы диагностики банкротства, проведен анализ вероятности банкротства на примере АО «СИНАР».*

***Ключевые слова:** банкротство, оценка, модель, экономическая безопасность, диагностика.*

***Abstract:** This article discusses the concept of bankruptcy, as well as the classification of models for predicting the probability of bankruptcy. The methodological foundations of the diagnosis of bankruptcy are characterized, as well as the analysis of the probability of bankruptcy on the example of JSC SINAR is carried out.*

***Keywords:** bankruptcy, assessment, model, economic security, diagnostics.*

Банкротство выступает одним из главных рисков экономической безопасности предприятия. Возникновение данного риска может быть связано как с внутренними, так и внешними факторами. В Федеральном законе № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. дается следующее определение банкротства: «несостоятельность (банкротство) - признанная арбитражным судом или наступившая в результате завершения процедуры внесудебного банкротства гражданина неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей»[1].

Банкротство является одной из самых важных проблем для обеспечения экономической безопасности компании. Негативное изменение финансовых показателей экономической деятельности предприятия может привести к ее уязвимому положению [2].

В данной предметной области проводятся множество обширных исследований, но все равно в практике сохраняется тенденция применения антикризисных мер только в чрезвычайных ситуациях, то есть когда угроза банкротства стала явной. Именно поэтому достоверная и своевременная диагностика результатов деятельности предприятия является неотъемлемой частью его функционирования [4].

Как отмечает Монгуш Ю.Д., самой главной причиной банкротства является ошибочное прогнозирование менеджментом предприятия ожидаемых темпов роста данной компании, для которых находятся источники кредитного финансирования [3].

Применение различных моделей диагностики вероятности банкротства дают возможность проанализировать деятельность компании и предотвратить ее несостоятельность (банкротство). В настоящее время российскими и зарубежными авторами предложено множество моделей, основанных на совокупности различных финансовых показателей. Выделяют две группы моделей прогнозирования вероятности банкротства – количественные и качественные (рис. 1).

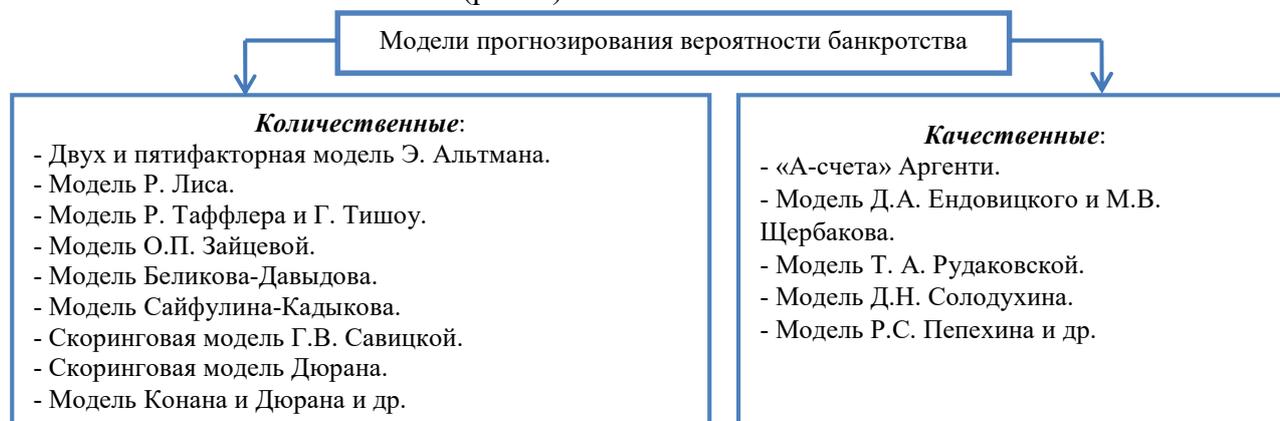


Рисунок 1 – Виды моделей прогнозирования вероятности банкротства

В данном исследовании диагностика вероятности банкротства проведена на примере АО «СИНАР». АО «СИНАР» - одно из старейших и крупнейших предприятий в сфере швейного производства, история которого насчитывает уже более 100 лет успешной работы. Данное предприятие начало свою деятельность с небольшой фабрики в 1921 г., на данный момент АО «СИНАР» входит в топ-10 ведущих предприятий отрасли [5]. Оценка вероятности банкротства АО «СИНАР» по разным моделям диагностики представлена в табл. 1

Таблица 1 – Диагностика вероятности банкротства АО «СИНАР» за 2022-2023 гг.

Модель вероятности банкротства	Показатель	2022 год	2023 год	Отклонение	
				абс (+,-)	отн.,%
Отечественные модели					
Модель В.В. Ковалева	N-значение	146,275	186,02	39,745	127,171
Модель Г.В. Савицкой	Z-значение	15,008	15,774	0,766	105,105
Модель Беликова-Давыдова	R-значение	10,968	10,575	-0,393	96,415
Зарубежные модели					
Пятифакторная модель Э. Альтмана	Z-значение	2,159	3,018	0,859	139,773
Модель Р. Таффлера и Г. Тишоу	Z-значение	0,588	0,807	0,219	137,254
Модель Р. Лиса	Z-значение	0,066	0,077	0,011	115,847

По модели В.В. Ковалева комплексная оценка N-значения выше 100, поэтому финансовая ситуация АО «СИНАР» характеризуется как благополучная, при этом мы видим наращение значения комплексной оценки N, что говорит о том, что компания все дальше отдалается от финансового кризиса.

Модель Г.В. Савицкой также свидетельствует об отсутствии вероятности банкротства АО «СИНАР» в 2022-2023 гг., поскольку $Z > 8$, то есть компания финансово устойчивая и вероятность банкротства минимальна. Оценка по модели Беликова-Давыдова также свидетельствует о минимальной вероятности банкротства АО «СИНАР» в 2022-2023 гг., поскольку $R > 0,42$, то есть компания финансово устойчивая. Оценка вероятности банкротства по модели Э. Альтмана свидетельствует о том, что АО «СИНАР» в 2022 г. находилось в зоне неведения, а в 2023 г. компания стабилизировала свою деятельность и перешла в зону с низкой вероятностью банкротства, так как $Z > 2,9$. По модели Р. Таффлера и Г. Тишоу у АО «СИНАР» в 2022-2023 гг. вполне устойчивое положение, так как $Z > 0,3$, то есть банкротство маловероятно. Оценка вероятности банкротства АО «СИНАР» с помощью

модели Р. Лиса, как в 2022, так и в 2023 гг. показала, что предприятие является финансово устойчивым, то есть отсутствует вероятность банкротства.

Подводя итоги, важно отметить, что все модели диагностики банкротства показали, что у компании АО «СИНАР» вероятность банкротства минимальна. То есть компания двигается в нужном направлении, но ей не стоит пренебрегать своевременной и достоверной диагностикой результатов деятельности предприятия. Ведь модели диагностики вероятности банкротства предприятия играют важную роль в оценке финансового состояния и устойчивости компании. Данные модели дают возможность выявить угрозы, которые приводят к финансовым трудностям и несостоятельности, для своевременного устранения.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/.
2. Ворошилова О.О. Банкротство как основная угроза экономической безопасности предприятия // Экономическая безопасность: финансовые, правовые и IT-аспекты: Материалы четвертой Всероссийской научно-практической конференции, Иркутск-Томск, 10 ноября 2022 года / Под научной редакцией И.В. Цвигун, А.А. Шелупанова. – Иркутск: Байкальский государственный университет, 2023. – С. 55-63.
3. Монгуш Ю.Д., Тяпкина М.Ф. Методы прогнозирования вероятности банкротства организации: учебное пособие. – Иркутск: Иркутский ГАУ, 2022. – 142 с.
4. Оценка вероятности банкротства организаций: учебное пособие / составитель Е. В. Королева. – 2-е изд., дополн. – пос. Караваево: КГСХА, 2021. – 100 с.
5. Фабрика // SINAR. – URL: <https://sinar.ru/fabrika/>.

УДК 657.6

Колесникова Елена Викторовна

к.э.н., доцент

Мороз Ольга Андреевна

Институт экономики и управления
Крымского федерального университета
им. В. И. Вернадского

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИТАРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация.** Статья посвящена основным направлениям по обеспечению финансового контроля государственного унитарного предприятия (ГУП). Рассматриваются ключевые аспекты оптимизации учетно-контрольной системы, а также роль внутреннего контроля в повышении эффективности управления деятельностью ГУП. Предлагаются меры по совершенствованию внутреннего финансового контроля, направленные на обеспечение финансовой безопасности, раскрываются структурные элементы системы внутреннего контроля, выделяются основные концептуальные принципы внутреннего контроля.*

***Ключевые слова:** государственное унитарное предприятие, внутренний контроль, риск, отдел внутреннего контроля.*

***Abstract.** The article is devoted to the main directions for ensuring financial control of a state unitary enterprise (GUP). The key aspects of optimizing the accounting and control system are considered, as well as the role of internal control in improving the efficiency of management of the State Unitary Enterprise. Measures to improve internal financial control aimed at ensuring financial security are proposed, the structural elements of the internal control system are revealed, and the basic conceptual principles of internal control are highlighted.*

***Keywords:** state unitary enterprise, internal control, risk, internal control department.*

Внутренний контроль является ключевым фактором эффективного управления любой организацией, независимо от ее размера и сферы деятельности. В частности, финансовый контроль помогает обеспечить сохранность активов, достоверность финансовой отчетности и соблюдение законодательства. Однако многие предприятия, особенно государственные унитарные, недооценивают уровень внутреннего контроля и не уделяют должного внимания его организации [1].

Отсутствие или слабость системы внутреннего контроля влечет за собой серьезные последствия:

- повышается риск ошибок, злоупотреблений и мошенничества;
- снижается эффективность освещения деятельности;
- ухудшается качество управленческой информации.

Для уменьшения данных последствий необходимо уделить особое внимание вопросам организации внутреннего контроля. Важно разработать и внедрить эффективные контрольные процедуры, распределить обязанности между сотрудниками, обеспечить надлежащий уровень физической безопасности активов. Создание эффективной системы внутреннего контроля требует времени и ресурсов, но в большинстве случаев она позволяет повысить эффективность деятельности, снизить затраты и минимизировать риски [4].

Внутренний контроль должен стать одним из важнейших инструментов в принятии решений, достижении стратегических целей организации, сохранности активов, их эффективного использования, соблюдении законодательства и внутренних актов, а также составлении достоверной бухгалтерской (финансовой) отчетности [3].

Для осуществления более эффективного внутреннего контроля на предприятии формируется отдел системы внутреннего контроля. Организация отдела внутреннего контроля на предприятии имеет следующие этапы:

- 1) установление и конкретное определение ряда задач, решение которых способствует формированию системы внутреннего контроля в организации, а также такому его построению, при котором он будет соответствовать стратегии и тактики предприятия;
- 2) выделение ряда функций, которые необходимы для достижения целей, поставленных предприятием;
- 3) консолидация однородных функций в отдельные группы, называемых отделами;
- 4) определение системы внутриорганизационных отношений, наделение правами, обязанностями и ответственностью каждого работника аудиторского отдела, документальная форма закрепления в должностных инструкциях и положениях о данном отделе;
- 5) объединение структурных единиц в единый отдел внутреннего контроля, определение его организационной структуры, а также документальная фиксация положения об отделе внутреннего аудита;
- 6) установление взаимосвязей отдела внутреннего контроля с другими структурными подразделениями управленческой деятельности на предприятии;
- 7) проработка внутрифирменных стандартов внутреннего контроля и этического кодекса.

Важно обратить особое внимание на элемент внутреннего контроля – оценку рисков. В качестве риска можно принять вероятность того, что экономический субъект не достигнет целей своей деятельности и последствий такой ситуации. При выявлении рисков экономический субъект принимает решения по управлению ими, в том числе путем создания необходимой контрольной среды, организации процедур внутреннего контроля, информирования персонала и оценки результатов осуществления внутреннего контроля.

Что касается ведения бухгалтерского учета, в том числе составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, то оценка рисков позволяет выявить риски, которые могут повлиять на достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Существует множество факторов, которые влияют на возникновение рисков, например, при появлении конкурентов или изменении нормативных актов, внедрении нового программного обеспечения или зачислении в организацию новых сотрудников.

При выявлении рисков руководитель должен выявить участки, на которых могут быть злоупотребления.

Создание отдела внутреннего контроля возможно, если организация обладает необходимыми ресурсами. Отдел внутреннего контроля необходим субъектам крупного и среднего предпринимательства, в особенности государственным унитарным предприятиям из-за наличия таких условий как: стремление собственников и высшего руководства к получению достоверной информации и оценки действий руководителей всех уровней управления, усложненной структуры, наличия филиалов и дочерних компаний и разнообразия видов деятельности [3]. Конечно, организация системы внутреннего контроля сама по себе не гарантирует достижения целей, но ее отсутствие создает больше возможностей для совершения ошибок или их обнаружения.

При организации внутреннего контроля желательно оформить единый документ, который содержит порядок организации внутреннего контроля, указав в нем используемые правила и систематизировав их. Правила (порядок) внутреннего контроля утверждает руководитель организации. В приложениях к информации № ПЗ-11/2013 [5] даны рекомендации по оценке внутреннего контроля и пример распределения полномочий и функций по организации и осуществлению внутреннего контроля для компании, ценные бумаги которой допущены к организованным торгам.

Говоря о внутреннем контроле, важно осознавать, что он полезен только в том случае, если направлен на достижение конкретных целей, и, прежде чем оценивать результаты контроля, необходимо определить эти цели. Есть пять основных целей внутреннего контроля:

- надежность и полнота информации;
- соответствие политике, планам, процедурам, законодательству;
- обеспечение сохранности активов;
- экономичное и эффективное использование ресурсов;
- достижение подразделениями компании поставленных целей и задач [2].

Эффективное функционирование внутреннего контроля возможно только при наличии в его структуре, взаимодействии и непрерывном совершенствовании всех указанных элементов. Необходимые структурные элементы системы внутреннего контроля представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные элементы системы внутреннего контроля

Элемент	Характеристика элемента
Организация	Простая организационная структура с четкими линиями подчиненности, ответственность в рамках полномочий, возможность быстрого реагирования при изменении как внутренних, так и внешних факторов, четкое определение роли и ответственности каждого отдела, надлежащий уровень контроля деятельности сотрудников и периодическая оценка результатов их работы.
Политика	Утверждается на уровне руководства в соответствии с целями и задачами организации и издается в письменном виде, доводится до сведения сотрудников, периодически пересматривается и обновляется по мере необходимости.
Процедуры	Обеспечивают разграничение критических функций, максимально просты и понятны, не противоречат и не дублируют друг друга, периодически пересматриваются и обновляются по мере необходимости.
Персонал	Оценка личных качеств кандидатов при приеме на работу, профессиональные тренинги и курсы, четкое определение роли и ответственности.
Учет	Необходим для принятия эффективных решений, ведется по организационным подразделениям компании.
Отчетность	Отчеты своевременны, просты и последовательны.
Бюджеты	Служат инструментом анализа достижения целей, поставленных перед подразделениями.

Можно выделить 5 концептуальных принципов внутреннего контроля:

- 1) следует обеспечить понимание всеми сотрудниками организации, что политика всеобъемлющего контроля - это внутренняя среда компании, то есть этические ценности, стиль управления, процесс принятия решений, делегирование полномочий и принятие ответственности, политика в отношении персонала, компетентность сотрудников и, что крайне важно, отношение управленческого аппарата компании к внутреннему контролю;
- 2) внутренний контроль должен обеспечивать непрерывное определение, анализ и управление рисками, стоящими перед компанией на пути достижения своих целей;

3) осуществление контроля должно быть повседневным: необходимо обеспечить учет и отчетность, разделение полномочий, права доступа к активам, мониторинг;

4) необходима система санкционированного доступа к информации: соответствующая информация должна быть доступна тому, кто в ней нуждается в силу возложенных на него функций/обязанностей;

5) должен функционировать мониторинг самой системы внутреннего контроля, необходимый для определения его эффективности [4].

Таким образом, совершенствование внутреннего финансового контроля государственного унитарного предприятия должно быть комплексным, затрагивающим все аспекты его финансово-хозяйственной деятельности. Это позволит повысить эффективность управления, обеспечить финансовую безопасность и конкурентную устойчивость ГУП. В целом, совершенствование финансового контроля государственного унитарного предприятия является условием обеспечения финансовой стабильности и эффективности его деятельности.

Список литературы

1. Аврамчикова Н.Т. Государственные и муниципальные финансы: учебник и практикум для вузов. – М.: Юрайт, 2021. – 174 с.

2. Гасаналиев А.Ш., Арсланбеков А.С. Проблемы и пути совершенствования государственного финансового контроля в Российской Федерации // Образование. Наука. Научные кадры. – 2019. – С. 200-203.

3. Алчинова Ф.Ю. Внутренний контроль в государственных учреждениях // Учет. Анализ. Аудит. – 2021. – Т. 8. – №. 4. – С. 90-101.

4. Быков В.А., Туманов Д.В. Организация финансового контроля в бюджетных организациях: учебное пособие. – Ярославль: Канцлер. – 2019. – 163 с.

5. Информация Минфина России от 25 декабря 2013 г. N ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407.

УДК 336

**Цыремпилова Алтана Гынденцыреновна,
Болгова Евгения Кимовна,**

к. э. н.

Новосибирский государственный технический университет

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

Аннотация: Выявление и анализ существующих механизмов контроля и мониторинга для предотвращения нецелевого использования бюджетных средств - важная задача, которую необходимо осуществлять с целью обеспечения эффективного управления финансами и предотвращения возможных злоупотреблений, в данной статье будут рассмотрены методические основы контроля в сфере государственных и муниципальных закупок.

Ключевые слова: контроль, аудит закупок, мониторинг

Abstract: The identification and analysis of existing control and monitoring mechanisms to prevent misuse of budgetary funds is an important task that must be carried out in order to ensure effective financial management and prevent possible abuses. This article will consider the methodological foundations of control in the field of state and municipal procurement.

Keywords: control, procurement audit, monitoring

Поскольку основным инструментом закупок выступают торги, которые позволяют ограничивать коррупционные проявления, то можно сделать вывод, что государственные закупки существенно экономят бюджетные средства, а также развивают конкуренцию.

Контроль в сфере закупок представляет собой систему сбора и оценки информации о финансовых потоках в этой сфере с целью законности осуществления закупочной деятельности субъектов контрактной системы, достоверности и качества полученных результатов осуществления закупочной деятельности.

Законодатель выделяет следующие субъекты, в отношении которых осуществляется контроль в сфере государственных и муниципальных закупок:

- заказчики;
- контрактные службы;
- контрактные управляющие;
- комиссии по осуществлению закупок;
- уполномоченные органы;
- специализированные организации.

Контроль бывает внешним и внутренним. Основными задачами внутреннего финансового контроля в России являются:

- соблюдение требований к обоснованию закупок;
- соблюдение правил формирования закупок;
- обоснование начальной (максимальной) цены контракта;
- выявление факторов не эффективного расходования и нецелевого использования средств.

Внешний контроль осуществляют Федеральный орган исполнительной власти, орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации, органы, уполномоченные на осуществление контроля в сфере закупок, путём плановых и внеплановых проверок.

Плановые проверки должны проводится не чаще чем один раз за период проведения каждого определения поставщика. Поводом для проведения внеплановых проверок могут служить жалобы участников закупки, информация о признаках нарушения законодательства, истечение срока ранее выданного предписания.

Глава 5 Закона №44–ФЗ определяет какие именно виды контроля применимы к сфере государственных и муниципальных закупок. Эти четыре основных вида контроля изображены на рисунке 1 [1].



Рисунок 1 – Основные виды контроля

Государственные и муниципальные органы в вопросах, касающихся проведения контроля в сфере государственных и муниципальных закупок, распределяются на несколько уровней в зависимости от поставленных задач и предмета проверки.

1. Федеральный уровень. К контролирующим органам на данном этапе относят: ФАС России, Казначейство России, Росфинмониторинг и т.п.

2. Региональный и местный уровни – территориальные управления контролирующих органов федерального уровня.

Данные органы обязаны следить за нарушениями конкуренции на рынке, без ущемления интересов отдельных участников государственных закупок. Соблюдение порядка планирования, проведения закупок при ведомственном контроле проверяют вышестоящие организации. Порядок такого контроля на каждом уровне устанавливает Правительство РФ, высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ или местная администрация.

Для борьбы с коррупцией и другими злоупотреблениями граждане и общественные объединения вправе проводить общественный контроль, этотретий уровень контроля.

На заключительном уровне находится контроль заказчика. Цель такого контроля состоит в реализации эффективного, законного и результативного функционирования системы закупок заказчика.

Управление госзакупками использует единую методологию процедур осуществления контроля, это обязательное проведение мониторинга и аудита закупок, описанных в статьях 97 и 98 Закона №44–ФЗ [1].

Мониторинг представляет собой систему наблюдений, выполняемых на постоянной основе путём сбора, обобщения, систематизации и оценки информации о закупках и о выполнении заказчиком планов закупок, содержащихся в единой информационной системе.

По итогам каждого года результаты мониторинга оформляются в виде сводного аналитического отчёта, который затем предоставляется в Правительство РФ для совершенствования законодательства РФ и иных нормативно–правовых актов в данной сфере [3].

Задачами аудита, который осуществляет Счётная палата РФ и контрольно–счётные органы являются:

- проведение экспертно–аналитической, информационной и иной деятельности посредством проверки, анализа и оценки информации о законности, целесообразности, обоснованности, о своевременности, об эффективности и о результативности расходов на закупки по планируемым к заключению, заключенным и исполненным контрактам;
- обобщение результатов деятельности по проверке, анализу и оценке результатов закупок;
- подготовка предложений по устранению выявленных нарушений;
- систематизация информации о реализации предложений по устранению выявленных при проведении аудита в сфере закупок отклонений, нарушений и совершенствование контрактной системы в сфере закупок.

В целом, контрольную деятельность в рамках аудита в сфере закупок можно разделить на три этапа.

1. Предварительный аудит проводится на этапе планирования закупок и включает в себя проверку обоснованности объемов финансирования на закупки с учетом анализа складывающихся на рынке цен, а также прогнозирование потребностей в товарах, работах, услугах с учетом их потребительских свойств.

2. Оперативный анализ и контроль проводится в рамках проверки организационной документации заказчика, анализа плана–закупок, планов–графиков, документации и о проведении процедур закупок, протоколов, контрактов и т.д.

3. Последующий аудит проводится в части проверок всех этапов исполнения контракта с учетом фактического результата.

По результатам аудита в единой информационной системе размещается обобщённая информация о результатах с указанием выявленных нарушений и недостатков в деятельности конкретного заказчика, предложения и направления для устранения и совершенствования контрактной системы в сфере закупок [2].

Не смотря на то, что у органов власти существует обязанность проводить мониторинг и аудит закупок, уровень выявленных нарушений не только не снижается, но и даже растёт.

В случаях выявления любого вида нарушения, Контрольно–счетная палата не наделена правами по составлению протоколов об административном правонарушении, в связи с чем приходится привлекать к этому другие контролирующие органы, такие как, например, Федеральная антимонопольная служба. В свою очередь ФАС приходится повторно изучать уже проведённые контрольные мероприятия в целях подтверждения нарушения и составления протокола по нему.

В таблице 1 приведены выявленные проблемы в системе контроля госзакупок.

Таблица 1 – Проблемы в системе контроля государственных и муниципальных закупок

Проблема	Пути решения	Ожидаемый результат
Непредусмотрен контроль заказчика	Проведение оценки эффективности закупок	Оптимизация расходов, направленных на закупки
Нет единой методики контроля	Разработка единой модели с таким набором показателей, которые бы позволяли обеспечить объективную оценку всей системе закупок	Эффективное предупреждение нарушений
Нет законодательно закреплённой периодичности составления и размещения информации о результатах проверок	Установление графиков проведения проверок	Способствует повышению дисциплины контрольных органов
Громоздкая структура органов контроля, дублирование полномочий	Разграничение полномочий, границ ответственности	Снижение нарушений при расходовании бюджетных средств

Система государственных закупок является стратегически важной, так как ее непосредственной целью является повышение эффективности общественного сектора, регулирование рынков и стимулирование конкуренции, в целях обеспечения экономической безопасности государства.

Нарушение сроков и качества удовлетворения государственных и муниципальных нужд, в настоящих условиях, когда экономическая ситуация в стране нестабильна и быстро изменяется, служит угрозой экономической безопасности. Чтобы этого избежать необходимо повысить эффективность органов контроля, путем проведения мониторинга на всех этапах государственных и муниципальных закупок.

Данная мера значительно повысит ответственность руководителей, активизирует работу общественного контроля. Помимо этого, надзорную деятельность необходимо осуществлять таким образом, чтобы она была максимально эффективна, рациональна и, конечно же, оптимально расходовала бюджетные средства.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44–ФЗ. – URL: – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/
2. Горская О.В. Правовое регулирование контроля в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд. – URL: – <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-kontrolya-v-sfere-zakupok-dlya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh-nuzhd/viewer>
3. Еремин С.Г., Галкин А.И. Управление государственными и муниципальными закупками: учебник и практикум для вузов /под редакцией С.Е. Прокофьева. – М.: Юрайт, 2020. – 405 с.

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье исследованы теоретические особенности внутреннего контроля, системы способов и приемов, этапы внутреннего контроля денежных средств. Автором предложен подход в рамках проектной модели контроля денежных средств.

Ключевые слова: внутренний контроль, денежные средства.

Abstract: The article examines the theoretical features of internal control, a system of measures and methods, and defines the stages. The author gives his own approach within the framework of the project model of cash controls.

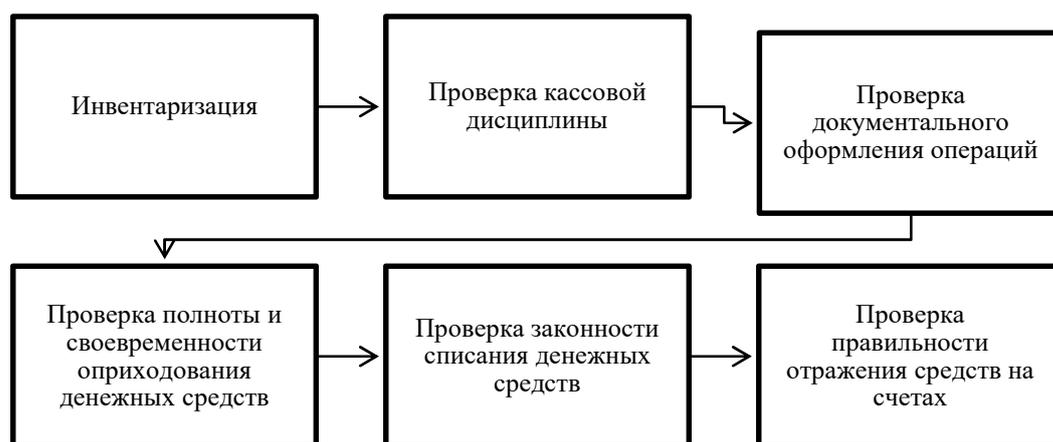
Keywords: internal control, measures, stages, funds.

Внутренний контроль – система мер и методов, которые применяются в организации для проверки и контроля соответствия выполнения задач и процессов установленным стандартам, политикам и процедурам [1].

Г.В. Савицкая отмечает, что «цель внутреннего контроля денежных средств и соблюдением расчетно-кассовой дисциплины заключается в своевременном выявлении нарушений, их предостережений, а также разработкой методов усовершенствования действующей системы бухгалтерского учета» [2].

Внутренним контролем, который наиболее эффективно обеспечивает безопасное обращение с наличными деньгами, является разделение обязанностей. Этого можно достичь, если разные физические лица получают наличные, подготовят передачу и сверят бухгалтерские листы, что позволяет контролировать других, выявлять ошибки и предотвращать нецелевое использование средств.

Этапы внутреннего контроля денежных средств приведены на рисунке 1.



Систематизировано авторами на основании источников [3],[4]

Рисунок 1 – Этапы внутреннего контроля денежных средств

Денежные средства компании учитываются на следующих счетах:

50 – деньги в кассе;

51 – деньги на расчетных счетах в банках;

52 – валюта на валютных счетах;

55 – деньги на спецсчетах, например, на счетах для участия в тендерах

или на депозитах;

57 – переводы в пути: наличные, сданные для зачисления на расчетный счет.

Для организаций крайне важно контролировать как внутренние, так и внешние угрозы, чтобы соответствовать требованиям своих акционеров и нормативным требованиям. Внутренний контроль должен быть внедрен и регулярно оцениваться, чтобы гарантировать, что фирма адекватно подготовлена к непредвиденным рискам. В конечном итоге контроль помогает защитить финансовое здоровье компании.

Таблица 1 – Ответственность должностных лиц по проведению внутреннего контроля денежных средств [2]

№ п/п	Вопросы проверки	Сроки проведения	Кто проверяет
1. Контроль условий, обеспечивающих сохранность наличных денег в организации			
1	Проверка помещения кассы, прочность закрепления решеток на окнах, состояние печатей	ежедневно	кассир
2	Проверка состояния сигнализации и средств противопожарной безопасности	ежеквартально ежедневно	гл. бухгалтер кассир
3	Контроль за опечатыванием сейфа и помещения кассы	ежедневно	гл. бухгалтер
4	Контроль за обеспечением сохранности денег при доставке в организацию из банка	в день получения денег	гл. бухгалтер руководитель
2. Контроль за сохранностью и состоянием учета денежных средств			
5	Проверка наличия (инвентаризация) денег и ценных бумаг	ежемесячно	гл. бухгалтер ревизионная комиссия
6	Проверка полноты и своевременности оприходования в кассу наличных денег	систематически	гл. бухгалтер ревизионная комиссия
7	Проверка соответствия фактического наличия денежных средств на счетах в банке данным бухгалтерского учета	ежемесячно по плану	гл. бухгалтер ревизионная комиссия
8	Проверка порядка регистрации приходных и расходных ордеров	ежедневно	гл. бухгалтер
9	Проверка соблюдения кассовой дисциплины и других требований предусмотренных Положением о ведении кассовых операций	систематически	гл. бухгалтер ревизионная комиссия
3. Контроль за использованием денежных средств			
10	Проверка использования полученных из банка наличных денег по целевому назначению	ежедневно	гл. бухгалтер вн. аудитор
11	Проверка достоверности выписок банка, наличие первичных документов с отметками банка об использовании и их соответствия выпискам	ежедневно	гл. бухгалтер вн. аудитор

Крайне важно, чтобы лица, отвечающие за финансовый контроль, практиковали ответственное поведение, а руководство воплощало этику, изложенную в политике внутреннего контроля.

Меры контроля минимизируют риск мошенничества, гарантируя меньшую вероятность того, что активы будут подвергнуты опасности. Обязанности должны быть разделены с четкими границами ответственности. Если, например, директору по маркетингу поручено подготовить квартальный отчет о расходах, казначей или член совета директоров должны проверить эти цифры на предмет подотчетности и расхождений. Для небольших организаций этот принцип может выражаться в том, что один человек подсчитывает и регистрирует пожертвования, полученные по почте, а другой вносит их на хранение.

Руководство использует внутренний контроль как инструмент проверки персонала в связи с тем, что менеджеры не имеют возможности контролировать деятельность организации.

Чтобы обеспечить самопроверку системы, руководство может использовать такие устройства, как разделение, контроль за работой и подтверждение выполнения. Эффективная организация и внедрение этой системы контроля обеспечит надлежащее управление.

Сверка – это процесс проверки и сравнения транзакций с подтверждающей документацией. Регулярно необходимо сверять все активы и обязательства (с выверкой денежных средств ежемесячно), чтобы выявить любое возможное перенаправление активов.

Средства контроля должны регулярно контролироваться и оцениваться на предмет соответствия и эффективности на всех уровнях организации. Важно разрабатывать управления для регулярных аудитов (внутренних и внешних через третью сторону), чтобы обеспечить быстрое информирование о любых слабостях или уязвимостях в системах внутреннего контроля. Обзоры и аудиты производительности могут помочь обеспечить подотчетность и снизить риск мошенничества в организации.

Защита организации от финансовых рисков всегда имеет решающее значение. Внутренний контроль – это комплекс мер, реализуемых фирмой для отслеживания кредитных, капитальных и инвестиционных рисков, а также обеспечения соблюдения различных отраслевых стандартов.

Понимание рисков, с которыми сталкивается компания, поможет определить стандарты и правила, которым необходимо соответствовать. Помимо этого, можно постоянно отслеживать риски, чтобы обеспечить работу внутреннего контроля.

Например, фирма может подвергаться риску как вторжений, так и физического доступа. Поскольку эти риски различны, их необходимо решать по-разному. Риски вторжения потребуют использования технологии шифрования и межсетевых экранов, тогда как риски физического доступа потребуют аккредитации персонала.

Для реализации эффективной стратегии управления рисками важно создать структуры, поддерживающие процедуры, которые будут соблюдаться для защиты активов и ресурсов.

Совет директоров и высшее руководство должны придавать системам внутреннего контроля то значение, которого они заслуживают. Это можно сделать путем анализа осведомленности и действий, предпринятых фирмой. Высшее руководство должно реализовать рекомендации органов внутреннего контроля в своей организационной структуре и стилях работы.

В небольшом офисе, где разделение обязанностей затруднено, руководитель обязательно проверяет кассовые операции каждый день.

Наличные деньги подвержены краже или неправильному размещению. Соответственно, важно иметь внутренний контроль для защиты этих активов, чтобы доступ к ним был ограничен уполномоченным персоналом.

Финансовая информация, особенно для средних и крупных предприятий, содержит ценную информацию, которую необходимо защищать, чтобы избежать манипуляций и усилить внутренний контроль. Управление внутренним контролем помогает выполнить это требование. Управляя ключевыми бухгалтерскими, операционными, финансовыми рисками и рисками, связанными с соблюдением требований посредством внедрения внутреннего контроля, компании могут снизить свою подверженность рискам (внутренняя оценка рисков) и, следовательно, дать возможность своему руководству эффективно управлять бизнес-операциями.

Превентивный контроль предотвращает возникновение ошибок, упущений или злонамеренных действий. Они прогнозируют потенциальные проблемы еще до их возникновения и вносят коррективы. Примерами превентивного контроля являются разделение обязанностей, одобрение, авторизация и проверка.

Предлагается делать акцент на такой модели внутреннего контроля (рисунок 2):



Систематизировано авторами на основании источников [2],[3]

Рисунок 2 – Проектная модель системы контроля денежных средств

Руководству не следует останавливаться на анализе рисков и установлении политики, а продолжать следить за внутренним контролем. Должны быть реализованы надлежащие стратегии для решения различных политик бизнеса, таких как политика в отношении информаторов, разделение обязанностей и т. д.

Важное значение имеет проведение внутреннего контроля и постоянная деятельность по обеспечению реализации политик корпоративного управления, управления рисками и соблюдения требований. Мониторинг помогает внутренним аналитикам проверять эффективность внутреннего контроля и отчитываться перед руководством с соответствующими рекомендациями.

Бизнес-процессы, связанные с информационными системами и финансовой отчетностью, должны помочь разработать систему внутреннего контроля. Также следует сформировать процедуры, связанные с обработкой финансовых транзакций. Например, можно создать шаги для доступа, перевода и отчетности о денежных или электронных транзакциях фирмы. Эти процедуры должны быть синхронизированы с финансовой отчетностью фирмы.

Контрольная деятельность относится к внутренней политике, механизмам действий и процедурам, которым следует бизнес. Организации должны не только действовать, но и документировать стратегии, которые они реализовали для снижения рисков. В рамках учета денежных средств руководству не следует останавливаться на анализе рисков и установлении политики, а продолжать следить за внутренним контролем. Должны быть реализованы надлежащие стратегии для решения различных политик бизнеса, таких как политика в отношении информаторов, разделение обязанностей и т. д.

Таким образом, в статье исследованы теоретические особенности внутреннего контроля. Установлено, что это систематический процесс, направленный на выявление соответствия внутренним правилам использования средств организации. Производятся следующие этапы: инвентаризация, проверки кассовой дисциплины, документационного оформления, полноты и своевременности оприходования денежных средств, законности списания, правильности отражения средств на счетах. Разработана модель, включающая установку нормативов, проведение проверок соответствия, принятие решений по выявленным нарушениям.

Список литературы:

1. Батищева Е.А. Анализ и управление денежными потоками. – Ставрополь: Прогресс, 2017. – 560 с.
2. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник. – 7-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 608 с.
3. Слепов В.А., Шубина Т.В. Финансы организаций (предприятий): учебник. – М.: ИНФРА-М, Магистр, – 2018. – 352 с.
4. Усенко Л.Н., Чернышева Ю.Г., Гончарова Л.В. Бизнес-анализ деятельности организации: учебник / под ред. Л.Н.Усенко – М:Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М,2019 – 560 с.

Бабина Александра Андреевна
Баранова Инна Владимировна,

д.э.н., профессор,

Новосибирский государственный технический университет

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** В статье проведен анализ системы управления деловой активностью организации, определены цели и задачи управления, инструментарий и элементы системы управления деловой активностью.*

***Ключевые слова:** деловая активность, управление, анализ, эффективность, система.*

***Abstract:** The article analyzes the business activity management system of the organization, defines the goals and objectives of management, tools and elements of the business activity management system.*

***Keywords:** business activity, management, analysis, efficiency, system.*

В связи с наличием большого количества методик оценки деловой активности и недостаточной проработанности вопросов определения её понятия и анализа, аспект управления деловой активностью малоизучен в научной литературе. Управление деловой активностью предприятия находится в тесной связи с управлением финансово-экономической деятельностью, а именно с управлением денежными потоками, имущественным положением и эффективностью.

Под управлением деловой активностью Кинякин С.Н. понимает «разработку комплекса мероприятий, направленных на расширение рынков сбыта, привлечение новых поставщиков сырья и материалов, оптимизацию материально-производственных запасов, ускорение оборачиваемости ресурсов, исключение влияния факторов внутреннего и внешнего характера, которые оказывают воздействие на снижение эффективности используемых ресурсов, с целью обеспечения максимизации прибыли и повышения рентабельности деятельности организации» [3].

То есть, управляя деловой активностью, предприятие адаптируется под специфику экономической среды, направляя свой потенциал на наращивание конкурентных преимуществ, что необходимо для эффективного приспособления к влиянию внешних факторов. Данные мероприятия, в частности, направлены на повышение эффективности деятельности предприятия путем наращивания объемов производства с одновременной оптимизацией затрат, при этом без ухудшения качества производимой продукции.

Исходя из вышесказанного, целью управления деловой активностью предприятия является повышение конкурентоспособности, а в связи с этим происходит повышение эффективности деятельности и деловой репутации. Для достижения указанной цели решаются следующие задачи разрабатывается бизнес-план и устанавливаются нормативные значения показателей, проводится анализ деловой активности предприятия, определяются проблемные области и пути выявления резервов, разрабатываются управленческие решения.

Процесс управления деловой активностью включает в себя следующие этапы, представленные на рисунке 1.

Анализ предполагает оценку основных показателей, характеризующих деловую активность, таких как коэффициенты оборачиваемости активов, обязательств, собственного капитала, соотношения между темпами роста прибыли, выручки и активов предприятия.

Планирование деловой активности заключается в разработке порядка развития операционной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия, а именно плана производства и продаж продукции, обновления производственного фонда, поступления и расходования денежных средств и т.д., поскольку главной целью в управлении активностью является формирование всех видов активности на выходе из системы, это может быть

достигнуто при целенаправленном обеспечении активности предприятия как на входе в систему, так и в процессе преобразования.



Рисунок 1 – Этапы управления деловой активностью

Организация деловой активности заключается в согласованности производственных, инвестиционных, финансовых и маркетинговых процессов между собой с целью максимизации полезного эффекта от данного взаимодействия.

Осуществляя учет деловой активности, сопоставляются результаты деятельности предприятия и проведенного анализа с прогнозными значениями, что способствует выявлению результативности осуществления управления.

В процессе управления деловой активности контроль позволяет отслеживать экономическую ситуацию и благодаря своевременному реагированию, возможно скорректировать мероприятия по управлению деловой активностью, подстраиваясь под изменения внешней среды.

Регулирование в процессе управления деловой активностью реализуется путем внедрения рекомендаций и инструкций относительно соблюдения норм и нормативов, эффективности бизнес-процессов для достижения наиболее оптимальных показателей деловой активности предприятия.

С целью эффективного управления деловой активностью необходимо учитывать различные факторы, влияющие на показатели деловой активности. Учет таких факторов напрямую влияет на интенсивность деятельности предприятия и позволяет повысить её эффективность. Так можно добиться роста деловой активности за счет ускорения коэффициента оборачиваемости, управляя ресурсами предприятия. Для этого необходимо:

- проводить регулярную оценку ресурсов для правильно ведения их учета;
- наращивать выручку, расширяя рынки сбыта продукции;
- оптимизировать оборотные активы предприятия – сократить закупки материалов, продать остатки готовой продукции, списать непригодные запасы;
- оптимизировать производительность оборудования;
- оптимизировать срок нахождения продукции на складе, улучшать логистику, оптимизировать объемы поставок;
- контролировать соблюдение плановых показателей эффективности деятельности и деловой активности [6].

Поскольку на деловую активность оказывает влияние множество факторов, то проблема управления деловой активностью предприятия не сводится только лишь к ускорению оборачиваемости ресурсов, но и включает в себя комплекс мероприятий, ориентированных на основные направления деятельности организации.

Управление деловой активностью осуществляется при помощи следующего инструментария, направленного на реализацию определенных задач (рисунок 2).



Рисунок 2 – Элементы инструментария управления деловой активностью

Под методами управления деловой активностью понимают способы воздействия на деятельность предприятия с целью повышения её эффективности. К таким методам относят:

- метод сравнения фактических показателей деловой активности предприятия с показателями прошлых лет и с плановыми значениями;
- проведение вертикального и горизонтального анализа показателей деловой активности предприятия;
- оценка влияния факторов на отклонения показателей деловой активности от заданного уровня;
- оценка относительных показателей деловой активности.

Такой элемент управления деловой активностью как функции основываются на реализации соответствующих задач, а именно заключаются в определении цели деятельности предприятия, плановых индикаторов текущей, инвестиционной и финансовой деятельности, сопоставлении результатов деятельности с прогнозными значениями, отслеживании ситуации на рынке и своевременной корректировке мероприятий оптимизации деловой активности и т.д.

Соответствие процесса управления деловой активностью принципам, представленным на рисунке 3, позволяет достичь наибольшей эффективности системы управления [5].

Комплексность	• управление денежными средствами отдельно по каждому направлению деятельности влияет на деловую активность предприятия в целом
Соответствие	• соотношение уровня деловой активности и конкурентоспособности, уровня инноваций, уровня модернизации ресурсов
Оптимальность	• выполнение соотношения темпов роста между прибылью, выручкой и активами предприятия, достижение среднеотраслевых значений показателей
Согласованность	• соответствие отдельных направлений деятельности общей стратегии развития предприятия
Эффективность	• оптимизация затрат на достижение результата деятельности, положительная динамика показателей рентабельности
Адаптивность	• учет изменений в экономике и связанная с этим своевременная корректировка процесса управления деловой активностью

Рисунок 3 – Принципы управления деловой активностью

Временной аспект заключается в непрерывной деятельности механизма управления деловой активностью, при этом обеспечивается взаимосвязь элементов инструментария и достигнутых результатов управления, что способствует росту эффективности и деловой активности предприятия.

Таким образом, для целей управления деловой активностью формируется система, основными составляющими которой выступают объект управления, элементы управления и компоненты управления (рисунок 4).



Рисунок 4 – Элементы системы управления деловой активностью

Осуществление управления деловой активностью предприятия заключается в воздействии на различные компоненты всех сторон хозяйственной деятельности предприятия, что в итоге влияет на его деловую активность в целом. Следовательно, весь процесс можно разделить на четыре блока – управление производственной, коммерческой, маркетинговой и экономической деятельностью. Управление производственной деятельностью заключается в управлении ресурсами предприятия, а именно в повышении эффективности их использования, поскольку данный показатель влияет на экономность и результативность деятельности предприятия в целом. Управление коммерческой деятельностью предполагает анализ расчетов с покупателями, что оказывает влияние на оборачиваемость дебиторской задолженности и, как следствие, на деловую активность предприятия. Управление маркетинговой деятельностью заключается в оценке спроса на товар, внешней и внутренней среды рынка, а также конкурентоспособности продукции, с целью исключения недостатков в реализуемом товаре. Управление экономической деятельностью предполагает анализ поступления и расходования денежных средств от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности для отражения эффективности вложения денежных средств и способности наращивать их.

Таким образом, управление деловой активностью предприятия ориентировано на формирование потенциала по всем сферам деятельности организации, при этом не отдельными направлениями воздействия, а комплексным решением задач по управлению деловой активностью предприятия.

Список литературы:

1. Бельтюкова А.О. Управление деловой активностью как важнейшее направление финансовой политики организации // Контентус. – 2020. – № 4. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-delovoy-aktivnostyu-kak-vazhneyshee-napravlenie-finansovoy-politiki-organizatsii>.

2. Васильева Н.К., Сидорчук Е.В. Оценка деловой активности предприятия // Вестник академии знаний. – 2022. – № 51 (4). – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=49581149>.
3. Кинякин С.Н. Производственная активность как составляющая деловой активности компании // Интеллектуальный потенциал XXI века: ступени познания. – 2019. – № 18. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/proizvodstvennaya-aktivnost-kak-sostavlyayuschaya-delovoy-aktivnosti-kompanii>.
4. Липчиу Н.В. Формирование эффективной системы управления оборотными активами организации // Вестник Академии знаний. – 2020. – № 1 (36). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-effektivnoy-sistemy-upravleniya-oborotnymi-aktivami-organizatsii>.
5. Савинюк Е.Н., Байкова Е.И. Подходы к оценке деловой активности организации // Актуальные проблемы менеджмента, экономики и экономической безопасности. – 2020. – С. 120-125. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44167830>.
6. Самсонова Ю.И. Факторы, влияющие на деловую активность компании // Colloquium-journal. – 2021. – № 35 (122). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-vliyayushchie-na-delovuyu-aktivnost-kompanii>.

УДК 658.14

Шулекин Александр Николаевич,

к.э.н.,

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
технический университет»

Киселева Кристина Игоревна,

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный
университет водного транспорта»

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ SWOT-АНАЛИЗА В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

***Аннотация:** Современные рыночные условия хозяйствования настоятельно диктуют необходимость изучения деятельности первичного звена экономики – предприятия. От того, насколько эффективно осуществляется их деятельность, зависит состояние экономики государства, уровень благосостояния населения. В XXI веке происходит усиление конкуренции в сфере производства и оказания услуг, стремительное развитие инноваций в эпоху научно-технического прогресса, одновременное развитие нескольких направлений бизнеса и усложнение бизнес-процессов в управлении коммерческими организациями, что приводят к необходимости изменений подходов к организации управленческого учета и отчетности всех уровней на предприятии.*

***Ключевые слова:** управленческий учет, SWOT-анализ, сильные и слабые стороны, возможности и угрозы.*

***Abstract:** Modern market conditions of management strongly dictate the need to study the activities of the primary link of the economy – the enterprise. The state of the state's economy and the level of well-being of the population depend on how effectively their activities are carried out. In the XXI century, there is increased competition in the field of production and services, the rapid development of innovations in the era of scientific and technological progress, the simultaneous development of several business directions and the complication of business processes in the management of commercial organizations, which lead to the need for changes in approaches to the organization of management accounting and reporting at all levels in the enterprise.*

***Keywords:** management accounting, SWOT analysis, strengths and weaknesses, opportunities and threats.*

Предприятие является производителем продукции, работ, услуг, необходимых для нормальной жизнедеятельности людей, выступает связующим звеном для всех субъектов рыночных отношений. Именно предприятия являются основными источниками формирования бюджетов всех уровней.

Управленческий учёт позволяет формировать информационную базу, которая предназначена только для внутреннего использования, а также для принятия оптимальных управленческих решений [1]. Некоторые специалисты в области управленческого и финансового учёта (в частности, О.Е. Николаева, Т.В. Шишкова) полагают, что управленческий учёт является подсистемой бухгалтерского учёта, поэтому его информационная база связана с оперативным направлением деятельности.

Отнесение управленческого учета в самостоятельную учетную систему предприятия стало логичным следствием развития бухгалтерского учета. Однако, несмотря на объективные причины появления управленческого учета, среди специалистов до сих пор нет единого взгляда на его сущность и структуру [3].

В отечественной экономической литературе и практической деятельности сфера учета для управления организацией в основном ограничивалась формированием и использованием информации для управления соотношением затрат и результатов производственно-сбытовой деятельности. В том был свой резон: ни одно управленческое решение невозможно реализовать без затрат, и при этом должен быть получен определенный результат.

По существу, одной из основных задач функционирования системы менеджмента организации является обеспечение, по крайней мере, равенства между производственными затратами и полученными результатами, а критерием его сравнительной эффективности служит величина превышения первого над вторым. Причем затраты и результаты могут сравниваться на любом рабочем месте, где принимают управленческое решение. [3]

Управленческий учет представляет собой всесторонний метод внутрифирменного руководства, включающий в себя аспекты всех функций управления: планирование, организацию, учет, анализ, контроль и регулирование. Можно выразить, что управленческий учет ориентирован на перспективу – «каким образом должно быть», в то время как финансовый учет имеет историческую направленность – «как это произошло». [4]

Общество с ограниченной ответственностью «Золотой Клондайк-78» – это производственное предприятие, которое существует на рынке услуг по утилизации и обработки отходов с 2005 г. в городе Новосибирск [2]. В компании используется линейно-функциональная структура управления. Достоинство линейно-функциональной структуры управления предприятием заключается в том, что директор контролирует работу бухгалтера, менеджера и производственной группы. Основной контроль над работой коллектива осуществляют генеральный директор.

Любая компания имеет свои плюсы и минусы. SWOT-анализ является внутренним инструментом принятия управленческих решений для организации, осуществляющая свою деятельность на рынке с плотной конкуренцией в сфере услуг по утилизации [5]. Проведение SWOT-анализа поможет выделить и систематизировать сильные и слабые стороны ООО «Золотой Клондайк-78» (таблица 1).

Таким образом, проведенный выше анализ показал, что предприятие имеет множество сильных сторон, но и слабые стороны имеют право на существование.

Видно, что основную угрозу для предприятия представляют конкуренты и нововведения со стороны государства, но имеется и множество возможностей, того, чтобы добиться повышения конкурентоспособности, а именно: наличие финансовых ресурсов для развития организации, возможность расширения ассортимента предоставляемых услуг, повышения качества обслуживания, активные рекламные мероприятия, стимулирование сбыта, все это положительно повлияет на увеличение показателей доходности организации.

Главному бухгалтеру необходимо анализировать внутренние ресурсы и недостатки компании в контексте предоставляемых рынком и государством возможностей. На основе

этого сравнения делается вывод о стратегии развития бизнеса компании и определяется распределение ресурсов между различными сегментами.

Таблица 1 – Матрица SWOT-анализа

Элементы	О (возможности) – рост объемов отходов – появление новых технологий/оборудований – малое число предприятий, занимающихся утилизацией – УСН – развитие сетей по утилизации по собственному региону – подключение новых программ в области управленческого учета	Т (угрозы) – растущая конкуренция – нововведения законодательства в области экологии
S (сильные стороны) – скорость – наличие сертификатов и лицензий – местоположение – соотношение «цена-качество» – объем услуг – финансовая устойчивость – договоренности с потенциальными клиентами	SO – контроль себестоимости, разработка стандартов финансового и управленческого учета – быстрое укрепление позиций в регионе, позволяющие выйти на всероссийский уровень	ST – за счет технологического преимущества и работы с клиентами снизить затраты и повысить уровень сервиса
W (слабые стороны) – отсутствие долгосрочных соглашений – отсутствие филиалов – отсутствие оборудованных зон хранения	WO – расширить географию продаж за пределы крупных городов	WT – открытие филиалов в других городах

Рассмотренные выше подходы и методы призваны помочь менеджеру данной организации принять наиболее рациональные решения. Это лишь инструменты, которые эффективно работают в опытных руках. Если выполнить все стадии портфельного анализа, то менеджер получит хорошее определение стратегических единиц бизнеса, их положения на рынке, перспектив развития и вклада каждой бизнес-единицы в корпоративный портфель.

Тем самым будет сформирована полная картина корпоративного портфеля с учетом конкретных стратегий, выработанных для каждого вида бизнеса, в данном случае оказание услуг по утилизации и переработке оргтехники и опасных отходов. Построение портфельных матриц предполагает проведение большой работы по сегментации рынка, по сбору информации, которая может отсутствовать в явном виде.

В представленном SWOT-анализе, которые базируются на развитии в одном из возможностей предприятия, а именно развитие отчетности под особенности специализации в области утилизации электронного оборудования и оргтехники. Возможность открытия спектра подключения новых программ в виде Контур.Диалог, позволит предприятию расширить рынок сбыта услуг и улучшения отношений с потенциальными подрядчиками.

Результаты анализа деятельности предприятия позволяют предложить одну из стратегий, такую как стратегия интегрированного роста. Предприятие может прибегать к осуществлению такой стратегии, если оно находится в сильном бизнесе, не может осуществлять стратегии концентрированного роста и в то же время интегрированный рост не противоречит его долгосрочным целям. Фирма может осуществлять интегрированный рост, как путем приобретения собственности, так и путем расширения изнутри. При этом в обоих случаях происходит изменение положения фирмы внутри отрасли.

Рекомендации должны быть направлены на увеличение прибыли за счет снижения себестоимости услуг по утилизации, поиск выгодных рынков сбыта и потребителей и принятия мер по эффективному использованию средств в производстве предприятия.

Таким образом, для стабильного развития и увеличения прибыли на ООО «Золотой Клондайк-78» можно предложить следующие рекомендации: поиск более выгодных рынков сбыта; снижение себестоимости услуг по утилизации; обеспечить наличие рекламы; повысить эффективность организации труда за счет уменьшения доли трудовых затрат в себестоимости. Выполнение данных мероприятий позволит улучшить деятельность в отношении производственных процессов, а именно регулировании объёма и качества оказания услуг по утилизации, а также позволит непосредственно улучшить позиции организации на рынке, т.е. обеспечить бесперебойность поставок и гибкость подхода к клиентам.

Список литературы:

1. Ильина А.В., Илышева Н.Н. Управленческий учет: учеб.пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал.ун-та, 2020. – 180 с.
2. Официальный сайт ООО «Золотой Клондайк-78». – URL: <https://goldklondayk.ru>.
3. Фадейкина Н.В., Шулекин А.Н. О повышении роли управленческого учета в системе менеджмента организаций жилищного строительства // Сибирская финансовая школа. – 2017. – № 6(125). – С. 91-101. – EDN YLZJFY.
4. Шулекин А.Н. Управленческий учет в организациях жилищного строительства: отраслевые особенности и основные направления развития // Сибирская финансовая школа. – 2015. – № 5(112). – С. 157-163. – EDN UZOSYX.
5. Шулекин А.Н. Применение SWOT-анализа для выявления рисков и разработки стратегии организации жилищного строительства // Модернизация экономических систем: взгляд в будущее (MESLF-2017): Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, Прага, 10 ноября 2017 года / Под редакцией П.А. Неверова, Б.А. Аманжоловой. – Прага: VedeckovydavatelскеcentrumSociosfera-CZ s.r.o., 2017. – С. 86-88. – EDN YKQXZN.

УДК 351

**Колесникова Ангелина Михайловна,
Колесникова Елена Викторовна,**

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского», г. Симферополь

СЧЁТНАЯ ПАЛАТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК ОРГАН ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ (АУДИТА)

***Аннотация:** Финансовый контроль представляет собой сложную систему, состоящую из объектов, субъектов и иных составных частей. Счётная палата Российской Федерации является одним из основных и наиболее важных субъектов системы финансового контроля, т.к. играет главенствующую роль в обеспечении и регулировании контроля и надзора за финансовой деятельностью организаций. В данной статье будет рассмотрена сущность и роль Счётной палаты как субъекта финансового контроля.*

***Ключевые слова:** государственный финансовый контроль, аудит, Счётная палата, система, структура*

***Abstract:** Financial control is a complex system consisting of objects, subjects and other components. The Accounts Chamber of the Russian Federation is one of the main and most important subjects of the financial control system, since it plays a dominant role in ensuring and regulating control and supervision of financial activities of organizations. This article will consider the essence and role of the Accounting Chamber as a subject of financial control.*

***Keywords:** state financial control, audit, Accounting Chamber, system, structure*

Финансовый контроль можно рассматривать с нескольких позиций: финансовый контроль как вид деятельности и финансовый контроль как система. Финансовый контроль как система – это совокупность элементов, существование и функционирование которых обеспечивает контроль за движением денежных средств, т.е. финансовых ресурсов [1, с. 8]. Элементы системы государственного финансового контроля подразделяются на две ключевые группы, в соответствии с их значимостью: основные и вспомогательные. Основные элементы – это те, которые образуют фундамент системы финансового контроля, без них невозможно его проведение. К ним относятся:

- субъекты (те, кто осуществляет контроль и в отношении кого осуществляется контроль);
- объект (сама финансовая деятельность контролируемого субъекта);
- принципы государственного финансового контроля (положения определяющие нормы и стандарты проведения контроля, регулирующие отношения между субъектами);
- механизмы (методы и способы проведения государственного финансового контроля);
- нормативно-правовая база (совокупность законодательных актов разных уровней регулирующих данную сферу);
- ответственность всех участников контроля.

К группе вспомогательных элементов системы государственного финансового контроля относятся те элементы, которые выполняют функции снабжения и обеспечения. К ним можно отнести:

- финансовое обеспечение;
- техническое обеспечение;
- информационное обеспечение;
- кадровое обеспечение и т.д. (рисунок 1).



Рисунок 1 – Система финансового государственного контроля

Важно отметить, что вспомогательные элементы также играют существенную роль в функционировании системы государственного финансового контроля; они формируют ресурсы на основе которых проводится контроль и аудит.

В соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 41-ФЗ «О Счётной палате Российской Федерации» (в последней редакции от 20.07.2023), Счётная палата Российской Федерации является высшим, постоянно действующим, независимым органом государственного контроля и аудита и подотчётна Федеральному собранию [3]. В системе государственного финансового контроля Счётная палата один из наиболее важных и ключевых субъектов, что связано с её деятельностью по контролю за исполнением

бюджетных средств, использования бюджетных средств, средств бюджетов государственных внебюджетных фондов и федеральной собственности, оценкой эффективности распоряжения федеральными ресурсами и выявлением нарушений в этой сфере. Кроме того, в сферу деятельности Счётной палаты входит противодействие коррупции и осуществление проверки частных компаний, индивидуальных предприятий и физических лиц, которые пользуются субсидиями и льготами или предоставляют свои товары, работы и услуги по госконтрактам. Из этого следует, что Счётная палата обладает широким набором функций, а значит оказывает большое влияние на систему государственного финансового контроля, как его субъект.

Счётная палата выступает не просто элементом системы государственного финансового контроля, но и его подсистемой, что обусловлено наличием собственной внутренней структуры, звенья которой тесно взаимосвязаны между собой и функционируют в соответствии с принципом синергии (эффект целого больше суммы отдельных частей). Основу структуры Счётной палаты составляет аппарат и коллегия. Коллегия выступает как главный орган управления ведомства и регулирует основную деятельность Счётной палаты. В коллегия, как правило, входит Председатель Счетной палаты, его заместитель, 12 аудиторов и руководитель аппарата. Аппарат Счётной палаты состоит из сотрудников обеспечивающих департаментов и групп инспекторов, осуществляющих аудиторские проверки, ревизии и обследования (рисунок 2) [2].

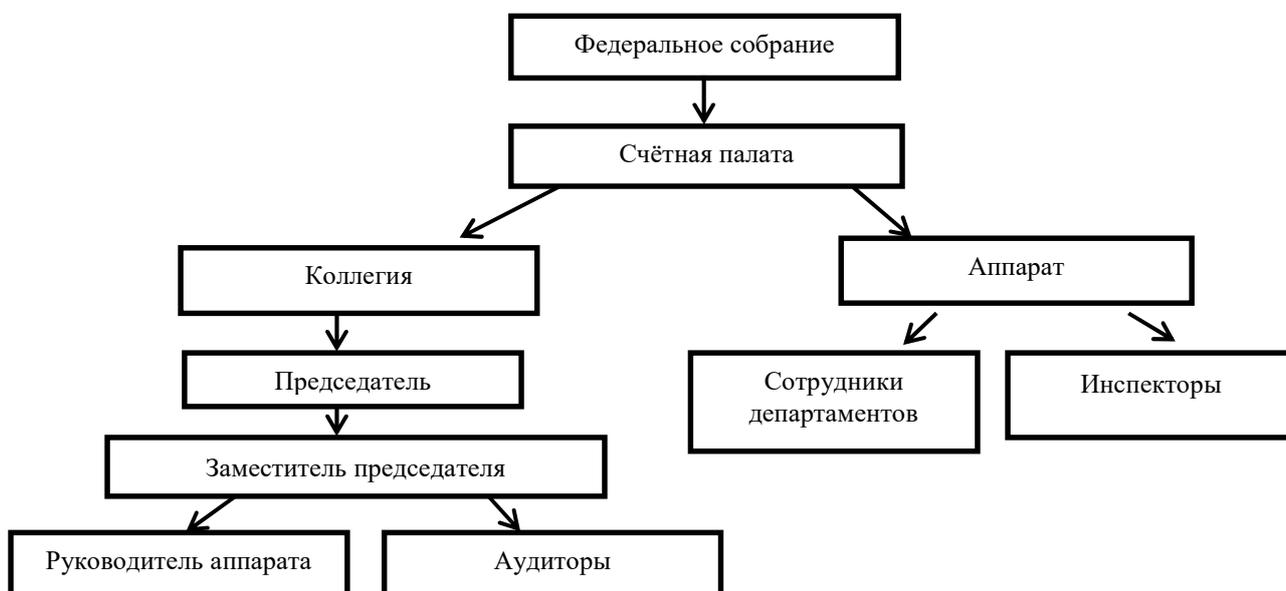


Рисунок 2 – Структура Счётной палаты Российской Федерации

Для того чтобы деятельность Счётной палаты была эффективна, она руководствуется рядом принципов, которые прописаны в законодательстве Российской Федерации и включают в себя: принцип законности, гласности, эффективности, объективности, открытости, независимости и т.д. Названные принципы входят в подсистему Счётной палаты, как один из её элементов.

Таким образом, можно заключить, что Счётная палата представляет собой один из элементов системы государственного финансового контроля Российской Федерации, а именно, является её субъектом. Благодаря наличию взаимосвязанной и сложной структуры, её можно рассматривать как подсистему системы контроля. Счётная палата играет особую роль в процессе финансового контроля, как государственного, так и контроля вне государственной сферы. Её основная цель – контроль за эффективным и правомерным использованием бюджетных средств, а значит деятельность Счётной палаты, как субъекта государственного финансового контроля, способствует социально-экономическому развитию всего государства.

Список литературы:

1. Лукина Е.В. Аудит: теория и практика. – 2-е изд, стер. – Санкт-Петербург: Лань, 2024. – 208 с.
2. Структура // Счётная палата Российской Федерации: официальный сайт – URL: <https://ach.gov.ru/structure/>.
3. Федеральный закон от 05.04.2013 № 41 «О Счетной палате Российской Федерации» [в ред. от 20.07.2023]. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144621/.

УДК 338.2

Фомина Елена Александровна,

к.э.н., доцент

Белякайте Елизавета Алоизовна,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМОГО КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНОЙ ПАЛАТОЙ ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ, НА УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В настоящее время возрастает актуальность оценки и определения уровня экономической безопасности регионов, как ключевой составляющей национальной экономической безопасности. В настоящей статье проанализирован уровень экономической безопасности города Севастополя, а также рассмотрено влияние на данный показатель финансового контроля, проводимого Контрольно-счетной палатой города Севастополя.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономическая безопасность региона, финансовый контроль, контрольная деятельность.

Abstract: Currently, the relevance of assessments and levels of determining the economic security of regions, as a key basis for national economic security, is increasing. This article analyzes the level of economic security of the city of Sevastopol, and also examines the impact on this indicator of financial control carried out by the Chamber of Control and Accounts of the city of Sevastopol.

Keywords: economic security, economic security of the region, financial control, control activities.

Эффективность работы каждой организации и перспективы ее дальнейшего развития во многом зависят от состояния контроля деятельности организации. Контроль является обязательным элементом управления общественными финансовыми средствами, поскольку такое управление влечет за собой ответственность перед обществом. Контроль – не самоцель, а неотъемлемая часть системы регулирования, цель которой – вскрытие отклонений от принятых стандартов и нарушений принципов законности, эффективности и экономии расходования материальных ресурсов на возможно более ранней стадии с тем, чтобы иметь возможность принять корректирующие меры, в отдельных случаях, привлечь виновных к ответственности, получить компенсацию за причиненный ущерб или осуществить мероприятия по предотвращению или сокращению таких нарушений в будущем.

В условиях роста экономической активности и увеличения финансовых потоков в городских структурах, важность надежного контроля за расходованием бюджетных средств и экономической безопасностью становится особенно актуальной.

В целях анализа уровня экономической безопасности города Севастополя целесообразно проанализировать количество экономических преступлений, так как они являются важнейшей угрозой для экономической безопасности города или региона [4, с. 71]. Более того, данная угроза является крайне важной в контексте исследования работы Контрольно-счетной палаты города Севастополя, так как она предполагает борьбу с хищением бюджетных средств и коррупцией за счет реализации финансового контроля (рисунок 1).

В 2022 году количество экономических правонарушений в Севастополе выросло на 16% в сравнении с 2018 годом. Наибольшее количество было зафиксировано в 2021 году.

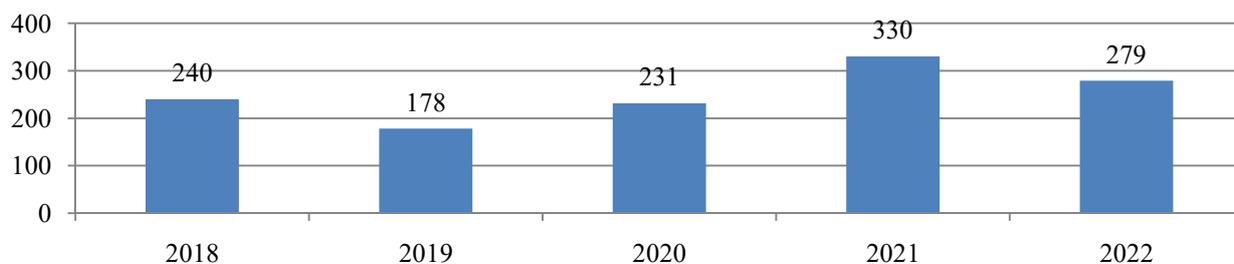


Рисунок 1 - Сведения о зарегистрированных экономических правонарушениях в г. Севастополе в 2018-2022 гг., ед. [3]

Отмечается рост на 9% за последние пять лет количества лиц, причастных к экономическим правонарушениям в Севастополе, что свидетельствует о некоторой степени уязвимости в части экономической безопасности города.

Следует проанализировать показатели экономической безопасности города Севастополя на базе методики Гасиловского А.Е. (таблица 1) [1].

Таблица 1 – Анализ показателей экономической безопасности г. Севастополя за 2018-2022 гг.

Индикатор	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Общий валовой региональный продукт (ВРП) (млн. руб.)	121666	136927,4	142985,6	168573,5	186600
Валовой региональный продукт (ВРП) на душу населения (руб.)	276550,7	306891,7	295304,9	312600	338100
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (%)	10,8	11,6	11	10,5	9
Численность населения (чел. на 1 января соответствующего года)	436670	443212	448829	479394	522057

В 2018 году ВРП г. Севастополя составлял 121,666 млн. рублей, и в последующие годы показатель постепенно рос, достигая 186,600 млн. рублей в 2022 году, что указывает на увеличение экономической активности и роста производства товаров и услуг в городе Севастополе. В 2018 году на каждого жителя Севастополя приходился ВРП в размере 276,550,7 рублей. Данный показатель увеличивался со временем, достигнув 338,100 рублей в 2022 году. Это свидетельствует о росте благосостояния населения и повышении уровня жизни.

Процент населения с доходами ниже величины прожиточного минимума снижался с 10,8% в 2018 году до 9% в 2022 году, что свидетельствует об улучшении социальной ситуации и снижении уровня бедности в городе.

Численность населения Севастополя увеличивалась с 436,670 тыс. человек в 2018 году до 522,057 тыс. человек в 2022 году. Рост населения может свидетельствовать о привлекательности города для проживания и развития.

Исходя из анализа данных таблицы, можно сделать следующие выводы о состоянии и изменении уровня экономической безопасности города Севастополя:

- общий валовой региональный продукт и ВРП на душу населения увеличивались, что указывает на положительную динамику экономического роста и улучшение уровня жизни;
- уровень износа основных фондов поступательно снижался, что свидетельствует о внедрении новых инвестиций и обновлении производственных активов;
- уровень бедности, выраженный в проценте населения с доходами ниже величины прожиточного минимума, также снижался, что благоприятно сказывается социальной ситуации в городе. Рост численности населения может свидетельствовать о привлекательности города Севастополя для проживания и развития.

На основе представленных данных можно сделать вывод, что уровень экономической безопасности города Севастополя в период с 2018 по 2022 годы демонстрирует положительную динамику, с ростом экономической активности, улучшением социальной ситуации и повышением уровня жизни населения.

Однако, несмотря на положительную динамику в экономической сфере и уровне жизни населения, в г. Севастополь продолжают присутствовать финансовые правонарушения, эффективность борьбы с которыми в значительной степени зависит от деятельности Контрольно-счетной палаты города Севастополя. Так, за 2021 год Контрольно-счетной палатой в рамках реализации возложенных полномочий проведено 80 мероприятий, которыми охвачено 249 объектов контроля (аудита), в том числе 73 экспертно-аналитических (233 объектов) и 7 контрольных мероприятий (16 объектов), из них - 1 внеплановое (таблица 1).

Таблица 1 – Значения ключевых индикаторов деятельности Контрольно-счетной палаты города Севастополя за 2020-2021 года [5]

Показатель	2020 г.	2021 г.
Проведено контрольных и экспертно-аналитических мероприятий	75	80
Проведено экспертиз проектов законодательных и иных нормативно-правовых актов	91	171
Количество объектов, проведенных контрольных и экспертно-аналитических мероприятий	287	249
Всего выявлено нарушений в ходе осуществления внешнего государственного финансового контроля (млн. руб./количество)	573,4/ 5983	155,6/ 166
Выявлено неэффективное использование государственных (муниципальных) средств (млн. руб.)	953,3	516,6
Устранено выявленных нарушений (млн. руб.)	12,8	16,7
Направлено информационных писем в органы исполнительной власти субъекта РФ, органы местного самоуправления и объекты контроля	15	16
Количество материалов, направленных в органы прокуратуры и иные правоохранительные органы	4	4

Объемы финансовых нарушений, выявленных Контрольно-счетной палатой города Севастополя в 2017-2021 годах представлены на рисунке 2.

Кроме того, по представленным выше данным можно сделать вывод, что в ходе контрольных и экспертно-аналитических мероприятий Палатой выявлено нарушений на сумму 22 314,25 млн. рублей, что свидетельствует о высокой эффективности работы организации и выполнения возложенных на нее функций, а также свидетельствует о высокой степени значимости Контрольно-счетной палаты в части обеспечения достаточного уровня экономической безопасности города Севастополя.



Рисунок 2 – Объемы финансовых нарушений, выявленных Контрольно-счетной палатой города Севастополя в 2017-2021 годах, млн. рублей [5]

Оценку эффективности государственного финансового контроля на базе интеграции показателей затрат на содержание контролирующих органов по формуле [6]:

$$\Xi = \frac{P_{\text{в}}}{O_{\text{в}}} \cdot \frac{O_{\text{в}}}{Z_{\text{к}}}, \quad (1)$$

где $P_{\text{в}}$ – суммы, которые были возвращены в бюджет;

$O_{\text{в}}$ – объем финансовых нарушений, который был выявлен;

$Z_{\text{к}}$ – затраты на содержание контролирующего органа, эффективность которого анализируется.

$\frac{P_{\text{в}}}{O_{\text{в}}}$ – показатель $Y_{\text{в}}$, который показывает соотношение возвращенных и выявленных денежных средств.

$\frac{O_{\text{в}}}{Z_{\text{к}}}$ – это показатель $\Xi_{\text{кп}}$, который характеризует эффективность контролирующего подразделения.

Таблица 2 – Оценка эффективности государственного финансового контроля в г. Севастополе со стороны Контрольно-счетной палаты г. Севастополя

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение, 2020/2018
Ξ	0,087	1,577	0,306	0,361	1,009	0,922
$P_{\text{в}}$	3,64	65,2	12,83	16,65	49,5	45,860
$O_{\text{в}}$	36710,64	18146,45	573,44	155,64	69,61	-36641,0
$Z_{\text{к}}$	41,87	41,87	41,87	46,18	49,08	7,210
$Y_{\text{в}}$	0	0	0,02	0,11	0,71	0,711
$\Xi_{\text{кп}}$	876,78	433,4	13,7	3,37	1,42	-875,358

Из представленных расчетов ставится понятно, что эффективность государственного финансового контроля в 2018 году составляла 0,087 пунктов, а в 2022 году увеличилась на 0,922 пункта и составила 1,009. То есть, данная методика позволяет сделать вывод о росте эффективности.

Таким образом, анализ показывает, что Контрольно-счетная палата города Севастополя с каждым годом увеличивает свою эффективность в области идентификации и взыскания нецелевых и неэффективных расходов, что способствует повышению дисциплины и законности в финансовом управлении города. Однако задачи по улучшению исполнения представлений и послеаудитного контроля остаются актуальными. План работы Контрольно-счетной палаты города Севастополя за 2023 год указывает на адаптацию к текущим

экономическим и социальным условиям, с акцентом на обеспечение прозрачности и ответственности в новых и продолжающихся крупных проектах. То есть Контрольно-счетная палата г. Севастополя реагирует на изменяющиеся приоритеты и потребности города в контексте его развития.

В связи с вышеизложенным возникает необходимость организации Контрольно-счетным органом постаудитного контроля в связке с механизмом обратной связи, что необходимо для налаживания коммуникации и упрощения процесса взаимодействия Палаты с субъектами аудита, данная мера позволит оперативно обсуждать проблемы и препятствия, которые могут возникнуть в ходе исполнения представлений Палаты. Постаудитный контроль позволит усилить контролирование исполнения представлений, даст возможность ускорить процесс исправления выявленных нарушений, минимизирует риски невыполнения представлений, что в свою очередь повысит уровень экономической безопасности г. Севастополя.

Список литературы:

1. Гасиловский А.Е. Эффективность региональной экономической безопасности Севастополя // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №5-1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-regionalnoy-ekonomicheskoy-bezopasnosti-sevastopolya>.
2. Генеральная Прокуратура Российской Федерации. – URL: http://crimestat.ru/regions_chart_total.
3. ЕМИСС. – URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/36222>.
4. Меньшикова Е.А. Экономическая преступность как угроза экономической безопасности России и ее регионов // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2020. – № 1(56). – С. 71-80.
5. Отчет о деятельности Контрольно-счетной палаты города Севастополя за 2021 год. – URL: https://sevzakon.ru/assets/files/otchety/podkontr_org/2022/otchet_ksp_n810_ot_28_06_2022.pdf
6. Котов Н.В. Финансовый контроль в системе обеспечения экономической безопасности государства. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук – 28 с.

СЕКЦИЯ 5.

Информационные технологии и моделирование социально-экономических процессов

УДК 330

Шеремет Анна Владимировна,
Физико-технический институт
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

ЦИФРОВАЯ АДАПТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ПОД ВЛИЯНИЕМ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ СРЕДЫ

***Аннотация:** В статье в контексте использования цифровых технологий рассматривается способность предприятий малого и среднего бизнеса приспосабливаться к изменениям факторов внешней среды. Подчеркивается значимость цифровой адаптивности как существенного фактора успешности малого и среднего бизнеса. Обоснована необходимость стратегического внедрения цифровых решений для устойчивого развития предприятий.*

***Ключевые слова:** предприятия малого и среднего бизнеса, факторы, внешняя среда, адаптивность.*

***Abstract:** The article, in the context of the use of digital technologies, examines the ability of small and medium-sized businesses to adapt to changes in environmental factors. The importance of digital adaptability as a significant factor in the success of small and medium-sized businesses is emphasized. The need for strategic implementation of digital solutions for sustainable development of enterprises is substantiated.*

***Keywords:** small and medium-sized businesses, factors, external environment, adaptability.*

В настоящее время различные предприятия малого и среднего бизнеса вынуждены приспосабливаться к постоянно изменяющейся внешней среде. В работе [8] предложена классификация факторов внешней среды по их степени воздействия на предприятия, при этом среди факторов внешней среды выделены следующие группы: факторы прямого воздействия (микросреда) и факторы косвенного воздействия (макросреда).

К факторам прямого воздействия относят поставщиков и партнеров бизнеса, потребителей, конкурентов, законодательство и органы государственного и муниципального управления.

К факторам косвенного воздействия относятся экономические, социально-демографические, общественно-культурные, правовые, политические, научно-технические, природно-климатические, международные.

Оценка влияния различных факторов на деятельность предприятий может быть отлична в зависимости от складывающейся ситуации. Важно учитывать в первую очередь факторы внешней среды, которые воздействуют на состояние внутренней среды предприятия, так как они оказывают серьезное влияние на принятие решений по развитию бизнеса.

При анализе факторов внешней среды важно учитывать несколько аспектов:

- взаимосвязь факторов, то, как изменение одного фактора влияет на другие;
- сложность внешней среды, которая определяется количеством и разнообразием факторов, влияющих на организацию;
- подвижность среды, т.е. скорость изменения внешних условий;
- неопределенность, характеризующаяся уровнем информации об окружающей среде и уверенностью в ее достоверности.

Перед рассмотрением инструментов адаптации к научно-техническим и информационным изменениям нельзя не отметить преимущества малых и средних предприятий (МСП). Они имеют гибкую структуру и меньше бюрократии, что позволяет им быстро принимать решения в ответ на изменения внешней среды. В отличие от крупных корпораций, где процесс принятия решений обычно затягивается из-за длительных обсуждений, МСП могут быстро реагировать на изменения среды.

Предприятия малого и среднего бизнеса имеют более прочную связь с местным рынком и лучшее понимание потребностей клиентов, что позволяет им быстрее реагировать на изменения социального и экономического контекста и адаптироваться к новым условиям. Ограниченность ресурсов вынуждает МСП быть более инновационными и изобретательными в поиске решений. Это стимулирует развитие новых идей и подходов, которые помогают бизнесу адаптироваться и более эффективно использовать свои активы, чтобы оставаться конкурентоспособными.

Наконец, предприятия малого и среднего бизнеса характеризуются гибкостью своих бизнес-моделей, что позволяет им быстро менять направление или стратегию в ответ на изменения внешней среды.

В последнее время все больше исследователей [3, 5, 7] обращают внимание на процесс адаптации малого бизнеса к цифровой среде. Причина – всевозможные кризисные условия, которые вынуждают малый бизнес переходить к использованию цифровых технологий. За последние годы произошло множество событий, из них самыми ощутимыми стали Covid-19 и массовое наложение санкций. К сожалению, часть предприятий не была готова к изменениям из-за ограниченности ресурсов и некоторых особенностей малого бизнеса. Тем не менее, согласно Единому реестру субъектов малого и среднего предпринимательства [4] за последние 5 лет имеет место положительная динамика. На данный момент в России зарегистрировано 6,5 млн. субъектов МСП.

Как было сказано выше, факторы среды нужно рассматривать в совокупности. Так, вызванный в 2020 году пандемией переход к цифровым покупкам сделал клиентов и компании более зависимыми от крупных цифровых платформ. В качестве меры минимизации потерь бизнесу придется научиться работать с такими цифровыми платформами, чтобы внедрять инновации и формировать свои ценностные предложения. События 2022 года и последующие санкционные ограничения, как политический и экономический факторы, неизбежно приводят к осознанию того, что модели экономической деятельности, которые ранее успешно работали, должны быть переработаны в целях достижения технологического и экономического суверенитета страны. Наконец, активная разработка технологий искусственного интеллекта в последние годы не может не влиять на развитие бизнеса в целом, так как инструменты на основе ИИ достаточно успешно решают задачи предприятий из разных отраслей. В таких условиях быстроразвивающихся процессов адаптация предприятий к изменениям среды пройдет с меньшими потерями, если пользоваться современными технологиями обработки информации. Таким образом, можно прийти к идее о создании внутри субъектов бизнеса цифровых инструментов, которые как раз помогут решать текущие задачи, в том числе адаптацию к изменяющимся условиям. Создаются условия для введения централизованной онлайн-платформы для поддержки малых и средних предприятий.

Государственная поддержка развития малого и среднего бизнеса обусловлена его значительной ролью в стимулировании экономического роста, особенно в сферах инноваций,

цифровизации и экологической устойчивости. Это подтверждается различными показателями, такими как оборот МСП, их доля в ВВП, численность работников на этих предприятиях, количество зарегистрированных патентов МСП и т.д. Сегодня основным источником информации о поддержке предпринимателей является Цифровая платформа МСП. Это система выбора услуг, которые можно получить онлайн. Постановлением Правительства РФ от 21 декабря 2021 года № 2371 [2] утверждены условия по оказанию поддержки через данную платформу. Данная система начала свою работу 1 февраля 2022 года и будет работать до 1 февраля 2031 года. Поддержка касается малых и средних предпринимателей, самозанятых лиц и граждан, желающих начать свой бизнес. Цель нововведения – упростить процесс открытия и развития бизнеса. К платформе присоединяются федеральные министерства, банки и другие организации, что обеспечивает обмен информацией через систему межведомственного электронного взаимодействия.

Цифровая платформа позволяет предпринимателям удаленно выбирать и принимать необходимые меры поддержки. Каждый пользователь получает собственный цифровой профиль, что позволяет ему получать поддержку с учетом его потребностей и этапа развития бизнеса.

Важность поддержки через цифровую платформу обоснованамногими причинами.

1. Упрощение доступа к информации. Предприниматели имеют возможность получить необходимую информацию о доступных мерах поддержки в удобном онлайн-формате, без необходимости личного посещения государственных учреждений или физического контакта с консультантами.

2. Эффективное использование ресурсов. Платформа позволяет предпринимателям выбирать поддержку в соответствии со своими потребностями и этапом развития бизнеса. Это помогает избежать чрезмерных временных и финансовых затрат на неподходящие услуги.

3. Повышение конкурентоспособности. Имея доступ к постоянным мерам поддержки и инструментам развития, предприниматели могут более эффективно управлять своим бизнесом, внедрять инновации и улучшать свои конкурентные позиции на рынке.

4. Стимулирование предпринимательства. Поддержка малого и среднего бизнеса способствует развитию предпринимательства, открытию новых рабочих мест и стимулированию экономического роста в целом.

5. Уменьшение бюрократических моментов. Использование цифровой платформы для получения поддержки снижает бюрократические препятствия и оптимизирует процесс взаимодействия с государственными учреждениями и организациями.

Итак, на развитие малого и среднего бизнеса в России влияет сложный комплекс внешних и внутренних факторов среды. Малый и средний бизнес, несмотря на способность быстро приспосабливаться к изменяющимся условиям, остается уязвимым к сильным потрясениям. В частности, использование цифрового инструментария повышает способность адаптации бизнеса, так как ускоряет и повышает качество обработки информации. Большое значение имеют меры государственной поддержки, направленные на нивелирование негативного влияния внешней среды на малый и средний бизнес.

Список литературы:

1. Губанова Е.В., Коряхова О.А. Адаптация сбалансированной системы показателей для предприятий малого и среднего бизнеса // Калужский экономический вестник. – 2021. – № 3. – С. 30-34.

2. Госпрограммы поддержки малого бизнеса — 2024. — URL: <https://kontur.ru/articles/4710?ysclid=1w4r5hvs1b921036861>.

3. Егорова А.И., Чепуренко А.Ю. Факторы упругости малого предпринимательства в условиях внешних шоков в России (по данным лонгитюдного исследования) // Российский журнал менеджмента. – 2022. – Т. 20, № 2. – С. 172-197.

4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/>.

5. Кривошеева-Медянцева Д.Д. Адаптивное поведение владельцев малых предприятий в условиях Пандемии COVID-19 // Журнал институциональных исследований. – 2022. – Т. 14, № 4. – С. 122-138.

6. Ладная М.А. Взгляды учёных на внешнее окружение организации сферы услуг // Проблемы современной экономики : материалы II Междунар. науч. конф. (Челябинск, октябрь 2012). – Челябинск : Два комсомольца, 2012. – С. 1-5.

7. Франгян Ф.Р. Процесс адаптации субъектов малого предпринимательства к цифровой среде // Russian Economic Bulletin. – 2022. – Т. 5, № 3. – С. 54-57.

8. Хайруллина Д.Р. Факторы, определяющие развитие малого бизнеса // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2017. – № 3(97). – С. 4.

УДК 004.94

Цай Елена Леонидовна

к.э.н., доцент

Морозова Виктория Андреевна,

Сивакова Александра Евгеньевна

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ВНЕДРЕНИЕ ЧАТ-БОТА «ИИ-АССИСТЕНТ» В ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС В ГОРОДЕ СЕВАСТОПОЛЕ И РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы нехватки квалифицированного персонала в гостиничном и туристическом бизнесе, особенно в летний сезон, решение данного вопроса рассмотрено с использованием чат-бота «ИИ-ассистент». Основное внимание уделяется анализу того, как использование искусственного интеллекта может повысить эффективность внутренних процессов гостиниц и туристических организаций. Рассматриваются функциональные возможности чат-бота, такие как автоматизация рутинных задач, предоставление оперативной поддержки персоналу, управление запросами и координация работы различных отделов. В статье анализируются преимущества внедрения «ИИ-ассистента», включая повышение производительности труда, снижение нагрузки на сотрудников и улучшение качества обслуживания гостей. Также рассматриваются потенциальные вызовы и риски, связанные с интеграцией нового инструмента в существующие бизнес-процессы. На основании проведенного исследования предложены рекомендации по успешному внедрению и адаптации «ИИ-ассистента» для повышения эффективности работы гостиничного персонала в регионе.

Ключевые слова: Чат-бот, ИИ-ассистент, гостиничный бизнес, Севастополь, Республика Крым, автоматизация, эффективность, персонал, внутренние процессы, искусственный интеллект, обслуживание, инновации.

Abstract: This article discusses the problems of the shortage of qualified personnel in the hotel and tourism business, as well as the solution of this issue through the introduction of an AI assistant chatbot. The main focus is on analyzing how the use of artificial intelligence can improve the efficiency of internal processes of hotels and tourism organizations. The functionality of the chatbot is considered, such as automating routine tasks, providing operational support to staff, managing requests and coordinating the work of various departments. The article analyzes the advantages of implementing an "AI assistant", including increasing labor productivity, reducing the burden on employees and improving the quality of guest service. The potential challenges and risks associated with the integration of a new tool into existing business processes are also considered. Based on the conducted research, recommendations are proposed for the successful implementation and adaptation of the "AI assistant" to improve the efficiency of the hotel staff in the region.

Keywords: Chatbot, AI assistant, hotel business, Sevastopol, Republic of Crimea, automation, efficiency, staff, internal processes, artificial intelligence, service, innovation.

Мы живём в постоянно меняющемся мире, который претерпевает существенные трансформации в различных аспектах жизни. Технологические достижения, развивающиеся социальные нормы, экологические проблемы и глобальная взаимосвязанность — это лишь некоторые факторы, которые способствуют этим продолжающимся изменениям. Эти изменения во многом формируют наше будущее, требуя адаптивности, инноваций и более глубокого понимания сложной динамики, которая нас окружает.

Проблемой туристического и гостиничного бизнеса Крыма является то, что гостиницы часто сталкиваются с нехваткой квалифицированных кадров. В преддверии высокого сезона предприятия нанимают новый, необученный или неопытный персонал, принимают на подработку студентов на сезон. Летом, когда приезжает большое количество туристов, персонал гостиниц испытывает большую нагрузку и интенсивность труда, выделить наставников в этот период проблематично. Сервис же должен быть клиенториентированным, так как уровень сервиса влияет на репутацию гостиничного предприятия.

Проанализировав кадровую проблему сферы туризма и гостиничного бизнеса в Республике Крым, было предложено следующее инновационное решение - Проект «Чат-ИИ ассистент».

Проект «Чат-ИИ ассистент» разработан с целью решения данной проблемы, он направлен на обеспечение сотрудников гостиниц инновационными инструментами поддержки, обучения и решения конфликтных ситуаций на рабочем месте. Этот уникальный интеллектуальный чат-ассистент представляет собой инновационное решение, которое использует передовые технологии искусственного интеллекта для повышения профессиональных навыков и коммуникативной компетенции персонала в сфере гостеприимства.

Данный проект рассматривается для использования в отрасли гостиничный бизнес, для конкретного подразделения –отдел по управлению персоналом гостиницы. «Чат-ИИ ассистент» предлагает персонализированную поддержку, обучение и консультации, обеспечивая сотрудников необходимой информацией и рекомендациями в реальном времени. Благодаря его способности адаптироваться к уникальным потребностям каждого сотрудника, он помогает создать более благоприятное и продуктивное рабочее окружение, способствуя росту профессиональной компетенции и успешному разрешению конфликтных ситуаций. Такой «чат-ИИ ассистент» способен значительно улучшить обучение и развитие персонала в гостиничном бизнесе, что делает его неотъемлемым инструментом для успешной адаптации и повышения производительности в данной отрасли.

Цель проекта "чат-ИИ ассистент" - обеспечить поддержку и помощь сотрудникам гостиниц в адаптации на рабочем месте, обучении и решении конфликтных ситуаций. Этот проект ставит своей задачей улучшение профессиональных навыков и знаний персонала, повышение уровня обслуживания гостей и улучшение рабочего климата в гостиничном предприятии. «Чат-ИИ ассистент» предлагает доступную и персонализированную поддержку, помогая сотрудникам решать повседневные задачи, получать информацию и осваивать навыки, необходимые для успешной работы, находить эффективные решения для нейтрализации конфликтов.

Задачи данного проекта:

1 Разработка персонализированных программ обучения: «чат-ИИ ассистент» может предложить сотрудникам гостиничной сферы обучающие курсы, видеоуроки и другие образовательные ресурсы, специально разработанные для улучшения их профессиональных навыков и знаний.

2 Предоставление информации о стандартах обслуживания: чат-бот может быть запрограммирован на предоставление актуальной информации о стандартах обслуживания и лучших практиках в гостиничном бизнесе, помогая сотрудникам сохранять высокий уровень сервиса.

3 Поддержка при адаптации новых сотрудников: создание модуля, который ориентирует новых сотрудников в рабочей среде, приветствует их и предоставляет информацию о важных аспектах работы в гостиничном бизнесе.

4 Разрешение конфликтных ситуаций: чат-бот может предлагать сотрудникам советы по разрешению конфликтов на рабочем месте, предлагать стратегии коммуникации и помогать предотвращать или разрешать возникающие проблемы.

5 Мониторинг и анализ обратной связи: проект может включать функции для сбора обратной связи сотрудников и анализа показателей, чтобы затем предоставить управленческие отчеты и рекомендации для улучшения рабочих процессов и условий.

Такие задачи помогут улучшить рабочий процесс и повысить эффективность сотрудников в гостиничном предприятии.

Обоснование проекта по следующим аспектам:

1 Понимание искусственного интеллекта обеспечит доступ к актуальным образовательным ресурсам, стандартам обслуживания, способствуя улучшению профессиональных навыков сотрудников. Таким образом, проект позволит использовать передовые технологии и повысить конкурентоспособность, что особенно важно в сфере гостиничного дела.

2 Способность интегрировать искусственный интеллект в стратегическое управление обеспечит единое понимание стратегических целей сотрудников разных уровней. Декомпозировать цели на задачи, распределив их по штатным единицам. При использовании работы чат-бота также будет обеспечен сбор и анализ данных для улучшения стратегического управления и принятия решений на основе актуальной информации.

3 Искусственный интеллект при управлении данными способствует автоматизации, анализу и прогнозированию:

3.1. ИИ может автоматизировать многие рутинные задачи по сбору, обработке и хранению данных, что позволяет сотрудникам более эффективно использовать свое время;

3.2. ИИ способен анализировать большие объемы данных и выявлять скрытые закономерности, тенденции и корреляции, что поможет руководству гостиничного предприятия принимать обоснованные решения на основе данных.

4 Сотрудничество с ИИ может способствовать увеличению производительности, так как получение информации будет происходить в разы быстрее, эффективнее решать запросы и проблемы клиентов. Это повысит уровень обслуживания и удовлетворенность клиентов, что в свою очередь повысит лояльность гостей и увеличит повторные продажи.

5 Этическое руководство использования ИИ обеспечит сохранение персональных данных, общение с чат-ботом обязательно на профессиональном языке без перехода на язык бытового уровня, что способствует гармонизации общения с клиентами.

Проект «Чат-ИИ ассистент», тем не менее, несет в себе ряд рисков, которые представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Качественный анализ рисков

Наименование риска (группы рисков)	Возможные последствия реализации риска	Предложения по снижению рисков
Проблемы конфиденциальности данных	Утечка персональных данных сотрудников	Технически обеспечить многоступенчатую защиту данных (хранить информацию на собственных серверах), закодировать данные
Технические проблемы и сбои	потеря доступа к информации	Перед началом работы ввести тестировщиков, которые на протяжении определённого периода времени будут тестировать чат-бот, размещать чат-бот на надёжных серверах, обеспечивать им бесперебойное питание

Наименование риска (группы рисков)	Возможные последствия реализации риска	Предложения по снижению рисков
Неправильная обработка информации	Неверная информация, неправильные рекомендации.	Чат-бот учится в ходе своей работы. Поэтому, чат-бот становится всё более релевантным со временем. Необходимо стараться пользоваться им как можно чаще, тогда и информация будет обрабатываться качественнее. На первое время воспользоваться услугами оператора для контроля качества информации.
Недостаточная адаптация к уникальным потребностям	Настройка чат-бота потребует времени и трудозатрат	Воспользоваться услугами технической поддержки

Экономические показатели проекта:

- стоимость разработки Чат-ИИ на платформе Telegram 2 499 900 руб.;
- годовое обслуживание 284 983 руб.;
- срок окупаемости 1.6 лет.

Данный чат-бот могут применять следующие организациям:

1. Компания и агентства в сфере туристического бизнеса. Смогут обеспечить комфортное приветствие и адаптацию новых сотрудников.
2. Гостиничные комплексы и отели. Смогут улучшить процесс введения новых сотрудников в коллектив и повысить уровень обслуживания гостей и посетителей.
3. Ресторанные сети. Возможность помочь новым сотрудникам быстрее освоиться, научиться правильно реагировать на пожелания и отзывы гостей и стать более продуктивными
4. Компании, работающие в сфере развлечений и отдыха. Смогут облегчить процесс вхождения нового персонала в работу и повысить их уровень удовлетворенности.

Ожидаемый эффект от внедрения и дальнейшего использования «Чат-ИИ ассистент»:

1. Обучение: Система может предоставлять стажерам доступ к обширным обучающим материалам, видеоурокам, онлайн курсам и тестированиям, чтобы помочь им освоить основные навыки и знания, необходимые для работы в гостиничном бизнесе.
2. Поддержка: Новые сотрудники могут обращаться к системе для получения помощи и консультаций по различным вопросам, связанным с работой. Система может предоставлять рекомендации, решения проблемных ситуаций и поддерживать их на каждом этапе.
3. Отслеживание прогресса: Система может отслеживать прогресс стажеров, оценивать их успехи и выявлять области, в которых им нужно улучшить свои навыки. Это поможет стажерам более эффективно развиваться и достигать поставленных целей.
4. Мотивация: Система может предоставлять стажерам возможность участвовать в различных мероприятиях, конкурсах, награждениях за достижения и других мотивационных программ, чтобы поддерживать их интерес к обучению и развитию.

Таким образом, «Чат-ИИ ассистент» может значительно улучшить результаты работы новых сотрудников, помогая им быстрее адаптироваться к новой среде, получать опыт, узнавать тонкости сферы туризма и гостиничного бизнеса и достигать успехов в своей карьере.

Список литературы:

1. Цай Е.Л., Образцова А.Р. Преимущества и недостатки использования автоматизированных систем управления в гостиничном бизнесе // Сборник материалов конференции «Теоретические и практические аспекты функционирования сферы туризма и гостеприимства в России и за рубежом». – М.: Перо, 2024. – С. 268-271. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=65467194>
2. Цай Е.Л. Реинжиниринг процессов в системе управления малых IT-компаний // Материалы VIII Международной научной конференции «Донецкие чтения 2023: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности». – Донецк: Издательство:

Донецкий государственный университет. 2023. – С. 200-202. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=54978298>.

3. Международный научно-практический форум «Культура евразийского региона» / Алтайский государственный институт культуры. – Барнаул, 2017. – URL: https://eurasia.looklife.ru/forum_history/2017.

УДК 351.74

**Литвякова Екатерина Александровна,
Мезенцева Анна Валерьевна,
Куприянова Инна Александровна,**
к. э. н., доцент
Севастопольский филиал РЭУ им. Плеханова

АКТУАЛЬНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БПЛА В СИСТЕМЕ ПРАВОПОРЯДКА

***Аннотация:** В данной статье проводится исследование потенциала и эффективности использования полицейских дронов в правоохранительной деятельности. Рассматриваются анализ результативности дронов в различных сферах правопорядка, включая наблюдение за общественным порядком, поиск преступников и спасательные операции. В статье также рассматриваются правовые аспекты использования дронов полицией, а также возможные вызовы и риски, связанные с их применением. Исследование позволяет оценить перспективы дальнейшего развития и интеграции полицейских дронов в современную систему правопорядка.*

***Ключевые слова:** дроны, правоохранительные органы, БПЛА, полицейские дроны, безопасность, правопорядок, наблюдение, беспилотные летательные аппараты.*

***Abstract:** This article examines the potential and effectiveness of using police drones in law enforcement. The analysis of the effectiveness of drones in various areas of law enforcement, including surveillance of public order, search for criminals and rescue operations, is considered. The article also examines legal aspects of the use of drones by the police, as well as possible challenges and risks associated with their use. The study allows us to assess the prospects for further development and integration of police drones into the modern law enforcement system.*

***Keywords:** drones, law enforcement agencies, UAVs, police drones, security, law and order, surveillance, unmanned aerial vehicles.*

Полицейский дрон – вид бпла, который используется для усовершенствования работы правоохранительных органов (охрана местности, слежка за подозреваемыми и т.п.).

В современном мире технологии развиваются с невероятной скоростью, и правоохранительные органы не остаются в стороне от данного процесса. Одним из наиболее перспективных направлений считается использование полицейских дронов — беспилотных летательных аппаратов, которые могут выполнять различные задачи, связанные с обеспечением безопасности и правопорядка.

В настоящее время сотрудники полиции, гибдд и росгвардии на регулярной основе патрулируют улицы города. Для повышения эффективности их работы может быть использован полицейский дрон, передающий сотрудникам информацию о местоположении преступника/места преступления или происшествия.

В настоящее время активно разрабатываются технологии, которые расширяют возможности беспилотных роботизированных систем. Такие системы могут эффективно выполнять задачи не только в воздухе, но и на земле, под землёй, на поверхности воды и под

водой. Эти технические средства способны оказать значительную поддержку оперативным подразделениям органов внутренних дел при выполнении их служебных задач [7].

Полицейские дроны представляют собой высокотехнологичные устройства, оснащённые камерами, датчиками и другими инструментами, позволяющими получать информацию о происходящем на большой территории. Они могут использоваться для патрулирования, наблюдения за массовыми мероприятиями, поиска пропавших людей и других целей [3].

Использование полицейских дронов имеет ряд преимуществ перед традиционными методами работы правоохранительных органов. Во-первых, они позволяют оперативно получать информацию о ситуации на месте происшествия, что может быть особенно важно в условиях чрезвычайных ситуаций или при проведении поисковых операций. Во-вторых, они обеспечивают более высокий уровень безопасности для сотрудников полиции, так как позволяют им наблюдать за ситуацией издалека и принимать решения на основе полученной информации. В-третьих, они могут быть использованы для контроля за соблюдением правопорядка, например, при проведении массовых мероприятий или во время стихийных бедствий [4].

Однако, несмотря на все преимущества, использование полицейских дронов также вызывает ряд этических и правовых вопросов. Например, вопрос о том, насколько допустимо вмешательство в частную жизнь граждан с помощью данных устройств. Кроме того, необходимо разработать точные правила и нормы, регулирующие использование полицейских дронов, чтобы обеспечить соблюдение прав и свобод граждан страны.



Рисунок 1- Виды полицейских дронов

Полицейские дроны могут быть разных размеров, форм и характеристик в зависимости от конкретных потребностей полиции.

Основные виды полицейских дронов представлены на рисунке 1, а также их краткая характеристика.

Каждый вид полицейских дронов выполняет определённые функции в соответствии со своими характеристиками и возможностями. Например, разведывательные дроны позволяют получить подробную информацию о местности, а патрульные – обеспечить постоянное наблюдение за территорией. Поисковые дроны помогают найти потерявшихся людей или объекты, а специальные – выполняют специфические задачи, требующие особых возможностей.

Использование беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) правоохранительными органами началось сравнительно недавно, но уже успело получить широкое распространение во многих странах. В настоящее время полицейские дроны используются более чем в 50 странах мира. Они становятся неотъемлемой частью арсенала правоохранительных органов и показывают свою эффективность в обеспечении общественной безопасности [6].

США являются одним из лидеров по использованию полицейских дронов. Они применяются для патрулирования, поиска пропавших людей, контроля за массовыми мероприятиями, а также для множества других целей. В США существует ряд ограничений на использование полицейских дронов, которые направлены на защиту прав граждан. Например, дроны не могут использоваться для скрытого наблюдения без соответствующего ордера.

Великобритания также активно использует полицейские дроны. Они применяются для контроля за массовыми мероприятиями, патрулирования и поиска пропавших людей. В Великобритании существуют строгие правила использования полицейских дронов, направленные на обеспечение безопасности граждан и соблюдение их прав.

Германия также является одной из стран, где активно используются полицейские дроны. В стране они применяются для патрулирования границ, контроля за массовыми мероприятиями и обеспечения безопасности на транспорте. В Германии также существуют ограничения на использование полицейских дронов, связанные с защитой прав граждан.

Во Франции полицейские дроны также широко используются для обеспечения общественной безопасности, применяются для патрулирования, контроля за массовыми мероприятиями и участия в спасательных операциях. В стране приняты правила использования полицейских дронов, направленные на соблюдение прав и свобод граждан.

Выше приведены только некоторые примеры использования полицейских дронов в странах мира. С каждым годом количество стран, использующих БПЛА для обеспечения правопорядка, только растёт. Это свидетельствует о том, что полицейские дроны становятся всё более важным инструментом для правоохранительных органов.

Современные модели полицейских дронов представляют собой высокотехнологичные устройства, оснащённые различными функциями и возможностями. Основные технических характеристики, которые можно выделить у современных моделей, представлены на рисунке 2.

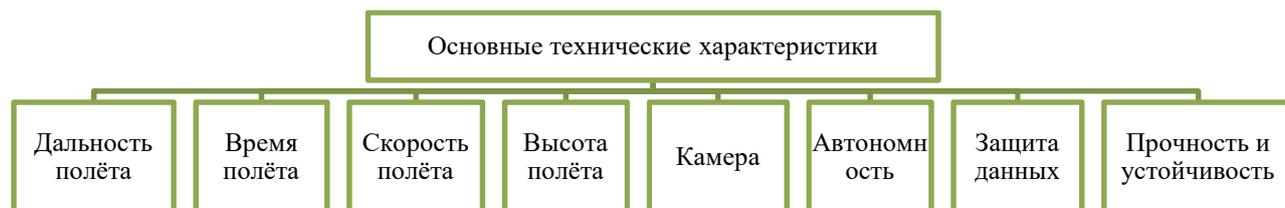


Рисунок 2 – Основные технические характеристики полицейских дронов

Данные характеристики делают современные модели полицейских дронов широко применяемым инструментом для правоохранительных органов, обеспечивая широкий спектр возможностей для обеспечения безопасности и правопорядка.

Принимая во внимание сравнительно невысокую стоимость эксплуатации и комплектующих для беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) по сравнению с затратами на обслуживание даже самых лёгких вертолётов, а также то, что работе и управлению БПЛА можно быстро обучить сотрудника, можно сделать вывод о том, что экономической стороны использовать БПЛА выгодно.

DJI Matrice 30T (M30T) – оптимальный БПЛА для выполнения поставленных задач, себестоимость которого составляет 1,1 млн [5]. Профессиональный мультироторный дрон, предназначенный для широкого спектра применений в различных отраслях. Ниже представлены основные характеристики данной модели:

- размер и вес – M30T имеет компактные размеры, он составляет 716 x 220 x 236 мм, вес – около 6,4 кг;
- время полета и максимальная дальность и скорость полета – Дрон оснащен 6-секционным аккумулятором емкостью 9000 мАч, что позволяет ему летать до 40 минут, может лететь на расстояние до 10 км от оператора. Дрон может развивать скорость до 72 км/ч;
- управление – осуществляется при помощи пультового контроллера с передачей изображения в реальном времени на мобильное устройство оператора;
- устойчивость к погодным условиям – M30T имеет степень защиты IP43, это означает, что он защищен от пыли и брызг воды, т.е. может быть использован в дождь, снег и бурю;
- система передачи видео – максимальное разрешение 1080 пикселей на расстояние до 8 км.

Полицейские дроны представляют собой высокотехнологичные устройства, которые могут быть использованы для различных целей в правоохранительной деятельности. Они обладают рядом уникальных возможностей, которые позволяют повысить эффективность работы полиции и обеспечить безопасность граждан.

1. Патрулирование и наблюдение – полицейские дроны могут применяться для патрулирования больших территорий и наблюдения за происходящим на месте происшествия. Это позволяет оперативно реагировать на возможные угрозы и предотвращать преступления.

2. Поиск и спасение – дроны оснащены камерами высокого разрешения и датчиками, что позволяет им обнаруживать людей или объекты, находящиеся в труднодоступных местах. Это особенно полезно при проведении поисковых операций или спасательных работ.

3. Контроль за массовыми мероприятиями – полицейские дроны обеспечивают безопасность во время проведения массовых мероприятий, таких как концерты, фестивали или спортивные соревнования. Они помогают контролировать толпу людей и предотвращать возможные инциденты.

4. Расследование преступлений – дроны также могут быть оснащены специализированным оборудованием, таким как тепловизоры или датчики движения, что помогает в расследовании преступлений, могут использоваться для сбора доказательств и улик.

5. Мониторинг границ и территорий – полицейские дроны способны осуществлять мониторинг границ и других стратегически важных мест, обеспечивая непрерывный контроль и обнаружение несанкционированного доступа.

6. Доставка грузов и оборудования – некоторые модели полицейских дронов могут выполнять функции доставки грузов или оборудования, что особенно полезно в условиях чрезвычайных ситуаций или при работе в удаленных районах.

7. Участие в спасательных операциях – благодаря своей мобильности и возможности быстро реагировать на вызовы, полицейские дроны становятся незаменимыми инструментами при проведении спасательных операций, могут доставлять медикаменты, оборудование или даже эвакуировать пострадавших.

8. Обеспечение связи – современные модели полицейских дронов оснащены надежной связью с оператором, что обеспечивает контроль и управление дроном на расстоянии.

9. Сбор данных и анализ – полицейские дроны собирают большое количество данных о местности, событиях и объектах, эти данные могут быть проанализированы для выявления закономерностей, тенденций и предотвращения потенциальных угроз.

Использование полицейских дронов предоставляет широкий спектр возможностей для обеспечения безопасности и правопорядка. Однако важно помнить, что их применение должно осуществляться строго в соответствии с законодательством и этическими нормами, для того чтобы не нарушить права и свободы граждан страны.

Ниже приведены несколько примеров использования полицейских дронов[6]:

1. В США полицейские дроны использовались для поиска пропавшего ребёнка в лесу. Дрон был оснащён камерой высокого разрешения, которая позволила обнаружить ребёнка, спрятавшегося под деревом.

2. Во Франции полицейские дроны были использованы для контроля за толпой во время футбольного матча. Дроны помогли предотвратить возможные беспорядки и обеспечить безопасность зрителей.

3. В Германии полицейские дроны были задействованы в поиске пропавшей девушки. Дроны были оснащены тепловизорами, которые позволили обнаружить девушку, спрятавшуюся в заброшенном здании.

4. В Великобритании полицейские дроны были применены для мониторинга границы с Шотландией. Дроны позволили выявить незаконное пересечение границы и задержать нарушителей.

5. В России полицейские дроны были использованы для обеспечения безопасности во время Чемпионата мира по футболу в 2018 году. Дроны осуществляли мониторинг толпы и предотвращали возможные инциденты.

Эффективность применения полицейских дронов в различных ситуациях зависит от множества факторов, представленных на рисунке 3.



Рисунок 3 – Факторы, влияющие на эффективность применения полицейских дронов

Для оценки эффективности применения полицейских дронов можно использовать следующие критерии:

1. Скорость реагирования;
2. Точность и надёжность;

3. Безопасность;
4. Экономическая эффективность;
5. Общественное мнение.

Оценка эффективности применения полицейских дронов должна проводиться на основе конкретных данных и результатов их использования. Это позволит определить, насколько успешно дроны выполняют свои задачи, а также какие улучшения могут быть внесены в их конструкцию и эксплуатацию [7].

В таблице 1 представлена модель Остервальдера по проекту «Полицейский дрон», представленная на конкурсе стартапов Акселератора NIVEAERO студентами 3 курса, направления «Финансы и кредит» Литвяковой Е., Мезенцевой А., Кучерявым А., Григоряном Д., Гордеевым А. и Журавель Д.

Таблица 1 – Бизнес-модель Остервальдера

Ключевые партнеры	Ключевые виды деятельности	Ценностные предложения	Взаимоотношения с клиентами	Потребительские сегменты
Поставщики дронов из КНР, отечественные производители, службы доставки, государство (заказы) и др.	Разработка и внедрение ПО в БПЛА (дроны), необходимого для качественного патрулирования и охраны территорий (город, предприятие), поддержка работоспособности ПО, своевременное устранение проблем, предоставление ПО заказчикам за плату, обучение управлению дронами.	Мы предоставляем нашим клиентам современное решение проблемы с патрулированием и охраной территорий. При покупке дронов с нашим ПО мы даём гарантию на стабильную и качественную работу продукта. Мы также готовы помочь с обучением управлению дронами, настройкой обширной базы данных, а также своевременными ремонтными работами по необходимости.	Наличие гарантии в случае поломки и/или происшествия, техподдержка, консультации по вопросам эксплуатации и т.д.	Клиентура: МВД (полиция), Росгвардия, частные лица (предприятия, нуждающиеся в непрерывной охране: парки на открытом воздухе, крупные заводы, фестивали и концерты и т.п.).
	Ключевые ресурсы		Каналы сбыта	
	Сервера, программисты, разработчики, модератор веб-сайта, операторы дронов, маркетологи и др.		Сбыт продукции происходит в зависимости от получателя: 1) если получатель – госструктура, то действуем по госзаказу; 2) если получатель – частное лицо, то действуем через официальный сайт (контакты по электронной почте, мобильному номеру и т.д.).	
Структура издержек			Потоки поступления доходов	
Серверное оборудование, лицензия ПО, заработная плата сотрудников, ведение веб-сайта, налоги и др.			Непосредственно покупка дронов, обслуживание ПО дронов (годовая подписка), продажа комплектующих.	

Использование БПЛА в правоохранительных целях регулируется законодательством страны. В Российской Федерации применение БПЛА регламентируется Воздушным кодексом РФ, Федеральным законом «О полиции», а также рядом ведомственных нормативных актов [1,2].

В соответствии с российским законодательством [1,2], БПЛА могут использоваться для обеспечения общественной безопасности, охраны общественного порядка и борьбы с преступностью. Однако их применение должно осуществляться в строгом соответствии с установленными правилами и ограничениями.

К основным ограничениям относятся:

- необходимость получения разрешения на полёт от органов управления воздушным движением;
- запрет на полёты над определёнными территориями (например, беспилотная зона, территория вблизи государственных границ);
- ограничение максимальной высоты полёта и скорости движения БПЛА.

Также при использовании БПЛА необходимо соблюдать требования по обеспечению безопасности полётов, предотвращению столкновений с другими воздушными судами и объектами инфраструктуры.

Технологии полицейских дронов продолжают совершенствоваться, внедряются новые функции и возможности. Некоторыми из перспективных направлений развития являются:

1. Интеграция с другими системами безопасности – полицейские дроны могут быть совмещены с другими технологиями, такими как системы видеонаблюдения. Это приведет к предоставлению более полной картины происходящего на месте происшествия, а также позволит оперативно реагировать на возможные угрозы и предотвращать преступления.

2. Повышение автономности – современные модели полицейских дронов обладают определённой степенью автономности, но в перспективе ожидается дальнейшее развитие данной функции, т.е. БПЛА смогут самостоятельно принимать решения о том, какие действия предпринять, основываясь на полученных данных и алгоритмах машинного обучения.

3. Улучшение связи и навигации – в настоящее время полицейские дроны имеют надёжную связь с оператором, в перспективе ожидается улучшение качества связи и дальнейшее увеличение дальности действия, что позволит БПЛА работать в более сложных условиях и обеспечивать более эффективную связь с операторами.

4. Использование искусственного интеллекта – внедрение ИИ в БПЛА помогут эффективно и за короткие сроки анализировать данные, полученные с помощью датчиков и камер, а также предоставлять оператору информацию о возможных угрозах или подозрительной активности.

5. Создание специализированных моделей – в зависимости от конкретных потребностей полиции и специфики подразделений, в перспективе могут быть разработаны специализированные модели полицейских дронов, предназначенные для выполнения определённых задач, таких как поиск и спасение, контроль за массовыми мероприятиями или доставка грузов.

6. Развитие законодательства – с развитием технологии полицейских дронов необходимо совершенствовать и разработать новые нормативно-правовые документы, регулирующие их использование, что позволит обеспечить безопасность граждан и соблюдение прав человека при использовании дронов правоохранительными органами.

Роботизированные комплексы и инновационные технологии помогают эффективно решать задачи по улучшению мер обеспечения правопорядка. Особенно важны современные технические разработки в оперативно-розыскной деятельности (ОРД) силовых структур. Одним из новейших технических средств, используемых в ОРД, являются беспилотные летательные аппараты (БПЛА). В условиях быстрого роста потребностей в использовании инноваций в различных областях человеческой деятельности, подобные устройства и их комплексы становятся одними из основных динамично развивающихся систем военного, правоохранительного и гражданского назначения. В связи с этим целью данной работы является описание возможностей использования БПЛА правоохранительными органами при выполнении оперативно-служебных задач, а также выявление некоторых проблем, связанных с их применением [7].

В заключение хотелось бы подчеркнуть, тема «Полицейские дроны» является актуальной и значимой для современного общества, так как беспилотные аппараты имеют большой технический потенциал в рамках совершенствования работы правоохранительных органов. Они затрагивают вопросы безопасности, соблюдения прав человека и развития

технологий. Дальнейшее изучение данной темы позволит выработать оптимальные подходы к использованию полицейских БПЛА и обеспечить равновесие между необходимостью обеспечения безопасности и соблюдением прав граждан. Полицейские дроны являются перспективным инструментом обеспечения общественной безопасности. Их использование может привести к повышению эффективности работы правоохранительных органов, а также снижению уровня преступности. Однако необходимо учитывать возможные риски и ограничения, связанные с применением этой технологии.

Список литературы

1. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 № 60-ФЗ (ред. от 30.01.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2024) – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13744/.
2. Федеральный закон «О полиции» от 07.02.2011 № 3-ФЗ – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110165/.
3. БПЛА для обеспечения правопорядка и общественной безопасности – URL: <https://brlab.ru/scopes/politsiya/>.
4. Поддержание правопорядка с помощью квадрокоптера – URL: <https://enterprise.4vision.ru/otrasli/obshestvennaya-bezopasnost/podderzhanie-pravoporjadka/>.
5. Matrice 30 Series – URL: <https://enterprise.dji.com/matrice-30>.
6. Дроны в полиции в зарубежных странах – URL: <https://www.tadviser.ru/index.php>.
7. Косовский В.Б., Мартынюк С.Н. Актуальные вопросы практического применения беспилотной техники в органах внутренних дел Российской Федерации // Общество: политика, экономика, право. – 2020. – №3 (80). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-prakticheskogo-primeneniya-bespilotnoy-tehniki-v-organah-vnutrennih-del-rossiyskoy-federatsii>

УДК 330.34

Саидетова Эльмаз Рустемовна
Климчук Светлана Владимировна
д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»

ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ

***Аннотация:** Инновации в сфере социального управления представляют собой важную составляющую развития общества в современном мире. Сфера социального управления охватывает широкий спектр задач, связанных с управлением общественными процессами, решением социальных проблем и обеспечением благополучия граждан.*

***Ключевые слова:** Инновации, социальная сфера, управление, современное общество*

***Abstract:** Innovations in the field of social management represent an important component of the development of society in the modern world. The sphere of social management covers a wide range of tasks related to the management of public processes, solving social problems and ensuring the well-being of citizens.*

***Keywords:** Innovation, social sphere, management, modern society.*

В современном обществе всё большее значение приобретает совершенствование процессов управления в социальной сфере, особенно на региональном и местном уровне, где сосредоточены учреждения и организации, обеспечивающие удовлетворение жизненно важных потребностей и нужд населения[3].

Инновации в сфере социального управления являются ключевым фактором развития современного общества. Распространение новых технологий и идей в социальном управлении способствует повышению эффективности и качества предоставляемых услуг, а также улучшению жизни граждан.

Как говорил Пьянков Н. В одном из ключевых компонентов развития инновационных технологий является оценка эффективности инновационных проектов. Это позволяет определить, насколько эффективно используются ресурсы и насколько проект прибыльный. Оценка эффективности также позволяет определить, какие технологии и проекты следует продолжать развивать, а какие следует отклонить[4].

По мнению Баранова А.О., инновации – это новые идеи, продукты, услуги, технологии или процессы, которые изменяют существующие способы производства, потребления и общественные отношения. Они помогают повысить эффективность бизнеса, улучшить качество жизни и обеспечить устойчивое развитие экономики [5].

В своей статье Патутина Н.А., Ревина М.А. говорят о том, что Современное общество характеризуется высокими темпами происходящих в нем изменений. Эти изменения оказывают прямое или косвенное воздействие на жизнь людей, влияя на успешность их социализации, либо на возникновение проблем социализации. Создание условий для успешной социализации человека в меняющемся мире является одной из актуальных проблем современной педагогики[6].

В целом анализируя авторов можно сказать, что социальная инновация как идея, имеющая своей целью обрести социально-экономическое содержание быть востребованной обществом, а инновационная деятельность – как процесс осуществления инноваций охватывают создание и внедрение: новых видов оказания социальных услуг, новых технологических процессов и форм организации социального обслуживания, нового рынка социальных услуг, новых процессов управления и решения социально-экономических задач, соответствующих им финансовых инструментов и организационных структур, новых предпочтений человека в духовно-нравственной, социальной сфере.

Одной из важных сфер, где инновации сыграли особую роль, является образование. Внедрение современных технологий позволяет преподавателям и обучающимся использовать новые формы обучения, такие как онлайн-курсы и дистанционное обучение. Это способствует более гибкому и доступному получению знаний, а также расширению возможностей для образования вне формальных учебных заведений.

Еще одной важной областью, где инновации имеют высокий потенциал, является здравоохранение. Внедрение цифровых технологий позволяет автоматизировать большую часть процессов, связанных с медицинскими записями и управлением здравоохранением. Это облегчает работу медицинского персонала и позволяет им более эффективно использовать свое время, что, в свою очередь, повышает качество обслуживания пациентов.

Кроме того, инновации в сфере социального управления играют важную роль в устойчивом социально экономическом развитии. Развитие новых технологий в области возобновляемой энергетики, например, позволяет улучшить энергоэффективность и сократить выбросы вредных веществ. Это способствует экологической устойчивости и долгосрочному развитию общества.

В современной динамично меняющейся общественной среде необходимо постоянно совершенствоваться и применять инновационные подходы для решения социальных задач. Одним из таких подходов является внедрение технологий информационного обеспечения в сфере социального управления. Применение современных ИТ-технологий позволяет улучшить доступность социальных услуг, повысить эффективность взаимодействия государственных органов с гражданами, а также обеспечить более эффективный мониторинг и анализ социальной ситуации.

Еще одним важным аспектом инноваций в сфере социального управления является активное использование социальных сетей и онлайн-платформ. Социальные сети стали мощным инструментом для организации общественных объединений, а также для поиска и

распространения информации о социальных проблемах. Онлайн-платформы, в свою очередь, позволяют упростить процессы подачи заявлений на получение социальных услуг, а также обеспечить более качественное взаимодействие между государственными органами и гражданами.

Еще одним интересным направлением исследований и разработок в сфере социального управления является применение искусственного интеллекта. Искусственный интеллект может способствовать автоматизации процессов решения социальных проблем, а также предоставить более точные и эффективные прогнозы развития общества.

Процесс инноваций в сфере социального управления требует не только внедрения современных технологий, но и изменения подходов к организации социальных служб и взаимодействию с гражданами. Важным условием успеха инноваций является развитие культуры инноваций и обеспечение прозрачности и открытости в процессе принятия решений.

Социальная сфера, с одной стороны, является индикатором проводимой на различных административных уровнях социальноэкономической политики, а с другой оказывает непосредственное влияние на устойчивость развития и конкурентоспособность как страны в целом, так и отдельных ее регионов. Именно поэтому в современных условиях действия власти должны быть направлены не только на стабилизацию ситуации в отраслях социальной сферы, но и на ее преобразование, что предполагает внедрение инноваций различного характера[1].

Инновации в сфере социального управления – это неотъемлемая часть развития современного общества. Они помогают справляться с вызовами, связанными с решением социальных проблем, повышают эффективность государственного управления и способствуют повышению уровня благополучия граждан. Внедрение новых технологий, активное использование социальных сетей и онлайн-платформ, а также применение искусственного интеллекта - все это является важными шагами на пути к развитию инновационной сферы социального управления.

Индекс поведения социально-экономической системы в условиях инновационного развития по критерию финансово-экономической безопасности:

$$I_{рсэс} = R_{об\ пф} \times k \quad (1)$$

где $I_{рсэс}$ – индекс инновационного развития финансово-экономической безопасности социально-экономических систем;

$R_{об\ пф}$ – рискообразующие приоритетные факторы, обеспечивающие инновационное развитие по критериям финансово-экономической безопасности;

k – коэффициент дифференциации факторов социально-экономической системы.

Предлагаемая методика позволит оценить инновационное развитие социально-экономических систем по критериям финансово-экономической безопасности. Рискообразующие приоритетные факторы предлагается определять по сумме интегральных значений весовых значений факторов, по оценке их влияния на ключевой показатель системы - ВВП. При чем, факторы оцениваются в разрезе финансовых индикаторов по критериальным пороговым значениям финансово-экономической безопасности.

Развитие социальных инноваций в России сопряжена со спецификой инновационного развития страны в целом, уровня ее социально-экономического развития и национальных особенностей государства. Россия позиционирует себя в качестве социально-ориентированного государства. Страна применяет широкий спектр услуг социального характера. Это касается и оказания помощи и поддержки малообеспеченных слоев населения, бюджетного финансирования услуг образования и здравоохранения, учета социальных ориентиров при принятии экономической и разработке инновационной стратегии развития страны и ее отдельных субъектов.

В настоящее время инновации являются неотъемлемой частью разных сфер. Для внедрения инноваций в Российской Федерации разрабатываются различные стратегии, распоряжения, указы президента.

Одним из таких примеров развития инноваций в управлении социальной сферы является Распоряжение Правительства РФ от 06.11.2021 N 3144-р <О стратегическом направлении в области цифровой трансформации социальной сферы, относящейся к сфере деятельности Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации>. Цифровая трансформация осуществляется в целях оптимизации процессов предоставления гражданам мер социальной поддержки, оказания государственных услуг в социальной сфере, пенсионного обеспечения, социального страхования, социальной защиты и социального обслуживания населения, медико-социальной экспертизы, труда и занятости, совокупного изменения моделей оказания государственных услуг в социальной сфере и назначения мер социальной поддержки гражданам (предоставления гражданам возможности получения части мер социальной поддержки и государственных услуг проактивно, дистанционно с использованием различных цифровых каналов в режиме, приближенном к онлайн-режиму)[2].

Несмотря на все преимущества инноваций в социальном управлении, необходимо учитывать и потенциальные риски и вызовы, связанные с их внедрением. Важно обеспечить защиту данных и приватности граждан, а также гарантировать равный доступ к новым технологиям для всех слоев населения.

В целом, инновации в сфере социального управления в России обещают быть значимым шагом вперед в развитии нашего общества. Правильное и целенаправленное внедрение инноваций позволит сделать социальное управление более эффективным, справедливым и адаптированным к современным вызовам и потребностям населения. Это будет способствовать развитию общества и улучшению качества жизни граждан.

Список литературы:

1. Кособоков А.Ю. Внедрение инноваций в социальной сфере: факторы и основные направления // Экономические науки. – № 1 (206). – 2022. – С 103-106. – URL: https://ecsn.ru/wp-content/uploads/202201_103.pdf.
2. Распоряжение Правительства РФ от 06.11.2021 № 3144-р «О стратегическом направлении в области цифровой трансформации социальной сферы, относящейся к сфере деятельности Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/402917886/>.
3. Ключев А.В. Инновационные технологии как метод оптимизации управления отраслями социальной сферы. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnye-tehnologii-kak-metod-optimizatsii-upravleniya-otraslyami-sotsialnoy-sfery>.
4. Пьянков Н.В. Влияние инновационных технологий на развитие региональной экономики // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15. – № 2. – URL: <https://esj.today/PDF/57FAVN223.pdf>.
5. Баранов А.О., Музыка Е.И., Павлов В.Н. Оценка эффективности инновационных проектов с использованием опционного и нечетко-множественного подходов. – Новосибирск: Институт экономики и организации промышленного производства СО РАН, 2018. – 335 с.
6. Патутина Н.А., Ревина М.А. Инновационная составляющая современного общества как фактор социализации // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2015. – Том 7. – №3. – URL: <https://naukovedenie.ru/PDF/183PVN315.pdf>
7. Инновационное развитие и финансовая безопасность социально-экономических систем: монография / под ред. С. В. Климчук. – Симферополь: ДИАЙПИ, 2014. - 154 с.

Звонарёва Марина Валерьевна.
Куприянова Инна Александровна,
 к. э. н., доцент
 Севастопольский филиал РЭУ им. Плеханова

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В ГЕНЕТИКЕ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация: В статье рассмотрены правовые вопросы формирования больших данных в генетике. Рассмотрена роль генетики в различных областях науки, таких как: медицина, сельское хозяйство, судебной сфере. Рассмотрен зарубежный и отечественный опыт в формировании и использовании баз данных, а также правовые вопросы в этой сфере. Программное обеспечение в генетике позволяет исследователям и медикам обрабатывать и анализировать большие объёмы генетических данных, делать новые открытия, изучать механизмы наследственности и различных заболеваний, а также создавать персонализированные методы лечения и диагностики, что является значимым вкладом в национальную безопасность.

Ключевые слова: генетика, генетические технологии, геном человека, наследственные заболевания, секвенирование, медицина, редактирование генома.

Abstract: The article discusses the legal issues of big data formation in genetics. The role of genetics in various fields of science, such as medicine, agriculture, and the judicial sphere, is considered. The article considers foreign and domestic experience in the formation and use of databases, as well as legal issues in this area. Software in genetics allows researchers and physicians to process and analyze large amounts of genetic data, make new discoveries, study the mechanisms of heredity and various diseases, as well as create personalized methods of treatment and diagnosis, which is a significant contribution to national security.

Keywords: genetics, genetic technologies, human genome, hereditary diseases, sequencing, medicine, genome editing.

В «Бюллетене» Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) регулярно освещаются исследования по проблеме «Груз болезней в мире». Э.А. Мерфи и Г.А. Чейз (1979) справедливо отметили: «... груз существует как реальность, даже если современная наука не может пока его измерить». Неотъемлемой частью общего груза различных заболеваний человека, несомненно, является груз наследственных болезней [14].

По данным ВОЗ: каждый год от неинфекционных заболеваний (НИЗ), которые развиваются в результате совокупного воздействия генетических, физиологических, экологических и поведенческих факторов умирает 41 миллион человек, что составляет 74% всех случаев смерти в мире [12].

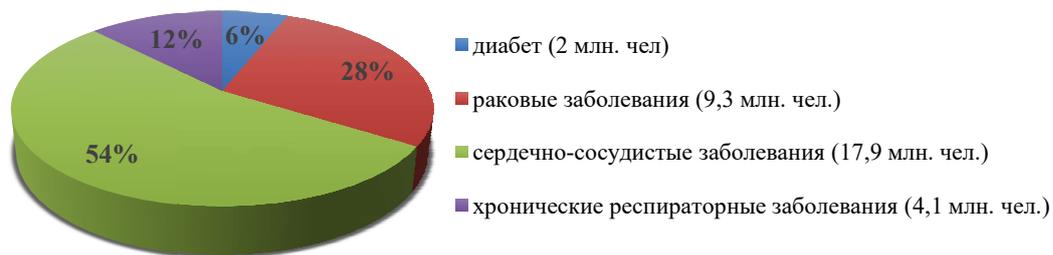


Рисунок 1 — Структура смертности от НИЗ

Эти четыре группы заболеваний (рис.1) вызывают 80% всех случаев преждевременной смерти от НИЗ. Большая часть из которых вызвана генетически обусловленными факторами.

Современная генетика изучает наследственные особенности и изменчивость организмов. С появлением технологий секвенирования ДНК и огромного количества генетических баз данных стало возможно проводить глубокие исследования генетического кода различных видов, выявлять риски развития наследственных заболеваний на ранних

стадиях. Это способствует улучшению диагностики и лечения наследственных патологий, а также развитию фармацевтической индустрии.

Первым шагом в развитии генетики стал проект "Геном человека" – это масштабная исследовательская и научная инициатива. Проект был инициирован в 1990 году под руководством Джеймса Уотсона и с 1996 года стал международной инициативой при участии стран: США, Великобритании, Японии, Франции, Германии, Китая и множества исследовательских групп [2].

Целью было обнаружение всех генов человека, полное раскодирование генома или «кода жизни», определение всех пар оснований в ДНК человека. В рамках проекта проводились научные исследования, включая секвенирование геномов организмов, выявление новых генов, изучение их функций, механизмов регуляции работы геномов и другие исследования по происхождению видов, биоразнообразию и сохранению биологических ресурсов планеты. Результаты проекта «Геном человека» послужили основой для развития концепции «персонализированной медицины», которая предполагает индивидуальный подход к диагностике, лечению и профилактике заболеваний на основе генетического профиля пациента.

Для справки: на мегапроект «Геном человека» потратили 3,8 млрд долларов, а в экономику, согласно правительственному исследованию, вернулось уже 800 млрд долларов, и это – только начало [7].

Проект был завершён в 2004 году, однако «черновые» варианты были представлены еще ранее – в 2001 году.

Первоначальный «референсный» геном не был полным – по оценкам было секвенировано порядка 92% генома. Для устранения пробелов в последовательностях нуклеотидов были задействованы более совершенные методы их прочтения, обеспеченное двумя платформами – PacBio (Pacific Bioscience) может прочитать десятки тысяч нуклеотидов и Oxford Nanopore осуществляет ультрадлинные чтение, до миллиона нуклеотидов. Наконец, в 2022 г. геном был раскодирован полностью [7].

Сейчас любой человек может секвенировать свой геном и получить информацию о том, носителем каких генетических заболеваний он является, есть ли риск передачи этих заболеваний детям, повышен ли у него риск развития болезни Альцгеймера или рака. Все эти данные ученые получили, сравнивая геномы тысяч людей с референсом.

Базы генетических данных – это информационно-поисковые мультимедийные системы, предназначенные для поиска и анализа биологической и медико-биологической информации [1].

Среди самых доступных на сегодняшний день генетических баз данных можно выделить (таблица 1):

Таблица 1 — Базы генетических данных [1, 13]

База данных	Основные функции
GENBANK	Это крупнейшая в мире открытая база данных с последовательностями нуклеотидов для биологических видов. Она содержит информацию о геномах, генетических последовательностях и аннотациях. Адрес: http://www.ncbi.nlm.nih.gov/Genbank/GenbankOverview.html
EMBL	Европейский биоинформационный институт (EMBL) управляет несколькими базами данных, включая EMBL-Bank (Europe), ENA (European Nucleotide Archive) и платформу для геномных данных. EMBL предоставляет доступ к генетическим данным и инструментам для анализа. Адрес: http://www.ebi.ac.uk/embl/
HGMD	Содержит информацию обо всех опубликованных мутациях генов, приводящих к наследственным заболеваниям у человека. Адрес: http://www.hgmd.cf.ac.uk/ac/index.php

База данных	Основные функции
ENSEMBL	Предоставляет аннотированные геномные последовательности и геномные анализы для многих организмов. Она также включает инструменты для исследования генов, регуляции экспрессии генов, анализа мутаций и других геномных данных. Адрес: http://www.ensembl.org/
OIMM	(Онлайн-каталог генетических маркеров у человека) представляет собой базу данных генов человека и наследственных заболеваний, которые были исследованы и скорректированы доктором Виктором А. Мак-Кьюсиком и его коллегами в Университете Джонса Хопкинса и других учреждениях. Этот онлайн-каталог был разработан для использования в Интернете центром NCBI. Адрес: http://www.ncbi.nlm.nih.gov/omim/
UNIPROT	Является центральной базой данных и обеспечивает доступ к обширной курируемой информации по белкам, включая их функцию, классификацию и перекрёстные информационные ссылки. Адрес: http://www.ebi.uniprot.org/index.shtml
dbSNP	Центральное хранилище базы данных для одноосновных нуклеотидных замен, а также делеционных и инсерционных полиморфизмов коротких последовательностей. Адрес: https://www.ncbi.nlm.nih.gov/snp/

Каждая из этих баз данных имеет свои уникальные особенности и функции, которые помогают исследователям и клиникам работать с генетическими данными и применять их в исследованиях и клинической практике.

Технологии редактирования генома человека, такие как CRISPR/Cas9, ZFNs, TALENs открывают новые возможности для лечения и предотвращения генетических заболеваний.

CRISPR/Cas9, открытая в 2012 году, стала революционным инструментом для точного редактирования генетической информации. Работает по принципу молекулярных ножниц, которые могут выборочно убирать нежелательные части генома и заменять его новыми участками ДНК. Эта технология позволяет ученым изменять геном с высокой точностью и эффективностью. Благодаря своей простоте и эффективности, CRISPR-Cas9 широко используется в генетических исследованиях, включая исследования на человеке [3].

Быстро развивающиеся технологии редактирования генома из научно-исследовательских лабораторий уверенно переходят в клиническую практику.

В 2017 году ученые из Орегонского университета здоровья и науки, совместно с другими институтами, использовали технологию CRISPR/Cas9 для коррекции генетического дефекта, вызывающего серьезное заболевание сердца, в геноме человеческого эмбриона. Исправлена мутация в гене MYBPC3, ответственном за наследственную гипертрофическую кардиомиопатию [10].

В своих исследованиях ученые использовали генетический материал 12 здоровых женщин и одного мужчины, имеющего мутацию гена MYBPC3. С применением системы редактирования генома CRISPR/Cas9 генетикам удалось получить 42 здоровых эмбриона из 58, что составляет 72,4%. Человеческим эмбрионам позволили развиваться в течение нескольких дней, затем они были уничтожены по этическим соображениям. Тем не менее, в 2018 году китайский ученый Цзянькуй Хэ стал первым, кто заявил о рождении первых в мире детей, геномы которых были отредактированы на стадии эмбрионального развития, в обход запретов. Эта новость вызвала бурю обсуждений и негодований [9].

В том же 2017 году в США были проведены две значимые медицинские процедуры по редактированию генома человека. В первой попытке пациенту с синдромом Хантера была введена рабочая копия гена вирусными частицами, содержащими специальную нуклеазу для замены дефектного гена. Во втором случае мальчику с буллезным эпидермолизом была выращена новая кожа из собственных генно-модифицированных клеток. После трансплантации мальчик вернулся к обычной жизни [9].

Технология редактирования организмов с помощью CRISPR/Cas9 также активно внедряется в биотехнологии и сельское хозяйство для создания растений, устойчивых к заболеваниям и вредителям, с улучшенным составом полезных веществ и аллергенов. Технология также используется для оптимизации производства молекул и белков в промышленности. Например, компания Synthetic Genomics смогла значительно повысить выход липидов, продуцируемых водорослями, тем самым увеличив объем биодизеля, который можно из них получить [8].

Эти исследования открывают новые горизонты для применения генетической терапии в лечении генетических заболеваний.

Правовая основа генетических исследований в Российской Федерации включает ряд законодательных актов, которые устанавливают правила и принципы проведения генетических исследований, а также обеспечивают защиту прав и интересов граждан в этой области. Некоторые из ключевых правовых актов, регулирующих генетические исследования в России, включают в себя:

Таблица 2 — Нормативно-правовая основа генетических исследований в РФ. Составлено авторами на основе источника [5]

Нормативно-правовой акт	Краткая характеристика
Федеральный закон от 5 июля 1966 № 86-ФЗ «О государственном регулировании в области генно-инженерной деятельности»	Закон устанавливает порядок и условия осуществления генно-инженерной деятельности, включая требования к проведению генетических исследований, экспертизу безопасности генетически модифицированных организмов (ГМО), а также контроль за деятельностью в этой сфере.
Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21 ноября 2011 года	Содержит нормы, касающиеся использования генетических технологий в медицинской практике, включая генетическую диагностику, генетическую терапию и другие аспекты генетики.
Федеральный закон «О биомедицинских клеточных продуктах» от 23.06.2016 N 180-ФЗ (последняя редакция)	Данный закон устанавливает правовые основы для обращения на территории Российской Федерации биомедицинских клеточных продуктов, а также регулирует их производство, оборот, контроль качества и безопасность.
Указ Президента РФ от 28.11.2018 № 680 (ред. от 29.12.2022) «О развитии генетических технологий в Российской Федерации» (вместе с "Положением о совете по реализации Федеральной научно-технической программы развития генетических технологий на 2019 - 2030 годы")	Эти документы направлены на стимулирование научных исследований, разработок и внедрения генетических технологий в различные сферы жизни, такие как медицина, сельское хозяйство, экология и промышленность, с целью повышения эффективности и конкурентоспособности России в мировом контексте.
Модельный закон «О безопасности деятельности, связанной с генетически модифицированными организмами». Принят на двадцать седьмом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ постановлением № 27-9 от 16 ноября 2006 года.	Этот закон представляет собой образец нормативного акта, регулирующего вопросы безопасности при работе с генетически модифицированными организмами.

Также с 3 декабря 2008 года действует закон «О государственной геномной регистрации в Российской Федерации». Согласно этому закону процедура регистрации в обязательном порядке проходят лица, осуждённые за тяжкие и особо тяжкие преступления. Их генотипы хранятся в базе данных МВД. Туда же помещаются данные ДНК неустановленных лиц, полученные следствием с места преступления.

Первая отечественная криминологическая молекулярно-генетическая экспертиза была выполнена в 1988 году в Институте молекулярной биологии имени В.А. Энгельгардта Академии наук СССР. Большой вклад в эту работу внесли российские ученые А.Б. Рысков, А.Г. Джинчарадзе, П.Л. Иванов, М.И. Просняк, С. А. Лимбарский [6].

Благодаря этому исследованию удалось разоблачить серийного убийцу, действовавшего в Ивановской области. Эта экспертиза и положила начало внедрению методов геномной дактилоскопии в практику работы правоохранительных органов России.

«14 мая 2020 года В.В. Путин провёл в режиме видеоконференции совещание о развитии генетических технологий в Российской Федерации. По итогам которой было принято решение о создании в России Национальной базы генетической информации, отметив, что успех в области генетических исследований зависит от цифровых технологий и доступа к массивам данных» [11].

Создание такой базы обусловлено обеспечением национальной безопасности, охраны жизни и здоровья населения. Обладателем информации в этой базе является Российская Федерация, ее заказчиком – Минобрнауки, а оператором – Национальный исследовательский центр (НИЦ) «Курчатовский институт». В документе подчеркивается, что предоставление информации из этой базы органам власти, юрлицам и гражданам будет осуществляться в электронной форме и бесплатно.

Закон вступает в силу с 1 сентября 2024 г. Авторами законопроекта, о котором ранее подробно писали «Ведомости», выступили председатель комитета Совета Федерации по науке, образованию и культуре Лилия Гумерова и первый зампреда Госдумы Александр Жуков [11].

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что развитие генетических технологий может значительно повлиять на будущее России, способствуя улучшению здравоохранения, повышению продуктивности сельского хозяйства, развитию науки и инноваций, а также обеспечивая конкурентоспособность страны в глобальном масштабе.

На развитие генетических технологий в России выделяют 127 млрд рублей до 2027 года. Об этом рассказала директор Департамента бюджетной политики в отраслях социальной сферы и науки Минфина России Светлана Гашкина на ПМЮФ-2023 [15].

Большие данные (big data) играют все более важную роль в генетике, и их влияние на национальную безопасность России нельзя недооценивать. Генетика в настоящее время становится все более важной областью научных исследований, предоставляя уникальную возможность для понимания генетических основ заболеваний, склонностей к различным заболеваниям, а также для разработки персонализированных подходов к медицинской диагностике и лечению.

Сбор и анализ больших данных в генетике позволяют создавать уникальные базы данных, содержащие информацию о генетической структуре различных популяций. Такие данные могут быть использованы для выявления наследственных особенностей народов, что имеет прямое отношение к национальной безопасности. Например, анализ геномов различных этнических групп может помочь выявить уникальные генетические особенности, которые могут быть использованы для создания биологического оружия или для защиты от него.

С другой стороны, большие данные в генетике могут предоставлять ценную информацию для медицинских исследований, включая исследования по разработке вакцин и лекарств. Понимание генетических особенностей различных популяций также может помочь в разработке персонализированных подходов к медицинскому обслуживанию, что, в свою очередь, улучшит качество жизни населения и, следовательно, повысит национальную безопасность.

Однако сбор и анализ генетических данных также вызывают серьезные вопросы в области конфиденциальности и защиты персональных данных. Необходимо разработать строгие правила и механизмы защиты генетической информации, чтобы предотвратить возможное злоупотребление этой информацией в целях нарушения национальной безопасности.

Таким образом, большие данные в генетике играют важную роль в обеспечении национальной безопасности России, но их использование должно быть регулировано

соответствующими правилами и законодательством, направленным на защиту конфиденциальности персональных данных. Генетическая информация может быть использована как для защиты, так и для атаки, и ее использование требует ответственного подхода со стороны всех заинтересованных сторон.

Список литературы:

1. Бебякова Н.А., Хромова А.В., Шабалина И.А. Молекулярно-генетические базы данных (примеры работы и справочные материалы): учебное пособие. – Архангельск: Изд-во Северного государственного медицинского университета, 2020. – 83 с. – URL: <http://oa.lib.nsmu.ru/files/docs/202202141417.pdf>.
2. Гнатик Е.Н. Расшифровка генома человека: успехи, проблемы, перспективы // Вестник РУДН, серия Философия. – 2016. – № 1. – С. 118-127. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rasshifrovka-genoma-cheloveka-uspehi-problemy-perspektivy/viewer>.
3. Редактирование генома эмбрионов человека: междисциплинарный подход / Е.Г. Гребенщикова [и др.] // Вестник РАМН. – 2021. – Т. 76. – № 1. – С. 86–92. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/redaktirovanie-genoma-embriionov-cheloveka-mezhdistsiplinarnyy-podhod/viewer>.
4. Ребриков Д.В. Редактирование генома человека // Вестник РГМУ. – 2016. – № 3. – С. 4-12. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/redaktirovanie-genoma-cheloveka/viewer>.
5. Бурцев А.К., Васильев С.А. Вопросы установления юридической ответственности за правонарушения, связанные с диагностикой и редактированием генома человека // Философия и этика права. Актуальные проблемы российского права. – 2019. – № 8. – С. 62-67. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/voprosy-ustanovleniya-yuridicheskoy-otvetstvennosti-za-pravonarusheniya-svyazannye-s-diagnostikoy-i-redaktirovaniem-genoma-cheloveka/viewer>.
6. Иванов П.Л. Индивидуализация человека и идентификация личности: молекулярная биология в судебной экспертизе // Вестник российской академии наук. – 2003. Т. – 73. – № 12. – С. 1085-1097. – URL: <http://vivovoco.astronet.ru/vv/journal/vran/ident/ident.htm>.
7. Клетка VIII. Международные проекты исследования человека / Новостной сайт Хабр. Раздел: научно-популярное, химия, биология: – URL: <https://habr.com/ru/articles/757910/>.
8. Система CRISPR/Cas – от идеи к практике. – URL: https://helicon.ru/media/inf_art/sistema-crispr-cas-ot-idei-k-praktike/.
9. Американские учёные отредактировали геном эмбриона человека. – URL: <https://medportal.ru/mednovosti/amerikanskije-uchenye-otredaktirovali-genom-embriiona-cheloveka/>.
10. 2017: Генетический год. Итоги года в области медицинских технологий. – URL: <https://nplus1.ru/material/2017/12/29/2017hits>.
11. Путин подписал закон о создании единой базы генетической информации // Ведомости. – URL: <https://www.vedomosti.ru/technology/news/2022/12/29/957714-putin-podpisal-zakon>.
12. Неинфекционные заболевания / Всемирная организация здравоохранения: – URL: <https://www.who.int/ru/news-room/fact-sheets/detail/noncommunicable-diseases>.
13. NationalLibraryofMedicine / Национальная медицинская библиотека. Национальный центр биотехнологической информации США. – URL: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/>.
14. Медицинская генетика: национальное руководство / под ред. Е. К. Гинтера, В. П. Пузырева, С. И. Куцева. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2022. – 896 с. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=48462634>.
15. Минфин России / Пресс-центр. – URL: <https://minfin.gov.ru/>.

**Шерсткова Ольга Сергеевна,
Лисоматко Роман Евгеньевич,
Куприянова Инна Александровна,**
к. э. н., доцент
Севастопольский филиал РЭУ им. Плеханова

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В АГРОСФЕРЕ

***Аннотация:** Сотни тысяч гектаров крымских растений ежегодно уничтожаются вредителями, в особенности белой бабочкой, которая быстро размножается и поедает сельскохозяйственные и городские насаждения. Возникает проблема, нет быстрого и эффективного способа справиться с вредителем, в особенности в городской местности, где деревья высокие и их сложнее обработать пестицидами.*

***Ключевые слова:** Большие данные, искусственный интеллект, технологии, сельское хозяйство, беспилотные летательные аппараты.*

***Abstract:** Hundreds of thousands of hectares of Crimean plants are destroyed annually by pests, especially the white butterfly, which multiplies rapidly and eats agricultural and urban plantations. There is a problem, there is no quick and effective way to deal with the pest, especially in urban areas where trees are tall and more difficult to treat with pesticides.*

***Keywords:** Big data, artificial intelligence, technology, agriculture, unmanned aerial vehicles.*

В сельском хозяйстве долгое время основными способами обработки почвы и культур были традиционные методы на поверхности. Однако в последние годы их активно заменяют экономически выгодные беспилотные агро-дронов. С использованием современных агро-дронов с распылителем можно оптимизировать расходы и увеличить урожайность за счет автоматизации внесения удобрений и других необходимых работ. Применение таких беспилотных аппаратов позволяет повысить производительность процесса при минимальных усилиях, поэтому их все чаще используют в сельскохозяйственных хозяйствах по всему миру, включая Россию, Китай, США, Бразилию и Европу.

Проект Севастопольского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова под названием «Агро-Дрон» был представлен в акселерационной программе NIVE-AERO конкурса стартапов, проводимого в РЭУ им. Г.В. Плеханова в Москве. Проект занял 2 место и вызвал большой интерес у членов комиссии по направлению «АЭРО»: был отмечен как перспективный бизнес и социальный проект.

Одной из проблем, с которой сталкиваются фермеры в Крыму, является уничтожение крымских растений вредителями, зачастую белой бабочкой.[1] Вредитель быстро размножается и причиняет значительный ущерб сельскохозяйственным и городским насаждениям. Особенно трудно справиться с данной проблемой в городской местности, где деревья высокие и обработка пестицидами затруднена.[2] По последним данным, площадь заражённых зон достигла астрономических 378 157 гектаров только на начало сентября этого года.

В рамках проекта «Агро-Дрон» было разработано решение этой проблемы – создание организации, предоставляющей услуги агро-дрона, способного опрыскивать растения удобрениями и средствами защиты. Целевой аудиторией являются фермерские хозяйства и садоводческие товарищества, на которые уже имеются письма поддержки на площади в 4700 Га. На сегодняшний день в Республике Крым отсутствуют организации предоставляющие услуги агро-дрона, однако есть организации, занимающиеся обработкой растений вручную или при помощи самоходных опрыскивателей. И всё же их эффективность несопоставима с дроном, который способен за короткий промежуток времени обработать большую площадь посевов с наименьшим количеством привлекаемой рабочей силы.

Срок окупаемости проекта – около 10 месяцев. В расчёты входили только услуги, предоставляемые в сезон, т.е. распыление пестицидов для борьбы с насекомыми и удобрения. Однако, и вне сезона дрон простаивать не будет. В различные времена года его можно использовать для полива и удобрения насаждений. [3] Также он оснащён камерой, с помощью неё можно быстро определять повреждённые и болезненные растения. Все эти функции позволят окупить проект ещё быстрее.

Таблица 1 – Эффективность проекта

Эффективность проекта	1 год	2 год
Доходы, руб.	4939200	4769333
Расходы, руб.	993358	937674
Прибыль / убыток, руб.	3945842	3831659
Эффективность инвестиций ROI	1 год	2 год
Инвестиции / капиталовложения, руб.	2755000	
Чистая прибыль, руб.	3945842	3831659
ROI, %	143	139
Ставка дисконтирования 5%, %	6	7
NPV	2181238,26	4765996,8
Окупаемость, г	0,698	

В расходы входит закупка дрона, ЗИП, химикатов, а также затраты на производство услуг на первое время.

В связи с тем, что команда проекта – это студенты экономического университета, перед нами стояла задача решить социальную проблему с эффективным использованием ресурсов, а не создание агро-дрона с нуля. Поэтому для реализации проекта, проведя анализ различных моделей летательных аппаратов, был выбран дрон DJI Agras T40. Его главным преимуществом является эффективность и доступность. Благодаря инновационным распылительным дискам дрон обеспечивает равномерное распыление капель пестицидов, что позволяет снизить расход воды до 10 литров на гектар. В сравнении с наземными опрыскивателями, требующими 300 литров на Га, можно легко понять, что дроны значительно повышают эффективность обработки полей и садов и меньше воздействуют на экологию Крыма и Севастополя.

Участниками проекта был проведён опрос среди членов СНТ, фермеров и жителей города, сталкивавшихся с белой бабочкой. Около 92,6% опрошенных были готовы воспользоваться услугами агро-дрона. Проект также имеет письма поддержки от нескольких сельхоз предприятий. Руководители организаций отметили, что использование дронов значительно повысит качество и урожайность продукции с каждого сада и сельхоз угодья. Локальное опрыскивание позволяет эффективнее защищать деревья и поля, что снижает издержки на обработку полей и садов.

Опыт южных регионов России, где дроны уже широко применяются в аграрных предприятиях, был одним из толчков к созданию проекта. На данный момент около 226 тысяч гектаров в регионах были опрысканы дронами, что свидетельствует о их эффективности и доступности для фермеров и садоводов. Более того, дроны используются в сельском хозяйстве различных стран, включая Германию, Францию, Японию и США. Необходимо отметить, что Китай играет ведущую роль в разработке и производстве дронов в этой области, активно применяя их в своем сельском хозяйстве.

Несмотря на запрет полетов БПЛА на территории Крыма и Севастополя до окончания Специальной Военной операции, отрасль использования дронов активно развивается благодаря обучению пилотирования БПЛА и их конструированию в нашем регионе.

Проект «Агро-Дрон» имеет большой потенциал для решения проблемы вредителей, уничтожающих крымские растения. Дрон DJI Agras T40 обладает высокой эффективностью, доступностью и будет способствовать увеличению качества и урожайности продукции в Крыму и Севастополе.

Список литературы:

1. Борисов А.В. Актуальные проблемы сельского хозяйства и их решение с использованием агро-дронов // Научно-технический вестник Южного региона. – 2020. – № 3(48). – С. 68-73. – URL: <http://www.ntvdon.ru/images/articles/68.pdf>.

2. Васильев Д.Н. Применение беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве: перспективы и проблемы // Материалы Международной научно-практической конференции «Аграрная наука XXI века: теория и практика». – 2019. – С. 107-113. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=39417147>.

3. Гусев В.А. Использование беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве и возможности их применения в России // Материалы Международной научно-практической конференции «Инновационные методы и технологии в сельском хозяйстве». – 2017. – С. 146-151. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28938230>.

СОДЕРЖАНИЕ

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

Сигал А.В., Ремесник Е.С.

ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ
ЭКОНОМИКИ РОССИИ 3

Баранова И.В., Маркелова В.А.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ДОСТИЖЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕЛЕЙ
РАЗВИТИЯ..... 7

Климчук С.В.

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ФИНАНСОВОГО
УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКИ..... 12

Кудрявцев К.А., Шемякина М.С.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СУБЪЕКТОВ СИСТЕМЫ ТАРИФНОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОВАРНЫХ РЫНКОВ БАЗОВЫХ ОТРАСЛЕЙ 15

Кусый М.Ю.

НЕКОТОРЫЕ ОНТОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФЕНОМЕНОВ, ОПРЕДЕЛЯЕМЫЕ НЕОБХОДИМОСТЬЮ
УЧЕТА АБСТРАКЦИЙ, ВВОДИМЫХ В МОДЕЛЬ 18

Доньшина А.А.

КЛАССИФИКАЦИЯ РЕСУРСОВ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ КАК ОСНОВА
УПРАВЛЕНИЯ ИХ РЕСУРСНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ 24

Саврадым В.М.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ
ПОЛИТИКИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА..... 29

СЕКЦИЯ 1.

Экономика России и регионов в современных условиях

Рогатовская А.С., Верна В.В.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ:
ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ..... 33

Крамаренко А.И., Спиридонова В.А.

ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ В СООТВЕТСТВИИ С ESG-ТРЕНДАМИ... 37

Коробейникова Е.В., Вавилина В.М.	
СТРАТЕГИЧЕСКИЕ И РЕПУТАЦИОННЫЕ РИСКИ В РАМКАХ ESG-ПОВЕСТКИ....	41
Федичкина М.Д., Острик В.Ю.	
РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ И СТРАХОВАНИЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	46
Канивец П.А., Верна В.В.	
РОССИЯ В ПРОЦЕССАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕГРАЦИИ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	50
Аблогина М.Д., Фрибус Н.В.	
ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩЕСТВЕННОСТИ НЕФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПУБЛИЧНОЙ ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ	53
Рывкина О.Л., Киселенко К.Ю.	
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ТУРИЗМА И ОТДЫХА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2018-2022 ГОДЫ.....	57
Усачева О.В., Тиукова О.Е.	
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ.....	60
Цой П.В., Верна В.В.	
ВЛИЯНИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ: ОЦЕНКА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ И ВЗАИМОВЛИЯНИЯ.....	66
Шулекин А.Н., Шулекина Е.Н., Семенов Д.Д.	
БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ИННОВАЦИОННАЯ ФОРМА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ	69
Гринь А.А., Верна В.В.	
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ, КИТАЯ И СТРАН БЛИЖНЕГО И СРЕДНЕГО ВОСТОКА В УСЛОВИЯХ МЕНЯЮЩЕГОСЯ МИРОПОРЯДКА	74

СЕКЦИЯ 2.

Экономическая безопасность России и регионов

Кваша В.Г., Добровольская О.П.	
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИИ	78
Корда Н.И., Бабенко К.А.	
ОЦЕНКА ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	81

Приходько Е.А., Черноусов Е.Д. ТИПОЛОГИИ НЕЗАКОННЫХ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	85
Некрасов С.Ю., Гырылова В.О. РАЗРАБОТКА КОНЦЕПЦИИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ НЕЗАКОННЫМ ФИНАНСОВЫМ ОПЕРАЦИЯМ, СВЯЗАННЫМ С ОБОРОТОМ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	90
Баранова И.В., Чиклева Е.Д. МОШЕННИЧЕСТВО В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОТРАСЛИ.....	95
Горст Т.А., Радич А.А., Приходько Е.А. АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ...	98
Петухова В.В., Аблякимова К.Р. РЕГИОНАЛЬНАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ	102
Соловьева Д.И., Баранова И.В. ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ.....	112
Баранова И.В., Джигирис Д.М. ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	115
Костяева Е.В., Кудахтина К.А., Нечкина А.А. ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОРПОРАЦИЙ В ОТРАСЛИ АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЯ.....	120
Фомина Е.А., Хомец П.В. ОПТИМИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК КАК ИНСТРУМЕНТ БЮДЖЕТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	126

СЕКЦИЯ 3.

Финансовые и банковские механизмы развития экономики

Петрушевская В.В., Дунай Д.Д. БЮДЖЕТНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНОВ РФ	129
Аблякимова К.Р., Саврадым В.М. ДОХОДЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА: АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР	132

<i>Одинцова Н.А., Демченко С.А.</i>	
СТРУКТУРА СОВРЕМЕННОЙ КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ: ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ И МЕХАНИЗМЫ.....	138
<i>Колесникова Е.В., Лубина К.А.</i>	
УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ...	142
<i>Коробейникова Е.В., Горбунова Ю.В., Юрасова Ю.М.</i>	
СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ БАНКОВ ПРИ ОЦЕНКЕ РИСКОВ.....	145
<i>Костяева Е.В., Колмакова Е.А.</i>	
ИССЛЕДОВАНИЕ ВИДОВ И СПОСОБОВ НЕЛЕГАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ.....	150
<i>Кучерявый А.В., Саврадым В.М.</i>	
ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ В СССР	154
<i>Коробейникова Е.В., Хасьянова Д.Л., Ткачук А.А.</i>	
РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЕ: ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ.....	160
<i>Горбатюк Е.Н., Жарикова О.А.</i>	
РАСЧЁТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕРКА НАПРАВЛЕНИЙ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ	164
<i>Фомина Е.А., Бабаян И.С.</i>	
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ИТ-КОМПАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	168

СЕКЦИЯ 4.

Развитие финансового контроля, анализа и аудита в современных условиях

<i>Матушкин И.С., Баранова И.В.</i>	
РАЗВИТИЕ УЧЁТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	171
<i>Корниенко А.С., Жарикова О.А.</i>	
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЯ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ	174
<i>Борисова А.А., Овчинникова Н.Н.</i>	
ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ	178

Власенко М.А., Аксененко А.А.	
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	182
Голешев А.С., Фрибус Н.В.	
РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ОПТОВОЙ ТОРГОВЛЕ	185
Лаврентьева А.Е., Баранова И.В.	
ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	188
Приходько Е.А., Хасаева К.М.	
ОЦЕНКА РИСКОВ НАРУШЕНИЯ НЕПРЕРЫВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	192
Колесникова Е.В., Дугу Ф.Э.	
АНАЛИЗ И УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	196
Усачева О.В., Фомичева А.М.	
РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ О ЧЕЛОВЕЧЕСКОМ КАПИТАЛЕ В НЕФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ	198
Родионова Ю.Н., Жарикова О.А.	
АУДИТ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ОРГАНИЗАЦИИ	202
Наумова Т.А., Баранова И.В.	
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДИАГНОСТИКИ БАНКРОТСТВА	206
Колесникова Е.В., Мороз О.А.	
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИТАРНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	208
Цыремпилова А.Г., Болгова Е.К.	
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК	211
Рубан Н.Д., Жарикова О.А.	
ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ.....	215
Бабина А.А., Баранова И.В.	
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ.....	219
Шулекин А.Н., Киселева К.И.	
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ SWOT-АНАЛИЗА В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ.....	223
Колесникова А.М., Колесникова Е.В.	
СЧЁТНАЯ ПАЛАТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК ОРГАН ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ (АУДИТА).....	226

Фомина Е.А., Белякайте Е.А.

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМОГО КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНОЙ ПАЛАТОЙ ГОРОДА СЕВАСТОПОЛЯ, НА УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 229

СЕКЦИЯ 5.

Информационные технологии

и моделирование социально-экономических процессов

Шерemet А.В.

ЦИФРОВАЯ АДАПТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ПОД ВЛИЯНИЕМ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ СРЕДЫ 234

Цай Е.Л., Морозова В.А., Сивакова А.Е.

ВНЕДРЕНИЕ ЧАТ-БОТА «ИИ-АССИСТЕНТ» В ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС В ГОРОДЕ СЕВАСТОПОЛЕ И РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ 237

Литвякова Е.А., Мезенцева А.В., Куприянова И.А.

АКТУАЛЬНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БПЛА В СИСТЕМЕ ПРАВОПОРЯДКА 241

Саидетова Э.Р., Климчук С.В.

ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ 248

Звонарёва М.В., Куприянова И.А.

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В ГЕНЕТИКЕ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ 252

Шерсткова О.С., Лисоматко Р.Е., Куприянова И.А.

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В АГРОСФЕРЕ 258

Научное издание

ФОРМИРОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

**Сборник трудов
IV Всероссийской (с международным участием)
научно-практической конференции**

*Под редакцией
кандидата экономических наук,
доцента В.М. Саврадым*

Подготовка оригинал-макета Л.П. Литвинова

ИЗДАТЕЛЬСТВО ТИПОГРАФИЯ «АРИАЛ».
295015, Республика Крым, г. Симферополь, ул. Севастопольская, 31-а/2,
тел.: +7 978 71 72 901, e-mail: it.arial@yandex.ru, сайт: arialprint.ru